

18+

ДМИТРИЙ ВЕРЧЕНКО

Исповедь трейдера

ТРЕЙДИНГ. СТРАТЕГИЯ,
ПРОВЕРЕННАЯ РЫНКОМ



Дмитрий Верченко

**Исповедь трейдера. Трейдинг.
Стратегия, проверенная рынком**

«Издательские решения»

Верченко Д. А.

Исповедь трейдера. Трейдинг. Стратегия, проверенная рынком /
Д. А. Верченко — «Издательские решения»,

ISBN 978-5-00-697649-8

«Исповедь трейдера» — личная история с реальными ошибками, решениями и выводами, которые легли в основу торговой модели. Часть текста была опубликована в книге «Исповедь трейдера: Трейдинг. Стратегия торговли, приносящая прибыль». Эта версия дополнена графиками с примерами сделок и логикой входа: трейдинг, анализ рынка, психология трейдинга, риск-менеджмент и работа торговой стратегии показаны на практике. Если вы в «теме» — наслаждайтесь. Если хотите быть в ней — читайте.

ISBN 978-5-00-697649-8

© Верченко Д. А.
© Издательские решения

Содержание

ИСПОВЕДЬ ТРЕЙДЕРА	6
ПРЕДИСЛОВИЕ	6
Глава 1. Мой день	8
Глава 2. «Ремартъ»	12
Глава 3. «Grin Club»	15
Глава 4. Желание торговать	21
Конец ознакомительного фрагмента.	24

Исповедь трейдера Трейдинг. Стратегия, проверенная рынком

Дмитрий Аркадьевич Верченко

Иллюстрации Gemini и ChatGPT

© Дмитрий Аркадьевич Верченко, 2026

ISBN 978-5-0069-7649-8

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

ИСПОВЕДЬ ТРЕЙДЕРА

ПРЕДИСЛОВИЕ

Долгие годы я искал способ стабильного заработка на финансовом рынке. Я видел огромные возможности, но понимал, что рынок часто бывает непредсказуемым. Он постоянно преподносит что-то новое и неожиданное, а красивые и образцово-показательные торговые дни встречаются настолько редко, что за год их можно пересчитать по пальцам.

Я разработал и протестировал десятки торговых систем, которые подходили для одной фазы рынка, но оставались бесперспективными для другого его участка. То, что подходило для одного торгового инструмента, оказывалось совершенно неэффективным для другого. В какой-то момент я понял: чем глубже я вникал в рынок, чем больше изучал детали, тем сложнее становился выбор метода заработка, а вместе с ним и сам процесс получения прибыли.

Я искал метод, в котором не требовалось определения и прогнозирования долгосрочных движений торговых инструментов. Метод, где для успешной торговли было бы достаточно определённых условий, повышающих вероятность краткосрочного движения цены в определённую сторону, до максимума.

Мой путь в трейдинге был непростым и не быстрым. Моё раздутое эго и желание заработать больше и быстрее неоднократно приводили меня к значительным финансовым потерям и психологическим трудностям. Масса моих отрицательных качеств, которые мешали мне добиться успеха на этом поприще, уступили всего лишь двум положительным — трудолюбию и настойчивости.

Вы держите в руках не просто книгу о трейдинге. Перед вами история пути обычного мужчины — не финансиста, не гения, не выходца из высших кругов, а человека, который, как и многие, начинал с нуля, без особых связей, финансовых привилегий и поддержки влиятельных наставников. История, полная взлётов, падений и бесценных уроков.

Я хочу поделиться с вами своим опытом, чтобы вы могли избежать моих ошибок и быстрее достичь своих целей в сфере рыночной торговли. Всё, что вы прочтёте здесь, основано на реальных событиях, которые сформировали меня как трейдера. Лишь некоторые имена и детали изменены для сохранения конфиденциальности.



В этой книге вы не найдёте скрытой рекламы или попыток что-либо вам продать. В ней выстрадано и пережито каждое слово. Я расскажу о том, как мне удалось разработать уникальный торговый метод, позволяющий получать прибыль на рынке. Поделюсь принципами, которые помогли мне контролировать эмоции, принимать осознанные решения и идти к своим целям.

Я благодарен своей семье за веру в меня, за их безграничную поддержку, которая позволила мне не сдаться и пройти этот путь до конца. Спасибо и моим друзьям — за надёжное дружеское плечо, за вовремя сказанное слово, за то, что были рядом, когда это было особенно важно.

Глава 1. Мой день

Неожиданный, сильный толчок заставил меня выглянуть в окно иллюминатора. Мой самолёт заходил на посадку, но что-то было не так. В чёрном полотне ночи, красные огни, разбросанные в хаотичном порядке по поверхности земли, приближаясь, освещали лес из больших деревьев, напоминающих мне горящие тела японских свечей. Они становились всё ближе.

Оглянувшись по сторонам, и увидев, что вокруг никого не было, я встал и быстро пошёл по салону самолёта к кабине пилотов, дверь которой была нараспашку открыта. Внутри никого не было. Только ярко светящиеся панели приборов и громкий сигнал системы предупреждения об опасном сближении с землёй:

— Земля! Земля!

— Угроза столкновения с землей!

Самолёт ещё раз сильно затрясло и пришло осознание, что я падаю в гордом одиночестве. На секунду, моё внимание привлекла панель автопилота, в которую было встроено множество аккуратных крутилок и кнопок. Мягкая янтарная подсветка высвечивала незнакомые мне надписи, кроме одной, которая точно могла меня спасти.

— Земля! Земля!

— Угроза столкновения с землей!

Орала система предупреждения. В лобовом стекле лайнера, я видел, как стремительно приближаются красные маяки, превращаясь в пылающие огненные цифры со знаком минус. Треск деревьев... Скрежет металла... Запах сосны... Огонь... Я в ужасе кричу:

— Стоп!!!

Меня разрывает на мелкие кусочки, и я просыпаюсь весь в холодном поту, вскакивая на своей постели.

Опять этот кошмар. Сколько раз он будет мне сниться? Сколько раз моя душа должна пережить этот ужас, чтобы забыть его раз и навсегда?

Лучики утреннего света просачиваются сквозь плотные шторы, осторожно ощупывая комнату. Заботливые руки жены обнимают и её голос, успокаивая, ласкает своим присутствием:

— Ты чего кричал?

— Всё нормально Аннушка. Так, что-то приснилось. Когда малого будить сегодня? Он на английский или на программирование?

— Сегодня на английский, я сама разбужу. Ты давай там не сильно в спортзале...

— Ладно, спи, у тебя ещё целых 45 минут.

Скидываю ноги с кровати, нащупывая ими тапки. И думаю: — Насколько же удивительна психика человека. Эти сны, с тайной информацией только для меня. Этот шифр, явившийся сквозь сон и время, что он означает на этот раз? Что хочет вселенная сказать мне своими посланиями?

В спортзале, я рад видеть своих друзей, а они, судя по всему рады видеть меня. Мы совершенно разные люди, и по характерам и по профессиям. Врач, тренер и трейдер вместе тягают железяки, находя для своих разговоров различные общие темы. Нам нечего делить, но есть чем поделиться. И эта ни чем не обязывающая лёгкость в общении подкупает своей простотой.

Мне нравится видеть, когда мои друзья в порядке. Когда всё складывается так как надо, в ход идут смешные анекдоты, весёлые истории из жизни и классных фильмов. Мы поддерживаем друг друга, как можем, и даже если ты пришёл в тренажёрку без особого настроения, выходишь из неё другим, это настроение откуда-то берётся. Ты сделал то, что был должен, твой

организм заряжен на день тестостероновой энергией и позитивной поддержкой товарищей и это здорово.

Придя домой после тренировки, за завтраком, я опять вспомнил утренний сон-кошмар. Раньше, такие сны для меня были не редкостью, но теперь... Зачем? Для чего? Я искал разгадку тайного послания, но пока не находил в нём смысла. Меня ничего не тревожило. Родные, семья, работа, всё было хорошо, жизнь текла своим чередом.

Подходило время торговли, я был в абсолютном порядке. Включил компьютер и открыл рабочий торговый терминал. Увидев в нём привычные столбики графиков своих любимых инструментов, и улыбающиеся на них мордочки советников риск-менеджеров, я ещё раз убедился, что всё в норме.

Цена на «какао» в 14:47 уверенно приближалась к точке открытия позиции 7690. Рука привычным движением легла на мышку, ещё мгновение, щелчок, быстрая установка риска по сделке с графика, затем чёткая его корректировка — ограничительный стоп приказ на 7670. Позиция открыта. В этот раз максимальный убыток по ней не мог быть более 50 долларов. Спокойно отбарабаниваю пальцами по клавиатуре заранее определённую цель тейк-профита в +700 долларов.

Моё внимание уже сосредоточено на графике «апельсинового сока». Вчера рынок закрылся по нему на уровне поддержки 446,25.

— Пробьём или оттолкнёмся? Внимательно! 14:59, последняя минута перед открытием торгов. Мой инстинкт охотника за направлением денежного потока рынка обостряется до предела. 14:59:55... 56... 57... 58... 59...

Ещё секунда, две, три... 446,75 — цена открывается выше на 50 центов от вчерашней котировки закрытия, но для меня это уже сигнал, и мои пальцы совершают на мышке и клавиатуре всё те же, отточенные временем движения. Позиция в лонг открыта в ту же секунду, после появления котировки цены на графике. И мой риск по ней, уже не может превысить 35 долларов, благодаря улыбающейся мордочке риск-менеджера на графике апельсинового сока. В этот раз цена не цепляет мой стоп-лосс и, отрываясь от точки входа, быстро идёт в мою сторону, рисуя в моём терминале приятные цифры ещё бумажной прибыли.

— Открытие хорошее, мощное. Успел, нормально. Проверяю тейк-профит, всё в порядке. А что там «кофе»? — Мысли в моей голове, заводят трейдерский хоровод, следуя своеобразному ритуалу.

«Кофе» закрывается на отметке 272,50 и следующая часовая свеча в 15:15 открывается на 272,75. Есть шанс хорошо отскочить от возможно уже пробитого уровня сопротивления 270,00. И на 273,00 я вхожу с рынка, моментально устанавливая стоп-лосс у котировки 272,50. В этой сделке я рискую 30 долларами, стремясь заработать 300.

Устанавливая отложенную заявку тейк-профита, я краем глаза замечаю, что «кофе» с «какао» ещё в работе, а вот «апельсинчик» уже порадовал первой прибылью за сегодня. Не прошло и 10 минут с момента открытия рынка «апельсинового сока», а к балансу моего торгового счёта уже прилипло 200 долларов.



Я люблю заходить на открытия товарного рынка. Иногда он щедро и быстро одаривает прибылью, когда вошёл правильно, и обычно, не заставляет стоп-лосс томиться, если ошибся.

16:00 — стопы не задеты, сделки в работе. Я жду открытия торговли ещё по нескольким инструментам в 16:30, и могу позволить себе спокойно выпить свой, домашний кофе, с приятными мыслями о том, что он дорожает на рынке.

В процессе ожидания, я уже чётко знаю, где и зачем буду входить в сделку, чем готов рискнуть и ради чего. При этом я абсолютно не в курсе планов самого рынка. Я всего лишь приготовился к возможным сценариям его действий.

16:30 — я открылся в покупки по «постной свинине» рассчитывая на пробой уровня 90,00. Но рынок, дёрнувшись буквально на 30 пунктов вверх, быстро сменил направление, закрыв меня по стоп-лоссу в -50 долларов.

К 17:30 я попробовал ещё раз купить «свинину» по сигналу своей торговой стратегии, но у рынка были другие планы и он намекнул мне об этом, забрав ещё -50 долларов на благотворительность. Меня это несколько не расстроило, тем более что к этому времени и «какао» и «кофе» уже отработали свои цели.

К шести вечера я уже подробно описал в дневнике все пять сделок, совершённых мною за прошедшие три рабочих часа, с общим результатом +1 100 долларов США к балансу торгового счёта. И когда я дописывал последнюю строку своего ежедневника, что-то вдруг изменилось...

В моей памяти возник сегодняшний сон, в нём события проносились, словно кадры до боли знакомого фильма, который я смотрел не раз. Падая в самолёте, я снова видел приближающийся лес из горящих графиков. Вот он, момент, когда я оглядываюсь по сторонам и вижу... Сотни кричащих в ужасе людей, оказываются со мной на борту этого авиалайнера! Но вот чудо — я точно знаю, что могу их спасти. Я словно почувствовал рядом чьё-то присутствие. Какая-то неведомая сила заставила меня перевернуть страницу и продолжить писать...

— Это был мой обычный трейдерский день. Всё обыденно, монотонно, и даже, можно сказать, скучно. Я делаю изо дня в день одни и те же вещи, не требующие от меня огромного интеллекта и особых усилий. Я так живу, мне это нравится. Но поверь, что когда-то, всё было совсем по-другому. Если хочешь — я покажу тебе ту сторону трейдинга, о которой не рассказывают в книгах и на вебинарах, и возможно, даже спасу тебя...

Глава 2. «Ремартъ»

Лето 2007 года было особенно жарким. После каждого насыщенного рабочего дня я чувствовал себя загнанной лошадью, бегущей по кругу, ощущая, что жизнь проходит мимо. Я мечтал о чём-то большем, чем бесконечная рутина на нашей маленькой фабрике, производящей в основном изделия из бетона. Дни летели один за другим, но событий, оставляющих тёплый след в памяти, было крайне мало. Каждый день был похож на предыдущий, словно брат-близнец. Работы, особенно тяжёлой и неблагодарной, было много. Именно тогда я начал понимать разницу между тем, чтобы работать, и тем, чтобы зарабатывать.

Мысли о переменах приходили всё чаще, но ясного плана не было. Я просто продолжал тянуть свою лямку и верить, что однажды всё изменится, что жизнь предоставит мне шанс не просто выживать, а по-настоящему жить и реализовать свой потенциал так, чтобы всё это имело смысл.

И вот однажды, в самый обычный рабочий день, эти блуждающие мысли вдруг собрались в чёткий образ. Впервые я ясно увидел, в каком направлении хочу идти, и кажется, даже почувствовал, как этот путь зовёт меня.

Я вышел из цеха, воздух которого был пропитан едким запахом соляной кислоты, от вымытых в ней производственных форм, и густым туманом цементной пыли. Грохот двигателей, бетономешалок и гул голосов создавали какофонию, от которой звенело в ушах. Первая половина рабочего дня подходила к своему завершению. Во время обеденного перерыва, сидя в тени старого тополя у цехового двора, мой давний добрый друг и по совместительству компаньон по бизнесу Алексей, вдруг спросил меня:

— Дима, неужели мы всю жизнь будем ковыряться в этом «дерьме»? Он махнул рукой в сторону нашего грязного производства, покрытого следами цемента, гипса и ярких красителей. Несмотря на регулярные уборки в цеху и на прилегающей территории, зрелище было не из приятных. Так что вопрос попал в самую точку.

Обычно Лёша был молчалив, и не любил разговоров на пустые темы. Но тут он вздохнул, подкурил сигарету и вопросительно посмотрел на меня. Почувствовав эмоциональность момента, я слушал его внимательно, удивлённый настроением своего обычно сдержанного товарища.

— У меня ощущение, как будто мы застряли в огромном муравейнике, и каждый день таскаем на себе эти бетонные валуны. Ты представлял себе, что будет через десять лет?

Добавил мой друг с сарказмом.

— Вот так же стоишь в робе, грязный, злой, замученный и орёшь на рабочих за кучу брака.

Я вообразил себе эту сцену и замотал головой.

— Нееет, только не это. Мы таскаем здесь валуны уже семь лет! Может, откроем магазинчик ювелирных изделий из гипса и цемента? Заживём! — пытался я шутить, понимая, что не одинок в мыслях, сбежать отсюда.

Семь лет прошло с тех пор, как я сменил костюмчик типичного представителя личной охраны бизнесмена из девяностых на рабочий комбинезон обычного мелкого частного предпринимателя. Контраст между этими занятиями был значительный. За восемь лет работы в частной охране я насмотрелся всякого. Поэтому подбадривая себя и товарища, я вспомнил свою любимую поговорку:

— Пока что наш муравейник, это единственное, что у нас есть брат. Лучше быть головой мухи, чем жопой слона.

Я вспомнил, как всё начиналось в далёком 2000 году. Алёшка предложил мне тогда идею бизнеса, говоря:

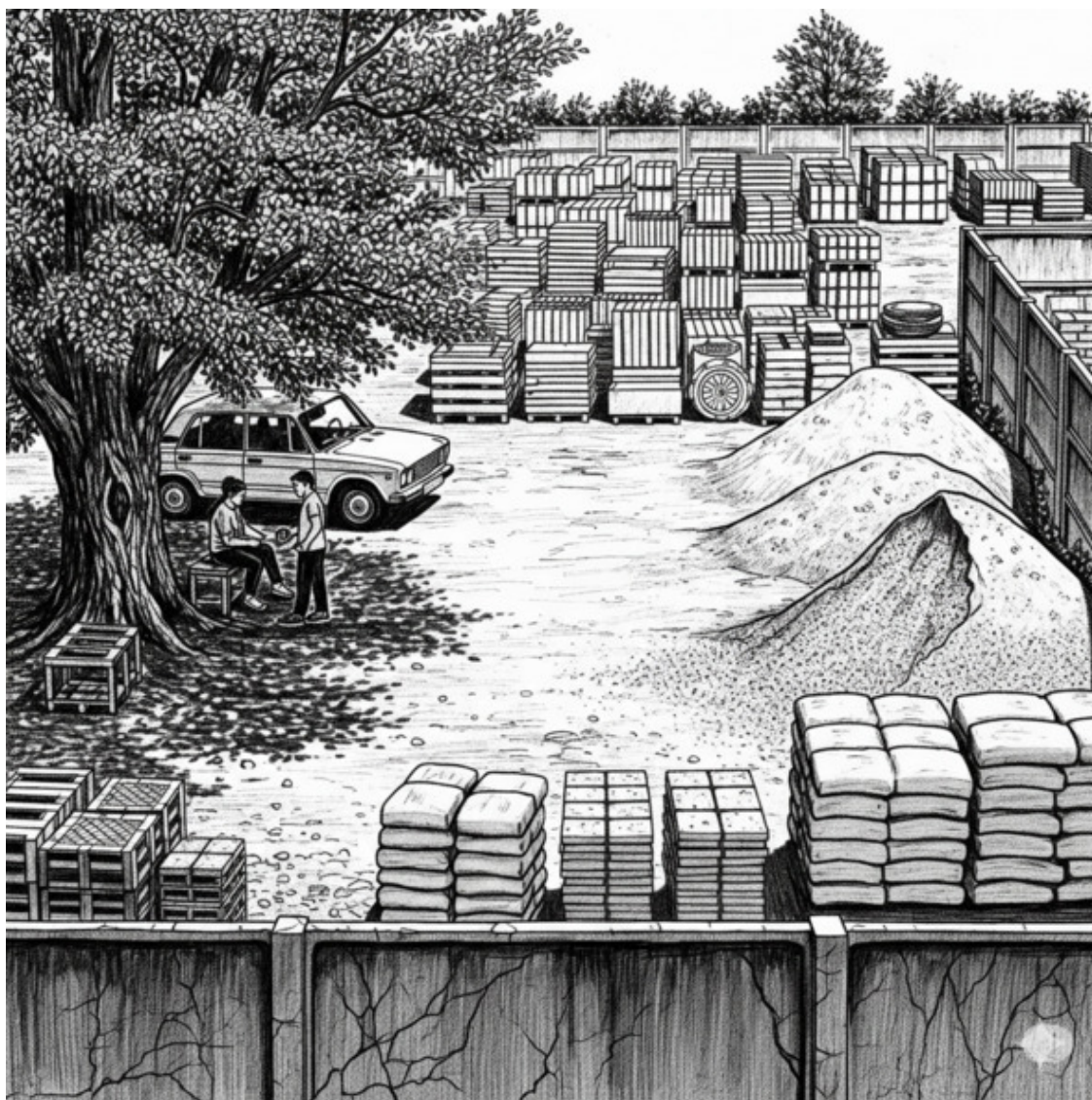
— Это просто — заливаешь в форму бетон, а вынимаешь деньги. Вспомнил, как он подколол меня шуткой:

— Так ты всю жизнь можешь прикрывать чужие задницы.

Как я был благодарен ему за эту шутку. Я прекрасно понимал, что работать слишком долго в структурах личной охраны было для меня бесперспективно и небезопасно, я и так там чудом уцелел. Поэтому я принял Лёшину идею и мы начали действовать: арендовали помещение с прилегающей территорией под производство и начали потихоньку покупать и устанавливать старенькое оборудование.

Просто — не получилось. Каждый вечер, после своей основной работы, мы собирались в нашем цеху и допоздна осваивали новое для себя дело.

Мы прошли через многое, прежде чем появились первые результаты, и я смог оставить работу в охране. И даже когда наладилось само производство, отсутствие реализации нашей продукции и ряд других факторов, ещё долго создавало нам множество проблем. Человек так быстро привыкает к тому, что у него есть. Сколько ему не дай, будет всё равно мало.



Я огляделся вокруг: покосившийся забор, кучи песка и щебня, плотные, ровные стопки из бетонных изделий, старенькая бетономешалка, которую чинили каждый месяц. Наш маленький мир из цементной пыли и надежд. Мы даже зарегистрировали торговую марку

«Ремартъ 2000» — ремесленная артель. Одним только этим мы уже отличались от конкурентов. И пусть это производство на арендованной территории выглядело убого, зато оно было наше.

Воспоминания заставили меня улыбнуться и Лёша тоже улыбался. — Да, здесь ты прав, но если я скажу, что есть куда двигаться? Его тон был серьёзен, и я понял, что он переходит к сути разговора, который начинался лирически.

— Недавно говорили с братом, так вот у него есть друг. Живет в частном доме, ездит на хорошей машине, ходит в костюмчике. Он трейдер. Работает с каким-то брокером, который без проблем выводит деньги через WebMoney. Торгует из дома, не знаю чем именно, но зарабатывает.

В тот же момент меня словно осенило. По спине пробежал холодок, но не от страха, а от ощущения, что это не просто случайность. Я вспомнил, как вчера читая газету «Вечерняя Одесса», наткнулся на объявление об открытии курсов по трейдингу в районе старой товарной биржи. Я всегда любил такие совпадения. Как будто сама вселенная подавала знак, и я медленно наступал на невидимую дорожку, которую кто-то проложил для меня. Мы оба смотрели в одно и то же направление, в один и тот же момент, при этом ни разу не заговорив о нём, друг с другом. В нашем окружении не было никого, кто бы хоть как-то был причастен к трейдингу до этого момента. Поэтому данное совпадение подействовало на меня каким-то волшебным образом. Мне больше ничего не надо было говорить и доказывать. Меня охватило почти детское, наивное чувство, будто мне только что вручили приглашение туда, где должно было случиться нечто важное.

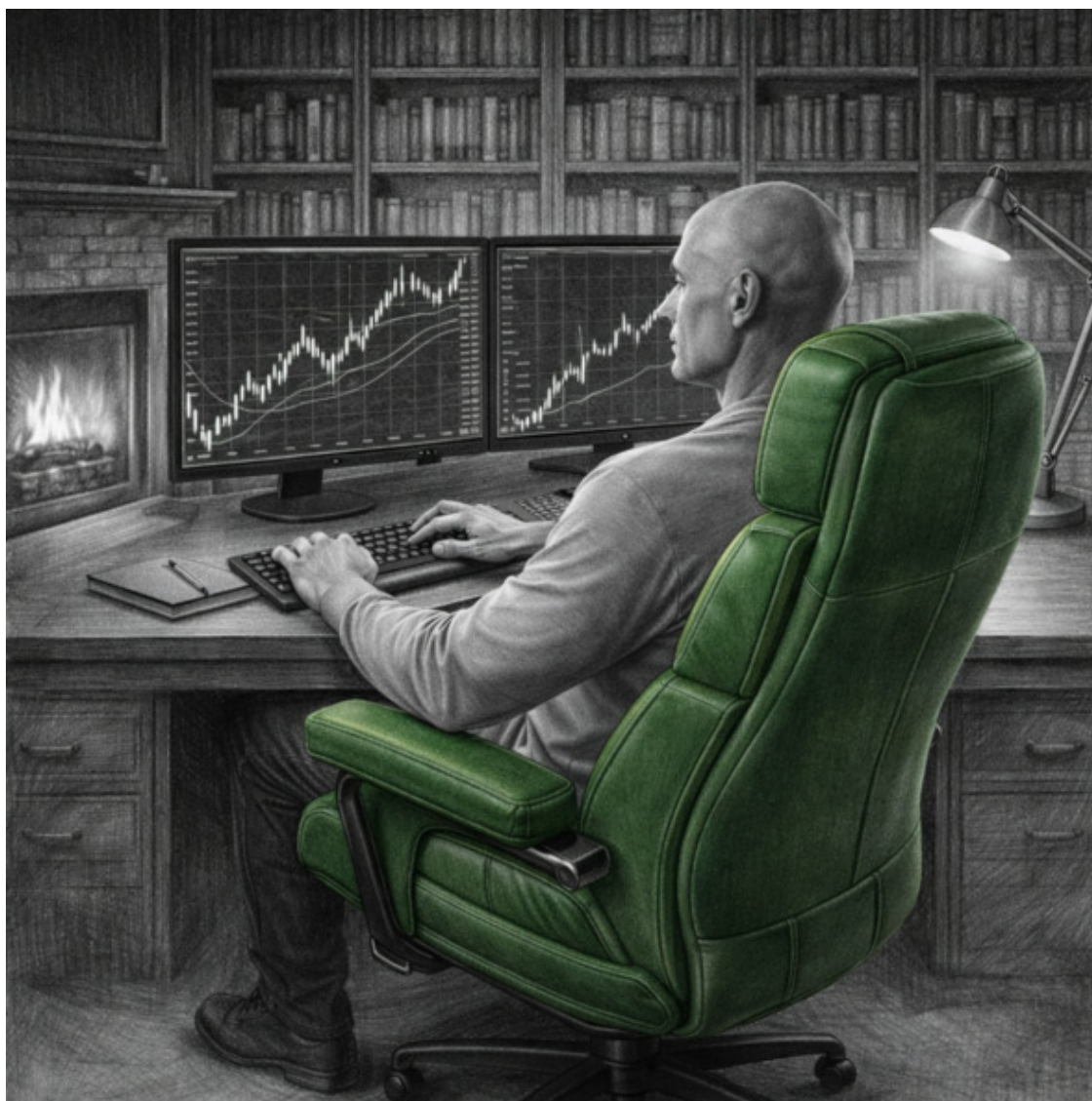
— Лёша, это знак!

Не объясняя значение сказанных слов, я рванул в свои «Жигули», вытаскивая из бардачка «Вечёрку» с ярким, бросающимся в глаза объявлением о курсах. В нём большими буквами было написано: «Научись торговать на бирже!».

Мой друг, прочитав объявление, загорелся не меньше меня. Тут же позвонив по указанному номеру, выяснили, что место, стоимость и расписание нам подходят. И когда всё сошлось, без лишних слов хлопнули друг друга по рукам. Мы даже сами не совсем осознавали, во что лезем, но уже кайфовали от этого...

С того самого момента, я был захвачен идеей финансовой и личностной свободы. У меня появилась мечта. Мысль о том, что грязное производство с массой технических и человеческих факторов, можно сменить на чистую и

интеллектуальную работу, где всё будет зависеть только от меня, грела мне душу больше всего.



Мою фантазию захлестывали яркие картины будущего. Я всё чаще видел себя свободным, независимым и счастливым, в уютном кабинете собственного дома. Моё воображение утопало меня в мягком зелёном кресле за красивым деревянным столом. Под тихий треск дров в камине, в окружении множества книг, выглядывающих с полок моей большой библиотеки, расположенной по периметру комнаты, глядя в несколько верных мне мониторов-помощников, я делал деньги из воздуха.

Глава 3. «Grin Club»

Через два дня мы с Лёшей сидели снова вместе за одной партой, как в школе, много лет назад. И несмотря на серьезное отношение к учебе, как прежде, с удовольствием выдумывали клички учителям и особо заметным ученикам.

В бизнес—центре на Люстдорфской дороге было оборудовано два класса оснащенных компьютерами и различной лекционной техникой, для рвущихся к знаниям будущих спекулянтов. При входе, на зелёной табличке, золотыми буквами, красиво и гордо блестело название — «Grin Club».

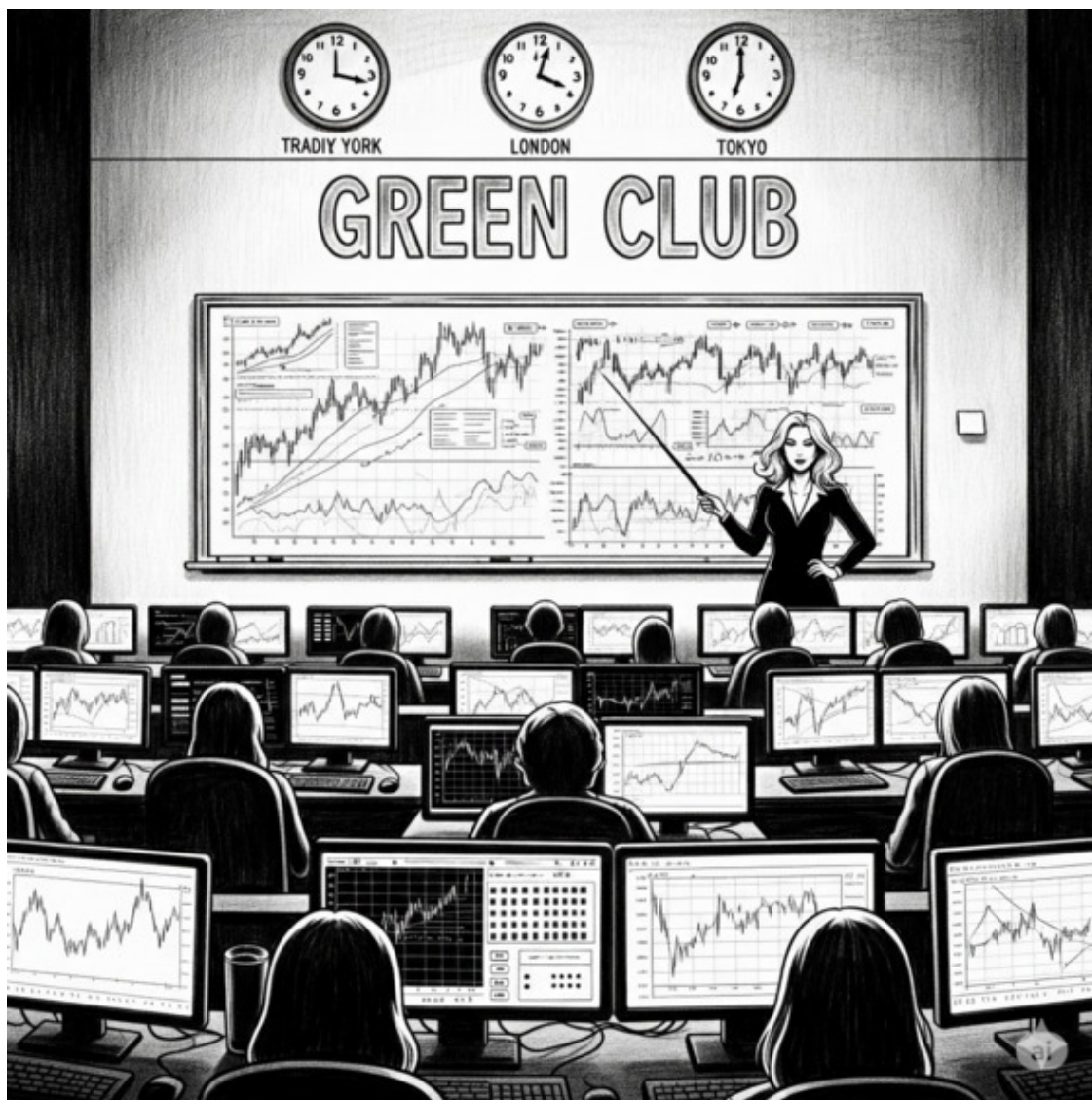
Это было небольшое уютное место, где царила особая атмосфера. Мы с головой погрузились в обучение и, сидя за компьютерами, пытались предсказать будущее на графиках валютных пар беспощадного рынка Форекс.

Ведущим преподавателем, который знакомил нас с основами рыночной торговли, историей и психологией, был серьезный мужчина средних лет, Виталий Иванович. К которому, за академический подход, внушительную начитанность и умение красиво говорить, быстро прилипло прозвище «Профессор Доу». С ним было интересно и на занятиях и в курилке. На любой вопрос он всегда имел раскрытый полноценный ответ. Компетентность Профессора в области трейдинга не подлежала сомнению. Виталий Иванович, облаченный в строгий костюм с безупречно подобранным галстуком, умел создавать атмосферу доверия. Он легко жонглировал терминами, ссылаясь на редкие книги и выдавал цитаты великих трейдеров, будто лично с ними пил кофе. Вот на кого хотелось быть похожим в тот момент, когда я переступал порог «Grin Club».

По техническому анализу нас вводила в курс дела красивая, стройная женщина прибалтийской внешности — Ирина Александровна. Мы прозвали её «Гистограммой» за стройность, хладнокровную точность и способность подать огромный объём информации в сжатой, но понятной форме.

Она была настоящей богиней графиков, индикаторов и фигур технического анализа. Говорила ясно, чётко и уверенно, будто провела всю жизнь за торговым терминалом и теперь дарила нам возможность заглянуть за ширмочку с секретной профессиональной информацией. Мы заворожённо слушали её лекции, ловя каждое слово. Порой мне казалось, что её

внешность даже мешала — слишком уж эффектно она смотрелась на фоне белого экрана, усеянного чёрными графиками. Ну куда денешься от этого мужского...



Гистограмма умела переключать внимание с линии поддержки на линию бедра. Сочетание интеллекта, уверенности и внешности, откровенно возбуждало, чего уж греха таить. Мы слушали, конспектировали, и украдкой переводили взгляд с графика на неё и обратно. В общем, процесс обучения проходил интересно и весело, а вера в светлое будущее крепла с каждым новым днем, но сомнения всё же иногда появлялись.

Однажды Лёша рассказал мне странную историю. Он проезжал мимо «Привоза» и увидел, как Виталий Иванович выходит из трамвая. Без

привычного костюма и галстука, в подмятой рубашке и с полиэтиленовым пакетом в руке, Профессор уже сливался не с мировым валютным рынком, о котором он нам рассказывал, а с обычным базаром, где торговали всем подряд, включая и валюту.



— Я его сразу узнал. Но что-то было не так. Будто это был совсем другой человек. Сначала мне это показалось почему-то смешным. Но потом я спросил себя — «почему я, мелкий предприниматель, еду пусть и не на самой крутой, но своей машине, а трейдер, которому я плачу деньги за профессиональное обучение, ездит на трамвае?»

Лёшку настолько это поразило, что он эмоционально как на сцене разыгрывал этот эпизод, как спектакль, снова и снова. Для него этот образ обычного мужичка, потерянного в толпе, резко контрастировал с привычной уверенностью преподавателя в клубе. Именно с того момента, картина успешности нашего обучения трейдингу стала давать трещину.

Некоторые из выпускников курсов, продолжали посещать занятия, чтобы не только углубить свои теоретические знания, но и получить практические советы по торговле на реальном рынке, это практиковалось в Grin Club. Из них выделялся загадочный, молчаливый мужчина с густой бородой и в строгом костюме, которого мы прозвали «Индикатором», за то, что он всегда присутствовал на занятиях, в торговом зале. Его солидный внешний вид и постоянная работа за компьютером создавали впечатление опытного трейдера. Так мы думали, пока не увидели, что происходит на экране его рабочего терминала.

Его торговые результаты, на удивление оказались далеки от ожидаемых. В графе текущей прибыли, значилась просадка в размере более пяти тысяч долларов, при депозите в десять. Несмотря на внушительный баланс, его счёт неуклонно уменьшался, вызывая у нас недоуме-

ние и множество вопросов. Так продолжалось изо дня в день, мы приходили в класс, видели «Индикатора», зависшего над монитором и увеличивающуюся всё больше и больше просадку. Почему это происходило и почему ему никто не мог помочь? Эти вопросы присутствовали в наших головах регулярно, как только мы приходили в Grin Club.

Внешний вид преподавателей на курсах, по-прежнему вселял уверенность. Их манера ведения лекций, убеждала, что это были настоящие профессионалы. Однако и «Профессор Доу» и «Гистограмма», не могли или не хотели помочь «Индикатору» и упорно ездили на трамвае, очередной раз, убеждая нас, что что-то здесь не так.

К концу курсов «Индикатор» исчез, и каждый раз проходя мимо пустого стула, на котором он стабильно сидел, я ощущал очень неприятное чувство.

После экзаменов в августе 2007 года каждый из учеников, прошедший курсы в Grin Club, получил «свидетельство о повышении квалификации». В нём было указано то, что он прошёл обучение в Киевском межотраслевом институте управления по специальности аналитик финансовых рынков.

Экзамены сдали все без исключения. Они были теоретическими и включали в себя решение задач по техническому анализу графиков и определению торговых сигналов. Но вся суть была в том, что не смотря на красивые и многозначительные слова о том, что я изучил и защитил, я ни черта не знал.

Я пытался применять различные стратегии, основанные на изученных материалах, но все они приводили к убыткам. Изучая технический анализ, мы осваивали различные индикаторы и графические паттерны. Но что бы я ни делал, ни «голова и плечи», ни «двойные вершины» и «впадины», ни «флаги» с «треугольниками» — никак не помогали мне получить хоть какую-то прибыль, даже на демо-счёте.

Мы с Лёшей часто сидели вечерами и разбирали наши торговые ошибки. Он, как и я, не мог понять, почему теория так расходится с реальностью. Курсы дали нам массу теоретических знаний, но на практике всё оказалось гораздо сложнее.

С каждой неудачной сделкой я чувствовал всё большее разочарование, и даже отчаяние. Казалось, что я никогда не смогу научиться торговать. Рынок был для меня хаотичным и непредсказуемым. Я просто не понимал, как в нём выживать и уж тем более, зарабатывать. В конечном итоге, все уговоры открыть торговый счёт в компании Grin Club, закончились ничем. Я просто был не готов и ощущал это всем своим существом. Лёша тоже не решился на этот шаг.

Зато в нашем общем производственном бизнесе наметился прогресс. Мы с Алексеем упорным трудом вычислили определенные направления, которые приносили нам хорошие деньги. Физических и финансовых затрат стало меньше, а заработок — в разы больше. Мы открыли ещё один цех, поднабрали и обучили людей и «ковали железо, пока было горячо».

Это был пик активности в нашем секторе производства, и мы не теряли времени, работали с упорством, зная что второй попытки не будет. Не всё получалось, не все идеи срабатывали, но всё-таки мы были в хорошем, стабильном плюсе. Каждый из нас обзавёлся собственным жильем и сменил старые «Жигули» на хорошую иномарку. Именно в тот период времени, наше предприятие стало одним из самых значимых и уважаемых по критериям индивидуальности и качества, на рынке фасадно-облицовочных и декоративно-отделочных материалов по городу и области.

Пока бизнес процветал, наши семьи жили весело и беззаботно. В свободное от работы время мы с удовольствием путешествовали, занимались рыбалкой, выбирались на концерты, устраивали шумные застолья и просто ловили кайф от жизни. Нам казалось, что так будет всегда. Мы не только нашли своё направление в бизнесе, но и знали, как его будем расширять. У нас были очень смелые и креативные идеи.

Но я всё равно продолжал саморазвитие в интересующем меня биржевом направлении, взахлёб зачитывался трейдерской литературой, изучал профильные сайты и с увлечением погружался в любую новую для себя информацию на эту тему.

Пока мы трудились на полях строительного бизнеса, сарафанное радио Одессы принесло новости о брокере, который, подрисовывая котировки, жёстко обманывал клиентов и хорошо на этом зарабатывал. Когда афера открылась, на слуху оказалось знакомое до боли имя — Grin Club.

Не слишком удивившись новости, я почувствовал странную смесь эмоций. С одной стороны — радость, с другой — разочарование. Не удивился, потому что вспомнил «Индикатора», его слив депозита и тот факт, что у Grin Club был свой индивидуальный терминал, своя торговая программа, в отличие от подавляющего большинства брокеров пользовавшихся платформой MT4. Рад потому, что не вложил туда деньги, несмотря на уговоры и обещания всяческой поддержки. А разочарован, потому что моя мечта никуда не делась. И мысль о том, что все брокеры могут подрисовывать котировки, отравляла мое сознание.

Я начал разбираться в этом вопросе. Мне необходимо было вернуть веру в светлое будущее, которое я так красиво нарисовал в своих мечтах. Я выбрал несколько ведущих брокеров, которые к тому времени уже зарекомендовали себя положительно на проверенных трейдерских форумах и сайтах, открыл у них демо-счета и продолжил совершенствоваться в торговле, начав регулярно сравнивать котировки на их платформах.

Через пару месяцев я понял, что они иногда действительно отличаются, но не так существенно, чтобы это разрушало то, во что я начал верить. Это означало одно — спасение мечты.

Глава 4. Желание торговать

Торговля на демо-счёте технически ничем не отличается от торговли на реальном торговом счёту. Но дело в том, что техника без психологии ничего не решает. Это ты понимаешь, как только сталкиваешься с реальной торговлей, и никак не раньше.

Кто бы тебе что ни рассказывал, где бы ты что ни читал, что бы не представлял о психологии трейдинга — всё это будет лишь бледной тенью тех ощущений, с которыми тебе придётся столкнуться при реальной работе в рынке.

Поэтому так сложно освоить торговлю на демо-счете целиком и полностью. Поэтому одна и та же торговая стратегия будет работать у одного, но приносить убытки другому. Всё зависит от психологической совместимости трейдера со своей торговой стратегией. И если её нет, результата не будет. Гораздо проще адаптировать торговую стратегию под себя, чем пытаться переделать себя под торговую стратегию. Многие наступают на эти грабли, и я не был исключением.

Я прекрасно умел открывать и закрывать позиции с рынка. Выставлять отложенные лимитные и стоп-ордера, а также чётко и быстро устанавливать стоп-лосс и тейк-профит к открытым позициям. Это действительно то, что необходимо наработать на демо-счете. Но остальное, и самое важное, мне пришлось осваивать гораздо дольше, чем я ожидал. И скажу вам честно, я думаю, что именно это время становится преградой для многих людей, стремящихся освоить профессию трейдера.

Многие просто не дотягивают до черты, за которой приходит понимание всего процесса трейдинга на должном уровне. Когда-то и я делал массу ошибок, только начав долгий путь к успеху, почему-то решив, что он у меня уже в кармане.

Теоретически я был подкован. Подумав, что готов, очень просто открыл торговый счет в одной из брокерских компаний и, пополнив его через цифровую платежную систему WebMoney, начал торговлю по собственной незамысловатой торговой стратегии.

Сутью системы был принцип «птичка по зёрнышку клюёт». Она была основана больше на интуитивных методах торговли, чем на технических.

Я всё ещё парил в облаках наивности, и мои розовые очки уверяли, что я — особенный.

Увидев, что рынок легко и просто движется в тренде, я цеплялся к цене применяя простой индикатор «стохастик», стараясь выйти у ближайшего уровня поддержки или сопротивления, зафиксировав скромную прибыль всего 10 пунктов на валютных парах-мажорах. На демо-счете у меня это получалось круто.

Моя первая реальная сделка в рынке состоялась 10 июня 2011 года. Рано утром я продал EUR/USD и через 40 минут закрыл позицию с заранее намеченной прибылью в 10 пунктов. На следующий день, вторая сделка, заняла ровно час, с тем же результатом +10 пунктов. Максимальная просадка по позиции составила 15 пунктов.

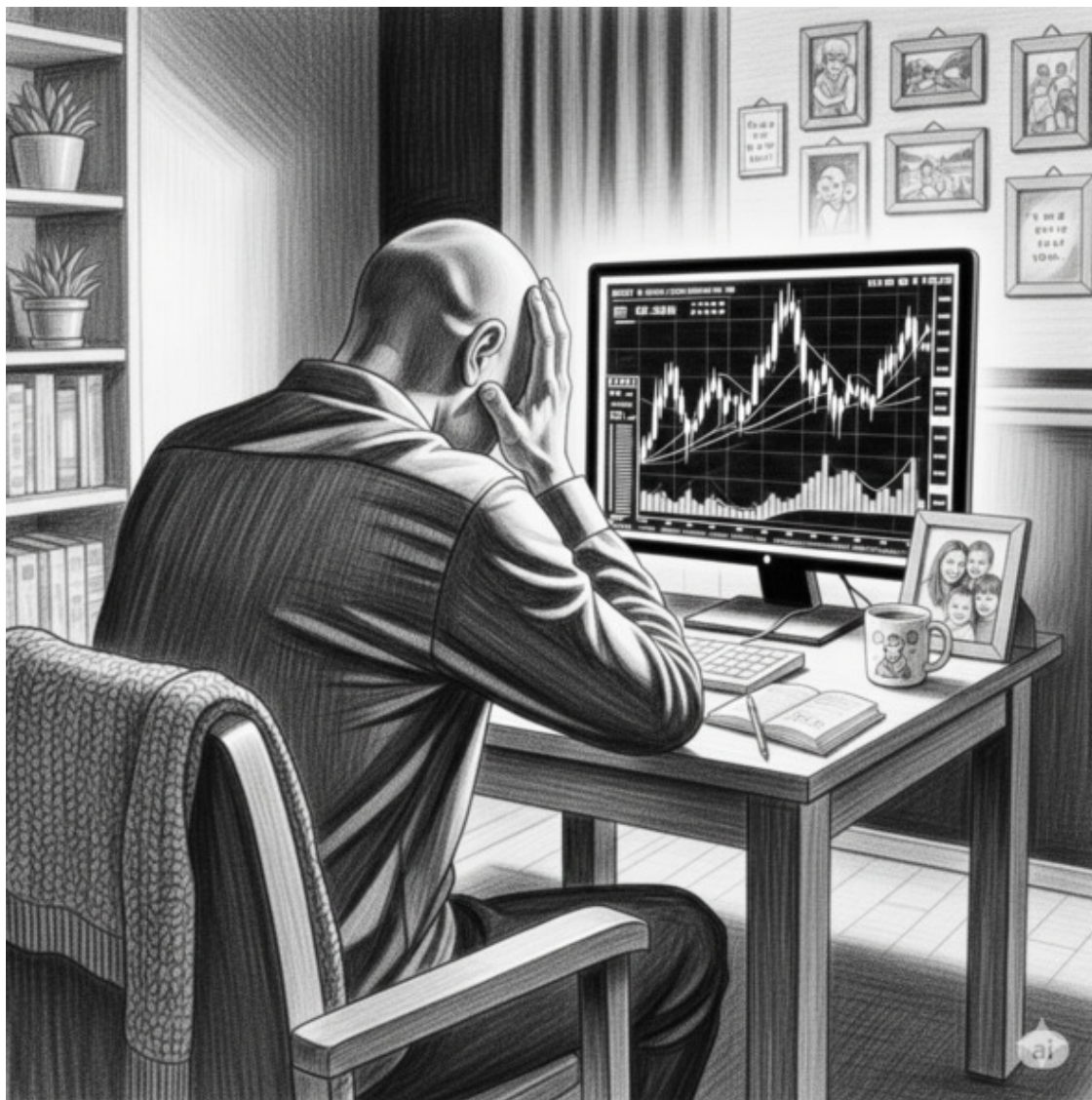
Всё было очень просто. Торгуя на валютных парах EUR/USD и GBP/USD, я стабильно фиксировал прибыль в 10 пунктов, каждый день, находя на рынке подходящую ситуацию, а порой и не одну. Уже через две недели мой баланс увеличился более чем в два раза.

Игнорируя стоп-лосс, я верил, что смогу переждать незначительные коррекции, если цена не сразу развернётся в нужном направлении. Я полагал, что смогу продолжать совершать скромные, но последовательные сделки, ведь не стремился оторвать сразу огромный кусок, а брал понемножку. Но потом настал момент, когда я ошибся.

Ни моя интуиция, ни мой мозг, ни мои руки, упорно не хотели и не могли, закрыть нарастающий как снежный ком убыток, до тех пор, пока не случился маржин-колл.

Брокер закрыл сделку автоматически, когда маржа на счёту достигла критического уровня. И вот тогда я впервые осознал слабость своей человеческой натуры.

Это была не торговля, а игра в интуицию с отрицательным математическим ожиданием и убийством денег. Они умирали на торговом счету, погибая от моей гордыни, упертости и жадности. Жалкая попытка поиска своей торговой системы, была обречена на провал. Мое желание торговать было слишком большим, но мои знания и возможности, а особенно психологическая подготовка, все ещё не соответствовали поставленным задачам.



В результате я уступил в своей первой схватке с рынком, не успев вывести со счёта ни одного доллара. Вывод был до смешного прост: я такой же человек, как и все остальные. Никаких сверхспособностей, которые могли бы помочь заработать кучу денег на рынке, я не имею. И что всё-таки надо ставить грамотный стоп-лосс, ограничивающий потери по сделке.

Горевал я недолго. Мне нужна была стратегия с чёткими и понятными правилами торговли. И кто ищет, тот всегда найдет. На одном из трейдерских ресурсов, я отыскал понятную для меня, внутридневную торговую стратегию. В ней всё было привязано к простым индикаторам и тем же фигурам технического анализа, которые я хорошо выучил и знал со времен Grin Club.

Я снова пополнил счёт, на этот раз более значительной для меня суммой, и начал торговлю, внимательно и щепетильно придерживаясь правил торговой стратегии. Но уже вскоре заметил, что индикаторы запаздывали, а фигуры рисовались больше в воображении, чем в

реальности. То я пересиживал сделку, то выходил раньше времени. Мои защитные стоп приказы, срабатывали слишком часто. Казалось цена будто специально, частенько слизывая мой стоп-лосс, быстро разворачивалась и неслась в запланированном мной направлении, но уже без меня.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.