



Максим Крюков

Одиннадцатая

Максим Илюхов

Одиннадцатая

<https://litres.ru/74387887>

SelfPub; 2026

Аннотация

Коварство врагов, молодость, находчивость молодых
коммерсантов в 80-е годы нашей страны.

Содержание

Глава 1	4
Конец ознакомительного фрагмента.	7

Максим Илюхов

Одиннадцатая

Глава 1

Одиннадцатая.

Основано на реальных событиях *Илюхов М.В.*

Бизнес в восьмидесятые годы прошлого века-это была та еще история. Не существовало никаких особенно правил, толкового налогообложения, делопроизводства и учета. Господствовали «пацанские» понятия и они хоть как-то спасали ситуацию. В случае взаимодействия одного автомобиля с другим на предмет повреждения, авария иными словами, на место оперативно выезжала группа поддержки и пыталась в свою пользу решить ситуацию.

Похожие кейсы попытаюсь отразить в моих последующих рассказах, пока, слава богу, моих друзей данные вопросы еще не касались. Они праздновали свою удачную сделку с первым проданным автомобилем (см. рассказ «Копейка 80-е») в офисе мамы Алексея, практически в центре уездного города, и предвкушали успехи последующего выгодного бизнеса.

У них был свой кабинет в этом офисе: отличная куча песка в цокольном этаже здания, на которой можно было удоб-

но расположиться, пить пиво и обсуждать капиталовложения грядущей эпохи.

А обсуждать было что...

У мамы Максима был какой-то суперпорядочный коллега, впоследствии таких коллег наблюдалось много и всем им приходилось бить морды, но об этом расскажем в следующих историях, который решил внезапно продать отличнейший автомобиль и за небольшие деньги.

А собственный капитал уже водился у молодых коммерсантов (см. рассказ «Копейка 80-е»), он не был растрачен на пьянки и гулянки, и полностью был готов на грядущие сделки.

Собственно, предыдущая машина и была продана с целью пополнить оборотный капитал для выкупа этой прекраснейшей модели Тольятинского автопрома. Продавец был суперпорядочнейший, машина была не бита, не крашена, масла не ела, «с полпинка» заводилась и вообще сделка выглядела суперидеальной и вписывалась в бюджет в полторы тысячи рублей, которые друзья уже заработали с предыдущей машины, щедро покрытой для продажи замороженным льдом.

В те времена не было автоподборщиков, обычно существовали какие-то полузнакомые друзья или родственники, которые типа сильно разбирались в автопроме и могли сходу определить все болячки автомобиля при покупке, попинать по колесу, проверить уровень масла, поковыряться в выхлопной трубе на предмет сажи в выхлопе, поковырять

отверткой в днище и порогах авто. Проверить автомобиль по документам тоже можно было только реально побывав в районном или областном ГАИ, что в некоторых случаях уже было поздно делать.

Но сделка была основана на полном доверии к продавцу, который выглядел очень честным и порядочным, даже немного застенчивым. Он как-будто даже не хотел отдавать своего железного коня в плохие руки, но таким отличным ребятам и за полторы тысячи рублей уж так и быть.

Синяя одиннадцатая (такая модель ВАЗа) была заведена, тщательно проверена на открывание/закрывание дверей, включение/выключение световых приборов и опускания/поднимания форточек. Диагностика в глазах молодых коммерсантов выглядела предельно эффективной, у этой машины уже даже были свои передние крылья, а не перемонтанные стеклопластиком обмылки, как на предыдущей.

Радости не было предела. Было решено, что эта машина надолго и не для перепродажи.

Принято решение, что она нуждается в серьезном тюнинге. Ну как такой красавице без модного щитка приборов и красивых сидений водителя и пассажира.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.