

ДАВИД КУРБАНОВ

СИСТЕМА СЛОМАНА

КАК ВЫЙТИ ИЗ-ПОД ЧУЖОГО ВЛИЯНИЯ И ВЗЯТЬ КОНТРОЛЬ НАД СОБСТВЕННОЙ ЖИЗНЬЮ
БЕЗ КОМПРОМИССОВ И МОТИВАЦИОННОГО ШУМА



СИСТЕМА

ВЫХОД

СИСТЕМА

КОД

КОНТРОЛЬ

СВОБОДА

ПРОТОКОЛ

ФУНДАМЕНТАЛИЗМ

ФУНДАМЕНТ

АЛГОРИТМ

КРИСТАЛИЗАЦИЯ

КОД

Давид Курбанов

СИСТЕМА СЛОМАНА

<https://litres.ru/74038126>

SelfPub; 2026

Аннотация

Ты живешь в матрице ожиданий: семьи, друзей, общества. Ты ждешь подходящего момента, разрешения или «знака свыше», чтобы начать жить по-настоящему. Спойлер: никто не даст тебе сигнала. Твои планы — это воровство собственного будущего, а твоя тяга к мотивации — лишь способ заглушить страх перед реальным действием.

В этой книге нет советов «как стать счастливым за неделю». Здесь — инструкция по взлому собственной лени, защите границ и построению жизни на холодной логике. Давид Курбанов препарировал свою жизнь — от юридической практики до создания авторского кода и музыки — чтобы показать: успех начинается там, где заканчивается твоя зависимость от мнения толпы.

Эта книга для тех, кто готов перестать быть функцией и стать архитектором своей реальности. Считай это своим последним предупреждением.

Содержание

Глава	4
Глава 1. Камера одобрения: Почему твои планы — это воровство будущего	5
Глава 2. Юрист своей жизни: Почему жалость — это яд для твоего прогресса	10
Конец ознакомительного фрагмента.	15

Давид Курбанов

СИСТЕМА СЛОМАНА

Мир не станет лучше от того, что ты о нем расскажешь. Он изменится только тогда, когда ты перестанешь болтать и начнешь его переделывать. Начни с себя. Начни с тишины

Глава

Глава 1. Камера одобрения: Почему твои планы — это воровство будущего

Ты когда-нибудь замечал, как после разговора о своих грандиозных целях, о новом бизнесе или о том, как завтра ты начнешь жизнь с чистого листа, наступает странное опустошение? Ты рассказал всё другу, коллеге или даже выложил пост в соцсети. Тебе похлопали, тебя поддержали, тебе сказали: «Да, это круто!». Но как только ты остаешься один, желание действовать испаряется. Ты лежишь на кровати, и вместо того, чтобы делать, ты просто продолжаешь лежать.

Поздравляю. Ты только что совершил преступление против самого себя. Ты украл у своей мечты топливо.

Мозг — мастер самообмана

Мы привыкли думать, что наш мозг — это идеальный инструмент для достижения целей. Но это не так. Твой мозг — это ленивый, хитрый механизм, созданный эволюцией не для того, чтобы ты стал богатым или свободным, а для того, чтобы ты выжил и затратил как можно меньше энергии.

Когда ты рассказываешь всем о своем плане, происходит

химическая реакция. Мозг интерпретирует одобрение окружающих как *завершенное действие*. Ты получил дофамин за то, что просто *рассказал* об идее. А для мозга нет большой разницы между «сделал» и «рассказал, как сделаю», если он получил свою порцию социального признания. Ты почувствовал себя победителем раньше, чем началась борьба. В итоге, когда приходит время садиться за работу, мозг уже сыт. Ему больше не нужно ничего делать, он уже получил свою награду.

Я называю это «Камерой одобрения». Это пространство, где мы все заперты с самого детства. Нас учили: «Расскажи, кем ты хочешь стать», «Поделись планами». Мы привыкли жить на внешний сигнал, на подтверждение от других. Но в мире, где все вокруг стоит на месте, ожидание одобрения — это медленное самоубийство.

Юридическая точность против иллюзий

За время своей практики юриста я видел сотни людей, которые «планировали» победить в суде, «планировали» разобраться с долгами, «планировали» стать свободными от тирании своих семей. Но разница между теми, кто проигрывает, и теми, кто получает результат, колоссальна.

Те, кто проигрывает, говорят много. Они приходят с 1000 идей, они требуют внимания, они постоянно жалуются на несправедливость, но они никогда не готовы к системной ра-

боте. Они ждут, что кто-то — юрист, государство, случай — решит их проблему. Они в камере одобрения, где им важнее выговориться, чем разобраться в документах.

Я сам был таким. Я лежал, смотрел мотивационные ролики, придумывал идеи и рассказывал о них. Мой мозг рисовал красивые картинки, но я не двигался ни на миллиметр. Я был тем самым другом, который вечно «вот-вот начнет», но через день уже не помнит, о чем говорил.

Правило трех шагов

Чтобы вырваться, я придумал «Правило трех шагов». Это мой личный протокол безопасности, который перекрывает доступ к дофамину от пустой болтовни.

Первый этап: Тишина. Когда у тебя рождается идея, ты должен молчать. Это период инкубации. Ты работаешь, ты ошибаешься, ты исправляешь ошибки — и никто не должен об этом знать. Ты не просто прячешься, ты экономишь энергию. Каждый, кому ты рассказал о цели, — это «зритель», который невольно ждет от тебя результата. Их ожидание давит. Если ты провалишься — ты будешь выглядеть глупо в их глазах. Это напряжение съедает твою волю.

Второй этап: Первые плоды. Только когда ты прошел три шага вперед, когда ты уже сделал фундамент, когда идея обрела форму, — ты можешь показать первый результат. Но обрати внимание: ты показываешь *результат*, а не план.

Разница колоссальная. Люди видят готовую деталь, а не чертеж, который ты еще не начал собирать.

Третий этап: Свобода. Когда ты ушел на шесть, десять шагов вперед, ты становишься неуязвимым. Одобрение толпы перестает иметь значение, потому что ты уже подтвердил свои слова делом. Ты больше не зависишь от того, «верят в тебя» или нет. Ты просто движешься, и твоя жизнь — это не слова, а твои действия.

Почему так сложно молчать?

Молчание — главное оружие, потому что его всегда пытаются заполнить. Окружающие ненавидят тишину. Когда ты молчишь, когда ты не хвастаешься, когда ты не раздаешь обещания — ты становишься для них загадкой. Ты перестанешь быть «удобным» человеком, который всегда готов обсудить свои мечты.

Да, это может быть больно. Тебе будет хотеться поделиться, захочется похвастаться тем, что ты начал крутой проект. Но вспомни: ты хочешь похвастаться тем, что *делаешь*, или тем, что *сделал*? Разница — в качестве твоей жизни.

Я принял решение: я больше не рассказываю импульсивно. Если я хочу похвастаться, я оставляю это в голове. Я расскажу об этом, когда буду стоять на яхте, буду полностью свободным и буду знать, что это — мой результат, а не картинка в голове, которую я продал другим за дешевое одоб-

рение.

Система сломана, потому что она заставляет нас потреблять вместо того, чтобы создавать. Она заставляет нас говорить вместо того, чтобы действовать. Чтобы сломать её, нужно начать с самого простого — замолчать. И начать делать. Прямо сейчас. В тишине.

Глава 2. Юрист своей жизни: Почему жалость — это яд для твоего прогресса

Работа в юриспруденции — это не про бумажки и законы. Это про людей, снятых с «предохранителей». В моем кабинете или по ту сторону экрана телефона люди оказываются в самые уязвимые, самые грязные и самые эмоционально заряженные моменты своей жизни. Они приходят с исками, обвинениями, предательствами и страхами.

За те месяцы, что я практикую, я пропустил через себя сотни историй. И знаешь, что я понял? В людях есть типичные маркеры — наборы поведенческих паттернов, которые позволяют предсказать финал истории еще до того, как открыто первое дело. Если ты научишься видеть эти маркеры, ты перестанешь тратить свою энергию на тех, кто тянет тебя на дно.

Ловушка «вампиризма»

У меня была клиентка. Назовем её «энергетическим вампиром». История классическая, как в плохом кино: сложные отношения с матерью, дележка квартиры, угрозы полицией,

попытки признать её недееспособной. Три месяца я был её единственной защитой. Я вкладывал в это дело всё: нервы, время, свои знания. Я даже шел на уступки в цене, искренне веря, что помогаю человеку, который попал в беду.

Это была моя ошибка. И главная ошибка заключалась в *жалости*.

Я ответил на один и тот же вопрос тысячу раз. Я разжевывал очевидные вещи, пока мои зубы не начали скрежетать от усталости. А потом она проявила свое истинное лицо: обвинила меня в мошенничестве, требовала вернуть деньги за работу, которую я выполнил до последнего документа.

Почему я вообще в это ввязался? Потому что поверил в свою исключительную роль «спасателя». Но жалость в юриспруденции (как и в бизнесе, да и в жизни вообще) — это не добродетель. Это слабость, за которую ты платишь самым ценным ресурсом: временем. Когда ты жалеешь кого-то, ты перестаешь видеть реальность. Ты начинаешь делать работу за человека, который не хочет делать её сам. Ты становишься его костылем, а он начинает ненавидеть тебя за то, что ты напоминаешь ему о его немогущности.

Статистика человеческих судеб

Когда ты общаешься с десятью разными клиентами в день, в твоей голове неизбежно формируется статистика. Ты начинаешь видеть базу, скрытую за эмоциями.

Есть те, кто уходит в молчание при первых же трудностях — это люди, которые бегут от ответственности.

Есть те, кто готов действовать прямо сейчас — это те, кто понимает: проблема не в суде, а в их бездействии.

Есть те, кто будет высасывать из тебя соки месяцами, задавая одни и те же вопросы — это люди, которые влюблены в свою роль жертвы.

Я научился предсказывать исход каждого диалога. И самое важное, что я осознал: **ты не можешь помочь человеку, который не хочет перестать быть жертвой.** Если ты видишь маркеры «вампира», твой единственный профессиональный и личный выход — дистанция.

«Холодный пофигизм» как инструмент выживания

Многие думают, что пофигизм — это равнодушие. Нет. Апатия — это когда тебе плевать, потому что нет сил. Мой «холодный пофигизм» — это осознанный выбор не тратить энергию. Это моя броня.

Когда ты идешь по улице или заходишь в соцсети, представь, что ты выходишь в джунгли. Там живут шумные, инфантильные, глупые люди. Если ты будешь злиться на каждого, кто ведет себя нелепо, ты сгоришь за неделю. Я заранее настраиваю себя: «Сегодня я встречу людей, которые не понимают, что творят». И когда это случается — я не удивля-

уюсь и не злуюсь. Я просто прохожу мимо.

Это не значит, что я стал бесчувственным роботом. Наоборот, я стал более внимательным. Я научился предсказывать, где меня попытаются «пробить», и заранее включаю этот режим — сухо, по делу, без эмоций. Юрист не плачет вместе с клиентом, он анализирует документы. Если хочешь достичь чего-то, тебе нужно стать юристом собственной жизни: перевести свои эмоции в плоскость фактов и холодной логики.

Как отличить реальность от игры на жалости

Мы часто путаем эмпатию с рабством. Эмпатия — это понимание того, что чувствует другой. Рабство — это когда ты пытаешься сделать его жизнь лучше ценой собственной.

Если ты хочешь стать «лучшей версией себя», тебе придется принять неприятную правду: многие люди вокруг тебя находятся в ужасном положении только потому, что им там *удобно*. Они привыкли жаловаться, они привыкли искать спасителей. Я перестал жалеть таких людей. Я смотрю на своего бывшего друга, который годами ведет аморальный образ жизни, и вижу будущее, которое он выбрал. Это не жестокость. Это естественный отбор.

Ты не можешь вытащить того, кто цепляется за дно. Твоя энергия ограничена. Перестань тратить её на тех, кто даже не пытается плыть. Будь профессионалом в отношениях с

людьми: замечай маркеры, ставь дистанцию и помни — жалость убивает прогресс. Твое сострадание должно быть направлено не на тех, кто стонет, а на тех, кто действует, преодолевая боль.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.