КНИГА, ПОВЛИЯВШАЯ НА ТЫСЯЧИ ЧИТАТЕЛЕЙ

ИСПЫТАНИЕ ВЫБОРОМ



РОБЕРТ СТЕН

Роберт Стен

Испытание выбором. Как одно правильное решение меняет будущее навсегда

«Автор»
2026

Стен Р.

Испытание выбором. Как одно правильное решение меняет будущее навсегда / Р. Стен — «Автор», 2026

Самые опасные моменты в жизни выглядят безобидно: праздник, веселье, компания, «ничего страшного». Эта книга — напряжённая история о том, как формируется настоящий характер не в громких подвигах, а в тихих отказах от неправильного шага. Герои сталкиваются с искушениями, которые знакомы каждому: лёгкие деньги, азарт, алкоголь, давление окружающих. И именно здесь решается, кем человек станет дальше. Роман держит за счёт внутреннего напряжения и узнаваемости ситуаций — ты читаешь и ловишь себя на мысли: «А как бы поступил я?» Это художественная история о силе совести, цене самоуважения и о том, почему умение сказать “нет” в юности определяет всю взрослую жизнь.

© Стен Р., 2026
© Автор, 2026

Содержание

ГЛАВА 2 ЯНКИ-РОЗНИЧНЫЕ ТОРГОВЦЫ И РОЗНИЧНАЯ ТОРГОВЛЯ. 7
ГЛАВА 4 ДИКОН БИССЕЛЛ 11
Конец ознакомительного фрагмента. 12

Роберт Стен
Испытание выбором. Как одно правильное решение меняет будущее навсегда

ГЛАВА 1
ВЗГЛЯД С ВЫСОТЫ ПТИЧЬЕГО ПОЛЕТА.

Среди множества красивых деревень недалеко от Бостона есть одна, не уступающая по красоте другим, расположенная всего в нескольких милях от этого оживленного мегаполиса, называемая… но я не должен упоминать ее название, это не имеет большого значения.

В нескольких сотнях метров от Коммона, гордости жителей Бостона, находится вокзал железной дороги, проходящей через это место; достаточно сесть в вагон, и менее чем через пятнадцать минут вы уже на месте. У дяди Фрэнка есть несколько дорогих ему друзей в этой деревне, и, по его мнению, они – избранные души. Насколько этот факт влияет на его мнение о красоте этого места, он не берется сказать. Он сам еще не определился в этом вопросе. Но это и не имеет большого значения, так как история, которую я собираюсь рассказать, не потеряет и не приобретет в своей интересности от того, какое мнение о самой деревне сложится у читателя – хорошее или плохое; хотя, возможно, мне простят, если я добавлю, что я скорее низко оценил бы вкус того мужчины, женщины или ребенка, которые, посетив эту часть страны, когда природа одета в свои лучшие наряды, не назвали бы ее одним из самых восхитительных мест, на которые, по их мнению, когда-либо светили солнце или луна.

Среди моих друзей в этой очаровательной деревне есть один, которого я пока буду называть мистером Бисселлом – мистером Сэмюэлем Бисселлом. Я буду называть его так пока, говорю я. Его настоящее имя не более похоже на Бисселл, чем ваше – не более похоже на Сэмюэл Бисселл, чем на Джон Смит или Джордж Джонс; но я думаю, он простит нас за то, что мы позволили себе такую вольность с его «добрым именем», если он когда-нибудь наткнется на эту историю и она окажется для него своего рода зеркалом, в котором он сможет увидеть свои собственные черты.

Когда он был мальчиком, лет двенадцати, его отец, владевший приличным состоянием, провалился в бизнесе и, как говорит Сэмюэл, «стал беден как церковная мышь». Что бы произошло, если бы отец Сэмюэла преуспел в своих деловых начинаниях, так что мальчику из не пришлось бы работать, чтобы заработать на жизнь, я не могу сказать. Вероятно, это никто не может сказать. Скорее всего, для Сэмюэля это было бы не так хорошо. Мальчикам и девочкам полезно работать. Безделье – причина многих бед. Мне действительно жаль мальчика, которого отец воспитывает, не давая ему возможности освоить какую-либо профессию или ремесло. Я всегда боюсь, что в таких случаях мальчик научится ремеслу «сам по себе», и это ремесло доставит ему неприятности, если его отец или опекун не позаботятся о том, чтобы он занялся чем-то более полезным.

Как я уже говорил, невозможно сказать, какой была бы история Сэмюэля Бисселла, если бы из-за неудачи отца в бизнесе он не был вынужден зарабатывать на жизнь своим трудом. Нам достаточно знать, какой была его история в тех обстоятельствах, в которых он оказался, когда его отец в результате внезапного изменения судьбы стал бедным человеком.

Но я должен немного вернуться назад в своей истории. Я хочу, чтобы вы увидели и хорошо запомнили две или три вещи, которые, хотя и незначительны сами по себе, но очень важны. Позвольте мне сказать вам, что мелочи не следует презирать только потому, что они мелочи. Очень маленький ручей, который можно легко перейти вброд, может привести в движение механизм целой фабрики. Полдюжины отметок, сделанных пером за столько же секунд, достаточно, чтобы принести плач и смерть в каждую семью империи. Поэтому я должен вер-

нуться на несколько лет назад в историю нашего молодого друга и посмотреть, где он был, кем он был и какое воспитание он получил до того, как его отец потерпел неудачу.

ГЛАВА 2 ЯНКИ-РОЗНИЧНЫЕ ТОРГОВЦЫ И РОЗНИЧНАЯ ТОРГОВЛЯ.

Я более чем полон решимости дать вам приблизительное представление о янки-разносчике.

«Но я и так все знаю об этой расе людей», – скажете вы, возможно.

Неужели? Ну, тогда считайте, что моя зарисовка предназначена для другого читателя, а не для вас. Дело в том – и я хочу поделиться с вами одним из моих маленьких секретов, чтобы начать с самого начала – что история, которую я рассказываю, посвящена мальчику-разносчику, и я подумал, что было бы неплохо посвятить одну главу, прежде чем я перейду к самому мальчику, этой знаменитой категории людей, которые зарабатывают на жизнь в основном разноской мелких товаров по стране.

Разносчик – настоящий разносчик из Массачусетса или Коннектикута – обычно имеет специально построенную для его дела повозку, оборудованную так, чтобы в ней удобно помещались все товары, которые он продает. Тот, кто хоть раз заглядывал в повозку разносчика, не нуждается в объяснении, что его ассортимент включает в себя множество различных товаров. Большую часть места занимают изделия из жести. В этом отделе можно найти жестяные печи, кастрюли, молочные кастрюли, терки, шумовки и тому подобные вещи. Кроме того, настоящий разносчик всегда имеет при себе два жестяных сундука, которые, как я полагаю, достаточно велики, чтобы вместить по полбушеля каждый. Эти сундуки заполнены мелкими безделушками, «слишком многочисленными, чтобы их перечислить», как пишет в своей рекламе торговец сухими товарами.

Разносчик не часто занимается своей торговлей « » в городе. Он считает, что для него лучше всего подходит сельская местность. Поэтому обычно его можно встретить там, где не так много магазинов и где дома не стоят слишком близко друг к другу. Он останавливается перед дверью дома. Я говорю, что он останавливается, но скорее следовало бы сказать, что останавливается его лошадь, потому что старая кляча, которая, возможно, служит ему уже четверть века, сама по себе останавливается у двери каждого уважаемого дома на своем пути. Ей не нужны подсказки от своего хозяина в этом вопросе.

Однажды я слышал о кобыле одного разносчика ( ), которая была настолько убеждена, что в интересах ее хозяина остановиться у ворот одного большого и аккуратного фермерского дома, мимо которых разносчик, казалось, на этот раз был готов проехать, что она фактически остановилась на дороге и оглянулась на человека, держащего вожжи, как будто хотела сказать: «Дорогой сэр, здесь, должно быть, какая-то ошибка. Вы с ума сошли? Честное слово, это одна из самых странных вещей, которые когда-либо случались с тех пор, как мы занимаемся торговлей».

Предположим, что верная лошадь , руководствуясь чем-то, что из-за отсутствия лучшего названия люди обычно называют инстинктом, но что, по-моему, очень похоже на разум, остановилась у дверей дома. Разносчик, позаботившись взять с собой упомянутые выше жестяные ящики, выходит из повозки и заходит в дом, а верная кобыла тем временем неспешно пасется, если на дворе лето, или топает и брыкается, просто для разминки, чтобы согреться, если на дворе зима.

«Есть ли сегодня спрос на жестяные изделия, мадам?» – спрашивает разносчик. Возможно, мадам действительно хочет купить жестяные изделия, а возможно, и нет. Давайте предположим, что в том, что касается жестяных изделий, ее потребности полностью удовлетворены. Затем следует частичное перечисление содержимого двух сундуков. Вы когда-нибудь слышали, как разносчик быстро перечисляет названия этих мелких товаров? Он делает это почти так

же быстро, как боболинк перебирает различные ноты своей песни: «Булавки, иглы, швейная нить, нитки, пуговицы, лента, варганы, крючки и петли, ножницы, перочинные ножи, записные книжки, платки, броши, серьги» – и так он продолжает, едва дожидаясь, пока добрая дама, которая к этому моменту уже просматривает товары, сможет вставить слово.

Разносчики, как класс, считаются довольно находчивыми в ведении торговли. Я не сомневаюсь, что их оклеветали. Им вменяют в вину много несправедливости и нечестности, в которых они никогда не были виновны. Тем не менее, я думаю, что они склонны быть довольно хитрыми и проницательными, когда торгуют. Иногда, без сомнения, хотя и не всегда, они слишком хитры и проницательны, чтобы быть строго честными; ведь есть предел, за которым хитрость и проницательность должны останавливаться.

Когда я был маленьким мальчиком, я жил в Коннектикуте. Мой дом находился в самом сердце деревни. Редко кто из оживленного мира приезжал туда, и когда кто-то приезжал, он обязательно вызывал ажиотаж, особенно среди нас, маленьких детей. Я помню, что приезд тележки бродячего торговца жестью я приветствовал как самое замечательное событие. Мне всегда казалось, что голова торговца была полна знаний, насколько это было возможно. Какой кладезь новостей он всегда открывал! Какие умные вещи выходили из его уст! Какую чудесную доброту он проявлял по отношению к детям. Почему я не помню, чтобы я когда-либо слышал, чтобы разносчик грубо разговаривал с мальчиком, хотя мы всегда перебирали безымянные «мелочи» в его сундуках в свое удовольствие, пока он оставался в доме. Я даже не знаю, что меня больше интересовало: подъезд к нашему дому тележки разносчика или вход в нашу кухню полудюжины индейцев мохеган с их женками и детьми.

В то время еще не наступила эпоха часовщиков-разносчиков. Деревянные часы сейчас распространены, как ежевика, и их можно купить почти за бесценок . Но в моем детстве часы из Коннектикута были совершенно неизвестны. Сейчас, полагаю, разносчики продают больше часов, чем жестяных печей и кастрюль. Но часовщик-разносчик и разносчик жестяных изделий во всех важных отношениях – одно и то же.

Вы слышали о разносчике, который продавал часы, которые работали всего двадцать четыре часа, и то с трудом? Похоже, что его часы, как бритвы Питера Пиндара, были сделаны для продажи, а не для работы. Что ж, он ушел далеко от дома, прежде чем предложил свой товар на продажу. Он обнаружил, что продавать часы не составляло никакого труда ( ), поскольку они были удивительно дешевыми; кроме того, он позаботился о том, чтобы проинформировать всех своих покупателей, что на каждый часы дается гарантия, и по дороге домой он будет заходить в каждый дом, где продал часы, чтобы с удовольствием обменять все часы, которые работали плохо. Но оказалось, что его часы не стоили ни гроша. Тем не менее, он продал весь груз, за исключением одного часового механизма. Затем он развернулся и начал свой путь домой, заходя ко всем своим покупателям, как и договаривался.

«Ну, как работает часы, сосед?»

«Идут? Они вообще не шли. Они остановились, как столб, еще до того, как вы поднялись на Пудинг-Хилл!»

«Правда?

«Конечно, остановились. Зачем вы мне продали такие часы?»

«Ну, не нужно так возмущаться. Я дам вам другие часы. Я же сказал вам, когда продавал их».

Итак, хитрый разносчик дает своему покупателю единственные часы, которые у него остались, и забирает те, которые продал ему вначале, вместо них. И так этот парень добирался до самого дома.

Существует множество историй о разносчиках, которые, как я полагаю, не соответствуют действительности, и иногда довольно трудно отделить правду от вымысла. Я действительно не знаю, насколько можно верить анекдотам о разносчиках из Коннектикута в былые времена.

Исторически достоверно, что они продавали деревянные мускатные орехи, роговые кремни для ружей, семена огурцов из белого дерева и белые дубовые окорока. Но я не удивлюсь, если эти истории были придуманы с нуля. Правда в том, что, во-первых, и во-вторых, против «земли устойчивых привычек» было выдвинуто множество ложных обвинений.

Существует распространенное мнение, что разносчики очень любят обманывать дам. Возможно, это так. Но я знаю один случай, когда разносчик был ловко обманут дамой. Не думаю, что любой мужчина смог бы сделать это лучше. История такова. Разносчик с телегой, загруженной жестяными изделиями, подъехал к двери дома, вокруг которого играло довольно много детей. Хозяйка дома вышла и была приглашена к торговле. Она сказала, что у нее нет денег. Разносчик ответил, что это не имеет значения ( ). Он готов был принять в оплату что угодно – тряпки, старую одежду, изношенную жесть, что угодно. Но у нее не было ничего.

«Ну, – продолжил разносчик, – я возьму одного из ваших детей».

Хозяйка подумала минуту. «Хорошо, – сказала она, – вы можете взять того оборванного мальчика за десять долларов, а я возьму его стоимость в жести».

Сделка была заключена.

Женщина выбрала жестяные изделия, и их отнесли в дом. Торговец сел на свое сиденье, а оборванный мальчишка сел рядом с ним, и он пригрозил уехать ( ). «Конечно, – подумал он, – она не позволит мне уехать с мальчиком. Она заплатит мне деньги, когда увидит, что я действительно уезжаю». Но он ошибался. На этот раз он не учел своего хозяина.

Хлестнул кнут. «Я ухожу, – сказал он. – Я уйду в мгновение ока».

«Хорошо», – сказала добрая женщина, – «я так и думала».

Он действительно тронулся и прошел несколько шагов, медленно, когда остановился, обернулся и сказал: «Вот, теперь я ухожу наверняка».

«Я слышала, как ты это говорил некоторое время назад», – сказала дама.

«Но вы не против, если я заберу с собой этого мальчика?»

«Конечно», – ответила дама. «Мы содержаем здесь бедняков города, и этот парень – худший из всех».

История заключается в том, что, когда разносчик понял, как его обманули, он дал денег примерно столько, сколько стоила жестяная коробка, чтобы выпутаться из этой ситуации, или, другими словами, чтобы избавиться от своего молодого нищего.

ГЛАВА 3
ДРУГАЯ СТОРОНА

Если я остановлюсь на этом в своем очерке о разносчике из Новой Англии, то не уверен, что не создам ложное представление об этом классе людей, а мне было бы жаль это сделать. Я должен пролить немного света на эту картину, чтобы сделать ее более совершенной и правдивой.

Я уже говорил, что разносчику вменяют в вину множество грехов, о которых он, вероятно, и не подозревал и которые, безусловно, никогда не совершал. Но гораздо большее относится к тому многочисленному классу людей, которые зарабатывают на жизнь, продавая товары от дома к дому. Есть множество людей, занимающихся этим делом, которые строго честны и справедливы во всех своих сделках. Они никогда никого не обманывают. У них нет склонности к обману, не больше, чем у торговца, продающего свои товары в собственном магазине. Кроме того, это дело, хотя и было сделано многое, чтобы оно казалось чем-то нереспектабельным, само по себе вполне прилично. В нем нет ничего постыдного с точки зрения . Это честный заработок, или может быть им, и один из принципов дяди Фрэнка гласит, что любой законный и честный бизнес, который никому не причиняет вреда, должен считаться уважаемым. Почему бы и нет? Почему даже мальчик, который чистит мои ботинки, если он знает столько же и имеет

такой же хороший характер, почему он не должен уважаться так же, как тот, кто набирает текст для моей ежедневной газеты? Я не вижу причин, и, полагаю, никому не понять, почему.

Я знаю разносчиков, хороших и честных людей, которые скорее отрежут себе палец, чем обманут кого-либо из своих клиентов. Они хотят заключать выгодные сделки, когда что-то продают. Конечно, они этого хотят. Но они хотят только этого. Они не воспользуются незнанием человека о цене товара и не продадут ему этот товар в десять раз дороже его стоимости только потому, что могут это сделать.

ГЛАВА 4 ДИКОН БИССЕЛЛ

Дикон Бисселл – дикон Абиджа Бисселл – был разносчиком такого рода. Я не удивлюсь, если некоторые из моих читателей слышали о диконе. Сейчас он, без сомнения, в раю. Но его слава, которая при его жизни распространилась на довольно большую часть штата Массачусетс, еще не угасла. Смею утверждать, что десятки и десятки домохозяек, живущих в радиусе менее ста миль от Бостона, могут показать вам молочные кастрюли, которые до сих пор используются в их сырных комнатах и которые были куплены у Дикона Бисселла.

Диакон Абиджа Бисселл – многие называли его Байселл – жил в уютном домике с множеством цветов во дворе и множеством пучков мха на старых черепицах. Он проводил дома не более половины своего времени. Остальное время он посвящал разносной торговле. Ни один кочующий араб не перемещался из места в место чаще, чем диакон Бисселл из Тем не менее у него была своя орбита, и он путешествовал по ней так же регулярно, как Луна, Юпитер и наша собственная планета путешествуют по своим орбитам. Каждая семья, которую он посещал, знала почти точный день его прибытия. Диакон во всем, что делал, был очень методичен. Он был одним из самых пунктуальных и точных людей, которых вы когда-либо встречали. В этот момент мне приходит в голову анекдот из жизни , который показывает, какое значение он придавал пунктуальности.

Пэтти Бисселл, его старшая дочь, должна была поехать в Бостон вместе со старым джентльменом. Она давно хотела побывать в городе и была в восторге, когда отец пригласил ее поехать с ним.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, купив полную легальную версию на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.