

Надежда Франко



**КАК
ЗАРАБАТЫВАТЬ
НА ЛЮБВИ
К ПИТОМЦАМ?**

Надежда Франко

**Как зарабатывать
на любви к питомцам?**

«Издательские решения»

Франко Н.

Как зарабатывать на любви к питомцам? / Н. Франко —
«Издательские решения»,

ISBN 978-5-00-694717-7

Любите животных? А хотели бы связать свою профессию с ними? Я верю, что у Вас получится! А эта книга описывает мою историю и подойдёт для тех, кто очень любит животных, но еще не знает как начать свой путь к финансовой независимости.

ISBN 978-5-00-694717-7

© Франко Н.
© Издательские решения

Содержание

Введение	6
Глава 1. Как я дошла до жизни такой? Мой путь становления	8
Глава 2 Первые клиенты всегда из Вашего окружения	10
Конец ознакомительного фрагмента.	12

Как зарабатывать на любви к питомцам?

Надежда Франко

© Надежда Франко, 2026

ISBN 978-5-0069-4717-7

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

Введение

Кто я?



Меня зовут Надежда Франко, и я – предприниматель, который с 2017 года работает на себя в сфере услуг.

Являюсь практикующим кинологом и зоопсихологом с более чем 15-летним опытом работы в России, Чехии, Болгарии и на Ямайке. Моя практика охватывает широкий спектр домашних и диких животных – от собак и кошек до волков, лис и гибридов.

Специализируюсь на поведенческих коррекциях любой сложности: агрессия к людям (в том числе детям), зооагрессия, нечистоплотность, сепарационная тревога и другие проблемные состояния.

Также сопровождаю владельцев на этапе выбора щенка, помогаю в социализации, базовом обучении и трюковой дрессировке.

Работаю как очно, так и онлайн, помогая людям выстраивать осознанные, уважительные отношения с питомцами на основе современных знаний о поведении животных.

Веду образовательную деятельность: помогаю начинающим кинологам, провожу открытые лекции и семинары для владельцев.

При поддержке гранта мэра Москвы, являлась лектором городского проекта о бережном отношении к животным в московских школах, а также с проектом «Собакин-город» участвовала в инициативах по развитию dog-friendly городской среды.

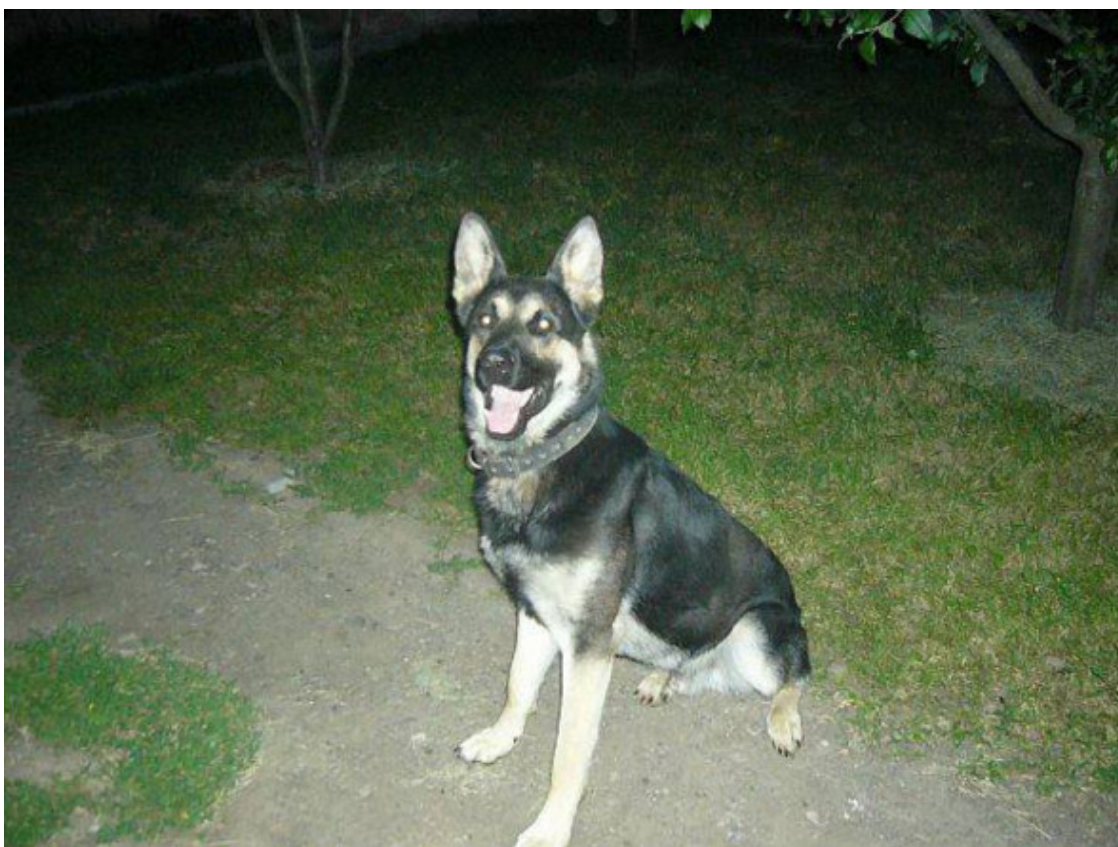
Как приглашённый эксперт выступаю на телеканале Москва 24 в программе «Миллион вопросов»¹, где поднимаются важные темы взаимодействия человека и животного в городской среде.

¹ Миллион вопросов»: зоопсихолог объяснила, как понять потребности домашнего питомца «Миллион вопросов»: кинолог объяснила, когда собаку нужно везти к ветеринару «Миллион вопросов»: кинолог рассказала, как питомцы влияют на человека «Миллион вопросов»: зоопсихолог рассказала, как стресс хозяина влияет на питомца

Глава 1. Как я дошла до жизни такой? Мой путь становления

Мой путь начался в подростковом возрасте. В 16 лет родители доверили мне выбор питомца и я тогда ещё не знала, на что нужно обращать внимание при выборе щенка, и как оценивать работу заводчика, поэтому опыт был крайне неудачный.

Собака, которую нам продали как щенка шоу-класса, оказалась восьмимесячным кобелем восточноевропейской овчарки, который боялся, вообще, всего.



Вот так выглядел Рой, когда мы только познакомились.

Он боялся темноты, мужчин, громких звуков...

А учитывая, что весил он на тот момент больше, чем я, первому, чему я научилась – это как падать и держать в руках поводок, потому что понимала, что если не удержу, то потом не найду свою собаку.

Тогда еще не было сервиса ChesterAlert, который сейчас занимается поиском питомцев и, в большинстве случаев, возвращает их домой живыми. И в начале двухтысячных я осознавала, что Роя мне никто не поймает, даже если и смогут найти, то он к себе и не подпустит чужого человека.

Я намеренно не хочу называть его кличку по документам и заводчика, так как, вероятно, за эти годы многое могло измениться в питомнике, а в этой книге я планирую рассказывать только о своих ошибках и способах их решения, а, в дальнейшем, и монетизации.

С собакой было очень сложно взаимодействовать и мы пошли на собачью площадку. Про наши приключения можно рассказывать очень много, поэтому я лишь кратко опишу некоторые моменты, чтобы картина у читателя сложилась более объемно. Вспоминается наш курс ОКД² где Рой залез на бум, посмотрел вниз, испугался, и всей тушей оперся на щуплого подростка, которым я была. Дело было зимой, поэтому в сугроб мы падали вместе.

В договоре было указано обязательным прохождением нескольких выставок, на которых моя собака буквально превращалась в «недвижимость» из-за страха, а я испытывала сильный моральный дискомфорт, так как физически не могла сдвинуть его с места.

Возникла идея пойти на ЗКС³ надеясь, что направленная агрессия придаст собаке уверенность в себе. Рой при виде инструктора с рукавом спрятался за дерево и обмочился.

Нам порекомендовали сменить собаку.

Но это было не в моем характере и я начала решать эту проблему. Читала книги по психологии⁴, которые находила в домашней библиотеке и сразу внедряла полученные знания, постепенно наработывая свой уникальный подход. И с этого момента я считаю свой путь становления как кинолога.

² Общий курс дрессировки

³ Защитно-караульная служба

⁴ 1. К. Лоренц «Агрессия, или так называемое зло», 2. И. П. Павлов «Экспериментальная психология и психопатология на животных» 3. Ю. С. Ильина и И. А. Тишевского «Зоопсихология и сравнительная психология» и др....

Глава 2 Первые клиенты всегда из Вашего окружения



Вот так выглядел Рой, когда подрос.

Мы продолжали ходить на площадку. Рой с каждым разом показывал лучший результат. Я тут опушу периоды откатов и перейду сразу к тому моменту, что *вскоре наш прогресс стал заметен для окружающих.*

И люди сами начали подходить и спрашивать советы по своим питомцам. Мой наставник, до сих пор отношусь к Михаилу с большим уважением, всячески поощрял этот интерес и постепенно людей становилось всё больше.

Я не брала деньги за свои услуги, так как мне просто хотелось делиться знаниями. Мне очень хотелось помочь, и я получала огромное удовольствие, видя результаты своей работы.

Поэтому первый мой совет тому, кто стоит в начале пути: определитесь, что именно Вам нравится.

От чего горят Ваши глаза и что Вы готовы делать даже бесплатно, искренне получая от этого удовольствие.

Если Вы уже состоялись в какой-то деятельности, попробуйте её адаптировать к своей профессии.

Иногда общаешься с владельцем, который горит тренировками, и он говорит, что хочет стать кинологом. А поговоришь с ним подольше и понимаешь, что он очень много лет занимается йогой или нутрициологией, и это всё можно совместить с питомцем.

Востребован сейчас: дог-фитнес, массаж для собак, остеопатия, диетология. Направлений много, ниш тоже.

Более того, когда Вы действительно, получаете удовольствие от своей деятельности и готовы её транслировать, к Вам, как магнитом, начинают притягиваться люди.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.