



Радик Яхин

Закон Притяжения 2.0

Радик Сайфетдинович Яхин

Закон Притяжения 2.0

http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=73056953

SelfPub; 2026

Аннотация

Закон Притяжения 2.0: Как Перепрограммировать Мозг на Богатство – Наука Манифестации.

Ваш мозг – это главный инструмент манифестации, но он настроен неправильно. “Закон Притяжения 2.0” раскрывает, как нейросемантика (Глава 1) и химия эмоций (Глава 2) диктуют ваши финансовые результаты. Эта книга покажет, как перепрограммировать подсознание, удалив самосаботаж, используя мощь визуализации, основанной на памяти (Глава 5), и управляя своим вниманием (Глава 7). Узнайте, как ваше тело (Глава 8) и ваши убеждения (Глава 9) могут либо блокировать, либо ускорять приход желаемого. Ваша новая реальность начинается с нейронной связи!

Радик Яхин

Закон Притяжения 2.0

Как Перепрограммировать Мозг на Богатство – Наука Манифестации

Введение: От Мистики к Нейропластичности

Добро пожаловать в мир, где “желание” перестает быть туманным призывом к Вселенной и становится точной, измеримой программой для вашего собственного мозга.

Если вы держите эту книгу, скорее всего, вы уже знакомы с идеей Закона Притяжения. Вы слышали призывы закрыть глаза, представить себе идеальную жизнь, и, волшебным образом, желаемое должно было материализоваться. Возможно, вы пробовали. Выписали списки желаний, купили красивые блокноты, старались “вибрировать на частоте изобилия”.

И что же? Мир остался прежним. Машина не появилась в гараже, банковский счет не пополнился сам по себе, а работа мечты так и не позвонила вам.

Почему старый Закон Притяжения не сработал для большинства?

Ответ кроется в его чрезмерной опоре на мистику и недостатке механики. Классический подход часто игнорировал самое важное устройство, которое у вас есть: ваш мозг.

Представьте, что вы даете указание роботу. Если вы просто скажете: “Хочу много золота”, но ваш внутренний “заводской настройки” (глубоко укоренившиеся убеждения о том, что “деньги достаются потом и кровью”) настроен на дефицит, робот будет выполнять команду, но с постоянными внутренними помехами. Вы желаете богатства, но ваша нервная система саботирует ваши действия, потому что воспринимает богатство как угрозу.

Пример из жизни:

Допустим, вы хотите зарабатывать вдвое больше. Вы пишете: “Я хочу зарабатывать 10 000 долларов в месяц”. Вы чувствуете прилив энтузиазма (дофамин). Но каждый раз, когда вы видите возможность взять на себя более сложный проект или попросить о повышении, внутри вас поднимается иррациональный страх. Этот страх – это не “плохая вибрация”, это старая нейронная сеть, которая говорит: “Опасность! Большие деньги = большие проблемы. Вернись к норме.”

Ваш мозг, стремясь к гомеостазу (внутреннему балансу), будет направлять ваше внимание на всё, что подтверждает старую реальность (отсутствие денег), игнорируя новые возможности. Ваше желание оказалось просто поверхностным приказом, который не смог переписать глубинный код.

Нейробиология дает нам новый, научно обоснованный подход к созданию реальности.

Мы переходим от пассивного “притяжения” к активному

“программированию”. Эта книга не о том, чтобы сидеть и ждать, пока Вселенная что-то пришлет. Она о том, чтобы понять, как работает ваш мозг (ваша личная машина по созданию реальности), и научиться им управлять.

Мы будем говорить о:

1.Нейропластичности: Способности вашего мозга физически перестраивать свои связи на основе нового опыта и повторения. Это означает, что вы можете буквально перестроить свой мозг, чтобы он стал идеальной средой для принятия и удержания богатства.

2.Химических триггерах: Как эмоции, которые вы испытываете (не просто воображаете, а чувствуете), активируют гормоны, которые либо открывают, либо закрывают каналы для достижения целей.

3.Системе Внимания: Мы разберем, как ваш мозг фильтрует входящую информацию (ваш знаменитый RAS) и почему он до сих пор “не видит” те возможности, которые, по вашему мнению, должны были появиться.

Каждая глава этой книги – это практический модуль для перенастройки вашей внутренней операционной системы. Мы заменим абстрактные понятия на конкретные нейробиологические процессы. Вы узнаете, как трансформировать невнятное “хочу” в четкую, подкрепленную биологией команду.

Цель этой книги: Дать вам не список мантр, а инструкцию по эксплуатации собственного мозга для достижения изме-

римых финансовых и жизненных результатов. Готовы перестать ждать и начать строить? Тогда начнем разбираться, как именно работает ваше желание.

Часть I: Анатомия Желания – Как Мозг Создает Ваше Будущее

Нейросемантика Успеха: Что Происходит в Мозге, Когда Вы “Желаете”?

Когда вы впервые решили, что хотите большего – больше денег, лучшую работу, новое отношение – вы активировали сложную сеть нейронных процессов. Однако простая “хотелка” редко приводит к результату. Почему? Потому что желание – это только начало. Настоящее изменение требует согласованности между вашими намерениями, вашими эмоциями и вашей биологической настройкой.

В этой главе мы разберем четыре ключевых элемента работы вашего мозга, которые либо запускают вашу реальность, либо ставят на ней тормоз.

Дофаминовые Петли Награды: Откуда берется мотивация и почему “просто хотеть” недостаточно.

Представьте, что у вас есть внутренняя система поощрений, которая управляет вашей энергией. Это и есть дофаминовая система. Дофамин – это не просто “гормон удовольствия” (это часто серотонин). Дофамин – это молекула предвкушения, поиска и мотивации.

Как это работает:

Когда вы думаете о том, что хотите, ваш мозг выделяет дофамин. Этот выброс не дает вам удовольствия от обладания целью; он дает вам энергию, чтобы идти к ней.

Проблема “Просто Хотеть”:

Старый Закон Притяжения часто концентрировался на том, чтобы чувствовать, что вы уже получили желаемое. Проблема в том, что если ваше текущее состояние (реальность) сильно отличается от того, что вы представляете, мозг считает это как огромный разрыв.

1. Цикл Погони: Вы получаете небольшой всплеск дофамина, представляя богатство. Но когда вы открываете свой банковский счет, мозг фиксирует: “Нет совпадения”. Это вызывает разочарование или скуку.

2. Перегрузка: Вы начинаете постоянно фокусироваться на отсутствии желаемого. Мозг не получает дофамина от достижения, он получает только его остатки от погони. В итоге вы устаете хотеть, потому что процесс приносит больше фрустрации, чем энергии.

3. Зависимость от Фантазии: Вы становитесь зависимы от мечтания о цели, потому что это единственный момент, когда вы получаете химическую награду. Вы остаетесь в состоянии “мечтателя”, а не “достигателя”.

Что нужно делать (2.0): Мы должны научиться выделять дофамин не только при фантазировании, но и при малых шагах к цели. Нам нужно “обмануть” мозг, чтобы он вознаграж-

дал нас за усилия, а не только за конечный результат. Это требует перехода к следующему уровню – настройке фильтра восприятия.

Система Активации Сетчатки (Reticular Activating System – RAS): Фильтр вашего восприятия и “случайности”, которые не случайны.

Представьте, что ваш мозг – это гигантский суперкомпьютер с доступом ко всему вашему опыту, всем звукам, запахам и визуальным образам, которые вы когда-либо воспринимали. Если бы он обрабатывал всю эту информацию одновременно, вы бы не смогли даже ходить, не говоря уже о том, чтобы сосредоточиться на работе.

Этим фильтром, управляющим потоком информации, является Reticular Activating System (RAS), или Система Активации Сетчатки.

RAS как Селективный Фокус:

RAS – это своего рода шлюз между вашим сознанием и подсознанием. Он решает, что достаточно важно, чтобы пропустить через “фильтр внимания” в ваше сознание, а что можно игнорировать.

Пример 1 (Негативный): Если вы убеждены, что “люди вам завидуют” или “мир опасен”, ваша RAS будет постоянно сканировать окружение в поисках доказательств этой теории. Вы начнете замечать подозрительные взгляды, ссоры у соседей, негативные заголовки новостей. Это не мир стал хуже; это ваш фильтр стал более чувствительным к негативу.

Пример 2 (Позитивный): Вы решили, что хотите купить синий автомобиль определенной марки. Вчера вы не замечали эти машины на дорогах. Сегодня, как только вы начинаете думать о них, они повсюду. Машина не материализовалась из ниоткуда. Ваша RAS просто начала замечать то, что всегда там было.

Как это связано с желанием:

Если ваше желание (например, “стать финансово свободным”) не закреплено в вашем подсознании как важная, достижимая цель, ваша RAS будет игнорировать возможности, которые могут к ней привести. Вы можете увидеть объявление о выгодном партнерстве или услышать о новой инвестиционной схеме, но ваш мозг скажет: “Это не для меня” и пропустит информацию мимо.

Для успешной манифестации нам нужно “запрограммировать” RAS на поиск ресурсов, возможностей и людей, которые соответствуют нашему желаемому будущему.

Роль Префронтальной Коры: Планирование, принятие решений и когнитивный контроль над иррациональными установками.

Если RAS – это фильтр, то Префронтальная Кора (ПФК) – это ваш главный исполнительный директор. Она расположена за лбом и отвечает за высшие функции: логику, оценку рисков, долгосрочное планирование и самоконтроль.

ПФК против Привычек:

Наши старые убеждения и привычки (например, “деньги

даются тяжело”) управляются более старыми, быстрыми частями мозга (лимбическая система). Это похоже на автоматическую дорогу, по которой вы ездите каждый день.

Когда вы ставите новую цель, ПФК говорит: “Да, это хорошая идея, нужно сделать X, Y и Z”. Но старые автоматические дороги требуют меньше энергии для движения. Поэтому, когда наступает момент реального действия, иррациональные, но привычные установки побеждают. ПФК “устает”, и вы возвращаетесь к старому поведению.

Когнитивный Контроль:

Чтобы закрепить новое желание, нам нужен когнитивный контроль – сознательное усилие ПФК, чтобы остановить импульсивное, привычное реагирование.

Пример: Вы видите, как ваш друг предлагает участвовать в рискованном, но потенциально прибыльном деле. Ваша старая установка (управляемая страхом) кричит: “Опасно, потеряешь!”. ПФК должна вмешаться, оценить риски объективно, сравнить их с потенциальной наградой (дофамин) и принять взвешенное решение, игнорируя панику.

Мы должны укрепить ПФК, чтобы она могла уверенно “перебивать” старые, саморазрушительные программы, работающие на автопилоте.

Пластичность Мозга как Инструмент Манифестации: Как мы можем сознательно “переписать” маршруты в сером веществе.

Это, пожалуй, самый важный момент в переходе от ми-

стического к научному подходу. Мозг не статичен. Он обладает нейропластичностью – способностью физически меняться, создавать новые связи и укреплять те, которые используются чаще.

Закон Хебба: “Нейроны, которые активируются вместе, связываются вместе” (Neurons that fire together, wire together).

Ваше старое мышление (например, “я недостаточно хорош”) – это глубоко укоренившаяся нейронная автострада. Мысли и эмоции, связанные с этим убеждением, проносятся по ней с огромной скоростью.

Перепрограммирование через Повторение:

Чтобы создать новое убеждение (“Я способен и достоин”), вы должны заставить его “вырасти”:

1.Создание Нового Пути: Вы сознательно используете техники (о которых будем говорить далее), чтобы запустить мысль о вашем успехе. Это похоже на прокладывание узкой тропинки в густом лесу.

2.Интенсивность и Эмоция: Чем сильнее эмоция (радость, уверенность) при “прохождении” по этой новой тропинке, тем быстрее она укрепляется. Вы даете мозгу сигнал: “Это важно!”.

3.Увеличение Трафика: Регулярное, последовательное повторение заставляет эту новую тропинку расширяться в полноценную дорогу. Тем временем, старая, неиспользуемая дорога начинает зарастать (синаптическая прунинг).

Манифестация – это не ожидание, а активное нейрохи-

рургическое вмешательство в собственный мозг. Мы используем повторяющиеся мысли, эмоции и действия, чтобы физически перенастроить наше серое вещество на прием новой реальности.

Эмоциональный Резонанс: Химия Привлечения

Добро пожаловать во вторую главу, где мы погружаемся в самую суть того, как ваши чувства управляют вашей реальностью. Если первая глава объяснила, что происходит в голове, то эта глава расскажет, что происходит в теле, когда вы о чем-то думаете или чего-то желаете.

Закон Притяжения часто сводят к простой мыслительной формуле: «Подумай о деньгах – получишь деньги». Но наука говорит нам: мысль без эмоции – это просто электрический импульс, который быстро угасает. Настоящее притяжение, та самая «химия», запускается тогда, когда мысль обрывает чувством.

Ваше тело – это не пассивный наблюдатель ваших желаний; это биохимическая лаборатория, которая либо производит вещества, притягивающие желаемое, либо вещества, отталкивающие его.

Давайте разберем этот механизм по частям.

Лимбическая Система и Эмоциональное Якорение: Связь между Чувством и Конкретным Результатом

Представьте свой мозг как многоуровневое здание. Самые старые, нижние этажи – это ваша лимбическая система.

Это центр эмоций, памяти и выживания. Именно здесь наши чувства привязываются к конкретным образам или действиям. Этот процесс называется эмоциональным якорением.

Что такое якорь? В психологии якорь – это любая стимуляция (звук, запах, прикосновение, или, в нашем случае, мысль о цели), которая мгновенно вызывает определенную эмоциональную реакцию.

Когда вы просто думаете о новом доме, это абстракция. Но когда вы чувствуете радость от входа в этот дом, запах свежего кофе на кухне этого дома, и облегчение от того, что ипотека погашена – вы создаете мощный эмоциональный якорь.

Как это работает с Притяжением:

Лимбическая система не различает реальные события и ярко представленные, эмоционально насыщенные воспоминания или фантазии. Если вы достаточно убедительно проживаете чувство успеха в своем сознании, ваше тело начинает выделять химические вещества, которые соответствуют этому состоянию.

Пример:

Неэффективная мысль: «Я хочу выиграть в лотерею». (Низкий эмоциональный заряд.)

Якорение: Вы закрываете глаза и представляете, как звоните родителям, чтобы сообщить им прекрасную новость. Вы чувствуете их гордость, облегчение, радость. Вы чувствуете покалывание в груди от волнения. Это чувство и есть ваш

якорь.

Ваш мозг получает сигнал: «Мы уже пережили это чувство успеха и безопасности». Он начинает искать в окружающей среде возможности, которые соответствуют этому уже испытанному состоянию. Это и есть притяжение на химическом уровне. Вы не просто ждете, вы становитесь человеком, который уже получил желаемое, на уровне биохимии.

Стресс и Кортизол: Как Страх Блокирует “Закон Притяжения” на Химическом Уровне

Если эмоции радости и ожидания – это топливо для притяжения, то страх и беспокойство – это химический тормоз, который глушит всю систему.

Основным виновником здесь является кортизол – гормон стресса.

Когда вы фокусируетесь на нехватке, на том, что у вас нет желаемого, ваш мозг воспринимает это как прямую угрозу выживанию. Древние части мозга активируются, и выделяется кортизол.

Что делает кортизол с процессом притяжения?

1. Сужение Фокуса: Кортизол заставляет мозг переходить в режим «бей или беги». Вся энергия уходит на поиск непосредственной опасности. У вас просто нет ресурсов внимания, чтобы заметить тонкие знаки, возможности или идеи, которые могли бы привести к богатству. Вы ищете угрозы, а не возможности.

2. Химический Диссонанс: Вы говорите: «Я хочу милли-

он», но ваше тело кричит: «У нас нет денег, мы в опасности!» Химическая реальность (высокий кортизол) всегда сильнее словесного намерения. Ваш организм транслирует вовне состояние дефицита, и именно это состояние притягивает подтверждения этого дефицита.

3. Блокировка Креативности: Высокий уровень кортизола подавляет активность префронтальной коры – части мозга, ответственной за планирование, творчество и принятие взвешенных решений. Вы застреваете в цикле паники и повторения старых, неработающих стратегий.

Пример Блокировки:

Человек отчаянно хочет сменить работу, но каждую ночь он прокручивает в голове, что не сможет оплатить счета, если уволится. Его сон прерывается, он просыпается с тревогой (всплеск кортизола). Утром он идет на собеседование, но его речь сбивчива, он выглядит напряженным и неуверенным. Работодатель считывает этот сигнал стресса и отказывает, подтверждая страхи человека. Кортизол не дал ему проявить свои лучшие качества, тем самым заблокировав желанный исход.

Вывод: Если вы хотите притягивать изобилие, ваша первая задача – минимизировать кортизол, вызванный беспокойством о прошлом или будущем, и научиться возвращаться в состояние покоя и доверия.

Гормональный Коктейль Изобилия: Окситоцин, Серотонин и Эндорфины как Маркеры Достижения

Цели

Если кортизол – это гормон дефицита, то у нас есть целый «коктейль» гормонов, которые соответствуют состоянию достижения, безопасности и удовлетворения. Когда вы чувствуете себя богатым сейчас, вы запускаете выработку этих веществ.

1. Серотонин (Гормон Статуса и Удовлетворения):

Серотонин связан с ощущением самоуважения, значимости и того, что вы занимаете свое законное место в мире. Он не столько про чистую радость, сколько про спокойную уверенность.

Как его активировать: Чувство выполненного долга, ощущение компетентности, благодарность за то, что вы уже имеете. Когда вы мысленно признаете свою ценность и успехи, вы наполняете себя серотонином, что делает вас более устойчивым и привлекательным для новых, более высоких возможностей.

2. Окситоцин (Гормон Доверия и Связи):

Окситоцин часто называют «гормоном объятий», но он критически важен для притяжения, потому что изобилие редко приходит в полной изоляции. Окситоцин помогает нам доверять миру, доверять людям и чувствовать себя частью чего-то большего.

Как его активировать: Чувство глубокой связи с вашей целью, сострадание к себе и другим. Если вы чувствуете, что ваша цель послужит не только вам, но и принесет пользу

другим (например, новый бизнес, который создаст рабочие места), вы активируете окситоцин, который усиливает ваше стремление и делает вас более открытым для сотрудничества.

3. Эндорфины (Естественное Обезболивающее и Радость):

Эндорфины выделяются, когда мы испытываем удовольствие, смех или преодолеваем умеренные физические нагрузки. Это ощущение чистой, непринужденной радости.

Как его активировать: Намеренно вносите в свою жизнь моменты удовольствия, которые не связаны с достижением цели. Смех, физическая активность, наслаждение красивой музыкой. Это сигнализирует мозгу: «Жизнь хороша и безопасна прямо сейчас», что освобождает энергию для создания будущего.

Резюме Химии: Чтобы “Закон Притяжения” работал, вы должны постоянно тренировать свой мозг вырабатывать серотонин, окситоцин и эндорфины до того, как цель будет достигнута, заменяя ими кортизол.

“Чувствовать, Как Если Бы”: Нейрохимическая Симуляция Будущего

Это кульминация главы. Если мы поняли, что эмоции создают химический резонанс, то принцип «Чувствовать, Как Если Бы» (Feeling As If) – это практический инструмент для перепрограммирования этого резонанса.

Это не просто фантазия. Это контролируемое химическое

изменение состояния.

Как это работает с точки зрения химии:

Ваш мозг – это машина по предсказанию будущего, основанная на прошлом опыте. Когда вы чувствуете, что уже достигли цели (например, вы уже богаты), вы заставляете лимбическую систему выделять те самые гормоны изобилия (серотонин, окситоцин).

Симуляция – это создание ложной памяти о будущем.

Когда вы убедительно симулируете это чувство, нейронные пути, которые будут задействованы при реальном достижении цели, начинают укрепляться сейчас. Мозг не видит разницы между ярко прожитой симуляцией и реальностью, особенно на уровне эмоций.

Пошаговая Инструкция для Симуляции:

1. Определите Сценарий: Не просто «быть богатым». Выберите конкретный момент, который подтверждает ваше богатство. Например: «Я подписываю бумаги на покупку квартиры, и чувствую глубокое облегчение и удовлетворение».

2. Задействуйте Органы Чувств (Якоря): Что вы видите? Что слышите? Какой у вас запах вокруг? (Это укрепляет эмоциональный якорь, описанный в 2.1).

3. Сфокусируйтесь на Внутреннем Состоянии (Химия): Самый важный шаг. Не просто думайте о сделке. Почувствуйте давление ручки в руке, почувствуйте тепло этого удовлетворения в груди. Намеренно вызовите выброс серотонина и эндорфинов. Задержитесь в этом чувстве на 30-60

секунд.

4. Действие в Настоящем: Отпустите симуляцию. Теперь вы чувствуете себя так, как будто вы только что вышли из этой встречи. Ваше тело наполнено химией успеха, а не страха. В этом состоянии вы более бдительны, более позитивны и готовы заметить возможности, которые раньше игнорировали.

Главный Секрет: Вы не просите Вселенную дать вам что-то. Вы химически и эмоционально становитесь человеком, который уже это имеет, и вступаете в резонанс с тем, что вам нужно. Ваша внутренняя химия – это магнит, который притягивает внешние обстоятельства.

Часть II: Протоколы Перепрограммирования – Научный Подход к Мышлению

Диагностика Мысленных Вирусов: Обнаружение Самосаботажа

Добро пожаловать в самую важную часть нашего путешествия. Если предыдущие главы помогли вам понять, как ваш мозг хочет привлекать желаемое, то эта глава посвящена тому, что мешает ему это делать.

Представьте свой мозг как высокоскоростной компьютер, который выполняет команды. Вы вводите команду “Хочу много денег”, но где-то глубоко в операционной системе сидит “вирус” – старая, нерабочая программа, которая посто-

янно вставляет код “Отклонить” или “Невозможно”.

Эти “мыслительные вирусы”, или самосаботаж, невидимы, потому что они стали для нас нормой. Они формируют нашу “ментальную почву”, и сколько бы семян успеха мы туда ни бросали, эта почва отравлена.

Наша задача сейчас – провести полную диагностику, найти эти вирусы и изолировать их.

Когнитивные Искажения: Как логические ошибки в мышлении саботируют намерения

Когнитивные искажения – это не признак глупости; это систематические, предсказуемые ошибки в обработке информации, которые наш мозг использует для экономии энергии. Проблема в том, что, экономя энергию, они искажают реальность и мешают нам видеть истинные возможности для роста.

С точки зрения науки о поведении (особенно когнитивно-поведенческой терапии, КПТ), эти ошибки буквально переписывают то, как мы реагируем на события, связанные с деньгами, успехом и самооценкой.

Рассмотрим самые распространенные “логические ловушки”, которые убивают вашу способность привлекать больше:

Пример 1: Чёрно-Белое Мышление (Дихотомическое)

Это видение мира только в крайностях: либо идеально, либо полный провал. Середины не существует.

Как это работает: Вы отправляете десять писем потенци-

альным клиентам. Девять молчат, один отвечает отказом.

Мыслительный вирус: “Я полностью провалился. Мой продукт никому не нужен. Я должен бросить это.”

Реальность: Вы получили один отклик из десяти. Это 10% успеха. В бизнесе это отличный результат на старте, требующий лишь масштабирования. Но дихотомическое мышление видит только “отказ” (черное) и игнорирует частичный успех (серое).

Пример 2: Катастрофизация (Предсказание Негативного Исхода)

Это автоматическое предположение, что худшее, что может произойти, обязательно произойдет, и оно будет невыносимым.

Как это работает: Вам предлагают рискнуть и вложить небольшую сумму в новый проект или обучение, которое может увеличить ваш доход.

Мыслительный вирус: “Если я вложу эти деньги, я их потеряю, останусь без средств, буду вынужден жить в нищете, и это будет конец моей карьеры.”

Реальность: Наиболее вероятный сценарий – вы получите полезные знания, даже если проект не взлетит, или потеряете лишь ту сумму, которую готовы были потерять без ущерба для жизни. Катастрофизация игнорирует все промежуточные, более реалистичные исходы.

Пример 3: Долженствование (“Я должен”, “Я обязан”)

Это набор жестких, негибких правил о том, как должны

вести себя вы и мир. Они создают чувство вины и тревоги, когда реальность им не соответствует.

Как это работает: Вы видите успешных людей в социальных сетях, которые работают по 16 часов в сутки.

Мыслительный вирус: “Я должен работать не меньше, чтобы быть успешным. Если я отдыхаю, значит, я лентяй и не заслуживаю богатства.”

Реальность: Вы можете достичь финансового процветания через более умные системы, а не через изнурительный труд. Требование “должен” заставляет вас саботировать отдых, что приводит к выгоранию и, как следствие, к снижению продуктивности и привлекательности ваших идей.

Как это саботирует притяжение: Эти ошибки заставляют ваш эмоциональный резонанс (о чем мы говорили во второй главе) всегда быть на частоте страха, нехватки или разочарования, даже когда внешние обстоятельства нейтральны или позитивны.

Скрытые Сценарии Богатства/Неудачи: Исследование глубинных убеждений из детства (работа с подкоркой)

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.