



С.В. КАЛЕДИН

История экономики

Учебное пособие

Сергей Каледин

История экономики

<https://litres.ru/74410952>

SelfPub; 2026

Аннотация

Вниманию читателя представлен методический материал (лекции) для специальности «Экономика и финансы» дисциплины «История экономики». Предложенная информация, несомненно, поможет преподавателю качественно изложить заявленную тему, а на семинарских занятиях и контрольных мероприятиях проверять и оценивать остаточные знания у аудитории по изученному предмету, проводить аттестацию. Для слушателей и студентов – закрепить освоенный материал, подготовиться к тестовым испытаниям, промежуточным и итоговым мероприятиям. Работа будет интересна профессорско-преподавательскому составу высших учебных заведений, студентам, специалистам, широкому кругу читателей.

Содержание

Введение	6
1. Превращение США в ведущую страну мирового хозяйства	7
2. Укрепление экономических позиций Японии в 1920-е гг.	9
3. Возрождение послевоенной экономики Германии	10
4. Особенности экономики Великобритании в 1920-е гг.	13
5. Экономическое развитие Франции в 1920-е гг.	15
2. Первые мероприятия советской власти в экономике	16
Введение	17
1. Создание новых органов управления экономикой	18
2. Национализация экономики	19
3. Аграрные преобразования	20
4. Особенности политики «военного коммунизма»	21
5. Централизация управления	22
6. Централизация распределения	23
7. Разрушение финансовой системы	24
8. Контроль за трудовыми ресурсами	25

9. План ГОЭЛРО	26
10. Последствия политики «военного коммунизма»	27
3. Новая экономическая политика: восстановление народного хозяйства	29
Введение	30
Конец ознакомительного фрагмента.	32

Сергей Каледин

История экономики

Экономический кризис 1920 г. и его влияние на хозяйственное развитие ведущих стран мира

План

Введение

- 1. Превращение США в ведущую страну мирового хозяйства**
- 2. Укрепление экономических позиций Японии в 1920-е гг.**
- 3. Возрождение послевоенной экономики Германии**
- 4. Особенности экономики Великобритании в 1920-е гг.**
- 5. Экономическое развитие Франции в 1920-е гг.**

Введение

В годы войны в абсолютном большинстве стран в развитии экономики выявились серьезные диспропорции. Преимущественное развитие в воюющих странах получили отрасли тяжелой промышленности, связанные с военным производством, практически не модернизировались гражданские отрасли, производящие предметы потребления. После окончания войны и сокращения военных и гражданских заказов, в начале 1920 г. США, Англию, Францию и Японию охватил непродолжительный, но интенсивный кризис. Основной причиной кризиса явилась именно несбалансированность народно-хозяйственного развития. Промышленный кризис усугубился сельскохозяйственным.

Кроме того, за годы войны появилось огромное количество различных посреднических фирм, которые извлекали значительную прибыль за счет перепродажи дефицитных товаров.

В целом можно сказать, что кризис сыграл положительную роль, способствовал устранению множества народно-хозяйственных диспропорций, тем самым, обеспечив базу для дальнейшего поступательного развития экономики. Кризис содействовал проведению конверсии предприятий, очистил рынок от посреднических фирм-однодневок.

1. Превращение США в ведущую страну мирового хозяйства

К концу второго десятилетия XX века США стали лидером не только по уровню промышленного развития, но и заняли ведущие позиции в мировом экспорте товаров и капитала.

Кризис начался в 1920 г. В 1922 г., раньше, чем в европейских странах, началось оживление экономики. С 1923 по 1929 гг. страна переживает период процветания (процветания). На фоне промышленного подъема 1920-х гг. распространилась идея об «американской исключительности». В годы подъема объем промышленного производства достиг 45% мирового объема промышленной продукции, в подъеме 1923-1929 гг. лидировали новые отрасли.

США превратились в крупнейший финансовый центр мирового хозяйства. Если раньше межстрановые расчеты производились в основном в английских фунтах, то теперь они были заменены расчетами в долларах.

Наряду с подъемом новых отраслей промышленности, происходил застой в традиционных — угольной, текстильной, швейной, судостроении и других. Экономическое процветание практически не затронуло сельское хозяйство.

Однако в целом, главный итог экономического развития

в 1920-е гг. состоял в превращении США в ведущую страну мирового хозяйства.

2. Укрепление экономических позиций Японии в 1920-е гг.

Главным экономическим итогом военных лет можно считать превращение Японии из аграрно-индустриальной в индустриально-аграрную страну.

Завершение Первой мировой войны привело к ухудшению экономической ситуации в стране. Перестройка экономики на мирный лад привела к оживлению и промышленному подъему 1924-1928 годов. Однако, несмотря на быстрое развитие отраслей тяжелой промышленности, ведущее место по-прежнему занимала легкая промышленность.

В 1920-е гг. активизировался процесс концентрации производства и капитала. Государство по-прежнему играло важную роль в экономике, обеспечивая крупные компании инвестициями.

3. Возрождение послевоенной экономики Германии

Планы Ч. Дауэса и О. Юнга. Германия Среди стран, принимавших участие в войне, экономическое положение Германии было самым тяжелым. Началась инфляция – если в 1914 г. курс германской золотой марки составлял 4,2 марок за 1 доллар, то в конце войны – уже 14 бумажных марок.

В конце лета 1922 г. стоимость германской марки стала стремительно снижаться под прессом репарационных платежей (в июле 1922 г. ее курс упал до 493 за 1 долл., а в январе 1923 г. — до 17,792 за 1 долл.) К концу года бремя репараций стало настолько тяжелым, что Германия совсем прекратила платежи. Обвальное падение стоимости марки продолжалось со все нарастающей скоростью до 15 ноября 1923г., в этот день официальный обменный курс составил 4,2 триллиона марок за 1 доллар. Пик хозяйственной разрухи пришелся на 1923 г. Одной из первых и наиболее радикальных мер по стабилизации ситуации стала денежная реформа, проведенная в целях прекращения инфляции.

Опасность социалистического переворота заставила страны победительницы пойти на уступки. Главной уступкой стал новый репарационный план, названный по имени председателя международного совета экспертов американского

банкира Ч. Дауэса. По сравнению с репарационными обязательствами Германии 1921 г., платежи по плану Дауэса уменьшались. Их максимальный размер в 2,5 млрд. марок, был в два раза меньше, чем по схеме 1920г., и предполагалось, что он сохранится в течение всех последующих лет.

План Дауэса предусматривал 3 главных источника платежей. Во-первых, государственный бюджет, главным образом за счет увеличения косвенных налогов на предметы массового потребления; выпуск специальных облигаций. Во-вторых, доходы от германских железных дорог. В-третьих, налогообложение промышленности. Был разработан жесткий механизм иностранного контроля, не допускавший отклонения от плана.

После принятия плана Дауэса Германии сразу же был предоставлен репарационный заем в размере 800 млн. марок (около 200 млн. долл.). Это дало возможность Германии возобновить репарационные платежи и вернуться в 1924 г. к золотому стандарту. За этим займом последовал дальнейший приток американского и европейского капитала в немецкую экономику.

В результате в экономике Германии произошли существенные сдвиги. В стране начался промышленный подъем, по темпам роста промышленного производства Германия обогнала все страны Европы. В 1929 г. Германия вновь заняла второе место в мире по уровню промышленного производства, на 13% превысив довоенный уровень. Расшире-

ние производства проводилось на новой технической основе, применялись передовые методы организации труда.

В январе 1930 г. был принят новый план, названный планом Юнга, по фамилии американского банкира, возглавлявшего комиссию по разработке этого плана. В соответствии с новым планом, сокращался общий объем репараций до 113,9 млрд. марок, уменьшались ежегодные размеры платежей и впервые определен срок погашения этих обязательств (он растягивался на 59 лет). В новом плане заново определялись источники выплаты - сохранялись только два источника — государственный бюджет и специальный налог на железные дороги. Полностью освобождались от них промышленные объединения. Однако обострение экономических проблем во всем мире привело к тому, что план Юнга действовал только один год.

4. Особенности экономики Великобритании в 1920-е гг.

Участие в войне привело к перестройке всей экономики. Развивались отрасли, связанные с военным производством, а остальные находились в упадке. Почти на протяжении всех 20-х гг. Великобритания испытывала состояние депрессии и застоя. Среди ведущих промышленно развитых стран она была одной из немногих, кому не удалось к середине 20-х гг. достичь довоенного уровня производства. Довоенный уровень производства был достигнут только в 1929 г. После войны Великобритания утратила прежнее лидерство и на мировом денежном рынке.

Несмотря на эти проблемы, в первое послевоенное десятилетие произошло обновление отраслевой структуры промышленного производства. В 1920-е гг. началось быстрое развитие новых отраслей — электротехнической, химической, авиационной, автомобильной, производства искусственного волокна и др. В целом, в отличие от США и Германии в Великобритании не произошло промышленного бума, а новые отрасли не определяли в 1920-е годы ход промышленного развития страны, преобладающими оставались старые отрасли — угольная, металлургическая, хлопчатобумажная и шерстяная. Великобритания продолжала терять

лидирующие позиции в мировом хозяйстве.

5. Экономическое развитие Франции в 1920-е гг.

Первая мировая война принесла Франции огромные бедствия и потери (среди европейских стран на Францию и Бельгию пришлось большая часть разрушений). Из крупнейшего после Англии довоенного экспортера капитала страна превратилась в должника.

Мощным импульсом для экономического развития Франции стали итоги Версальского договора. Франции были возвращены отторгнутые от нее в 1871 г. Эльзас и Лотарингия, передана часть немецких колоний в Африке, на 15 лет предоставлено право эксплуатации Саарского угольного бассейна, на долю Франции приходилась половина причитающихся с Германии натуральных и денежных репараций, что позволило в 1920-е гг. достичь значительных результатов.

Началось быстрое восстановление экономики. К 1924 г. объем промышленного производства превысил довоенный уровень, а объем сельскохозяйственной продукции почти к нему приблизился. С середины 1920-х гг. начался экономический подъем, который продолжался до 1930 г. Главным итогом экономического развития Франции в послевоенный период явилась замена ее прежней аграрно-индустриальной хозяйственной структуры новой индустриально-аграрной.

2. Первые мероприятия советской власти в экономике

План

Введение

1. Создание новых органов управления экономикой
2. Национализация экономики
3. Аграрные преобразования
4. Особенности политики «военного коммунизма»
5. Централизация управления
6. Централизация распределения
7. Разрушение финансовой системы
8. Контроль за трудовыми ресурсами
9. План ГОЭЛРО
10. Последствия политики «военного коммунизма»

Введение

Первыми Декретам были: Декрет «О мире», призывавший народы и правительства воюющих стран к заключению мира без контрибуций и аннексий, к разрушению колониальных империй, победе социалистической революции в Европе и Декрет «О земле в соответствии с ним «Частная собственность на землю отменяется навсегда. Все земли передаются в распоряжение местных Советов». Реализация этого декрета началась в первые месяцы 1918 г.

Через 5 дней был провозглашен 8-часовой рабочий день, запрещался детский труд, стала обязательной выплата пособий по безработице и болезни, переход на григорианский календарь с 1(14) февраля 1918 г., уравнивание в правах мужчин и женщин и т.д.

1. Создание новых органов управления экономикой

Высший исполнительный орган – Совет народных комиссаров (СНК), который обладал правом и законодательной инициативы. Вместо прежних министерств были образованы народные комиссариаты (наркоматы), выполнявшие функции управления всей экономикой.

Центральным органом управления государственным сектором стал Высший Совет Народного Хозяйства (ВСНХ).

На следующий день после революции Ленин объявил, что новый режим будет основываться на принципе «рабочего контроля», устанавливаемом на всех предприятиях, где использовалась наемная рабочая сила. Фактически рабочий контроль отстранял бывший персонал от управления производством.

Рабочий контроль мешал нормальной работе предприятий, часто приводил к сбоям в работе и забастовкам и тем самым ускорил проведение национализации.

2. Национализация экономики

Первыми объектами национализации стали земля и банковская система. Затем были национализированы транспорт (железные дороги, речной и морской флот) и средства связи. В феврале 1918 г. были аннулированы все внутренние долги государства, а позднее внешние, сделанные царским правительством. В апреле 1918 г. издан декрет о национализации внешней торговли и запрещена продажа и аренда торговых и промышленных предприятий. Промышленные предприятия национализировались постепенно. Первые национализации (81 предприятие) санкционировались по инициативе на местах и были, прежде всего, мерой наказания за саботаж и заранее не планировались. На втором этапе (до июня 1918 г.) были национализированы нефтяная, сахарная, горно-металлургическая промышленность.

Третий этап национализации начался 28 июня 1918 г. после выхода декрета о национализации крупной промышленности во всех отраслях промышленности.

3. Аграрные преобразования

Земля перестала быть объектом купли-продажи. Земли трудового крестьянства и казаков не подлежали конфискации, они сохранялись в пользовании прежних владельцев.

В январе 1918 г. был утвержден Закон о социализации земли. В его основу был положен эсеровский принцип уравнительного распределения земли между крестьянами в виде прирезки равного количества земли на душу крестьян.

На базе некоторых помещичьих имений создавались государственные советские хозяйства (совхозы). На базе коммун и артелей возникли коллективные хозяйства (колхозы). Национализация земли привела к нарастанию социальной напряженности в деревне и отразилась на объемах заготовок. С ноября 1917 г. по июнь 1918 г. произошло снижение объема, проданного государству хлеба почти в 320 раз.

В мае 1918 г. введена продовольственная диктатура, означавшая переход к жесткой политике давления на зажиточное крестьянство и насильственное изъятие хлебных запасов. 11 июня 1918 г. были созданы комитеты крестьянской бедноты (комбеды), которые должны были стать «второй властью» и изъять излишки сельскохозяйственной продукции у зажиточных крестьян.

4. Особенности политики «военного коммунизма»

С началом гражданской войны летом 1918 г. и иностранной интервенции страна была объявлена единым военным лагерем, в котором устанавливался военный режим с целью сосредоточения в руках государства всех имеющихся ресурсов (материальных, трудовых, финансовых) и сохранения оставшихся хозяйственных связей.

5. Централизация управления

Главным регулятором хозяйственной жизни вместо рынка должен был стать планово-распределительный механизм. Предприятия лишались самостоятельности, а их оперативное руководство было сосредоточено в главках, получивших практически абсолютные полномочия в руководстве отдельными отраслями. С конца 1918 г. до середины 1920 г. было число главков выросло с 20 до 52. Жесткая система централизованного управления, сформировавшаяся в этот период, получила название «главкизм». На предприятиях вводилась военная дисциплина и единоначалие. Сырье, материалы, оборудование предприятия получали от государства бесплатно.

6. Централизация распределения

Торговля заменялась принудительным государственным распределением. Одним из наиболее характерных направлений экономической политики в годы «военного коммунизма» было установление прямого продуктообмена между городом и деревней и введение с 1 января 1919 г. централизованной и плановой системы продразверстки, пришедшей на смену беспорядочным поискам излишков.

Полученные по продразверстке продукты распределялись в централизованном порядке по классовой норме. В зависимости от категории определялся размер продуктового пайка. Например, в марте 1919 г. норма петроградского рабочего «горячего цеха» составляла 200 гр. хлеба в день, 400 гр. сахара, 200 гр. жиров, 300 гр. мяса или рыбы, 1,6 кг. селедки в месяц, чем для обычных граждан. Заработная плата рабочим и служащим на 70 – 90 % выдавалась либо производимой продукцией, либо промтоварными или продуктами почти одинаковыми пайками, без учета квалификации работников. Были отменены денежные налоги с населения, а также плата за жилье, транспорт, коммунальные услуги, аптечные лекарства и произведения печати.

7. Разрушение финансовой системы

В целях подрыва прежней финансовой системы правительство пришло к идее о полном обесценении денег путем их неограниченной эмиссии. Несмотря на эмиссию, денег не хватало. Власти на местах для выплаты заработной платы рабочим и служащим, стали печатать свои собственные деньги. В этих условиях наиболее распространенными единицами измерения ценностей стали хлеб, соль, керосин, спички. Огромная эмиссия обесценивающихся денежных знаков привела к безудержному росту цен, который во много раз обгонял темп выпуска денег.

8. Контроль за трудовыми ресурсами

Принцип принудительного труда распространился на все слои общества. Введение принципа «всеобщей трудовой повинности» означало, что все трудоспособные мужчины и женщины от 16 до 55 лет должны были стать на учет в отделах распределения рабочей силы, где им давали направления на любую работу, по усмотрению этих отделов. Шла постепенная милитаризация труда, стирались различия между военной и гражданской сферами. В начале 1920 г. армейские подразделения было решено преобразовать в «трудовые армии», которые были заняты в строительстве, ремонте железных дорог, занимались заготовкой дров и т.д.

9. План ГОЭЛРО

В декабре 1920 г. был принят первый перспективный народнохозяйственный план – Государственный план по электрификации России (ГОЭЛРО). В нем речь шла не просто о электрификации народного хозяйства, а о переводе на этой основе экономики на интенсивный путь развития. План предусматривал первоочередное развитие машиностроения, металлургии, топливно-энергетической базы химии и других отраслей, способных обеспечить экономический рост. Главным было обеспечение быстрого роста производительности труда при наименьших затратах трудовых и материальных ресурсов страны.

10. Последствия политики «военного коммунизма»

В результате чрезвычайных мер, предпринятых советским правительством в 1918 – 1920 гг. страна оказалась в кризисном положении. Резкое ухудшение экономического положения в стране началось с конца 1920 г. К числу основных проявлений кризиса можно отнести.

1. Спад производства: в начале 1921 г. объем промышленного производства составлял только 12 % уровня 1913 г. Все стратегические и иные запасы сырья были израсходованы.

2. Произошло возвращение к натуральному хозяйству.

3. Ослабление системы управления в промышленности. Произошло снижение производительности труда в некоторых отраслях на 80 % по сравнению с довоенным уровнем. Многие заводы закрылись из-за нехватки топлива.

4. Рост общественного недовольства.

5. Уменьшение числа городских жителей. Москва потеряла 50 % рабочих, Петроград – 75 %.

6. Утрата фактически всех источников пополнения доходной части государственного бюджета.

7. Весной и летом 1921 г. на Волге начался сильный голод. Его причинами были конфискация у крестьян не только излишков, но и зерна для посева, а также сильная засуха и разрушительные последствия гражданской войны.

Таким образом, ухудшение всех макроэкономических показателей, потеря заинтересованности в эффективном труде, кризис доверия к власти поставили перед правительством задачу смены экономического курса.

3. Новая экономическая политика: восстановление народного хозяйства

План

Введение

1. НЭП в сельском хозяйстве
2. НЭП в промышленности
3. Восстановление торговли
4. Восстановление денежной системы

Введение

После окончания гражданской войны основным направлением экономической политики стало восстановление народного хозяйства.

К основным задачам НЭПа относились: всемерное развитие рынка, товарно-денежных отношений, восстановление стоимостных рычагов таких как цена, прибыль, кредит, допущение в экономику частного и иностранного капитала. Переход к НЭПу произошел в марте 1921 г. и начался с сельского хозяйства.

1. НЭП в сельском хозяйстве

В марте 1921 г. было принято решение о замене продразверстки натуральным продовольственным налогом (продналогом). Размер продналога устанавливался до сева в виде процентного или долевого отчисления продуктов с учетом числа едоков, по количеству в хозяйстве пашни и сенокоса, продуктивного скота и средней для района урожайности.

Размер продналога был в среднем в 2 раза меньше размера продразверстки, а основная тяжесть при его выплате возлагалась на зажиточных крестьян. Излишки продукции крестьяне могли продавать на рынке по свободным ценам.

Характерной чертой НЭПа было также разрешение аренды земли и использования наемного труда. Поощрялось развитие кооперативов.

В результате проведенных мероприятий в сельском хозяйстве произошли некоторые положительные сдвиги. К 1926 г. был почти достигнут довоенный объем сельскохозяйственного производства.

В период НЭПа государство продолжало поощрять создание колхозов и совхозов.

В то же время в аграрном секторе сохранялись трудности. Это объяснялось постоянной нехваткой сельскохозяйственного оборудования и недостатком тягловых лошадей. В результате урожай были одними из самых низких в Европе. Спустя несколько лет после начала НЭПа произошел провал закупочной кампании.

2. НЭП в промышленности

Основным способом восстановления промышленности стал отказ от всеобщего огосударствления и переход к смешанной многоукладной структуре, допущению частного и иностранного капитала. Одним из вариантов решения проблемы была сдача государственных предприятий в аренду частным лицам или в концессии иностранцам (предприятий, действовавших на основе договора между советским государством и иностранными фирмами), а также создание новых частных предприятий. К середине 20-х годов на долю частного сектора приходилось то 20 до 25 % производства промышленной продукции.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.