

НАПОЛЕОН
ХИЛЛ

ДУМАЙ
И БОГАТЕЙ

12 ЧУДЕС

Наполеон Хилл
Думай и богатей. 12 чудес

«Попурри»

2025

УДК 316.6+159.923.2
ББК 88.5+88.352

Хилл Н.

Думай и богатей. 12 чудес / Н. Хилл — «Попурри», 2025

ISBN 978-985-15-6502-9

Книга, которую вы держите в руках, – в буквальном смысле плод более чем сорока лет непрерывных, а порой и резких изменений в жизни автора, которые позволили ему открыть секрет душевного спокойствия и материального благополучия. По сути, перед вами карта, которая приведет вас к успеху. Старые истины и известные законы, например закон воздаяния и закон успеха, получили здесь практическую и понятную форму, благодаря чему их может применять любой человек. Наполеон Хилл познакомит вас с источником силы, с помощью которого любое неприятное событие можно трансформировать в полезное, и бережно проведет по долине чудес жизни. Вы узнаете о 54 причинах неудач и получите рекомендации относительно того, как преодолеть 7 основных страхов. Причем эти рекомендации не потребуют от вас никаких действий, выходящих за пределы обычной способности к самоконтролю. Шаг за шагом вы станете успешной и сильной личностью, способной влиять на людей и подталкивать их к сотрудничеству с вами в духе гармонии. В формате PDF А4 сохранён издательский дизайн.

УДК 316.6+159.923.2

ББК 88.5+88.352

ISBN 978-985-15-6502-9

© Хилл Н., 2025

© Попурри, 2025

Содержание

Отзывы на книгу Наполеона Хилла известных людей и лидеров в политике, промышленности и бизнесе	6
О жизни	9
Вступительное слово	10
Примечание к тексту от Фонда Наполеона Хилла	13
Предисловие	14
Конец ознакомительного фрагмента.	15

Наполеон Хилл

Думай и богатей. 12 чудес

Перевел с английского *Владимир Боженов* по изданию: THE 12 MIRACLES OF LIFE: The Science of Success / Napoleon Hill. – Humanix Books.

© 2025 by The Napoleon Hill Foundation

© Перевод на русский язык. ООО «Попурри», 2025

© Издание. ООО «Попурри», 2026

Отзывы на книгу Наполеона Хилла известных людей и лидеров в политике, промышленности и бизнесе

Эта книга Наполеона Хилла оставалась неизданной в течение более чем семидесяти пяти лет, прежде чем ее полное издание увидело свет. Она основывается на его знаменитой философии закона успеха. Деятельность и труды автора высоко оценили величайшие умы в области финансов, образования, науки, государственного управления и политики, а именно:

Представитель Верховного суда Соединенных Штатов Америки, Вашингтон, округ Колумбия:

«Мой дорогой мистер Хилл! У меня наконец появилась возможность дочитать ваши законы успеха, и я хочу выразить признательность за прекрасную работу, которую вы проделали в области философии. Было бы полезно, если бы каждый политик в стране мог усвоить и применять принципы, на которых основывается эта книга. Она содержит очень ценный материал, который должен понять каждый лидер в любой сфере жизни».

Уильям Г. Тафт, десятый председатель Верховного суда, двадцать седьмой президент Соединенных Штатов Америки

Представители Лаборатории Томаса А. Эдисона:

«Мой дорогой мистер Хилл! Позвольте выразить свою признательность за ту любезность, которую вы оказали, прислав мне оригинальную рукопись своей книги. Вижу, что вы потратили много времени и усилий на ее подготовку. Ваша философия здравая, и вас следует поздравить с тем, что вы столь долгое время оставались верны своей работе. Ваши ученики... будут вознаграждены за свой труд в полной мере».

Томас А. Эдисон, изобретатель и предприниматель

«Эти принципы... одновременно практичные и разумные. Я был одним из первых учеников мистера Хилла задолго до того, как его философия получила всемирную известность. Любым успехом, которого я добился, я обязан принципам, изложенным в этой философии, хотя некоторые из них применял неосознанно. Я горжусь тем, что мой близкий друг разработал первую в мире практическую философию финансового успеха».

Эдвин Барнс, продавец и деловой партнер Томаса А. Эдисона

Представители Public Ledger, Филадельфия:

«Дорогой мистер Хилл, спасибо за вашу книгу! Это отличный материал».

Сайрус Г. К. Кёртис, издатель журналов Saturday Evening Post и Ladies Home

«Лучшим доказательством обоснованности закона успеха, о котором я знаю, можно назвать выдающееся достижение мистера Кёртиса, который построил один из крупнейших издательских бизнесов в мире, применяя принципы этой философии».

Эдвард Бок, редактор журнала Ladies Home, лауреат Пулицеровской премии, автор книги The Americanization of Edward Bok («Американизация Эдварда Бока»)

Король сети магазинов с товарами по 5 и 10 центов:

«Применяя многие основы философии закона успеха, мы создали большую сеть популярных магазинов. Полагаю, не будет преувеличением сказать, что здание Woolworth справедливо считается памятником обоснованности этих принципов».

Ф. У. Вулворт, предприниматель и основатель компании F. W. Woolworth

Известный судовладелец:

«Я чрезвычайно благодарен за возможность прочесть вашу книгу о законах успеха. Если бы я знал эту философию пятьдесят лет назад, полагаю, что достиг бы всего задуманного меньше чем за половину времени. Я искренне надеюсь, что мир откроет эту книгу и вознаградит вас».

Капитан Роберт Доллар, промышленник, известный как Старейшина Тихого океана, основатель компании Dollar Steamship Lines

Ученый и изобретатель:

«Отвечая на запрос по поводу работы Наполеона Хилла, рад сообщить, что я предоставил ему свободный доступ ко всему моему научному труду по теме вибраций для использования в философии закона успеха. По моему мнению, мистер Хилл создал достойную похвалы философию, которая однозначно переживет своего автора».

Александр Грейам Белл, ученый, инженер, изобретатель телефона

Исторически значимый лидер рабочего движения:

«Освоение философии закона успеха эквивалентно страховому полису против неудачи».

Сэмюэл Гомперс, председатель Американской федерации труда

Архитектор Лиги Наций и бывший президент Соединенных Штатов Америки:

«Позвольте поздравить вас с вашей настойчивостью! Любой человек, который посвящает столько времени... неизбежно делает открытия, имеющие большую ценность для общества. Я глубоко впечатлен вашей интерпретацией принципов сотрудничества коллег по отрасли, что вы так ярко описали».

Вудро Вильсон, ученый, ректор Принстонского университета, тридцать четвертый губернатор штата Нью-Джерси, двадцать восьмой президент Соединенных Штатов Америки

Коммерсант и основатель универмага:

«Я знаю, что ваши семнадцать основных принципов успеха верны, потому что применяю их в своем бизнесе уже более тридцати лет».

Джон Уонамейкер, коммерсант и основатель компании Wanamaker

Крупнейший в мире производитель фотоаппаратов и фотопленки:

«Я знаю, что вы приносите огромную пользу своим законом успеха. Я не хотел бы оценивать эту пользу в денежном эквиваленте, потому что закон успеха прививает вашим ученикам качества, которые нельзя измерить только деньгами».

Джордж Истмен, предприниматель и основатель компании Eastman Kodak

Пионер в области сельского хозяйства:

«Наши работы удивительно схожи. Я помогаю законам природы создавать более совершенные образцы растительности, а вы используете

те же принципы через закон успеха, чтобы создавать более совершенных мыслителей».

Лютер Бёрбанк, селекционер и садовод

Руководитель известного международного бизнеса по производству продуктов питания и сладостей:

«Любыми своими достижениями я полностью обязан применению ваших принципов закона успеха. Я считаю, что имею честь быть вашим первым учеником».

Уильям Ригли – младший, промышленник и основатель компании Wm. Wrigley Jr.

Основатель сети отелей:

«Всякая политика в управлении нашими отелями основана на... фундаментальных принципах закона успеха, приверженцем которых я являюсь».

Э. М. Статлер, бизнесмен и основатель Statler Hotels

Известный педагог и ректор университета:

«Наполеон Хилл создал то, что я считаю первой практической философией достижения успеха. Ее главное отличительное свойство – простота представления».

Дэвид Старр Джордан, профессор зоологии и первый ректор Стэнфордского университета

Командир «Мужественных всадников»¹ и бывший президент Соединенных Штатов Америки:

«Конечно, я предоставлю вам запрошенную информацию. Я считаю это не только своим долгом, но и удовольствием. Вы работаете во благо людей, у которых нет ни времени, ни желания выискивать причины неудач и успеха».

Теодор Рузвельт – младший, политик, воин, активист природоохранного движения, историк, натуралист, исследователь, писатель, тридцать третий губернатор штата Нью-Йорк, двадцать пятый вице-президент и двадцать шестой президент Соединенных Штатов Америки

Один из богатейших людей в современной истории:

«Вы можете сказать о господине Рокфеллере, что он одобряет семнадцать фундаментальных принципов успеха господина Хилла и рекомендует их тем, кто ищет путь к финансовому успеху».

Джон Д. Рокфеллер, бизнес-магнат, филантроп и основатель Standard Oil Company

¹ «Мужественные всадники» – добровольческий кавалерийский полк США, сформированный в 1898 году для участия в испано-американской войне. – *Примеч. ред.*

О ЖИЗНИ

Жизнь, ты не можешь покорить меня, потому что я отказываюсь воспринимать твою дисциплину слишком серьезно. Когда ты пытаешься причинить мне боль, я смеюсь – а смех не знает боли. Я ценю твои радости, где бы их ни находил; твои печали нисколько не пугают меня, потому что в моей душе звучит смех.

Временное поражение не огорчает меня. Я просто подбираю музыку к словам поражения и превращаю их в песню. Твои слезы не для меня, потому что я предпочитаю смех, и, поскольку люблю его, использую в качестве замены для горя, печали, боли и разочарования.

Жизнь, ты – капризная обманщица, не отрицай этого. Ты впустила в мое сердце любовь, чтобы использовать ее как шип, который колет мою душу, но я научился со смехом уклоняться от твоей ловушки. Ты пыталась соблазнить меня тягой к золоту, но я обманул тебя, следуя тропой, ведущей к знаниям. Ты побудила меня строить прекрасные дружеские отношения, а затем превратила моих друзей во врагов, чтобы я мог закалить свое сердце. Но я разрушил твой план, смеясь над твоими попытками и выбирая новых друзей.

Ты заставила людей обманывать меня в торговле, чтобы я стал недоверчивым, но я снова победил, потому что обладаю одним драгоценным качеством, которое никто не может украсть. Это качество – способность мыслить самостоятельно и быть самим собой. Ты угрожаешь мне смертью, но для меня смерть не хуже долгого мирного сна, и сон – самое сладкое из человеческих переживаний, за исключением смеха.

Ты разжигаешь в моем сердце огонь надежды, а затем поливаешь его водой, но я могу превзойти тебя, раздувая огонь снова, – и смеюсь над тобой в очередной раз.

У тебя нет ничего, что могло бы отвлечь меня от смеха, и ты бессильна заставить меня подчиниться. За жизнь, полную смеха! Я поднимаю свой бокал за веселье!

Наполеон Хилл

Вступительное слово

Наполеон Хилл, пионер в изучении американской философии личного успеха, родился 26 октября 1883 года в округе Уайз, штат Вирджиния. Тогда горы Блу-Ридж были территорией повсеместной неграмотности и суеверий. Отец Хилла был небогатым, семья ютилась в скромной лачуге с земляным полом, что было обычным явлением в том районе.

Юный Наполеон (имя мальчику дали в честь богатого дяди) рос непослушным и агрессивным. Когда ему было девять лет, мать умерла, и отец перестал справляться с воспитанием сына. Наполеон любил подшучивать над соседями. Когда подрос и стал смелее, начал носить револьвер, как его кумир – местный бандит Джесси Джеймс. Наполеон был самым плохим мальчишкой в округе и гордился этим.

К счастью, мачеха быстро взяла пасынка под свою опеку и спокойно сказала то, что резко повлияло на его личность. «Она позвала меня в гостиную, – вспоминал Хилл позже, – и не только изменила ход моей жизни, но и посеяла в моем сердце желание стать самостоятельным и полезным... Она сказала, что люди меня неправильно понимают: я был не худшим мальчиком в округе, а просто самым активным. Мне требовалась определенная цель, куда я мог бы направить свои усилия. Мачеха сказала, что у меня живое воображение и много инициативы, и предложила стать писателем. Если бы я уделял столько же времени чтению и письму, сколько времени тратил на то, чтобы создавать проблемы жителям округа, я мог бы, оказывается, дожидаться дня, когда мой голос услышит весь штат».

В следующем году, когда Хиллу исполнилось 15 лет, он окончил начальную школу и начал работать неполный день в качестве репортера местной газеты, а также писать новости для дюжины небольших городских газет по всей Вирджинии. Оглядываясь назад, Наполеон Хилл признавал, что его писательское искусство не было «блестящим», но его статьи были «читабельными, потому что были написаны с большим энтузиазмом». Вскоре после окончания школы Хилл поступил на годичное обучение в местный коммерческий колледж.

В 18 лет, увлекшись юриспруденцией, Хилл решил сделать карьеру в юриспруденции и поступить в школу права Джорджтаунского университета. Но существовала одна проблема: не было денег, чтобы оплатить обучение. Чтобы их заработать, Наполеон вернулся в журналистику и начал специализироваться на биографических очерках об успешных людях для нескольких журналов того времени.

Первым шагом стало обращение к бывшему губернатору штата Теннесси Роберту Л. Тейлору, издателю журнала Bob Taylor's Magazine. Тейлору не понадобилось много времени, чтобы разглядеть потенциал в молодом журналисте и нанять его прямо во время встречи. Политик предложил дать Хиллу рекомендательные письма известным личностям, которые могли бы стать хорошими героями для интервью. В списке прозвучали имена Томаса Эдисона, Джона Уонамейкера, издателей Эдварда Бока и Сайруса Кёртиса, Александра Грейама Белла и Эндрю Карнеги. Ослепленный открывшимися перспективами, Хилл отказался от идеи стать юристом и решил посвятить все свое время писательству.

Осенью 1908 года, как описывал это сам Хилл, «его коснулась рука судьбы»: в Питтсбурге нужно было взять интервью у Эндрю Карнеги. Среди заданных Карнеги вопросов прозвучал вопрос: чем он мог объяснить свой феноменальный успех? Промышленник, которому тогда было 73 года, общался с удовольствием, с юмором используя свой несравненный дар превращать даже обычные истории из жизни в занимательные.

Хилл едва успевал делать краткие записи, в то время как Карнеги объяснял свои и чужие теории достижения личного успеха. Затем Карнеги вздохнул: «Очень жаль, что каждое новое поколение должно находить путь к успеху методом проб и ошибок, когда принципы успеха на самом деле ясны, как божий день». Филантроп считал, что миру нужна практическая фило-

софия личного успеха, которая помогла бы самому простому рабочему накопить несметное богатство в любой сумме и форме, которые только пожелает.

После трехчасовой беседы, к удивлению Хилла, Карнеги пригласил его через некоторое время вернуться на три дня, чтобы более подробно рассказать о своем видении такой философии.

«Теперь вы знаете, в чем заключается моя философия, – сказал Карнеги, – и я сейчас задам вопрос, на который хочу получить утвердительный или отрицательный ответ.

Если я дам вам возможность создать первую в мире философию личного успеха и представлю людям, которые смогут и захотят сотрудничать с вами в ее создании, используете ли вы эту возможность и выполните ли поставленную задачу?»

Хилл подумал несколько секунд, а затем выпалил с характерным ему энтузиазмом: «Да, сэр! Я возьмусь за эту работу – и я ее выполню!»

Карнеги достал секундомер и показал Хиллу, что тому понадобилось ровно 29 секунд, чтобы ответить на вопрос, а Карнеги отводил на это максимум 60 секунд. Если бы молодой человек превысил это время, упустил бы предоставленную возможность: «Мой опыт показывает, что человек, который не может быстро принять решение, не может быть надежным в любых других делах. Я также обнаружил, что люди, которые быстро принимают решения, обычно обладают способностью следовать своей цели и в других обстоятельствах.

У вас есть одно из двух важных качеств, необходимых человеку, который создаст описанную мной философию. Теперь я узнаю, есть ли у вас второе.

Если я дам вам эту возможность, будете ли вы готовы посвятить двадцать лет жизни исследованию причин успеха и неудач без оплаты, зарабатывая себе на жизнь чем придется?»

Хилл был потрясен. Он предполагал, что Карнеги, имея огромное состояние, оплатит его труд.

«Это не нежелание дать денег, – объяснил Карнеги. – Это желание узнать, есть ли у вас естественная способность делать больше, чем от вас требуется, то есть оказывать услуги, прежде чем пытаться получить за них оплату».

Наполеон Хилл сдал второй тест Карнеги и стал писать американскую философию личного успеха. Он стал почитаемым лектором, педагогом и доверенным советником двух президентов, а также плодовитым исследователем темы достижения личного успеха.

В течение многих лет Хилл оставался верным своему делу. Карнеги не возместил молодому человеку понесенные затраты. Хиллу часто приходилось работать сверхурочно, чтобы прокормить себя, а позже и семью. В результате профессиональная жизнь Хилла была насыщенной.

Когда Соединенные Штаты Америки вступили в Первую мировую войну, президент Вудро Вильсон (который, будучи еще президентом Принстонского университета, познакомился с Хиллом благодаря Эндрю Карнеги) пригласил Хилла на должность пресс-секретаря в Белом доме. Хилл с радостью воспользовался этой возможностью. Он был рядом с Вильсоном в 1918 году, когда поступила депеша о том, что немцы просят о перемирии, и помог президенту сформулировать достойный ответ поверженному противнику.

После избрания новой администрации Хилл покинул Вашингтон и недолго занимался изданием и редактированием журнала *Golden Rule* («Золотое правило»), но все чаще задумывался о возвращении в сферу образования. Через год он оставил журнал, чтобы посвятить себя преподаванию и лекциям, а вскоре стал широко известным и востребованным спикером.

Наполеон Хилл всегда популяризировал идеи и философию закона успеха, которые почерпнул, изучая факторы, приводящие к успеху или неудаче. В 1923 году Хилл начал систематизировать свои обширные заметки и в 1928 году наконец издал курс *Law of Success* («Закон успеха»), который включал 16 уроков. Хиллу потребовалось 20 лет, чтобы завершить этот проект, – ровно столько, сколько предсказал Карнеги. С публикацией «Закона успеха» возшла

звезда Хилла. Его гонорары значительно выросли и оставались на уровне двух с половиной тысяч долларов в месяц в течение многих лет. А книга в конечном счете стала известна во всем мире.

Хилл описывал свою работу как «карту, по которой можно следовать прямо к успеху». Он утверждал, что просто «придал старым истинам и известным законам практическую и понятную форму, благодаря чему их может применить обычный человек, чьи потребности базируются на философии простоты».

«Моя цель была двоякой, – говорил Хилл. – Во-первых, я хотел помочь усердному ученику выяснить, в чем его слабости. Во-вторых, хотел помочь создать определенный план для преодоления этих слабостей. Самым успешным мужчинам и женщинам на земле приходилось избавляться от своих недостатков, чтобы наконец начать добиваться успеха.

Вы не можете наслаждаться выдающимся успехом в жизни без власти, и вы никогда не сможете наслаждаться властью, не став сильной личностью, способной влиять на людей, подталкивать их к сотрудничеству с вами в духе гармонии. Этот курс шаг за шагом покажет вам, как развить такую личность. Ученик, который берется за этот курс, настроившись на восприятие новой информации до последнего занятия, будет щедро вознагражден более широким и точным взглядом на жизнь в целом».

На протяжении большей части Великой депрессии Хилл был советником президента Франклина Делано Рузвельта. Как автор текстов многих его речей, написал основную часть знаменитых «Бесед у камина» и придумал слоган «Нам нечего бояться, кроме самого страха».

Дон М. Грин, исполнительный директор Фонда Наполеона Хилла

Примечание к тексту от Фонда Наполеона Хилла Уникальность публикуемой нами рукописи Наполеона Хилла

Представленный материал поможет вам лучше понять значимость Наполеона Хилла и его плодотворной писательской деятельности. Рукопись, на основе которой создана эта книга, ранее никогда не публиковалась. В ней есть карандашные пометки автора и материал, который мы никогда раньше не видели ни в одной из работ Хилла. Мы не знаем причин, по которым эта рукопись так и не была опубликована в свое время. Судя по тексту, Наполеон Хилл создал ее где-то между 1949 и 1965 годами, а некоторые части указывают, что рукопись появилась в конце этого периода. Мы знаем, что это неполный текст. И поскольку оригинальные главы имели несколько сумбурный характер, мы внесли некоторые редакционные изменения, чтобы сделать текст более простым для восприятия и запоминающимся.

Хотя Хилл упоминал в рукописи 12 чудес жизни, из ее текста можно сделать вывод, что изначально планировалось обсудить 13 чудес, включая одно главное чудо. Последняя глава, похоже, отсутствует. А глава «Девятое чудо жизни. Как использовать созидательную силу секса», вероятно, предназначалась для другой книги.

Мы внесли в рукопись лишь незначительные изменения, позволив читателю проследить некоторые изменения в творчестве ее автора. Эта рукопись интересна и по многим другим причинам. В ней не обсуждаются все 17 принципов Хилла из его книги *The Science of Personal Achievement* («Наука успеха»), зато есть главы, посвященные концепциям, которые Хилл не включал в эти принципы, например «Преодоление бедности», «Горе как путь к душе» и «Мудрость лишает смерть ее жала». В одной главе Хилл предлагает читателю купить фонограф, который поможет выучить иностранный язык во сне. В другой – перечисляет 54 причины неудач. О своем отце автор отзывается жестко, но затем отмечает, что отец изменился к лучшему благодаря второй жене.

В архивах Фонда Наполеона Хилла мы по-прежнему находим неопубликованные материалы. Наполеон Хилл был плодовитым писателем. Возможно, однажды мы обнаружим больше подсказок, когда и почему возникла эта рукопись и стоит ли искать пропавшую главу. Если это так, мы опубликуем найденные материалы в последующих изданиях. Между тем наша цель – донести до вас вечные мысли и идеи вдохновляющего мыслителя в первоначальном виде, насколько это возможно. Надеемся, что чтение доставит вам удовольствие и самое главное – изменит вашу жизнь.

Предисловие

Путешествие по долине чудес жизни

Некоторое время назад я перелистал страницы великой книги времени, в которой запечатлена моя собственная великолепная интерлюдия жизни. На страницах, помеченных: «То, что я отбросил как безвредное или бесполезное в жизни», я обнаружил золотую жилу богатств, о которых сейчас расскажу.

Почему я так долго ждал, чтобы открыть благодарному читателю невероятные богатства, которые упустил?

Ответ станет очевидным, когда я опишу природу своего открытия. Прежде чем я смог сделать его, мне пришлось духовно повзрослеть и даже, не побоюсь этого слова, возмужать. Мне пришлось сменить юность на зрелость, чтобы обрести достаточную мудрость, которая позволила распознать и правильно истолковать великие внутренние богатства; увидеть их глазами, не обманываясь ложными человеческими привычками.

По мере того как я медленно перелистывал страницы этих удивительных записей в великой книге времени, я поражался, обнаруживая, что все: каждая жизненная ситуация, с которой сталкивается человек, каждый его промах, каждый провал и каждое испытание – может оказаться в высшей степени благотворным, если относиться к этому в духе гармонии и понимания его природы и высокого предназначения.

И я с приятным удивлением понял, проанализировав все обстоятельства своего прошлого, которые я в то время считал неприятными и вредными, что каждое из них принесло мне вечные ценности, которыми я теперь обладаю и щедро делюсь с вами.

Во время исследования великой книги времени я открыл ранее неизвестный науке метод, с помощью которого все прошлые неудачи, ошибки и разочарования можно трансформировать в самые чудесные блага, известные человечеству. Именно это открытие не оставило мне другого выбора, кроме как написать эту книгу – ради блага тех, кто блуждает в поисках пути к покою духа, так же, как я, подобно слепцу, искал его почти 40 лет.

Прежде чем я начал рыться в куче идей и вещей, которые считал бесполезными, я верил, что секрет успеха можно открыть только путем изучения тех, кто добился «успешного успеха».

Эндрю Карнеги поручил мне познакомить мир с первой практической философией успеха. Получив, благодаря Карнеги, непосредственный доступ к более чем пятистам лидерам его эпохи, я, естественно, воспринимал этих выдающихся людей как единственный источник полезных знаний, достойный внимания тех, кто пытается найти свое место в мире постоянно растущей конкуренции.

Этот ложный вывод я теперь отверг, потому что понял: вечные законы личного успеха доступны бедному и смиренному так же, как и богатому и гордому.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.