

УЧЕТ БЕЗ ЗАБОТ

КАК ИЗ КОНСУЛЬТАЦИЙ, СТАТЕЙ
И КУРСОВ ВЫРОС ПРОЕКТ,
КОТОРОМУ ДОВЕРЯЮТ БУХГАЛТЕРЫ

ОЛЬГА ШУЛОВА

История про уход
из найма и развитие
своего дела

Ольга Шулова
**Учет без забот: Как из
консультаций, статей и курсов
вырос проект, которому
доверяют бухгалтеры**

http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=74347616

*Учет без забот: Как из консультаций, статей и курсов вырос проект,
которому доверяют бухгалтеры:
ISBN 9785002061464*

Аннотация

Это книга о пути от начинающего специалиста по 1С до создателя бренда «Учет без забот», одного из самых узнаваемых образовательных проектов для бухгалтеров. Здесь есть все, из чего складывается настоящее дело: первые ошибки и первые победы, поиск вариантов развития, смелость уйти в самостоятельную работу, создание команды, запуск курсов, преодоление кризисов и постоянное движение вперед. Это честная история о профессиональном росте, предпринимательстве и любви к своему делу – о том, как знания, упорство и искреннее желание помогать людям могут превратиться в проект, который меняет жизни.

Содержание

Глава 1	8
Глава 2	11
Глава 3	14
Глава 4	19
Конец ознакомительного фрагмента.	20

Ольга Шулова
Учет без забот: Как
из консультаций,
статей и курсов вырос
проект, которому
доверяют бухгалтеры

Знак информационной продукции (Федеральный закон
№ 436–ФЗ от 29.12.2010 г.)



Редактор: *Оксана Ключинская*

Главный редактор: *Мария Султанова*

Руководитель проекта: *Екатерина Васильцова*

Арт-директор: *Татевик Саркисян*

Корректоры: *Евгения Якимова, Наташа Казакова*

Верстка: *Белла Руссо*

© Шулова О., 2026

© Оформление. ООО «Альпина ПРО», 2026

* * *

Ольга
Шулова

УЧЕТ БЕЗ ЗАБОТ

Как из консультаций,
статей и курсов вырос
проект, которому
доверяют бухгалтеры



Москва
2026

Все права защищены. Данная электронная книга предназначена исключительно для частного использования в личных (некоммерческих) целях. Электронная книга, ее части, фрагменты и элементы, включая текст, изображения и иное, не подлежат копированию и любому другому использованию без разрешения правообладателя. В частности, запрещено такое использование, в результате которого электронная книга, ее часть, фрагмент или элемент станут доступными ограниченному или неопределенному кругу лиц, в том числе посредством сети интернет, независимо от того, будет предоставляться доступ за плату или безвозмездно.

Копирование, воспроизведение и иное использование электронной книги, ее частей, фрагментов и элементов, выходящее за пределы частного использования в личных (некоммерческих) целях, без согласия правообладателя является незаконным и влечет уголовную, административную и гражданскую ответственность.

Глава 1

Когда ксерокс пищит, а тебя спрашивают про квартиру

– Да ты что! Какая работа? Кризис в разгаре. У нас сокращают людей, а не нанимают новых. Еще и без опыта совсем.

– А во время практики я чем могу быть полезна? У меня дипломная работа по оценке платежеспособности заемщиков.

– Ну вот, значит, будешь кредитные дела копировать. Ксерокс – там, бумага – там. Папки в шкафу слева.

Ксерокс моргнул лампочками, зажевал бумагу и начал жалобно пищать. Кажется, даже с такой простой задачей я не справилась. В этот момент я почувствовала себя девочкой, которая провалила экзамен на взрослую жизнь.

2009 год.

Я заканчиваю вуз по специальности «Прикладная информатика в экономике» и очень хочу работать именно в банке.

Для меня банк тогда был признаком стабильности и успеха: строгие костюмы, серьезные деньги и ощущение, что я делаю что-то взрослое и важное.

Казалось, все обязательно сложится. Я устраюсь на практику, проявлю себя с лучшей стороны – и мне, конечно, предложат заключить трудовой договор. Ведь такие ответ-

ственные и умные сотрудники всем нужны.

Оказалось, не всем. А жаль.

Девушки здесь носили юбки-карандаши и белые блузки: они их тихо ненавидели, но мне тогда казалось, что это очень красиво. А еще туфли на шпильках. Кто бы мог подумать, что возможность переобуваться в туфли на рабочем месте скоро станет одной из самых желанных для меня!

Снять зимние сапоги, надеть шпильки и красиво пройти вдоль столов за чашкой кофе.

Позже позволить себе такую роскошь я могла буквально пару дней в месяц. Почему – скоро расскажу.

После неудачной практики я решила, что в банки больше ходить не буду. Попробую свои силы в сфере 1С.

Таких вакансий, даже в кризис, на сайтах было достаточно. Я отправила несколько откликов и стала ждать.

В первой компании собеседование проводил мужчина, который задавал конкретные вопросы:

– Какой проводкой отражается списание комиссии за услуги банка? А поступление материалов?..

Я отвечала правильно, но сразу уточнила, что мне бы хотелось работать программистом, а бухучет я изучала в вузе скорее для общего развития.

– Ну хорошо, а какую зарплату вам хотелось бы получать сейчас, через год и через три года?

Вопрос застал меня врасплох. Я быстро прикинула в уме цифры, испугалась, что скажу что-то слишком наглое, и ре-

шила поскромничать:

– Сейчас – 15 тысяч, через год – 20, а через три года – 25–30 тысяч рублей.

Мужчина задумался и спросил:

– Ольга, а у вас есть какая-то финансовая цель на ближайшее время?

– Да, я хочу купить квартиру.

– Ну-у-у... с зарплатой в 25–30 тысяч вы квартиру не купите.

На этом собеседование закончилось, и мне пообещали перезвонить.

Глава 2

Платье из примерочной: Как я выбирала первую работу

Следующая компания из сферы 1С располагалась рядом с моим вузом. Просто подарок судьбы. Впереди была защита диплома, и то, что я смогу буквально за десять минут добежать на консультацию к научному руководителю, казалось огромным плюсом.

На этот раз со мной общались HR и директор компании. Обе показались очень приятными и заинтересованными. Сразу возникло ощущение, что мне здесь понравится. Стул не казался таким неудобным, как на прошлом собеседовании, а время пролетело незаметно.

Кроме вопросов о том, что я знаю и умею, меня спрашивали о дипломной работе, отношениях с одногруппниками. Я даже успела рассказать про маму-программиста, которая начинала работать еще с двоичными кодами и перфокартами. Было приятно, что эту историю дослушали до конца, не перебивая и не торопя с «вернемся к вакансии». Я не чувствовала никакого официоза или холодности, только искренний интерес. И выходила на улицу с твердой уверенностью, что хочу работать именно здесь. Но и с традиционным «мы вам перезвоним».

Время тянулось медленно. Было еще одно собеседование – в компании не из сферы 1С. Интересные задачи, требовался английский, который я неплохо знала. Вроде все складывалось, но меня уже не влекло к этой вакансии.

– Готовы предложить вам эту должность. Нам нужно немного времени, чтобы организовать рабочее место. Чуть позже сообщим точную дату, когда можно будет приступить.

– Да, спасибо. Я буду ждать звонка.

Радости не было. Точно ли это то, что мне нужно?

Я мысленно примеряла на себя офис, руководителя, ежедневные поездки на трамвае, который довез меня сегодня до нужной остановки. Задачи-то интересные! Английский, опять же, подтяну.

Но я словно взяла в магазине модное платье, которое шикарно выглядело на вешалке. Пришла в примерочную, надела – и разочаровалась. Именно на мне оно сидело плохо. Такое платье я бы не купила.

Вечером телефон завибрировал, и это был именно тот звонок, который я ждала, – от компании рядом с вузом:

– Ольга, добрый день! Вы недавно были у нас на собеседовании, готовы предложить вам вакансию консультанта 1С. Сможете завтра подъехать в офис, чтобы обсудить все детали?

Вот оно – платье, за которым не надо ехать на трамвае. Я была счастлива.

Мне рассказали, как будут проходить первые рабочие ме-

сяцы: про обучение, адаптацию, наставника и задачи, которые потребуется выполнять.

Озвучили размер зарплаты на этот период... и он меня расстроил. Даже не 15 000, как мы обсуждали в самой первой компании. Но я решила, что попробовать стоит. Надо ведь с чего-то начинать и набираться опыта.

– Не переживайте по поводу зарплаты, – сказала HR, когда мы вышли из кабинета директора. – Это на то время, пока будете учиться и вливаться в работу. А вообще в отделе 1С очень хорошо платят.

Казалось, теперь все пазлы сложились.

Глава 3

От учебников к заводу

В первый рабочий день я опоздала. Было ужасно стыдно. Надо же было умудриться именно сегодня.

В офисе меня уже потеряли. Как оказалось, сама директор хотела познакомить меня с коллективом и рассказать об основных правилах работы в компании. Не самое удачное начало карьеры. Но я извинилась, и все сделали вид, что ничего не произошло. Спасибо им за это: больше такие опоздания не повторялись.

У меня появился наставник и рабочее место в отделе продаж (больше нигде не было свободных столов). Зато я попала в самую гущу событий: постоянно звонили клиенты, подходили с вопросами сотрудники, обсуждались какие-то мероприятия, листовки, раздачи. Много нового и пока непонятного.

Еще мне дали пару книг, открыли доступ к базам 1С и сказали, что первая важная задача – сдать экзамен «1С: Профессионал» по бухгалтерии.

Первый месяц работать было легко. Я больше училась, чем работала: читала книги, повторяла действия в 1С, разбирала вопросы к экзамену. Иногда помогала отделу продаж: звонила клиентам с приглашением на мероприятия или со-

бирала папки для участников семинара. Такие задачи не раздражали, они занимали максимум пару часов в день и помогали немного переключиться с активного обучения.

Экзамен я сдала с первого раза, и в тот момент казалось, что мир 1С мне абсолютно понятен. Каким же болезненным было столкновение с реальностью!

После получения сертификата началась настоящая работа – я стала дежурить на линии консультаций.

«Так, нужно все повторить, – подумала я, придя на первое дежурство, и открыла книгу. – Поступление товаров помню, как отражается, реализация – тоже...»

И тут зазвонил телефон:

– Здравствуйте, девушка! Вы знаете, у меня такой вопрос... – затараторил незнакомый голос. – Наша организация совмещает два вида деятельности: ОСН и ЕНВД, еще у меня есть фирма на упрощенке, там тоже ЕНВД, но это я позже спрошу. А вот тут мне нужно понять: я отражаю разные виды затрат на 90-х счетах, а вот те затраты, которые у меня распределяются, не хотят распределяться правильно. Делаю закрытие месяца и не могу понять, как программа вычисляет пропорцию: с НДС или без НДС. Мне кажется, что она неправильно рассчитывает, но как проверить? Какой отчет мне сформировать? Девушка, вы меня слышите? И еще, при закрытии месяца выдается много ошибок. И мне директор первичку вовремя не приносит, поэтому приходится задним числом все вводить и уточненки делать. По уточненкам мне

подскажете еще?..

Она продолжала говорить, а я понимала, что даже записать этот поток мыслей не успеваю, не то что осознать. Почему-то такого в книгах не было.

Жаль, что она не спросила, как оформить в 1С поступление товаров.

– Мы вам перезвоним, – сказала я и положила трубку, надеясь, что кто-нибудь в офисе сможет ответить на все ее вопросы.

Да, будет сложнее, чем я думала...

Потом было еще много клиентов, вопросов, незнакомых слов и неожиданных открытий.

И почему в книгах пишут так мало? Легко описать, как все должно быть «по правилам». А как быть с нестандартными ситуациями? С ошибками? Почему нельзя сразу честно предупредить: «Вот здесь все ошибаются, будьте особенно внимательны»?

В общем, мир оказался неидеальным, и практика очень сильно отличалась от аккуратной теории из книжек.

Время шло, знаний становилось больше, а голос – увереннее. Я почти перестала бояться телефонных звонков и даже иногда получала удовольствие от общения с клиентами. Но тут пришла пора нового испытания на прочность: мне доверили серьезную организацию, которая долгое время работала без программистов 1С и сейчас очень нуждалась в помощи.

Это был завод. Настоящий завод с цехами, котельной, администрацией и водителями. Я должна была к ним ехать и разговаривать с главным бухгалтером завода, чтобы «что-то ей подсказать».

Я?! Главному бухгалтеру завода?!

Ну что делать – пришлось собрать волю в кулак и уехать из уютного офиса.

На заводе я прошла через главную проходную и снова вышла на свежий воздух. Бухгалтерия оказалась очень далеко от центрального входа. Чтобы туда попасть, пришлось пройти через всю территорию, мимо огромных зданий цехов и гор металлолома. От этого масштаба я почувствовала себя еще меньше.

И чем я могу им помочь? Вон они какие серьезные, столько всего у них тут работает.

Потом, спустя много лет, та самая «страшная» главная бухгалтер, которой я так боялась, написала на моем сайте:

«Оля – прекрасный, грамотный специалист, настоящий профессионал. Обучила весь большой коллектив нашей бухгалтерии, все ждали ее прихода с радостью, чтобы показать, как у нас все красиво получалось».

А в тот день она мне рассказывала, как закрывать счет 25 и счет 23 на производстве, что такое встречный выпуск и как учитывать брак.

Да, рассказывала именно она – рисовала схемы на листочке и очень подробно все объясняла. А я очень внимательно

слушала.

Людмила Романовна, как же я вам благодарна – и за тот день, и за много-много последующих!

Я вообще невероятно рада, что на моем пути встречались клиенты, у которых можно было чему-то научиться; которые понимали, что невозможно вчерашней студентке знать всё обо всём, и были готовы своими знаниями делиться; которые поверили в ту ответственную девочку с горящими от интереса глазами, а не стали кричать, что им нужен другой специалист, более взрослый и опытный.

Заводу нужны были доработки закрытия счетов затрат. И как же мне хотелось их сделать! Бессонные ночи, книги, сайты, ИТС¹, партнерский форум, консультации коллег – и у меня получилось доработать закрытие месяца в «1С: Бухгалтерии» для целого завода. Это была большая победа для меня: очень важная и очень радостная.

А завод со временем стал почти родным: и сотрудники, и кабинеты, и даже горы металлолома на территории до сих пор вспоминаются с теплотой. Наверное, так всегда бывает с самыми первыми клиентами. К ним привязываешься всей душой и относишься как-то по-особенному даже спустя много лет.

¹ Информационно-технологическое сопровождение.

Глава 4

Автобусы, борщ и шляпный салон

Через полгода работы у меня появился четкий круг обязанностей:

- дежурство на линии консультаций пару раз в неделю по три часа;

- поездки к клиентам с простыми заданиями: обновить типовую 1С (без доработок), выполнить тестирование и исправление базы или просто отвезти диск ИТС с полезными материалами и рассказать, что там нового;

- поездки к клиентам с более сложными задачами: абонентские договоры на консультирование, доработки программ и небольшие проекты внедрения.

Возможности удаленного подключения тогда еще не было, поэтому большую часть времени я была в разъездах. Автобусы и трамваи стали моими лучшими друзьями. На деле это оказалось не очень приятно.

Дождь, снег, ветер, мороз – не имело значения, клиенты ждали. Иногда приходилось подолгу стоять на остановках или пробираться к офисам через сугробы и грязь.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.