

18+

ГОРЧА НА НЕНАВИСТЬ: КОГДА ЛЮДИ НАЧИНАЮТ ТЕБЯ НЕНАВИДЕТЬ

27 глав о выживании и воскрешении

АНДРЕЙ ПОПОВ



Андрей Попов

**Порча на ненависть: когда
люди начинают тебя ненавидеть**

«Издательские решения»

Попов А.

Порча на ненависть: когда люди начинают тебя ненавидеть /
А. Попов — «Издательские решения»,

Уважаемый читатель! Вам знакомо ощущение, когда все вдруг начинают вас ненавидеть? Когда люди, которых вы любили, смотрят враждебно? Когда вас изгоняют из жизни без видимой причины? Эта книга — честный разговор о самом больном. Автор раскрывает истину: порча на ненависть существует, её признаки ясны, механизмы понятны. Вы узнаете, как магия превращает людей в врагов, почему попытки помириться отталкивают, и главное — как выжить и возродиться.

© Попов А.

© Издательские решения

Содержание

Глава 1. Что такое порча на ненависть?	6
Историческое использование порчи на ненависть	7
Массовая ненависть как инструмент магии	8
Современные примеры коллективной ненависти	9
Масштабность проблемы в цифровой эпохе	10
Определение и суть явления	11
Глава 2. Почему ненависть — одна из самых мощных форм магии?	12
Энергия ненависти и её магические свойства	13
Ненависть как концентрированная воля уничтожения	14
Резонанс ненависти: почему она заразительна	15
Скорость распространения ненависти	16
Групповая энергия толпы и её магический потенциал	17
Связь между ненавистью и проклятием	18
Почему люди, которые ненавидят, становятся инструментами порчи	19
Глава 3. Виды порчи на ненависть	20
Направленная порча от одного человека	21
Коллективная порча: наведение ненависти толпы	22
Родовая порча на ненависть	23
Профессиональная порча на социальное изгнание	24
Случайная порча через сильные эмоции	25
Самопорча: когда человек сам себя делает объектом ненависти	26
Вирусная порча в интернете и соцсетях	27
Глава 4. Кто становится мишенью и почему?	28
Успешные люди и коллективная зависть	29
Привлекательные и яркие личности	30
Люди, которые угрожают статус-кво	31
Лидеры и авторитеты	32
Те, кто был жертвой прошлых конфликтов	33
Энергетически открытые и чувствительные люди	34
Люди с сильной харизмой и влиянием	35
Глава 5. Как формируется коллективная ненависть?	36
Первый этап: посев семени сомнения	37
Вторая волна: распространение негативной информации	38
Третья волна: присоединение окружающих	39
Эффект снежного кома и социальное давление	40
Психология толпы и её магический аспект	41
От личной критики к коллективной охоте	42
Роль лидеров мнения в распространении ненависти	43
Конец ознакомительного фрагмента.	44

Порча на ненависть: когда люди начинают тебя ненавидеть

Андрей Попов

Иллюстрации Nano Banana

© Андрей Попов, 2026

ISBN 978-5-0071-0203-2

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

Глава 1. Что такое порча на ненависть?

Представьте себе момент, когда вы заходите в комнату, и все вокруг тут же замолкают. Люди, которые ещё вчера улыбались вам, сегодня смотрят холодно, отворачиваются, перешептываются за спиной. Вы не понимаете, что произошло. Может быть, вы что-то сказали не то? Может быть, кто-то что-то про вас рассказал? Но разве можно так быстро перейти от дружбы к ненависти?

Да, можно. И это не просто так происходит.

То, что называют «порчей на ненависть», это вовсе не строго фольклорное понятие из старых бабушкиных рассказов. Это реальный механизм, который работает в человеческом обществе на протяжении столетий. Люди, которые знают о его существовании, используют его осознанно, а те, кто не знает, нередко становятся его жертвами.

Порча на ненависть — это специальное энергетическое воздействие, направленное на то, чтобы сделать человека объектом коллективной враждебности. Это не просто злоба одного человека. Это нечто намного более мощное и разрушительное. Когда один человек вас ненавидит, вы можете проигнорировать его, смирившись с мыслью, что не всем вы можете нравиться. Но когда вас ненавидят десятеро, сотни, тысячи людей? Когда ненависть становится воздухом, которым все вокруг дышат? Тогда это становится совсем другой историей.

Разница между обычной ненавистью и порчей на ненависть заключается в её масштабе и направленности. Обычный конфликт возникает из-за конкретных причин — вы кому-то мешаете, вы обидели человека, вы конкурируете с ним. Люди могут на вас обидеться, рассердиться, даже ненавидеть. Но это ненависть, которая имеет причину, которую теоретически можно устранить через разговор, извинение или время.

Порча же работает иначе. Она создаёт ненависть, которая не требует обоснования. Её жертва может быть совершенно невиновна, но ненависть к ней распространяется, как вирус. Люди начинают ненавидеть просто потому, что так делают окружающие. Они не знают всей истории, не видели никаких доказательств, но ненависть уже живёт в них. И самое опасное — они верят, что они правы, что их ненависть совершенно оправдана.

Историческое использование порчи на ненависть

Вы когда-нибудь задумывались, почему охота на ведьм началась именно тогда, когда её началась? Почему люди, которые вчера жили спокойно в своих деревнях, вдруг начинали верить, что их соседка — ведьма, и она портит урожай? Почему это верование распространялось так быстро, охватывая целые регионы?

История знает множество примеров того, как порча на ненависть использовалась в самых масштабных социальных катаклизмах. Во времена охоты на ведьм в Европе XVII века люди действительно верили, что ведьмы устраивают заговоры против общества. Но начиналось всё с чего-то простого — с одной женщины, которая отличалась от других, которая была умнее, независимее или просто менее удачлива в браке. Потом появлялись слухи. Потом люди начинали верить этим слухам. Потом каждая болезнь, каждый неудачный урожай приписывались именно этой женщине. И в итоге толпа, обезумев от коллективной ненависти, совершала ужасные поступки.

Это было не просто верование. Это была порча на ненависть в её самой явной форме.

Революции и войны — они тоже часто начинаются с порчи на ненависть. Один класс людей начинают представлять врагами. Их демонизируют, про них распространяют слухи, рассказывают истории о их жестокости и коварстве. Люди, которые никогда не встречали этих «врагов», начинают их ненавидеть. И когда ненависть достигает достаточного уровня, люди готовы совершить насилие во имя этой ненависти. Они готовы убивать людей, которые ничего им не сделали, потому что ненависть заслоняет рациональность.

Современный мир показывает нам ещё более яркие примеры этого механизма. В эпоху интернета порча на ненависть работает быстрее и масштабнее, чем когда-либо раньше. Один пост в соцсетях, один видеоролик, и вот уже миллионы людей готовы ненавидеть конкретного человека. Они не знают его, не имеют с ним никаких отношений, но ненависть уже живёт в них.

Помните, как в последние годы появляются люди, которые вдруг становятся «врагами интернета»? Одна неправильная шутка, одно неудачное высказывание, и вот уже «отменяют» актёра, блогера, политика. Миллионы голосов требуют его крови. Требуют, чтобы его уволили, чтобы его забыли, чтобы он исчез из общественной жизни. Это не справедливое правосудие. Это порча на ненависть в своём чистом виде.

Массовая ненависть как инструмент магии

Может показаться странным слово «магия» в этом контексте. Люди часто думают о магии как о чём-то мистическом, о свечах и заклинаниях, о вещах, которые нельзя объяснить с научной точки зрения. Но магия — это, по сути, умение использовать скрытые силы, которые работают в человеческом обществе.

Энергия ненависти — это один из самых мощных инструментов, который только существует. Когда один человек ненавидит, это уже сила. Но когда сотни или тысячи людей концентрируют свою ненависть на одном человеке, это становится чем-то совсем другим. Это становится направленной энергией, которая может разрушить жизнь человека так же эффективно, как если бы его подвергли физическому насилию.

Ненависть заразительна, как никакая другая эмоция. Когда вы видите, что другие люди что-то ненавидят, вы начинаете ненавидеть это сами. Это работает на уровне подсознания, ниже уровня рационального мышления. Мозг человека устроен так, чтобы следовать за группой, соглашаться с большинством, присоединяться к коллективной эмоции. Это было полезно для выживания наших предков, когда группа означала жизнь, а изгнание из группы означало смерть.

Но в современном мире эта древняя программа работает против людей. Мы видим, что большинство ненавидит кого-то, и мы начинаем ненавидеть тоже. Мы не задумываемся, почему мы это делаем. Мы просто делаем это.

Современные примеры коллективной ненависти

Посмотрите вокруг. Посмотрите на то, как люди ведут себя в соцсетях. Там вы увидите порчу на ненависть в действии. Это может быть певец, который сказал что-то не то. Это может быть политик, который придерживается неправильных взглядов. Это может быть обычный человек, который случайно попал на видео, сделав что-то неправильное.

И вот уже началось. Люди начинают искать всё негативное про этого человека. Они начинают рыться в его прошлом, находить его старые посты, его ошибки, его недостатки. Всё это выставляется на всеобщее обозрение. И люди, которые никогда не встречали этого человека, начинают его осуждать, презирать, ненавидеть.

Это работает очень быстро. Если вчера человек был известен своей работой, то сегодня он известен тем, что его все ненавидят. Его репутация разрушена. Его возможности исчезли. Компании прекращают с ним работу. Друзья его бросают. Семья может отвернуться от него. Всё потому что энергия коллективной ненависти разрушила его жизнь.

И самое страшное — что жертва часто не может ничего сделать. Никакие объяснения не помогают. Никакие извинения не спасают. Потому что ненависть уже живёт в людях, и она не нуждается в доказательствах или рациональных объяснениях. Она просто есть.

Масштабность проблемы в цифровой эпохе

Раньше, несколько десятилетий назад, порча на ненависть была ограничена географией и медлительностью распространения информации. Слухи распространялись из деревни в деревню, из города в город, но это занимало время. Месяцы, годы, иногда поколения.

Сейчас? Сейчас это происходит за часы. За минуты.

Один твит, одна видеоразвёртка, один пост в соцсети — и уже миллионы людей видят информацию. Неважно, правда это или ложь. Неважно, есть ли контекст. Люди видят, что это набирает волну, и они присоединяются. Они добавляют свой голос к хору ненависти. Они делятся этим со своими друзьями. Они добавляют свои комментарии, свои оскорбления, свою ненависть.

И вот уже жертва получает сотни, тысячи сообщений ненависти в день. Люди пишут ей, что она мерзкая, что её нужно убить, что она не должна жить. Люди ищут её личные данные, её адрес, место работы. Люди начинают преследовать её на улице. Это уже не просто ненависть в интернете. Это становится реальным преследованием, реальной угрозой.

Психологи и социологи начали замечать это явление совсем недавно, буквально в последние десятилетия. Они изучают эффект «интернет-толпы», «онлайн-харассмент», «кибербуллинг». Но по сути, это всё одно и то же — это порча на ненависть, которая работает в цифровую эпоху.

И проблема заключается в том, что эта порча практически неостановима. Традиционные способы защиты от ненависти, которые работали в прошлом, больше не работают. Вы не можете просто переехать в другой город, потому что интернет — это везде. Вы не можете закрыться в своём доме и ждать, пока ненависть пройдёт, потому что она может преследовать вас через экран.

Мир изменился. И люди, которые хотят использовать порчу на ненависть, получили инструмент, который намного мощнее и опаснее, чем когда-либо раньше.

Определение и суть явления

Когда мы говорим о «порче на ненависть», мы говорим о чём-то очень конкретном. Это не просто плохое отношение к вам. Это не просто кто-то ненавидит вас. Это направленное, часто скоординированное воздействие, целью которого является сделать вас объектом враждебности окружающих людей.

Порча на ненависть имеет несколько характерных признаков. Во-первых, она распространяется быстро, не логично, не требуя никаких реальных причин. Люди начинают ненавидеть вас не потому, что вы что-то сделали, а потому что «все так говорят». Во-вторых, она очень устойчива. Даже если вы докажете, что слухи неправдивы, ненависть остаётся. Люди верят в ненависть больше, чем в истину. И в-третьих, она разрушительна. Она разрушает вашу репутацию, вашу карьеру, ваши отношения, и в конечном итоге может разрушить вашу жизнь.

Но важно понимать, что порча на ненависть — это не мистика в смысле сверхъестественного. Это не дело какой-то невидимой силы или духов. Это работает через людей, через их эмоции, через их уязвимость к внушению и групповому мышлению. Это вполне реально и материально.

Когда вы понимаете механизм порчи на ненависть, вы начинаете видеть её везде. Вы видите её в истории, в политике, в интернете, в повседневных социальных ситуациях. Вы видите, как люди, которые должны быть разумными, начинают верить в самые абсурдные вещи, просто потому что «все верят». Вы видите, как человека, который вчера был героем, сегодня называют врагом, и все готовы его уничтожить.

И самое главное — вы видите, что это может произойти с кем угодно. Включая вас.

Совет в конце главы: если вы замечаете, что вокруг вас начинает нарастать враждебность, которая кажется вам необоснованной, если люди начинают относиться к вам холодно без очевидной причины, не игнорируйте эти знаки. Это может быть началом порчи. Будьте внимательны, слушайте, что говорят о вас люди. Знание — это уже полвойны в борьбе с таким воздействием.

Глава 2. Почему ненависть — одна из самых мощных форм магии?

Если вы спросите обычного человека, как работает магия, большинство скажет вам что-то вроде этого: магия — это вещи, которые нельзя объяснить, это волшебство, это нарушение законов природы. И они будут неправы. Или, точнее, будут правы только отчасти. Магия — это действительно использование законов, которые работают за пределами нашего сознательного понимания. Но это не значит, что эти законы нарушают природу. Это значит, что эти законы работают в природе на уровне, который мы часто не замечаем.

Ненависть — это одна из самых примитивных и одна из самых мощных человеческих эмоций. Она возникла давно, ещё когда наши предки были животными, когда им нужно было выжить в мире, полном хищников и враждебных соплеменников. Ненависть — это эмоция выживания. Когда вы ненавидите врага, вы получаете невероятный всплеск энергии, силы, решимости. Ненависть побуждает людей совершать поступки, которые они никогда не совершили бы из любви или разума.

И здесь начинается магия. Потому что ненависть — это не просто чувство в голове человека. Ненависть — это энергия. Это направленная воля. Это концентрированная психическая сила, которая имеет реальный эффект на мир.

Энергия ненависти и её магические свойства

Представьте себе, что каждый человек — это источник энергии. Каждая эмоция, каждая мысль, каждое желание — это энергия, которая излучается вовне. Люди, чувствительные, могут почувствовать эту энергию. Они входят в комнату и сразу понимают, что там произошло что-то плохое, даже если никто им ничего не сказал. Они видят человека и сразу же ощущают какую-то зловещесть, враждебность, хотя человек ничего не сказал.

Это энергия, которая исходит от человека.

Ненависть — это одна из самых интенсивных форм этой энергии. Когда человек ненавидит, его энергетическое поле становится плотнее, интенсивнее, темнее. Если любовь — это мягкая, рассеянная энергия, то ненависть — это жёсткая, сосредоточенная, разрезающая энергия. Ненависть режет, как нож. Она может пробить защиту, которая была бы неуязвима для других эмоций.

Но это работает ещё более странным образом. Когда один человек ненавидит, это плохо. Но когда много людей ненавидят одного человека одновременно? Тогда это становится экспоненциально мощнее. Это становится не просто суммой ненависти. Это становится чем-то целиком новым.

Когда энергия ненависти множества людей фокусируется на одном человеке, она начинает действовать как волна. Как звуковая волна, которая может разбить стекло, если волна достаточно мощная. Энергетическая волна коллективной ненависти может разбить энергетическую защиту любого человека. Она может повредить не только его энергетическое поле, но и его здоровье, его удачу, его благополучие.

Это не мистика. Это физика, которую мы просто не полностью понимаем. Мы знаем, что энергия существует везде в природе. Мы знаем, что мысли влияют на мозг, что мозг влияет на тело. Почему бы эмоциям множества людей не влиять на окружающий мир?

Ненависть как концентрированная воля уничтожения

Чем отличается ненависть от других эмоций? Главное отличие в том, что ненависть — это воля. Когда вы любите, вы хотите, чтобы объект вашей любви был счастлив, здоров и благополучен. Но это не так активно. Это может быть пассивное желание. Вы можете просто ждать, что жизнь одарит вашего любимого человека счастьем.

Но когда вы ненавидите, вы хотите действовать. Вы хотите уничтожить, разрушить, наказать объект вашей ненависти. Ненависть требует действия. Ненависть требует воплощения в реальность.

И это превращает ненависть в мощный инструмент. Потому что воля — это то, что движет миром. Воля — это то, что создаёт изменения. Воля — это магия в её чистейшем виде.

Когда один человек ненавидит другого, его ненависть может толкнуть его на конкретные действия. Он может распространять слухи. Он может травить жертву. Он может препятствовать её успеху. Его воля, воплощённая в действия, реально влияет на жизнь человека.

Но что происходит, когда тысячи людей ненавидят одного человека? Что происходит, когда воля тысяч людей, все они направлены на разрушение одного человека, сосредотачиваются на одной точке?

Это становится неостановимой силой. Это становится силой, которая может разрушить человека полностью.

Резонанс ненависти: почему она зарательна

Есть такое явление в физике, называется резонанс. Когда две волны одинаковой частоты встречаются, они усиливают друг друга. Звук может резонировать, свет может резонировать, энергия может резонировать.

Ненависть резонирует. Когда вы видите, что другой человек ненавидит что-то или кого-то, в вашем мозгу возникает её резонанс. Ваш мозг начинает колебаться на той же частоте. Вы начинаете разделять эту ненависть.

Это происходит автоматически, без участия вашего сознания. Это древний механизм. Когда все в племени ненавидят врага, каждый член племени должен присоединиться к этой ненависти, чтобы выжить. Если вы не ненавидите врага, если вы не готовы сражаться с ним, вас могут убить. Поэтому наш мозг развился таким образом, чтобы легко подхватывать ненависть от других людей.

В современном мире это делает ненависть вирусом. Вирусом психологическим, но вирусом тем не менее. Вирус ненависти распространяется от человека к человеку, от группы к группе, от страны к стране. Люди начинают ненавидеть не потому, что у них есть для этого собственные причины, а потому что все вокруг ненавидят.

И чем больше людей ненавидят, тем сильнее становится ненависть. Потому что резонанс усиливается. Каждый новый человек, который присоединяется к ненависти, добавляет свою энергию к общей волне. Волна растёт, становится всё больше и больше, и в конце концов может достичь масштаба цунами, которая всё смывает на своём пути.

Скорость распространения ненависти

Одна из самых интересных характеристик ненависти — это скорость, с которой она распространяется. Исследования показывают, что ненависть распространяется в три раза быстрее, чем правда. Люди охотнее делятся негативной информацией, чем позитивной. Люди охотнее слушают слухи, чем факты.

Почему так? Потому что ненависть возбуждает мозг. Ненависть — это адреналин. Когда мы читаем историю о том, как кто-то плохой совершил плохой поступок, наш мозг активируется. Мы чувствуем удовлетворение, справедливость, праведность. Особенно если мы верим, что объект ненависти это заслужил.

В эпоху интернета скорость распространения ненависти достигла невероятных масштабов. Информация, которая когда-то распространялась месяцами, теперь распространяется за часы. Видео, которое выставляет человека в плохом свете (даже если контекст неполный или неправда), может за день набрать миллионы просмотров. Комментарии, полные ненависти, появляются тысячами. Люди начинают требовать «справедливости», хотя они не знают всей истории.

И самое страшное — что к тому времени, когда выходит правда, ненависть уже укоренилась. Правда больше не имеет значения. Люди уже поверили в ненависть, и никакие доказательства не заставят их изменить своё мнение.

Групповая энергия толпы и её магический потенциал

Толпа — это чудо психологии. Когда люди собираются вместе, когда они начинают испытывать одну и ту же эмоцию одновременно, происходит что-то странное. Разума отдельных людей, кажется, исчезают. Возникает один коллективный разум. Один коллективный пульс.

Это не метафора. Это реально. Мозги людей, находящихся в одной толпе и испытывающих одну эмоцию, начинают синхронизироваться. Это показано на МРТ-снимках. Люди буквально становятся одним организмом.

И если толпа испытывает ненависть? Если тысячи людей испытывают одновременно одну и ту же ненависть? Тогда возникает энергетический феномен, который можно назвать только магией.

Эта коллективная энергия ненависти может заставить людей совершать поступки, которые они никогда не совершили бы в одиночку. Люди, которые дома — тихие, мирные, добрые люди, в толпе могут избивать, убивать, насиловать. Они теряют осознание собственной идентичности. Они становятся частью чего-то большего. И это что-то большее — это шторм ненависти.

История человечества полна примеров этого. Линчевание в Америке, холокост в Европе, геноциды в Африке, резня в Азии. Всё это начиналось с коллективной ненависти. С толпы, которая была уверена в своей справедливости. С группы людей, которая была абсолютно уверена, что они правы в своей ненависти.

И это одна из самых страшных магий, которая существует. Потому что против неё нельзя защититься обычными средствами. Вы можете защитить себя от одного человека, который вас ненавидит. Но вы не можете защитить себя от тысячи людей, которые вас ненавидят.

Связь между ненавистью и проклятием

Когда люди говорят о проклятии, они часто представляют что-то мистическое. Ведьма, которая насылает проклятие, используя магические слова или предметы. Вуду-кукла, которую пронзают иглами. Чёрные свечи и древние заклинания.

Но на самом деле проклятие гораздо проще. Проклятие — это направленная ненависть и воля к разрушению. Проклятие — это когда вы желаете человеку зла так интенсивно, что эта воля начинает воплощаться в реальность.

И если один человек может наложить проклятие на другого через интенсивную ненависть, то что может сделать коллективное проклятие? Что может сделать ненависть тысяч людей, которые все желают одному человеку зла?

Это становится чем-то, что невозможно остановить. Это становится проклятием, которое воплощается в реальность через действия людей, через стечение обстоятельств, через невезение. Человека начинают преследовать неудачи. Люди, которые могли бы ему помочь, вдруг отворачиваются от него. Двери закрываются. Возможности исчезают.

Это не волшебство в смысле нарушения законов природы. Это волшебство в смысле использования законов природы, которые мы не полностью понимаем.

Почему люди, которые ненавидят, становятся инструментами порчи

Здесь есть очень важный момент, который часто упускается. Люди, которые ненавидят, часто верят, что они просто выражают справедливый гнев. Они верят, что они правы. Они верят, что объект их ненависти действительно плохой и заслуживает этой ненависти.

Но они не понимают, что они становятся инструментами. Они становятся инструментами в руках того, кто инициировал порчу. Они становятся инструментами коллективной ненависти. Их воля, их энергия, их действия — всё это используется для разрушения жертвы порчи.

И самое страшное — что они не осознают этого. Они думают, что действуют по собственному желанию. Они думают, что их ненависть — это их собственное мнение. Но на самом деле они были заражены вирусом ненависти, и теперь они работают на того, кто этот вирус создал.

Это делает порчу на ненависть ужасающей силой. Потому что против неё восстают не какие-то тёмные силы или демоны. Против неё восстают обычные люди. Люди, которых вы знали, людей, которые вам раньше нравились, люди, которые кажутся вам справедливыми и добрыми.

Но они были трансформированы. Они были превращены в оружие против вас. И они сами верят, что они делают правильно.

Совет в конце главы: помните, что ненависть других людей говорит не о вас, а о них. Это их боль, их страх, их неудача, которые они проецируют на вас. Если вокруг вас люди начинают ненавидеть вас, это означает, что вы для них что-то представляете. Это может быть угроза, это может быть зависть, это может быть страх. Но это их эмоции, не ваша реальность. Старайтесь оставаться спокойным и не поддаваться панике — это уже половина защиты.

Глава 3. Виды порчи на ненависть

Когда люди говорят о порче, они часто представляют что-то однозначное, одну форму магического воздействия. Но на самом деле порча на ненависть — это целое семейство различных явлений, которые имеют общую природу, но совершенно различные проявления и механизмы действия.

Некоторые виды порчи более локальны, ограничены одним человеком или маленькой группой. Другие виды охватывают целые общества и могут растягиваться на поколения. Некоторые виды порчи можно быстро разрушить, если человек это поймёт и примет решение. Другие виды порчи настолько глубоко укоренены, что от них невозможно избавиться в течение одной жизни.

Понимание различных видов порчи на ненависть — это первый шаг к её преодолению. Потому что каждый вид требует своего подхода, своей стратегии защиты и преодоления. То, что работает против одного вида порчи, может оказаться совершенно неэффективным против другого.

Направленная порча от одного человека

Это самый простой вид порчи, и в то же время один из самых опасных. Направленная порча от одного человека возникает, когда один человек интенсивно, сознательно и длительно ненавидит другого человека.

Часто этот вид порчи направляется человеком, который имеет власть над жертвой или влияние на людей, которые окружают жертву. Это может быть начальник, который ненавидит своего подчинённого и активно работает над его уничтожением. Это может быть бывший партнёр, который ненавидит бывшего любимого. Это может быть конкурент в бизнесе, который хочет разрушить вашу компанию.

Механизм действия этого вида порчи очень прямолинеен. Человек, который ненавидит, начинает активно распространять информацию о жертве, портить её репутацию, препятствовать её успеху. Он может плести интриги, сплетничать, лгать об этом человеке. Он может использовать своё влияние, чтобы помешать жертве получить работу, найти друзей, добиться успеха.

Часто жертва знает, кто именно её порчит. Она видит, как этот человек работает над её разрушением. Но от этого становится только хуже, потому что жертва понимает, что это личное. Это не случайная ненависть, это целенаправленный акт враждебности.

Направленная порча от одного человека может быть особенно болезненной, когда она исходит от того, кого вы любили или кому вы доверяли. Когда ваш любимый человек или ваш друг превращается в вашего врага и начинает активно работать над вашим разрушением, это оставляет глубокие психологические раны.

Коллективная порча: наведение ненависти толпы

Это намного более мощный вид порчи, чем направленная порча от одного человека. Коллективная порча возникает, когда большая группа людей одновременно начинает ненавидеть одного человека.

Часто эта порча инициируется одним человеком или маленькой группой людей, которые являются «лидерами мнения». Они начинают распространять информацию, создавать нарратив о том, почему этот человек плохой. Они используют свою платформу, своё влияние, чтобы убедить других людей ненавидеть жертву.

Но со временем ненависть начинает жить своей жизнью. Она больше не нуждается в лидерах мнения, которые её питают. Люди присоединяются к ненависти просто потому, что «все ненавидят». Они добавляют свою собственную энергию, свою собственную враждебность. Ненависть растёт экспоненциально.

Коллективная порча может быть инициирована самыми разными причинами. Это может быть реальная ошибка, которую совершил человек, и которую люди раздули в огромную проблему. Это может быть ложь, которая была распространена о человеке. Это может быть зависть, что человек более успешен или привлекателен, чем другие. Это может быть страх перед человеком, который угрожает статус-кво.

Но какова бы ни была причина, когда коллективная ненависть начинается, она становится почти неостановимой. Человек, который является целью, не может ничего сделать, чтобы остановить её. Он может извиняться, но его извинения просто усиливают ненависть, потому что люди видят это как признание его вины. Он может молчать, но его молчание интерпретируется как высокомерие и нежелание признавать свои ошибки. Он может объяснять, но его объяснения просто игнорируются или интерпретируются как попытка избежать ответственности.

Родовая порча на ненависть

Это один из самых древних и самых устойчивых видов порчи. Родовая порча — это когда ненависть передаётся из поколения в поколение. Родители учат детей ненавидеть определённую семью, определённый этнос, определённый класс людей. И дети, выросшие с этой ненавистью, передают её своим детям.

Родовые враги — это не редкость в человеческой истории. Семьи, которые ненавидят друг друга на протяжении столетий, забыв даже, почему они начали ненавидеть. Племена, которые воюют, потому что их предки воевали. Нации, которые враждуют, потому что когда-то давно они были врагами.

Родовая порча на ненависть работает на очень глубоком уровне. Она становится частью идентичности человека. Она становится частью его культуры, его традиций, его миропонимания. Человек ненавидит не потому, что у него есть личная причина, а потому что это то, чем он был рождён.

Самое опасное в родовой порче — это то, что её очень трудно преодолеть. Потому что если вы начнёте подвергать сомнению эту ненависть, вы начнёте подвергать сомнению саму основу вашей идентичности. Вы начнёте кидать вызов вашей семье, вашей культуре, вашему народу. Это требует огромной психологической силы.

Профессиональная порча на социальное изгнание

Это современный вид порчи, который появился с развитием профессиональных сообществ и публичных фигур. Профессиональная порча направлена на то, чтобы вытеснить человека из его профессии, из его сообщества, из его социального круга.

Часто эту порчу инициируют люди, которые видят, что человек становится слишком успешным, слишком влиятельным, или что человек угрожает их позиции. Они начинают распространять историю, создавать нарратив о том, почему этот человек опасен или плохо влияет на сообщество.

Профессиональная порча очень коварна, потому что она часто маскируется под справедливую критику или адекватную реакцию на неправильное поведение. Люди, которые участвуют в этой порче, верят, что они делают правильно. Они верят, что они защищают сообщество или профессию от плохого человека.

Но результат такой порчи очень реален. Человека выбивают из его профессии. Его исключают из сообщества. Его игнорируют его коллеги. Когда он ищет новую работу, у него плохая репутация, и никто не хочет его нанимать. Его карьера разрушена, часто навсегда.

Случайная порча через сильные эмоции

Не все виды порчи на ненависть направлены сознательно. Иногда порча может возникнуть случайно, просто через сильные эмоции, которые люди испытывают по отношению к человеку.

Это может произойти, когда человек совершает ошибку, которая глубоко обижает или расстраивает много людей. Люди начинают его ненавидеть, не потому что кто-то их убедил это делать, а потому что они искренне возмущены его поступком. Их возмущение усиливается, эмоции растут, и вот уже формируется коллективная ненависть.

Или это может быть результатом того, что человека неправильно поняли. Его слова были интерпретированы неправильно, или контекст его действий был потерян, и люди начали ненавидеть его за то, что он якобы сделал.

Случайная порча часто менее интенсивна, чем направленная, потому что она не имеет организованной поддержки. Но она всё равно может быть разрушительной, потому что люди верят в свою справедливость. Они верят, что они правы в своей ненависти, и поэтому они не готовы её прекратить, даже если правда выходит наружу.

Самопорча: когда человек сам себя делает объектом ненависти

Это один из самых трагических видов порчи. Самопорча возникает, когда человек настолько негативно думает о себе, настолько себя ненавидит, что он начинает подсознательно работать над своим собственным разрушением.

Человек, страдающий от самопорчи, может неосознанно совершать поступки, которые привлекают ненависть других людей. Он может говорить и делать вещи, которые раздражают людей, хотя объективно его поступки могли бы и не быть раздражающими, если бы люди к нему относились иначе. Он может интерпретировать нейтральные действия других людей как враждебные, потому что он ожидает враждебности.

Со временем его убеждение, что он плохой и заслуживает ненависти, становится самосбывающимся пророчеством. Люди начинают его ненавидеть, потому что он себя позиционирует как объект ненависти. Его поведение привлекает враждебность. Его слова вызывают гнев.

Самопорча может быть результатом глубокой травмы, прошлого остракизма, или психологических проблем. Но каким бы ни было её происхождение, результат очень реален. Человек, страдающий от самопорчи, может разрушить свою жизнь так же эффективно, как если бы его порчил кто-то другой.

Виральная порча в интернете и соцсетях

Это современный вид порчи, который стал возможен только с появлением интернета и соцсетей. Виральная порча — это когда ненависть к человеку распространяется в интернете с огромной скоростью и масштабом.

Часто это начинается с одного поста, одного видео, одного изображения. Что-то, что может быть истиной, ложью, или чем-то в промежутке между ними. Но это что-то вызывает сильную реакцию у людей. Они начинают делиться этим, оставлять комментарии, добавлять свои истории и свой контекст.

И вот уже это распространяется как дикий пожар. Миллионы людей видят это. Миллионы людей начинают ненавидеть человека, о котором они до этого вообще не слышали. Люди начинают ищит информацию о нём, становясь детективами, пытаясь найти его личные данные, его адрес, место работы. Люди начинают публиковать его фотографии, его личную информацию. Это называется «доксинг», и это часть виральной порчи.

Жертва виральной порчи может получить тысячи сообщений с угрозами в день. Люди требуют её смерти. Люди организуют скоординированные кампании дискредитации. Люди пытаются заставить компанию, где она работает, её уволить. Люди преследуют её на улице.

Виральная порча особенно опасна, потому что её практически невозможно контролировать или остановить. Она распространяется быстрее, чем кто-либо может среагировать. И в отличие от традиционной ненависти, которая могла потеряться в глубинах города или временем забыться, виральная порча оставляет вечный след в интернете. Человека будут находить люди годами спустя, и они будут ненавидеть его, потому что они прочитали о нём в интернете.

Совет в конце главы: если вы понимаете, что против вас направлена порча одного из этих видов, постарайтесь определить, какой именно тип. Определение типа порчи поможет вам выбрать правильную стратегию защиты. Направленная порча от одного человека требует совсем иной стратегии, чем коллективная ненависть толпы. Если вы знаете врага, вы можете построить оборону. Если вы не знаете, против чего вы защищаетесь, вы будете защищаться слепо и неэффективно.

Глава 4. Кто становится мишенью и почему?

Люди часто думают, что порча на ненависть — это случайное явление. Что она может произойти с кем угодно, в любой момент, без видимой причины. Но на самом деле это далеко не так. Есть определённые типы людей, которые намного более подвержены риску стать объектом коллективной ненависти, чем другие. И это не совпадение. Это закономерность.

Если вы понимаете эти закономерности, если вы видите, кого именно выбирают в качестве мишени, вы начнёте лучше понимать механизм порчи. Вы сможете увидеть признаки опасности раньше. Вы сможете защитить себя, если вы узнаете себя в описании потенциальной жертвы.

Успешные люди и коллективная зависть

Одна из самых частых причин, по которой человека выбирают в качестве мишени для порчи на ненависть, это его успех. Люди, которые добились многого, которые имеют деньги, славу, власть, очень часто становятся объектом зависти и, как следствие, ненависти.

Зависть — это эмоция, которая очень древняя и очень сильная. Когда человек видит, что другой человек имеет то, чего он сам не может получить, возникает зависть. И эта зависть легко превращается в ненависть. Люди начинают верить, что успешный человек не заслуживает своего успеха. Они начинают искать причины, по которым этот человек плохой, почему он не должен быть таким успешным.

Успешный человек часто становится символом несправедливости. Люди, которые борются в жизни, которые не могут добиться того, что они хотят, смотрят на успешного человека и видят в нём воплощение всех своих неудач. Вместо того чтобы обвинять систему, обвинять себя, обвинять удачу, люди обвиняют успешного человека. Они верят, что он украл их успех, что он занял место, которое должно было быть для них, что он каким-то образом виноват в их несчастьях.

И это становится оправданием для ненависти. Люди могут ненавидеть успешного человека и верить, что они правы в этом. Они верят, что они просто выражают справедливый гнев, справедливую критику. Но на самом деле они просто выражают свою зависть.

В современном мире это особенно заметно в интернете. Люди, которые добились успеха в интернете, которые имеют большие аудитории, которые зарабатывают деньги, очень часто становятся объектом критики и ненависти. Люди начинают искать информацию, которая могла бы опорочить этого человека. Они начинают верить в любой слух о нём. Они готовы уничтожить этого человека, потому что он имеет то, что они хотят, но не могут получить.

Привлекательные и яркие личности

Люди, которые выделяются, которые красивы, которые харизматичны, которые имеют сильную личность, очень часто становятся мишенью для порчи. Это может показаться странным — почему люди должны ненавидеть кого-то только за то, что он красив или интересен?

Но это работает точно так же, как зависть к успеху. Люди видят яркую личность и ощущают неполноценность по сравнению с ней. Они видят красивого человека и чувствуют собственную невзрачность. Это вызывает дискомфорт, и этот дискомфорт люди переводят в ненависть.

Привлекательность вызывает ненависть особенно часто потому, что красота — это очень очевидная вещь. Люди видят привлекательного человека и сразу же начинают сравнивать себя с ним. Они видят, как другие люди обращают на этого человека внимание, как люди хотят быть рядом с ним. Это вызывает ревность и гнев.

Яркая личность вызывает ненависть потому, что она угрожает. Люди, которые являются серыми, которые растворяются в толпе, могут быть напуганы человеком, который доминирует в комнате, который привлекает к себе все взгляды. Этот человек кажется им опасным, потому что он не похож на них.

И вот уже человек, который просто был рожден красивым, просто имеет харизму, становится объектом ненависти. Люди начинают верить, что его красота — это результат тщеславия, что его харизма — это результат манипуляции, что его яркость — это результат нарциссизма. Они начинают ненавидеть его за то, что он просто есть.

Люди, которые угрожают статус-кво

Статус-кво — это установленный порядок вещей. Это система, которая работает, которая благоприятна для определённых людей, которая обеспечивает определённый баланс власти. Люди, которые угрожают этому балансу, которые хотят что-то изменить, которые бросают вызов установленному порядку, становятся очень опасны для тех, кто выигрывает от текущей системы.

Это может быть реформатор, который хочет изменить общество. Это может быть бизнесмен, который хочет разрушить монополию. Это может быть учёный, который хочет опровергнуть принятую теорию. Это может быть активист, который хочет защитить права меньшинства.

Люди, которые угрожают статус-кво, часто становятся мишенью не потому, что они плохие люди, а потому, что они представляют угрозу интересам влиятельных групп. Эти группы начинают работать над дискредитацией этого человека. Они распространяют информацию о его ошибках, его слабостях, его прошлом. Они создают нарратив, в котором этот человек является врагом, в котором он хочет разрушить общество.

И люди, которые заинтересованы в статус-кво, которые боятся перемен, присоединяются к этому нарративу. Они начинают верить, что человек, который хочет перемен, действительно опасен. Они начинают его ненавидеть. И вот уже порча на ненависть к человеку, который просто пытался что-то изменить, распространяется по обществу.

Лидеры и авторитеты

Люди, которые имеют власть, которые являются лидерами, которые имеют авторитет, очень часто становятся объектом ненависти. Это может показаться парадоксальным — лидер, который имеет власть, как может быть жертвой ненависти толпы?

Но это работает просто. Люди ненавидят людей, которых они боятся. Люди ненавидят людей, которые имеют власть над ними. Люди ненавидят людей, которые заставляют их чувствовать себя маленькими, беспомощными, зависимыми.

Лидер часто становится символом всех проблем, всех неудач, всех страданий. Люди, которые страдают, которые несчастливы, которые не могут добиться того, что они хотят, начинают обвинять лидера. Они верят, что если бы лидер был другим, если бы он был лучше, если бы он был более справедливым, их жизнь была бы лучше.

Это позволяет людям избежать личной ответственности. Вместо того чтобы признать, что они сами ответственны за свою жизнь, люди обвиняют лидера. И эта обвинение становится ненавистью. Люди начинают верить, что лидер — это враг, что он нужно должен быть свергнут, наказан, уничтожен.

Те, кто был жертвой прошлых конфликтов

Люди, которые уже стали жертвой в прошлом, которые уже были объектом ненависти, которые уже пережили остракизм, очень часто становятся мишенью снова. Это происходит потому, что эти люди уже знамениты своей «жертвенностью». Люди видят в них лёгкую добычу.

Кроме того, люди, которые уже были жертвой, часто имеют психологические следы от этого опыта. Они могут быть более чувствительны к критике, более подозрительны к окружающим, более склонны к паранойе. Это делает их более уязвимыми для воздействия новой порчи.

Жертвы прошлого часто становятся мишенью потому, что люди верят, что «где дым, там и огонь». Если этого человека уже один раз ненавидели, значит, он должен был сделать что-то плохое. Значит, он заслуживает ненависти. Люди не ищут правду. Они просто верят в уже существующий нарратив о жертве.

Энергетически открытые и чувствительные люди

Есть люди, которые более чувствительны к энергии других людей, которые более открыты к воздействиям. Это может быть интроверты, которые глубоко ощущают эмоции, которые очень в настройке с окружающим миром. Это может быть люди, которые имеют психические способности, которые могут ощущать энергию других.

Эти люди часто становятся мишенью для порчи потому, что их защита слабее. Они не могут автоматически отвести враждебность, которая на них направлена. Энергия ненависти проходит через их защиту и влияет на них намного сильнее, чем на других людей.

Энергетически открытые люди часто даже не понимают, что они стали жертвой порчи. Они просто ощущают общее недомогание, общую враждебность, но они не видят явных причин. Люди не говорят ничего плохого прямо им в лицо. Но они ощущают холод, враждебность, отвержение. И это подрывает их уверенность в себе, их психологическую стабильность.

Люди с сильной харизмой и влиянием

Парадоксально, но люди с сильной харизмой, люди с влиянием, люди, которые могут убеждать других, очень часто становятся объектом ненависти. Это происходит потому, что их харизма вызывает зависть, потому что их влияние вызывает страх, потому что их способность убеждать вызывает подозрение.

Люди начинают верить, что такой человек опасен. Они верят, что он может манипулировать другими, что он может обманывать, что он может использовать людей для своих целей. И даже если человек ничего плохого не делал, люди верят в эту опасность. Они верят, что его нужно остановить, нейтрализовать, уничтожить.

Люди с харизмой и влиянием становятся мишенью потому, что они выделяются. Потому что они отличаются от большинства. Потому что они имеют что-то, что другие люди не имеют, и это что-то они не могут получить, как бы они ни старались.

Совет в конце главы: если вы узнали себя в одном из этих описаний, если вы вписываетесь в один из типов людей, которых часто выбирают для порчи, это не значит, что с вами это обязательно произойдёт. Но это значит, что вы должны быть более осторожны, более внимательны к тому, как люди вас воспринимают. Вы должны понимать, что ваши качества, которые вы цените, которые вам нравятся в себе, могут вызывать зависть и ненависть у других. И это нормально. Это просто означает, что вам нужна более сильная защита.

Глава 5. Как формируется коллективная ненависть?

Коллективная ненависть — это не явление, которое возникает вдруг, как удар грома с ясного неба. Это процесс, который развивается постепенно, волна за волной, этап за этапом. И если вы понимаете этапы этого процесса, вы можете видеть, где именно начинается порча, и на каком этапе вы ещё можете что-то сделать, чтобы остановить её.

Люди часто говорят: «Я вдруг заметил, что все вокруг меня ненавидят». Но на самом деле это не «вдруг». Это был процесс, который шёл неделю, месяц, иногда несколько месяцев, прежде чем жертва заметила, что что-то серьёзно не так. К этому времени порча уже была далеко развита.

Первый этап: посев семена сомнения

Все начинается с очень маленького семени. С одного человека, который говорит что-то о другом человеке. Это может быть правда, это может быть ложь, это может быть полуправда, это может быть слегка перекрученная информация. Но это семя сомнения.

«Ты слышал, что сказал этот человек? Это было очень неправильно.» Или: «Ты знаешь, что этот человек на самом деле очень плохой человек?» Или: «Я слышал, что этот человек сделал что-то ужасное.» Это маленькие высказывания, маленькие сомнения, которые сеются в умы других людей.

На этом этапе люди не ненавидят. Они просто начинают задумываться. Они начинают смотреть на человека с небольшой долей скептицизма. Они начинают вспоминать его действия в другом свете. «Помнишь, как он сказал то-то? Может быть, он имел в виду что-то плохое?» Люди начинают переинтерпретировать его слова и действия в худшем смысле.

Человек, который посеял семя, может даже не иметь злого умысла. Это может быть просто пересказ информации, которую он услышал от кого-то другого. Но момент, когда это семя попадает в чужую голову, оно начинает расти.

Вторая волна: распространение негативной информации

Когда первое семя сомнения посажено, люди начинают активно делиться этой информацией. Они рассказывают это другим людям. И с каждым пересказом информация немного меняется. Она становится более точной, более эмоциональной, более экстремальной.

«Я слышал, что этот человек сказал это» становится «Этот человек сказал это для того, чтобы навредить людям». «Я видел, как этот человек сделал это» становится «Этот человек целенаправленно совершил этот плохой поступок».

Информация распространяется в разных версиях. Люди добавляют свои интерпретации, свой контекст, свои личные обиды на этого человека. Вот уже история становится намного больше и намного темнее, чем это было изначально.

На этом этапе люди, которые слышат информацию, уже начинают испытывать первые флэшки ненависти. Они не выражают это открыто, но когда они видят человека, которого это касается, они смотрят на него иначе. Их выражение лица меняется. Их язык тела становится более холодным.

Человек, который является мишенью, может даже не понимать, что происходит. Он видит, что люди вокруг него как-то странно на него смотрят, но он не знает почему. Он не знает, что о нём рассказывают в его отсутствие.

Третья волна: присоединение окружающих

Когда информация распространилась достаточно, когда достаточно людей услышали её, когда люди начинают верить, что это истина, наступает третья волна. На этом этапе люди активно присоединяются к ненависти.

Люди, которые изначально просто сомневались, теперь полностью верят в эту информацию. Они верят, что они имеют право ненавидеть этого человека. Они верят, что их ненависть справедлива.

И происходит что-то интересное. Люди начинают активно ищут доказательства, которые подтверждают то, что они уже верят. Они вспоминают все плохие вещи, которые они видели этого человека, и интерпретируют их как доказательство его плохоты. Они игнорируют всё хорошее, что этот человек делал. Они фокусируются только на плохом.

Это называется когнитивная предвзятость. Когда вы уже верите, что человек плохой, вы видите только плохое в нём. Даже если он делает хорошее, вы интерпретируете это как попытку выглядеть хорошо, попытку манипулировать людьми. Вы видите скрытый мотив за каждым его действием.

На этом этапе люди уже не просто верят в ненависть. Они активно распространяют её. Они говорят другим людям, почему этот человек плохой. Они добавляют свои собственные истории, свои собственные обиды. Они укрепляют ненависть в других людях.

Эффект снежного кома и социальное давление

Когда достаточно людей присоединилось к ненависти, происходит эффект снежного кома. Ненависть начинает расти экспоненциально. Каждый новый человек, который присоединяется к ненависти, делает её более мощной, более убедительной, более реальной.

Люди, которые ещё не присоединились к ненависти, начинают чувствовать социальное давление. Они видят, что большинство ненавидит этого человека. Они видят, что если они не присоединяются, они могут быть исключены сами. Социальное давление огромно. Люди хотят быть частью группы, хотят быть принятыми большинством.

И вот уже люди, которые не имели никаких личных причин ненавидеть этого человека, начинают присоединяться к ненависти. Они присоединяются не потому, что они верят в информацию. Они присоединяются потому, что все остальные это делают. Они присоединяются потому, что они боятся быть исключёнными.

Это очень важный момент. Потому что это означает, что большинство людей, которые ненавидят человека, на самом деле не имеют собственного мнения. Они просто следуют за большинством. Они просто подчиняются социальному давлению.

Но это не останавливает ненависть. Напротив, это усиливает её. Потому что теперь уже большее большинство ненавидит, и социальное давление на тех, кто ещё не присоединился, становится ещё сильнее.

Психология толпы и её магический аспект

Когда люди собираются вместе, когда они испытывают одну и ту же эмоцию, что-то странное происходит в их мозгах. Отдельные мозги как бы синхронизируются, начинают работать как один организм. Это не метафора. На МРТ-снимках это видно очень ясно.

Толпа, которая испытывает одну эмоцию, особенно сильную эмоцию, как ненависть, начинает работать в унисон. Люди в толпе перестают думать как отдельные индивидуумы. Они начинают думать как толпа. Они делают вещи, которые они никогда бы не сделали в одиночку.

Толпа может совершать насилие. Толпа может убивать. Толпа может совершать изнасилования. Всё то, что отдельный человек считает морально неправильным, толпа может совершить и верить, что она права.

Это магия толпы. Это энергетический феномен, который изучается психологами, но который часто называют магией потому, что он кажется сверхъестественным. Но это не сверхъестественно. Это очень натурально. Это просто работа мозга человека, когда он находится в группе, в толпе, испытывая коллективную эмоцию.

От личной критики к коллективной охоте

На самом начале, когда было просто несколько людей, которые критиковали человека, это было всё ещё в рамках личной критики. Люди высказывали своё личное мнение о человеке. Это может быть несправедливо, это может быть основано на неправильной информации, но это были личные мнения отдельных людей.

Но когда это превращается в коллективную охоту, всё меняется. Это уже не просто личная критика. Это уже не просто мнение нескольких людей. Это целенаправленное, организованное воздействие целой группы людей, направленное на разрушение человека.

На этом этапе человек становится жертвой охоты. Его начинают преследовать. Его пытаются найти, чтобы наказать. Люди начинают требовать его увольнения, требовать его исключения из общества, требовать его наказания.

И самое страшное — что люди верят, что они правы. Они верят, что они охотятся на плохого человека, на врага, на человека, который представляет угрозу. Они верят, что они делают добро.

Роль лидеров мнения в распространении ненависти

На каждом этапе формирования коллективной ненависти очень важную роль играют люди, которых мы называем «лидерами мнения». Это люди, которые имеют влияние, которых люди слушают, которых люди уважают.

Лидер мнения может быть журналистом, может быть политиком, может быть известным блогером, может быть просто популярным человеком в своём социальном круге. Когда этот человек говорит что-то о другом человеке, люди слушают. Люди верят.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.