



Бикмулин

10 Правил успешного Бизнеса

18+

Азат Бикмулин

10 Правил успешного Бизнеса

«Автор»

2025

Бикмулин А.

10 Правил успешного Бизнеса / А. Бикмулин — «Автор», 2025

В книге присутствует огромное количество орфографических ошибок но прошу прощения я уверен в том что ценность той информации что вы прочитаете она перевесит все те тяготы которые возникнут и вы добьетесь своих целей в нужное вам время эта 1 книга из все серии не знаю сколько их будет но вы узнаете все

© Бикмулин А., 2025

© Автор, 2025

Азат Бикмулин

10 Правил успешного Бизнеса

ОСНОВЫ УСПЕШНОГО БИЗНЕСА

Введение

В этой книге вы найдете более чем достаточно для того чтобы понимать что надо изменить для того чтобы вести успешный Бизнес все основные бизнес принципы все что вам надо знать

главная проблема в том что вы и так это знаете просто не делаете. Не верите мне прочитайте книгу полностью.

Аннотация в книге очень очень очень много орфографических ошибок прошу прощения.

Ну думаю перейдем к теме по ближе

погнали

ИТАК 1 УРОК

СКОРОСТЬ – это самое важное что вам надо знать. Бизнес как самолет если он летит быстро и вдруг отключился двигатель то он все ещё продолжает лететь потому что у него осталась скорость инерция

если вы все так же быстро делаете контент или производите товар быстро то ваш бизнес будет жить.

если ваши конкуренты делают продукт за 1 день а вы за пол дня, то вы уже обгоняете его на 1 продукт и так каждый день. Чем больше скорость тем лучше. Но это не значит что надо ухудшать качество.

У вас в голове ложная модель что если быстро то значит плохо. Пример с единоборствами если вы бьете удар и тренер кричит вам быстрее вы автоматически понимаете что не надо ухудшать качество удара . как раз таки качество остается тем же вам надо лишь делать быстрее. Без потери качества.

таким образом скорость будет вашим огромным преимуществом перед любой преградой

Пример с боксером если взять 2-х боксеров и первый будет бить с скоростью 5-6 секунд и будет реагировать эмоционально так психовать или бурчать а второй будет бить с периодом 2-3 секунды и реагирует не эмоционально а лишь головой ага тут ударил не правильно ага руку не докрутил ага ногу недовернул ага корпус сильнее то через час их объем будет отличаться в 2 раза и второй уже достигнет нужного результата потому что он пройдет порог где количество переходит в качество и он достиг быстрее и уже с результатом и скорость стала его преимуществом.

в бизнесе тоже самое быстрота блиц крик скорость мощь количество качество и тогда мы берем вверх

если посмотреть на технологический процесс то все к этому и стремиться сейчас чтобы вскопать огромное поле или произвести большое количество товара уже делают машины трактора заводы где у каждой вещи четкая вещь и производство гораздо больше чем раньше так сказать прогресс это скорость с сохранением качества.

урок номер 2 БИЗНЕС ЭТО ПРИХОД ДЕНЕГ

Вы больше бизнесмен если продаете на улице ягоды чем если у вас есть компания офис люди грузчики помещение территория и сайт но они не приносят вам денег. Самое важное в бизнесе это поступление денег на счет вот и все

Ваша задача получить деньги если вы выполнили заказ или уже производите это не деньги это занятие это не приносит вам денег то ради чего вы пришли в это дело поэтому ваша задача самая основная в бизнесе это получения бабок. А все что вам говорят вокруг уже есть товар у меня оборот огромный или что то ещё это все мусор потому что если деньги не поступают на счет то вы нечего не заработали. Хвалиться какое качество у товара и какие у вас крутые сотрудники без прибыли тоже самое что хвастаться что у тебя стеклянная бутылка а не пластиковая но пустая в отличии от пластиковой. Какой тогда смысл ? все что говорят вокруг дают советы это все мусор запомните у бизнеса есть 2 вещи это то что приносит деньги и то что тратит их вот офис люди компьютеры товар это то что тратит деньги а продажа это поступление денег и лучше пусть с первым будет все плохо но со вторым будет все отлично то тогда ваш бизнес живет. А когда идет речь о каких то вещах что для бизнеса надо это и это и это то все это как раз таки вещи которые тратят и в это углубляться не стоит так как это просто шлак мусор бичовник это все что реально называется подмен понятий

они не делают бизнес они его представляют это иллюзия это представление а не бизнес

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.