

СЕРГЕЙ АЛЕКСЕЕВ

Я РИСКУЮ СОБСТВЕННОЙ ШКУРОЙ

КАК СТАТЬ ЧАСТНЫМ ТРЕЙДЕРОМ
В РОССИИ И ЗАРАБОТАТЬ
2 МИЛЛИОНА ПРОЦЕНТОВ
ЗА 5 ЛЕТ

#liveкнига



Сергей Владимирович Алексеев
Я рискую собственной шкурой.
Как стать частным трейдером
в России и заработать 2
миллиона процентов за 5 лет
Серия «Практики от экспертов»

http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=74038347

Я рискую собственной шкурой. Как стать частным трейдером в России и заработать 2 миллиона процентов за 5 лет: Эксмо; Москва; 2025

ISBN 978-5-04-249574-8

Аннотация

Хотите погрузиться в сферу трейдинга, но не знаете как? Перед вами учебник по выживанию на рынке.

Сергей Алексеев, трейдер с 17-летним стажем, разрушает мифы о торговле и показывает реальную картину: как выживать на рынке, строить собственную систему и избегать главных ошибок. Он делится личным опытом, основанным на опыте подготовки спортсменов-профессионалов, раскрывает секреты успеха, которые лежат не в количестве мониторов и размере

депозита, а в понимании структуры рынка, действиях игроков и психологии.

Эта книга – путеводитель для тех, кто хочет превратить трейдинг из хаотичной гонки в осознанный бизнес. Узнайте, как стать трейдером, который зарабатывает, а не просто тыкает в кнопки на смартфоне!

Содержание

Введение	6
Глава 1. С чего все начиналось	9
Питер	9
Конец ознакомительного фрагмента.	14



Сергей Алексеев

Я рискую собственной шкурой. Как стать частным трейдером в России и заработать 2 миллиона процентов за 5 лет

Введение

Хотелось бы рассказать, как я пришел в трейдинг и по-быстрому заработал миллион. Но нет, все было, к сожалению, совсем не так.

Правда в том, что я всегда старался не походить на молодых безусых трейдеров. Я работаю на бирже 17 лет, прошел долгий путь. И вырос я не на «мотивашках» из соцсетей.

Сейчас можно набрать в поисковике запрос «как заработать миллионы денег без СМС и регистрации» и все узнать – откроется много «коротких» дорог. Но все они будут чужими, а порой – сомнительными и недостоверными, от тех, кто живет на Бали и торгует максимум час в день.

Зачем вы взяли эту книгу в руки? Чтобы стать трейдером или «посмотреть, что тут такое»? Готовы ли вы к тому, что трейдинг – это не только про деньги, но и про работу над собой?

Мой же путь строился на биографиях по-настоящему сильных людей – братьев-альпинистов Абалаковых, альпиниста-путешественника Карло Маури, советского врача-путешественника Юрия Сенкевича и многих других.

Я ушел в трейдинг, когда устал от взаимодействия с людьми, от ответственности, которую несешь, когда у тебя немаленький бизнес. Постоянный контакт с сотрудниками, банками, бухгалтерами, юристами, пожарниками, факторинговыми компаниями – все они к тебе тянутся, когда в бизнесе все хорошо. Когда возникают проблемы – ты становишься последним, с кем бы хотелось иметь дело.

Я перевернул эту страницу в жизни и поменял все на трейдинг, но пролетело 17 лет, и я опять окружен огромным количеством людей: ежедневное общение, десять тысяч трейдеров в нашей проп-компании, техподдержка, клиентский отдел, партнеры... Но теперь мне легче взаимодействовать с людьми, потому что я понял главное: у каждого есть свое «я» и своя ответственность перед близкими.

Меня уже не задевает, если кто-то ставит свои потребности выше моих. Для любого человека это естественно. Меня не волнует, когда вместо своих интересов он выберет напасть на меня. Приходится жить в такой реальности.

Представьте, что прочитаете всю книгу, но ничего не сделаете. Что изменится в вашей жизни? Ничего. Так почему бы уже сегодня не задать себе главный вопрос: «А я реально хочу этим заниматься?»

Эту *неидеальность* и это *несовершенство* я понял только через трейдинг. Как только вы примете такую картину мира, у вас появится положительный баланс в трейдинге и ощущение дзена в голове.

Я пришел к этому не случайно. Когда двигался через разочарования, через большую работу и ежедневные усилия, у меня никогда не было истории про «пришел и срубил бабла». Теперь могу честно сказать: «Я заработал на трейдинге».

Эту книгу я написал для того, чтобы мой непростой путь длиной в 17 лет вы, читатели, смогли пройти быстрее. Получив правильную информацию о рынке и ежедневно дисциплинированно работая, вы за год сможете понять принципы прибыльной торговли.

Глава 1. С чего все начиналось

Проклятие современности в том, что среди нас все больше людей, которые объясняют лучше, чем понимают.

Нассим Талеб. Рискую собственной шкурой

Питер

Мое становление в трейдинге проходило осознанно. К тому времени у меня уже был опыт в собственном бизнесе – я руководил сетью спортивных магазинов и сетью турфирм с несколькими сотнями сотрудников. Для меня это было большой ответственностью по многим пунктам. Сеть выросла до 30 магазинов в Питере и Москве, плюс открылось пять магазинов по франшизе в разных городах России.

Но я устал от повышенной нагрузки, от взаимодействия с людьми, от планирования на годы, от закупок ассортимента и контроля движения денежных средств. И на этом фоне трейдинг стал для меня одной из попыток найти область, где остаешься один на один с собой.

Получается очень интересно: открываешь счет на бирже, загружаешь депозит и начинаешь зарабатывать. Звучит более чем привлекательно. Конечно, я тогда начитался краси-

вых книжек об «успешном успехе» и о личностном росте с верой в себя, одолел кучу материалов в интернете. Но у меня всегда была цель – найти сильную команду участников рынка, у которых можно учиться. Все по-взрослому, как в спорте.

Жил я тогда в Питере. Интернет еще толком не развился, всю информацию мы узнавали из справочника «Желтые страницы» да из периодики и журналов с рекламой. Как раз из газеты «Метро» я и узнал о курсах биржевой торговли.

Первой моей альма-матер стало заведение под громким названием «Биржевой университет» на Садовой улице. За небольшие деньги я записался на семинар и пришел на занятия. В аудитории старинного здания было 30–40 человек – будущих трейдеров, а преподавал нам немолодой мужчина с лишним весом. Он прочитал лекцию о бирже, об акциях, о фьючерсах и форексе, много распространялся о том, как развиты финансовые рынки в США и как сильно отстает Россия даже от Запада. В общем, пробежался по верхам. Было интересно, но мне не хватило.

Все, кто давно со мной знаком, знают, что, если меня что-то заинтересовало, я «долго запрягаю» – глубоко погружаюсь, чтобы если не стать номером один, то хотя бы получить результат, за который не будет стыдно.

Я, например, мастер спорта и чемпион России по фристайлу, и для достижения такого результата мне потребовались годы дисциплинированных тренировок. В среде спортс-

менов меня называли человеком-роботом.

Фристайл оформился в отдельную горнолыжную дисциплину в 1970-х годах, а в 1980-х он появился в РСФСР и развивался с бешеной скоростью. Уже в 1986 году в Ташкенте определились первые чемпионы страны. И мечтой того времени было вырваться из серости и разрухи, в которой мы жили, и попасть в Европу.

Мой приход в спорт, к сожалению, совпал с периодом развала СССР, а потому я не застал того счастливого времени, которое было у спортсменов в Советском Союзе, – с их социальными и финансовыми льготами.

Я ненавидел последние строчки в протоколе. Когда я начал заниматься фристайлом в начале 1990-х, этот спорт находился в России на пике популярности благодаря тому, что не требовал высоких гор и длинных склонов, а спортивные базы могли располагаться даже в Москве и Ленинграде (Санкт-Петербург). Кроме того, советские, а затем российские спортсмены добивались выдающихся результатов в новом виде горнолыжной дисциплины, в отличие от «классики» (скоростной спуск, слалом).

Фристайлист Сергей Шуплецов стал легендой российско-го и мирового спорта по количеству наград: за сезон-1994/95 он выиграл подряд шесть этапов Кубка мира и получил кубок в 1995 году.

И вот я, совсем новичок, приехал на соревнования в город Чусовой в Пермском крае, на спортбазу «Огонек», – в род-

ной город чемпиона Шуплецова. Когда закончились соревнования, все участники на подъеме загрузились в автобусы, а те, кто не попал на пьедестал, узнавали свое место из финального стартового протокола, который передавали по рядам сидений.

Мы с другом Лехой Ивановым погрузились в изучение списка участников. Первое место – Шуплецов Сергей. Пролистав дальше четыре страницы фамилий, нашли на последней наши: Алексеев Сергей – последнее место, Иванов Алексей – предпоследнее.

Это был поворотный этап. Я ощутил себя на самом дне, и мне тут же захотелось попасть в топ лидеров. Перед глазами сформировалась новая картина успешного будущего: чемпионаты России, чемпионаты Европы, Кубки мира, Олимпийские игры...

Это была совсем непростая задача: я начал заниматься фристайлом в 11 лет, а чемпионами мира становятся в двадцать пять. Представьте, сколько времени мне предстояло жестко тренироваться? В трейдинге все точно так же, но тогда я еще ничего этого не знал.

В 18 лет я стал чемпионом России, потому что, как уже говорил, ненавижу последние строчки в протоколе.

Начался кризис 1997–1998 годов, во время которого Олимпийский комитет объявил о приостановке финансирования всех мероприятий. И все спортсмены, которые находились на сборах или служили в спортивной армии, вынуж-

дены были приостановить или завершить карьеру.

Я решил уйти из спорта. И что в итоге? Вместо радужной картинки будущего снова остался ни с чем.

И вот я – человек-робот, любитель первых мест – пришел на биржу.

Здесь все было непонятно: мне придется то ли много лет тренироваться, чтобы отточить навыки торговли, то ли искать в трейдинге команду «спортсменов», которые помогут достичь результата. Я начал копать интернет и нашел компанию «Альпари» – популярный форекс-дилер, с которым все знакомы. И купил у него курс за 5 тысяч рублей (по тем временам хорошие деньги: курс доллара был 20 рублей).

Я приехал на занятия в бизнес-центр на Сенной еще с одним учеником. Курс читал молодой, модно одетый преподаватель. Он загадочно улыбался, и я на него смотрел и понимал: он что-то знает, но нам не рассказывает. Очень нескоро я разобрался, в чем была причина его позитива: в системе биржи мы были обычными «хомяками», которые кормили всех вокруг, кроме себя. Но благодаря учебе в «Альпари» я прекрасно изучил историю биржи и технический анализ, потому что учебный центр снабжал курсантов огромным количеством литературы. Так и началась моя карьера трейдера.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.