

С.В. КАЛЕДИН

**Шоки
предложения.
Стагфляция**

Учебное пособие

Сергей Каледин

Шоки предложения. Стагфляция

«Автор»

2026

Каледин С.

Шоки предложения. Стагфляция / С. Каледин — «Автор», 2026

Вниманию читателя представлен методический материал (лекция) для специальности «Экономика и финансы» дисциплины «Макроэкономика». Предложенная информация, несомненно, поможет преподавателю качественно изложить заявленную тему, а на семинарских занятиях и контрольных мероприятиях проверять и оценивать остаточные знания у аудитории по изученному предмету, проводить аттестацию; для слушателей и студентов – закрепить освоенный материал, подготовиться к тестовым испытаниям, промежуточным и итоговым мероприятиям. Работа будет интересна профессорско-преподавательскому составу высших учебных заведений, студентам, специалистам, широкому кругу читателей.

© Каледин С., 2026

© Автор, 2026

Содержание

1. Неценовые факторы, влияющие на совокупное предложение. Стагфляция	6
2. Стабилизационная политика	8
2.1 Общие подходы. Классификация макроэкономической политики государства	8
2.2 Проблемы проведения активной политики стабилизации	11
Конец ознакомительного фрагмента.	12

Сергей Каледин

Шоки предложения. Стагфляция

План

1. Неценовые факторы, влияющие на совокупное предложение. Стагфляция
2. Стабилизационная политика
 - 2.1 Общие подходы. Классификация макроэкономической политики государства
 - 2.2 Проблемы проведения активной политики стабилизации
 - 2.3 Преимущества политики твердого курса

1. Неценовые факторы, влияющие на совокупное предложение. Стагфляция

На совокупное предложение влияют и неценовые факторы, которые изменяют поведение бизнеса при любых уровнях цен. В экономической литературе они получили название шоки предложения. Основными из них являются:

1. Цены на ресурсы, в том числе на импортные. Предположим, экономика находится на промежуточном отрезке кривой AS и в это время растут цены на импортные ресурсы, например, на нефть. Издержки у национального бизнеса на единицу товара возрастут, и это приведет при неизменных материальных и финансовых ресурсах к необходимости сократить объемы производства.

То же произойдет, если экономика первоначально находится на классическом отрезке AS .

Если первоначально экономика находится на кейнсианском отрезке AS и сокращение объемов производства невозможно из-за неизменного спроса, то рост цен на импортные ресурсы приведет к росту общего уровня цен в экономике при неизменном объеме продаж. Таким образом, линия AS сдвигается влево–вверх (Рис.1).

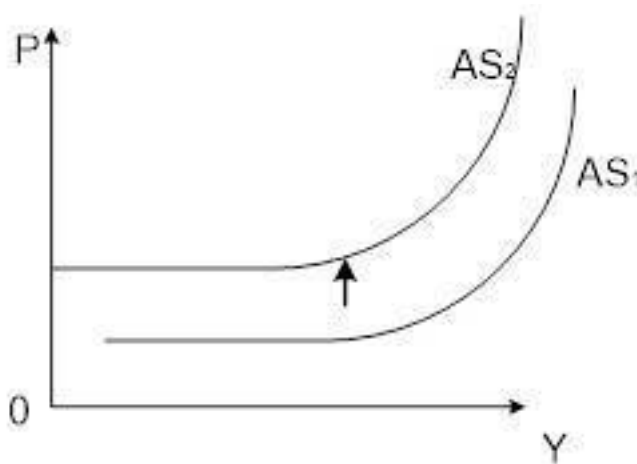


Рис. 1 Влияние неценовых факторов на сдвиг кривой AS

Факторы, влияющие на цены на ресурсы:

а) наличие внутренних ресурсов (чем их больше, тем ниже цены на ресурсы, тем больше совокупное предложение).

Основные виды ресурсов:

- трудовые ресурсы;
- капитал;
- предпринимательские способности;

б) цены на импортные ресурсы (чем выше цены, тем меньше AS);

в) уровень монополизма поставщиков ресурсов (чем выше степень монополизма, тем меньше AS).

2. Производительность ресурсов (технический прогресс). При прочих равных условиях, если производительность ресурсов растет, то совокупное предложение AS увеличивается

(сдвигается вправо–вниз), так как при тех же объемах факторов производства можно произвести больший объем продукции.

3. Налоги на бизнес (Т). Если налоги увеличиваются, то это ухудшает финансовое положение бизнеса и при прочих равных условиях уменьшает совокупное предложение.

4. Субсидии бизнесу. Если субсидии бизнесу растут, то совокупное предложение AS увеличивается, так как улучшаются условия ведения бизнеса.

Ситуация, в которой под влиянием шоков предложения сокращается объем производства, вызывая рост безработицы, при одновременном росте цен, в экономической теории получила название стагфляция (Рис.2).

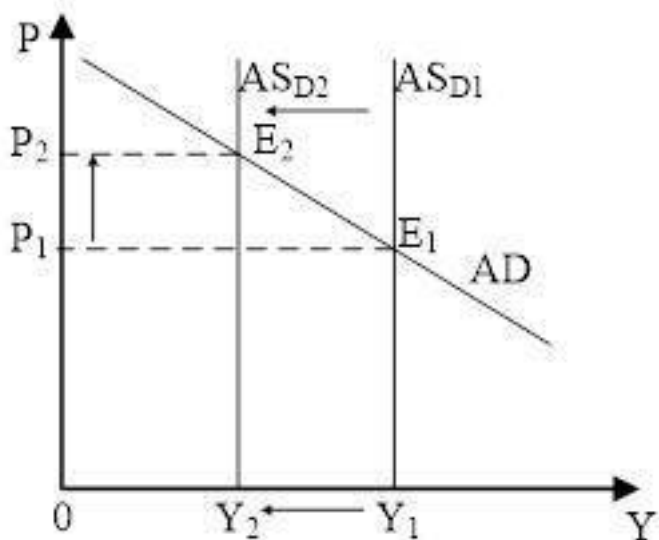


Рис. 2 Стагфляция в результате шока совокупного предложения

2. Стабилизационная политика

2.1 Общие подходы. Классификация макроэкономической политики государства

В экономической теории существует достаточно большое разнообразие теорий, объясняющих причины рецессии в экономике и предлагающие разнообразные подходы к ее преодолению (Табл.1).

Таблица 1 Причины и рекомендации по преодолению рецессии

Причины рецессии	Рекомендации по проведению экономической политики
Жесткость цен и заработной платы препятствует достижению равновесия при полной занятости	Проведение стимулирующей кредитно-денежной или налоговой политики
Ожидаемое снижение реальной заработной платы, вызываемое ожиданием снижения денежной массы, приводит к сокращению предложения труда, уменьшается занятость и объем производства	Только неожиданные изменения предложения денег могут повлиять на занятость и объем производства
Жесткость номинальной заработной платы и цен, долгосрочные контракты, несовершенная информация, издержки меню препятствуют достижению равновесия при полной занятости	В зависимости от причины жесткости номинальных показателей как ожидаемые, так и неожиданные изменения предложения денег могут привести к изменению дохода
Невозможность для фирм вести скоординированную политику приводит к равновесию при низком уровне выпуска (неэффективному по Парето)	Вмешательство правительства может помочь частному сектору выбрать равновесие при высоком выпуске (Парето-эффективное)
Добровольное снижение работниками предложения труда в периоды низкой заработной платы, являющейся следствием негативных технологических сдвигов	Так как безработица носит добровольный характер, проведение экономической политики нерационально

Таким образом, экономисты имеют достаточно широкий набор средств для влияния на экономическое равновесие, то есть, они могут стимулировать экономику в период спада и использовать сдерживающую политику в период подъема для предотвращения «перегрева» экономики. Если бы в реальности все было так просто, то мы не наблюдали бы подъемов и кризисов, а экономика функционировала бы поступательно, а всякие отклонения от траектории развития мы объясняли бы неправильной экономической политикой государства. Но очень часто трудно конкретный эпизод рецессии объяснить с позиций единственной теории делового цикла.

Поэтому нет единого мнения относительно путей ее преодоления. Следует отметить, что в ситуации стагфляции сочетается высокая безработица и инфляция. Надо решать обе проблемы. Однако в действительности общество преследует разные цели, которые порой противоречат друг другу. Например, пытаясь бороться с инфляцией путем проведения политики «дорогих денег», мы получаем в краткосрочном периоде снижение объема производства и рост безработицы.

В экономической теории и экономической политике часто встает вопрос об оценке издержек общества по борьбе с инфляцией и безработицей, так как согласно теоретическим представлениям, вытекающим из кривой Филлипса, стабилизационная макроэкономическая политика приводит к повышению темпов инфляции. Поэтому возникает дискуссия о сравнительных издержках безработицы и инфляции. Выигрыш от сокращения безработицы может быть переоценен, так как трудно оценить потенциальный ВВП и, следовательно, измерить разрыв между ним и реальным ВВП. Поэтому тогда неясно, когда безработица добровольная, а когда — вынужденная. С другой стороны, издержки инфляции могут быть недооценены, так как трудно оценить издержки, связанные с неопределенностью темпов инфляции, и результате которой агенты отказываются от принятия решений. В то же время выигрыш от борьбы с безработицей может быть большим, но временным (пока объем производства не достиг потенциального уровня). Издержки от возникающей при этом инфляции могут быть в каждом периоде незначительными, но совокупный их эффект оказывается существенным, так как в досрочном равновесии темпы инфляции будут постоянно выше прежнего уровня. Поэтому при принятии решений о проведении стабилизационной политики надо сопоставлять приведенные издержки инфляции с текущим выигрышем от снижения уровня безработицы.

В экономике может возникнуть проблема, даже если преследуется лишь одна цель: достижение объема производства при полной занятости. Проблема состоит в том, что, когда правительство пытается нейтрализовать действие какого-либо шока предложения или спроса, то производство реагирует на проводимую политику лишь постепенно, а, кроме того, трудно спрогнозировать как сильно отреагирует экономика на ту или иную экономическую политику.

Возможные реакции на экономические шоки можно поделить на две категории. Это либо пассивная политика (политика невмешательства), когда ничего не предпринимается для того, чтобы способствовать скорейшему возвращению экономики к выпуску при полной занятости. Как мы изучали ранее, в соответствии с неоклассическим подходом в этом случае экономика со временем самостоятельно вернется в долгосрочное равновесие, т.е. к объему производства при полной занятости. Другим вариантом ответа на экзогенный шок может быть активная стабилизационная политика, направленная на нейтрализацию последствий шока. В этом случае встает вопрос о том какую форму такая политика должна принять. Непоследовательная макроэкономическая политика («политика «свободы действий») означает, что правительство дает оценку экономическим проблемам в каждом конкретном случае и подбирает подходящую для этого политику. Поэтому такая политика называется дискреционной.

Альтернативой дискреционной политики является следование заранее определенным правилам (политика твердого курса). Она предполагает заблаговременный выбор мер, которые могут быть предприняты в конкретной ситуации, и эти меры ограничиваются определенными количественными рамками, которые выбраны к качеству целевых ориентиров и не могут быть изменены в соответствии с текущей экономической конъюнктурой. Примеры вариантов такой политики, их достоинства и недостатки приведены в таблице 2. При этом политика твердого курса может быть, как пассивной, так и активной. Примером пассивной политики в рамках твердого курса может быть стремление Национального банка страны осуществлять эмиссию денег в пределах 5% независимо от динамики безработицы. При активной политике в рамках твердого курса может быть стремление Национального банка стабилизировать состояние экономики за счет расширения предложения денег в случае роста безработицы. В этом случае применяется правило, согласно которому предложение денег должно быть увеличено на $x\%$ в ответ на рост безработицы (по сравнению с естественным уровнем) на 1%. В этом случае при негативных шоках будет применяться монетарная экспансия, но не дискреционно, а в виде заранее сформулированного правила реагирования. В этом случае предложение денег описывается уравнением:



$$M/M = 5\% + (U-U-1)$$

Таблица 2 Альтернативные варианты политик, основанных на следовании правилам.

Целевая переменная, которая фиксируется	Преимущества	Недостатки
Темп роста денежной базы	Может быть реализовано Центральным банком. Обеспечивает номинальный якорь	Может вести к колебаниям в уровне безработицы и темпах инфляции
Номинальная ставка процента	Может быть реализовано Центральным банком в краткосрочном периоде	Колебания в совокупном спросе могут вести к колебаниям уровня безработицы. Не обеспечивает номинального якоря, а значит, нет ограничений на инфляцию
Темп роста предложения денег	Обеспечивает номинальный якорь	Сложно контролировать денежную массу. Неустойчивость спроса на деньги может вести к колебаниям в уровне безработицы и темпах инфляции
Темп роста номинального ВВП	Обеспечивает номинальный якорь	Сложно контролировать.
Темп инфляции или уровень цен	Обеспечивает номинальный якорь. В случае успешной реализации стабилизирует инфляционные ожидания и позволяет избежать проблемы несогласованности во времени	Сложно контролировать. Порождает значительные колебания в уровне безработицы
Уровень безработицы или темп роста реального ВВП	Позволяет избежать потерь от колебаний безработицы. Позволяет домохозяйством сформировать правильные ожидания	Сложно контролировать. Не обеспечивает номинального якоря и порождает значительные колебания темпа инфляции

2.2 Проблемы проведения активной политики стабилизации

Возможные дестабилизирующие эффекты активной политики управления спросом объясняются наличием лагов и неопределенностью эффекта этой политики. Рассмотрим эти проблемы подробнее.

а) Политика активного вмешательства: проблема лагов

Под лагом в экономической литературе понимается время, которое проходит между моментом осознания необходимости проведения этой политики и моментом, когда она дает конкретный результат. Обычно считают, что этот лаг является суммой внутреннего и внешнего.

Внутренний лаг представляет собой время, которое проходит с момента осознания потребности в экономической политике до момента начала ее осуществления. К внутренним лагам относят:

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.