

Ася Заботина

Пятый шаг к Благосостоянию

18+

Ася Заботина

Пятый шаг к Благосостоянию

Серия «КНИГИ О ДЕНЬГАХ», книга 4

<https://litres.ru/73214573>

SelfPub; 2026

Аннотация

Эта книга поможет вам влиять на большее количество людей, преобразовать ощущение "ловушки" в бизнесе в искреннюю любовь к своему делу, раскрыть свою уникальную магию.

Притягивать желаемое с лёгкостью, активировав денежную частоту частоты, которая создаёт состояние естественного изобилия всего за несколько недель.

Победить синдром самозванца с помощью ежедневной практики, устранившей скрытые убеждения, из-за которых вы чувствуете себя недостойным успеха. Совершить полную трансформацию жизни, освоив энергетические практики единства.

Все начинается с энергии, пространства и сознания, потом все остальное.

Упражнения и техники в этой книге - энергетические.

Они могут быть непонятны для ума, вне логики и систем.

Но каждый раз, работая с книгой, вы открываете больше осознанности и ваша жизнь, ваша денежная ситуация становится все легче и проще.

Дорогу осилит идущий, готовы к росту и расширению своей жизни? Тогда эта книга для вас.

Содержание

Исследование продолжается	5
Продажи	7
Три уровня денег и ваша цена	10
Вклад в себя	13
Волшебная таблетка	16
Антигарантии	19
Зависимость от денег	20
Выглядеть богато	24
Всегда или никогда	28
Потребление	30
Знать, что такое деньги	32
Конец ознакомительного фрагмента.	33

Пятый шаг к Благосостоянию

Исследование продолжается

В этой книге практик мы продолжаем разблокировать ваши денежные потоки и глубже коснемся темы презентаций, продаж и проявленности.

Теперь я хочу, чтобы вы написали, за каким результатом пришли на эти страницы.

Постановка цели очень важна в начале любого пути. К тому же, если вы будете читать, помня о своей цели, вы поймете, насколько важно максимально прорабатывать все, что я предлагаю в этой книге.

Итак, на этих строчках запиши ответ на вопрос:
Что я хочу получить от этой книги?

Пусть эта цель все время напоминает вам о том, почему вы вкладываете время в чтение и выполнение заданий.

И для того, чтобы дать вам максимум возможностей, я предлагаю посетить мой магазин и изучить другие денежные инструменты и услуги:

magic-arsenal.ru

Мой эмейл – info@magic-arsenal.ru

Вы можете отправить на этот адрес свои вопросы по поводу клирингов, денег и других проблем, о которых вы хотите прочесть в моих блогах и книгах — я с радостью вам отвечу.

Продажи

Прежде всего поймите: деньги не приходят к вам как результат... результата. Они приходят как результат вашей готовности действительно присутствовать с тем, что может существовать, и осознавать свою цель. То же самое прослеживается не только в продажах, но и в других ситуациях, в которых люди удивляются, почему они зарабатывают лишь достаточно денег и никогда — слишком много.

Тема продаж у многих людей вызывает отторжение. Мы не любим продавать, но любим покупать. Поскольку покупка расширяет и дает энергию, а с продажами... многие думают, что это давление и втюхивание человеку того, что ему не нужно.

Я сторонник мягких продаж, без давления и навязывания. Именно о таких я и буду говорить, и прежде всего мягкие продажи начинаются с выявления потребностей и более клиентов.

Какие бывают боли клиентов:

Выбор. При наличии нескольких вариантов решения проблемы возникают сложности с подбором оптимального.

Финансовые. Когда на удовлетворение потребности не хватает средств.

Социальные. Какое мнение сложится у друзей или знакомых, если принять определенное решение.

Технические. Сложности, возникающие при попытке удовлетворить потребности.

Психологические. Стеснение или неловкость при попытке удовлетворить потребности.

Проанализируй свои боли, подумай как ты можешь их закрыть, через какой метод и за какое время.

А теперь определись со своим продуктом и продажами. Вот несколько советов:

Определите, за что вам реально платят.

Не за экспертность в вакууме, а за результат и состояние, которое вы даете людям. Что в вас ценного? Что человек получает после контакта с вами - ясность, смелость, уверенность? Это и есть ваш продукт.

Постройте образ, который продает без слов.

Личный бренд - это энергия. Как вы выглядите, как говорите, как держите позицию - все это либо притягивает деньги, либо отталкивает. Уверенность - главный маркетинговый инструмент.

Сделайте контент не про себя, а через себя.

Люди покупают не ваш опыт, а свое отражение в вас. Говорите так, чтобы они видели свою боль, свои мечты, свое тоже так хочу.

Создайте продуктовую лестницу.

Бесплатный контент - Недорогой продукт - Флагман - Премиум. Не бросайте клиентов в пропасть между "подписаться" и "купить". Ведите их по пути доверия.

Начните продавать без чувства вины.

Продажи - это не давление, а приглашение. Вы не навязываете - вы открываете дверь в трансформацию. И если вы не продаете, вы лишаете людей возможности получить то, что им нужно.

Три уровня денег и ваша цена

Стоимость ваших товаров и услуг состоит из вашего времени и энергии. Прежде чем назначать ее, пройдитесь по своим финансовым этажам:

Поймите, какую сумму денег вы хотите в своей жизни. Сядьте и запишите в точности, сколько вы тратите в месяц. После этого добавьте ту сумму, которую вы хотели бы тратить на какие-то дополнительные вещи. А потом добавьте то, что вы хотели бы откладывать. И добавьте то, что вам хочется создавать как нечто большее. И добавьте то, что вам хотелось бы иметь для того, чтобы наслаждаться жизнью.

Практика “Деньги на Выживание”.

Запишите:

1. Сколько вам нужно денег для того, чтобы не умереть от голода, холода и болезней?
2. Запишите две цифры: минимум (чтобы реально не сдохнуть) и оптимум (чтобы комфортно выживать в одно лицо, но без роскоши, домов, яхт, машин и ежедневных ужинов в ресторанах).

Практика “Деньги на Размножение”.

Запишите:

1. Сколько вам нужно денег для обеспечения отношений (одежда, косметика, парфюмерия, рестораны, подарки и т.п.)
2. Сколько вам нужно денег для обеспечения детей (сады,

школы, кружки, развивашки, книги, медицина и т.д.)

3. Сколько вам нужно денег для поддержки родственников.

4. Запишите итоговую цифру.

Практика “Деньги на Доминирование”.

1. Сколько вам нужно денег для самообразования (считать максимум за жизнь либо регулярные расходы).

2. Сколько вам нужно денег для понтов (яхты, машины, украшения, техника, брендовые шмотки и т.д.)

3. Сколько вам нужно денег для удержания социального статуса.

4. Запишите две цифры: минимальную (только образование) и максимальную (сумма всех цифр этой практики).

Всё, что выше вашей цифры выживания – уже достаток денег. Когда это поймете на самом деле – развяжете себе руки.

Богат не тот, у кого всё есть. Богат тот, кому ничего не надо.

Вы получаешь ровно то, на чем сосредотачиваешь свое внимание.

Постоянно думаете про недостаток – получаете недостаток.

Это системная закономерность. Так работает мозг.

А еще эта практика даст вам точное понимание того, сколько денег нужно для радостной жизни.

Также очень важно признать: откладывание 10 % – это

одна из самых важных вещей, которые вы можете для себя сделать.

А теперь посчитайте сколько часов и дней в неделю вам хочется работать и какая стоимость должна быть в час, чтобы жить на уровне "доминирования".

Вклад в себя

Когда вы начнете откладывать 10 процентов, ваш доход тут же начнет расти. Более того: ваше ощущение спокойствия в отношении денег тоже начнет расти.

Вы делаете вклад в того себя, который имеет деньги. И очень важно, чтобы вы это делали – откладывали эти десять процентов, потому что тем самым вы признаете, что делаете вклад в то, что вам хотелось бы иметь с финансовой точки зрения. В этот момент вы делаете вклад, чтобы иметь деньги.

Когда мы приходим к какому-либо умозаключению по поводу чего угодно, или что-то решаем, то тем самым мы убиваем всю ту энергию, из которой мы создавали и которая могла генерировать и создавать еще больше, причем сразу же.

Начните создавать из другого пространства. Осознайте: генерирование – это первый элемент способности иметь деньги. Генерирование – это энергия, которую вы создаете вокруг денег.

Одна из причин откладывания этих денег, и одна из причин, по которым вам всегда нужно носить с собой ту сумму денег, которая заставляет вас чувствовать себя богатым человеком, заключается в том, чтобы вы начали иметь постоянную энергию генерирования денег, а не энергию получения денег.

Тем самым вы вступаете в цикл создания. Цикл создания – это всегда то место, в котором вы двигаетесь вперед в ваших продажах, в вашей реальности, в тех вещах, которые вы делаете в своей жизни, чтобы начать создавать жизнь, основываясь на чем-то ином, помимо просто денег. Потому что многие считают, что жизнь происходит только тогда, когда у нас есть деньги.

А третий элемент – это установление. Установление означает то, ради чего вы встаете утром и что вы делаете каждый день. К примеру, человек, задавший вопрос о продажах. Когда вы занимаетесь продажами, просыпайтесь утром и думайте: «Кому я сегодня должен позвонить, с кем мне нужно поговорить, чтобы это генерировало деньги сегодня и в будущем?»

Вы можете осознать: вы не можете лишь генерировать деньги, которые нужны вам прямо сейчас.

И еще, ваша задача не бороться с клиентами, а дать им то, что они хотят.

Таким образом мы СОЗДАЕМ себе клиентов, а не надемся, что они “дозреют” до личной работы сами.

И на каждом шаге мы наносим непоправимую пользу, а не продаем!

Ошибки мышления, которые забирают ваши деньги: "Когда-нибудь потом...". Вы откладываете действие, идею, запуск - ждете идеального момента, вдохновения, разрешения. Но деньги приходят не к тем, кто готов, а к тем,

кто двигается.

"Мне нужно заслужить". Вы ставите между собой и деньгами цепочку: "еще чуть-чуть поработаю - тогда можно". Это мышление ребенка, ищущего одобрения, а не взрослого, который берет свое.

"Главное - не потерять". Фокус на страхе делает вас сжатым: вы не инвестируете, не рискуете, не расширяетесь. Деньги не любят тревожных - они идут туда, где есть доверие к потоку.

"У других получается, потому что им повезло". Так вы снимаете с себя ответственность за результат и теряете силу. Пока вы ищете оправдания, вы не создаете возможности.

"Я не умею с деньгами обращаться". Вы ставите диагноз вместо практики. Навык обращения с деньгами приходит только через опыт - считать, планировать, тратить, ошибаться и пробовать снова.

Для результативного проявления направьте внимание:

1. Организация дел и быта.
2. Раскрытие и прокачка себя.
3. Устранение вины, стыда, обиды и страха.

Исключите из своего лексикона: *хочу, надо, отсутствие, пытаться, почему.*

Волшебная таблетка

Вот еще пара моментов, которые важно отметить. Первый: обычно мы делаем вот что... и по какой-то причине в том числе и во всем, что связано с деньгами... Мы ищем какую-то одну вещь, которая изменит все, одну вещь, благодаря которой все станет по-другому – вместо того, чтобы осознать: изменение финансовой ситуации навсегда и к лучшему, и чтобы она постоянно улучшалась, требует небольшого усилия в течение определенного времени, а не огромного усилия прямо сейчас, которое все изменит и все будет по-другому.

Вы идете шаг за шагом и за шагом и за шагом – как, к примеру, при откладывании 10 процентов. Со временем эта целеустремленность поможет вам иметь другую энергию вокруг денег. Ваша энергия, связанная с деньгами, полностью изменится!

Поэтому везде, где вы решили, будто для того, чтобы быстро стать богатым, вы должны найти ту одну вещь, которую никто еще не находил, и когда вы ее найдете, то все будет хорошо и у вас наконец будут деньги – вы уничтожите и рассоздадите все это, пожалуйста, помноженное на богзиллион?

И другой аспект – это установление. Все три аспекта: генерирование, создание и установление.

Генерирование – это когда вы постоянно вкладываете во что-то энергию. Создание – это когда вы находите, что вы можете создавать в мире, чтобы это приносило вам вклад. А установление – это то, что вы делаете каждый день. Если у вас постоянно будут эти три элемента в отношении денег, то со временем ваша денежная ситуация изменится очень динамично.

К примеру, если вы начнете устанавливать эти 10 процентов уже сегодня, то через шесть месяцев ваша финансовая ситуация будет выглядеть совершенно по-другому, а вы даже не поймете, как это произошло.

Дело не в том, что вы об этом думаете, а в том, что вы делаете и что вы генерируете.

Если вам трудно и нужно переучиться поступательному движению, вместо нервных скачков, используйте следующие шаги:

Признайте: вам тяжело. Не притворяйтесь сильным человеком. Сила начинается с честности.

Разделите задачи на крошечные шаги. Когда невозможно идти – можно ползти. Главное не останавливаться.

Уберите шум. Меньше мнений, меньше сравнений, меньше драм. Оставьте только то, что питает.

Напомните себе, ради чего вы начали. Когда теряете фокус – возвращайтесь к смыслу, а не к страху.

Позвольте себе усталость, но не капитуляцию. Отдыхайте, плачьте, беситесь – и потом вставайте. Каждый раз чуть

сильнее.

Антигарантии

Давайте себе и клиентам антигарантии. Анти-гарантия (продажа из сильной позиции): Если не хотите давать гарантию, то давайте анти-гарантию! Вроде такого: *Это только для ответственных людей, которые могут посвятить себе 1 час времени каждый день для выполнения домашних заданий (потребуется минимум месяц для получения результатов). Если вы хотите получить результат здесь и сейчас – это не для вас. Предлагаемый метод требует ... Если вы не собираетесь следовать этим правилам, пожалуйста, НЕ покупайте это!*

Главное быть с собой и с вашими клиентами. Не решать проблемы, не действовать, просто быть. Это опустить все стены и барьеры. Растворить любое сопротивление и реакцию, любые соответствия и соглашения. Энергетически брать за руку и говорить: *"Я здесь для тебя и я здесь с тобой. Что бы ни случилось, я пройду через это вместе с тобой"*. Вы знаете, что вы не являетесь неправым, и вы знаете: что бы вы при этом ни ощутили – это не ваше. Вы поддерживаете его, и даже если вы сомневаетесь, что сможете помочь ему – вы выбираете попробовать.

Найдите такой список клиентов, для которых сможешь создать наилучшее на рынке решение.

Зависимость от денег

Деньги – это программа из 12 шагов для тех, кто стал зависимым от денег и не может их бросить!

Важный момент, который стоит учесть в вашей ситуации, это то, что деньги и клиенты приходят на энергию. И если энергии у вас нет - нет и денег.

Держите фокус на энергии и за ней последуют деньги. Ваша энергия там, где нет внутреннего конфликта. Когда действия совпадают с тем, что вы действительно выбираете, а не с тем, что "надо". Это не про постоянное удовольствие, а про ясность и согласие внутри.

У вашей энергии 4 источника:

Завершенность.

Когда вы закрываете задачи, принимаете решения, договариваетесь, расставляете точки - освобождается ресурс, который раньше держал в напряжении. Закрывайте свои задачи и отмечайте успех: чувство облегчения, ясность в голове, освобождение фокуса, движение вперед.

Ясные границы.

Когда вы умеете отказываться от лишнего, не берете на себя чужое и не живете в постоянном "должен", уровень энергии стабилизируется. Отмечайте успех: меньше перегруза, защита вашего ресурса, спокойствие и опора, больше сил на важное.

Движение в свою сторону.

Даже небольшие действия в том, что вам важно, дают больше энергии, чем большие усилия в чужих целях. Здесь появляется тот самый драйв, потому что нет внутреннего сопротивления. Отмечайте успех: вдохновение, интерес и вовлеченность, чувство смысла, легкость в действиях.

Честность с собой.

Когда вы не врете себе про свое состояние, желания и возможности, психика перестает тратить ресурс на поддержание иллюзии. Отмечайте успех: внутренняя опора, принятие себя, реалистичные решения, больше сил и устойчивости.

Когда все источники работают вместе, появляются энергия, драйв и устойчивое состояние. И теперь, сколько изменений вы готовы иметь в отношении денег? Потому что знаете что? Все изменится! Все, что не позволяет этому случиться – на счет «три»! Один, два, три!

И еще один момент: энергия не появляется от мотивации. Энергия - это ваш базовый ресурс. Он не бесконечен. Но его можно сохранять, восстанавливать и умножать.

Деньги = энергия. Нет правильного или научного метода создания денег и энергоресурса. Единственное, что вам нужно выучить в математике и освоить – это умение играть с деньгами! А в энергии - ответить на вопрос: где я сейчас теряю ресурс и почему продолжаю это делать?

Кто из вас осознает, что деньги – это всегда нечто серьезное, а не то, с чем можно поиграть? Что если бы вы начали

играть с деньгами?

Что вы решили считать для себя нормальным в плане денег? Сколько денег вы решили считать для себя той нормой, которую вы можете иметь, и где вы решили, что не можете жить в богатом месте? Все это, помноженное на богзиллион, вы уничтожите и рассоздадите?

Вы делаете вот что: вы сами решаете, каким будет ваше место в жизни и где вы будете жить, и в соответствии с этим вы создаете свою денежную ситуацию.

Но так происходит потому, что здесь нас учат именно этому. Вы сами определяете для себя эти СССР в отношении денег – роли, характеристики, костюмы и тот вклад, которым вы можете быть. И затем это определяет ту сумму денег, которую вы можете иметь.

Но это очень странно, потому что вы продолжаете думать: *«Я не разбираюсь в деньгах, я не знаю, как это работает, я не знаю, как это сделать, и я не уверен, как сделать, чтобы все было лучше!»* Но если вы избавитесь от всех этих секретных повесток тех СССР, которые вы имеете в связи с деньгами, то происходит следующее: ваша финансовая ситуация начинает меняться, потому что у вас уже нет никаких ограничений. Вы перестаете думать: *«Знаете что? Я могу жить только в таком-то квартале. Я могу иметь только вот такие отношения с людьми»*, или *«Я могу иметь только такую машину, могу носить только такую одежду»*.

Если у вас больше нет никаких точек зрения, то вы смо-

жете направить энергию на генерирование, создание и установление. А после этого деньги начинают появляться сами собой, потому что вы себя больше не ограничиваете.

Выглядеть богато

Вы можете быть готовы выглядеть богатыми.

Подумайте о том, что люди постоянно что-то на вас проецируют. Один человек проецирует на вас, что вы – идиот, или вы – не очень приятный, или вы – злой и тому подобное. Или вы – бедный! Это оказывает очень сильное влияние на вашу Вселенную! А сейчас представьте себе, что вы создаете этот эффект тем, как вы себя ведете и что на вас надето. Сколько людей будут проецировать это в вашу Вселенную? Будет ли вам легче что-то изменить – или нет?

Вам нужен вклад. Не забывайте: вклад – это один из элементов СССР. Вам нужен вклад и костюм! И вы должны выглядеть так, как будто вы на что-то способны. Это – персонаж и роль.

Обратите внимание на поведение богатых людей и возьмите из их энергетического костюма то, что вам откликается: спокойную, грамотную речь без спешки; уверенную осанку и медленные движения; чистую ухоженную кожу без перегруза макияжа; опрятные волосы, даже в простой прическе; умение молчать и не оправдываться; аккуратная, ухоженная одежда; нейтральный аромат, который чувствуется только вблизи; внимательное слушание, без перебиваний; четкие границы и умение говорить "нет"; ухоженные руки и ноги без излишеств; отсутствие суеты и резких жестов; умение дер-

жать паузы в разговоре; спокойная уверенность, без лишней демонстрации; вежливость без заискивания; умение приходить и уходить вовремя.

Перестаньте стесняться говорить о себе.

Признайте, что скромность - не добродетель, а тормоз. Пока вы "не выпячиваетесь", кто-то с меньшей глубиной, но с большей смелостью забирает внимание, клиентов, деньги. Говорить о себе - не хвастовство - а способ быть найденным вашими людьми.

Сместите фокус с "что обо мне подумают" на "кому я могу помочь". Люди не читают вас, чтобы оценить, они ищут пользу, отклик, опору. Когда вы рассказываете о себе через ценность - это уже не самореклама, это служение.

Найдите безопасный формат видимости. Начните с малого: пост, история, комментарий, эфир. С каждым шагом нервная система привыкает, что быть на виду - не опасно. Уверенность - это не врожденное, а натренированное.

Говорите фактами, не оправданиями. Не "ну, я тут чуть-чуть веду блог", а "я пишу про осознанность с деньгами, помогаю людям обрести благосостояние". Конкретика звучит спокойно, без фальши и вызывает уважение.

Разрешите себе быть заметным человеком. Видимость - это не наглость, это ответственность перед собой. Вы не просто можете, вы обязаны говорить, если то, что вы делаете реально помогает. Молчание - тоже выбор, просто не в вашу пользу.

Экологичные способы стать заметным и подобрать костюм:

Выберите позицию, а не роль. Быть "энергопрактиком" - это роль. Быть тем самым голосом, который называет вещи своими именами - это позиция. Люди не запоминают специалистов, они запоминают тех, кто что-то отстаивает.

Говорите проще, чем остальные. Когда вокруг - сложные термины, сухие фразы и экспертность ради экспертности, выиграет тот, кто говорит ясно и по-человечески. Понятность = сила, а не примитивность.

Покажите свой характер. Тон, тембр, интонация, стиль письма - все это ваш бренд. Хотите быть заметным человеком - перестаньте сглаживать углы. Пусть кто-то не согласится, зато услышит.

Создайте свой формат. Рубрика, стиль, голос, серия постов - форматы создают узнаваемость. Когда вас цитируют - значит вы уже стали голосом.

Будьте первым человеком, кто говорит о неудобном. Поднимите темы, о которых молчат: страх успеха, злость, зависть, деньги, вина. Первым быть страшно, но именно там внимание, сила и рост.

Начните генерировать свою жизнь с этих точек зрения и посмотрите, что изменится.

Какие секретные повестки выбора СССР для создания ограниченных и не способных нормально притекать денег у вас есть, которые поддерживают и навязывают

постоянное откладывание своей реальности в пользу систем экономического потребления планеты Земля. Все это, помноженное на богзиллион, вы уничтожите и рассоздадите?

Система экономического потребления – это идея, что все, что мы делаем, делается ради денег. Мы ничего не делаем без концепции, или идеи, или потребности, или желания денег. Однако это не служит вашим лучшим интересам или созданию вашей реальности.

Вам стоит начать обращать на это внимание с точки зрения «Где я хочу жить?»

Какие секретные повестки для выбора СССР ради создания ограниченных и не способных нормально притекать денег у вас есть, которые поддерживают и навязывают постоянное откладывание вашей реальности в пользу системы экономического потребления планеты Земля. Все это, помноженное на богзиллион, вы уничтожите и рассоздадите?

Всегда или никогда

Причина, по которой существует это «всегда или никогда», заключается в том, что вы как сущность будете «всегда» время от времени сталкиваться с проблемами. И вы никогда не сможете полностью с этим справиться.

То есть у вас будут моменты, когда что-то случается, но вы не понимаете, что ваша точка зрения – «всегда или никогда».

То есть вы на самом деле создаете эти никогда полностью не притекающие к вам деньги как энергию, которую вы привыкли считать собой... или которая необходима вам как жизнь. А если вы создаете неограниченные и абсолютно притекающие деньги, то в тот момент, когда это выходит за рамки вашей зоны комфорта, вам приходится остановиться и вернуться назад.

Потому что ваша комфортная зона зависит от вашей семьи. Вы привыкли к тому, как генерирует деньги ваша семья. Если ваша семья генерировала деньги из тяжелой работы, постоянно экономила, у вас никогда не было много денег, а едва хватало на жизнь, и вы не проживали жизнь на полную катушку, всегда откладывая деньги на завтрашний день, то именно это вы и считаете нормальным. И вы будете функционировать исходя из этого, считая, что так и создаются деньги.

Кто из вас имеет конфликт и считает, что лучшее

дело в жизни – ничего не делать, а лучшее, что можно имеет в жизни – это все, что дается бесплатно, и для вас это – самый лучший персонаж? Все это помноженное на богзиллион вы уничтожите и рассоздадите, пожалуйста?

Задание: Создание Роли.

Ответьте на вопросы: я (кто я), помогаю (кому помогаю) через (чем помогаю) за (такой срок) до (такие результаты). Упор – конкретный результат. Области для проявления – Еда. Размножение. Доминирование.

Что я делаю. Проблемы за которые берусь. Результаты, которые даю. Методы, которые дают такой результат. Как именно все происходит.

Какие услуги я оказываю: 1. Индивидуально. 2. Для группы. 3. Обучение. 4. Сервисы. Какие услуги я оказываю лично? Сколько сессий? Сколько стоит? Какое обучение я могу провести? Сколько по времени? Сколько стоит? Какие сервисы я предоставляю? Сколько стоит?

Из всех клиентов, которые у вас были, есть сейчас, будут, составьте мини кейсы: запрос, что делали, трудности, как преодолели, результат.

Потребление

Какие секретные повестки выбора СССР для создания ограниченных и никогда не способных нормально притекать денег у вас есть, которые поддерживаю и навязывают постоянное откладывание вашей реальности в пользу системы экономического потребления планеты Земля?

А что если бы вам не нужно было потреблять, а нужно было только создавать?

У кого из вас есть точка зрения, что вам не хочется становиться или быть частью системы экономического потребления планеты Земля, чтобы вы не делали деньги?

Насколько больше изменений в жизнях людей и в мире вы можете создать, если у вас есть деньги – в противоположность их отсутствию? Вы создадите гораздо больше, имея деньги – или не имея их? Думаю, вы знаете ответ! Все это, помноженное на богзиллион, вы уничтожите и рассоздадите?

Может быть, вам придется постоянно подэндпокать – «Все, что при этом поднимается...»... но у вас появится гораздо больше осознания того, где мы в настоящее время находимся на нашей планете в плане экономического потребления уже практически самой планеты.

Но вот что можно осознавать: если у вас есть деньги, это не значит, что вы являетесь вкладом в экономическое по-

требление планеты. Это означает, что вы можете быть вкладом и заставить эти деньги работать, чтобы изменить ситуацию. Что если это – одна из важнейших причин иметь деньги? А не все остальное, что вы думали и чем пытались себя мотивировать.

Что если бы вы осознали: имея деньги, вы можете создавать в жизнях людей изменения, которые не сможете создать без них?

Знать, что такое деньги

Мы не знаем, что такое деньги, потому что деньги – это не вещь. Это – бензин, который движет вашу машину, но сами по себе они – ничто. Деньги генерируются, создаются и устанавливаются как энергия, и они становятся частью того, что «движет» вашей жизнью. Но они – не источник вашей жизни и не то место, где вы ограничиваете или должны ограничивать свою жизнь.

Какие секретные повестки выбора СССР для создания ограниченных и никогда не способных притекать денег у вас есть, которые поддерживают и навязывают постоянное откладывание своей реальности в пользу системы экономического потребления планеты Земля.

Исключительно важно, чтобы вы это поняли! Вы постоянно откладываете свою реальность, откладываете то, что вы знаете, и системы потребления, которые вы видите вокруг себя, ощущаются как тяжесть, когда вы о них думаете. Что происходит? В попытке не быть частью этой системы экономического потребления вы буквально откладываете свою реальность и то, что вы могли бы создавать в плане денег.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.