

12+

Сергей Ваулин



БЕГУЩИЙ ПО ГРАБЛЯМ

или честный путь к процветанию,
о котором не говорят публично

Сергей Ваулин

**Бегущий по граблям. Или
честный путь к процветанию,
о котором не говорят публично**

«Издательские решения»

Ваулин С.

Бегущий по граблям. Или честный путь к процветанию, о котором не говорят публично / С. Ваулин — «Издательские решения»,

ISBN 978-5-00-672445-7

Книга рассказывает о том, как стать богатым и в тоже время оставаться верующим человеком, не жертвуя своими убеждениями.

ISBN 978-5-00-672445-7

© Ваулин С.
© Издательские решения

Содержание

Предисловие	6
Введение	7
Глава 1. Моё детство	10
Глава 2. Путь христианина	13
Глава 3. Сетевой маркетинг	16
Глава 4. Грабли побольше	18
Глава 5. Предприниматель	20
Глава 6. Куда бы пристроить деньги	22
Глава 7. В поисках света	23
Глава 8. Откровение об инвестировании	25
Глава 9. Образы будущего	30
Глава 10. Мышление и привычки	33
Конец ознакомительного фрагмента.	34

Бегущий по граблям Или честный путь к процветанию, о котором не говорят публично

Сергей Ваулин

© Сергей Ваулин, 2025

ISBN 978-5-0067-2445-7

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

Предисловие

«Умный человек учится на своих ошибках, мудрый человек учится на ошибках других, а глупый не учится совсем». Народная мудрость.

Вы держите в руках уникальную и единственную, в своём роде, книгу о том, как стать богатым, и в тоже время оставаться верующим человеком, не жертвуя своими убеждениями. Из этой книги вы узнаете, что нужно делать, чтобы не упустить этот момент. Эта книга способна перевернуть вашу жизнь, если вы последует её советам.

Конечно, хорошо бы каждому человеку учиться на чужих ошибках, но как правило, на чужих не получается. Раз за разом наступаешь на одни и те же грабли. Это, как специфический вид спорта. Но учиться обязательно нужно. И вы можете учиться на моих неудачах. Я нашёл этот путь не за один день, я нашёл его при свете неудач. Это не сборник моей мудрости, это фильтр моих ошибок на пути к финансовой свободе.



В первую очередь хочу выразить огромную благодарность Богу за благословения и за тот путь, которым Он вёл меня все эти годы. Много всего произошло, но Божье присутствие было всегда неизменным. Некоторые говорят, что если бы им довелось прожить свою жизнь ещё раз, то они прожили её так же. Нет, у меня не так. Оглядываясь на свой путь, я знаю, что очень многое с радостью бы согласился переписать в своей жизни. Также огромная благодарность моей любимой семье: жене и дочке, которые поддерживали меня и помогали в написании этой книги. Без их поддержки, я бы не закончил её.

Введение

Всё началось с усталости и полной неизвестности, желания что-то поменять. Тогда я ещё не понимал, что именно мне предстоит пройти, от чего на самом деле зависит результат? Возможно вы тоже устали от постоянных испытаний, что выживаете от зарплаты до зарплаты. Я хочу порадовать вас – Бог услышал ваши молитвы и вы стоите на пороге важного изменения в вашей жизни.

Каждый из нас желает, чтобы его физическое здоровье было на высоте. Мы хотим, чтобы психологически человек был здоров. Так же духовное здоровье составляет неотъемлемую часть человека. Но никто не переживает о финансовом здоровье человека, а ведь это не менее важная часть жизни. В этой книге я хочу рассказать вам именно о финансовой части моей жизни. Может быть в моём рассказе вы сможете узнать и себя.

У меня с самого детства была мечта – стать богатым. Я знаю, что многие люди мечтают о том же. Моя мама с детства научила меня бережному отношению к деньгам. Я видел, как она разумно расходовала средства, как откладывала часть из них. Она научила меня быть честным и уважительным с людьми. Мы всегда были сыты, обуты и одеты. И я очень благодарен ей за то, что она вырастила меня таким, каким я стал. Очень жалко, что в Советском Союзе никто не учил людей как управлять деньгами, как их правильно зарабатывать, копить и умножать. Я стал взрослым и моя жизнь не отличалась от жизни большинства людей. Я встаю каждое утро в 5 утра, собираюсь и еду на работу. Если я буду идти по следам советского мировоззрения и дальше, то может ли этот путь привести меня к финансовому благополучию? Если у большинства людей не получилось, то какие причины считать, что именно у меня всё будет по-другому?

Нам всегда говорили: *«Чтобы было больше денег, нужно больше работать»*. Эта мысль прочно закрепилась в моей голове на долгие годы, что деньги приходят только через физический труд, что успех – это награда за изнурительную работу. Но оглядываясь по сторонам, я видел, что в мире очень много трудоёмких профессий. Но и самые преуспевающие рабочие в массе своей, не становятся богатыми, даже скорее наоборот. Эти люди всю свою жизнь тяжело работают на стройках, на заводах, а в свободное время на своих огородах. Если бы успех зависел только от труда и усилий, то самые богатые люди мира были бы не в костюмах, а работяги на стройках, в полях и на заводах. Если бы всё решал интеллект, гении бы доминировали. Если бы всё зависело от образования, профессора были бы миллиардерами. Но это не так.

Трудно представить себе, что богатый человек где-то тяжело работает физически. Обычно, мы представляем такого человека, катающимся на яхте или играющим в гольф, но никак не появляется образ богатого, который пашет на огороде и картошку сажает. Никто не видел его таким.

Мои родители воспитывали меня так, как, наверное, и большинство детей: ходи в школу, получай хорошие оценки и в будущем будет всё хорошо. Но всё стало точно так же, как и у них. Словно живёшь в замкнутом круге. Я говорю сейчас о финансовой составляющей жизни. Аналогичная последовательность действий привела меня к аналогичному результату. Странно было ожидать иного. Альберт Эйнштейн как-то сказал: *«Делать одно и тоже снова и снова и ждать при этом разных результатов – вот определение безумия»*. Большинство людей тратят свою жизнь на попытки совершенствоваться в безумии. Успешные люди так не поступают.

И я стал задаваться вопросами: почему одни люди могут добиться успеха, а другие нет? Как некоторые люди могут начать с нуля и стать миллионерами? Эти вопросы и подтолкнули меня к поиску ответов, что в свою очередь привело к написанию этой книги.

Меня постоянно преследовала мысль о том, что люди неправильно относятся к деньгам. Есть такое мнение, что христианин должен быть, может не совсем уж и бедным, но уж точно

не богатым человеком. И эти люди подкрепляют свои идеи словами Иисуса Христа, который говорит:

Мат 19:23: «... истинно говорю вам, что трудно богатому войти в Царство Небесное;»

Большинство верующих людей считают, что деньги это зло. А потом добавляют уже от себя: «Приходишь на рынок и зла не хватает». Христианин и богатство по этой идее не совместимы. И для многих непонятно, быть богатым – это хорошо или плохо, грех или нет?

На самом деле, в Библии можно увидеть огромное множество людей, которые доверяли Богу, но при всём этом были бедными. Но в тоже время были богатые и духовные люди. Я вспоминаю Авраама, которого называют отцом всех верующих. И по количеству богатства, его по праву можно назвать олигархом того времени. Его состояние, в пересчёте на наше время, насчитывало бы пару миллиардов долларов. Ещё один человек, который занимал топ списка Forbes того времени – это Иов. Прочтите и увидите, сколько богатства описывается у него. Мы помним знаменитого царя Соломона. Его знают, как верующие люди, так и неверующие. Библия называет его самым богатым человеком на земле.

И если задаться целью и проверить, то Писание говорит о деньгах больше, чем о каких-то других вещах. В ней написано, как управлять ресурсами, как инвестировать, в чём опасность богатства, есть рекомендации правильного отношения к деньгам. И это целая наука.



На самом деле деньги могут быть источником или благословения, или проблем, в зависимости от того, как мы их применяем. При этом, сами по себе они смысла не имеют. Они имеют значение, как возможность развития и совершенствования. Это очень мощный инструмент. Вместо того, чтобы относиться к деньгам, как к чему-то грязному, избегать их, нужно воспринимать их как средство для великих дел. Деньги могут стать не врагом, а союзником. Они могут служить для того, чтобы укреплять семьи, иметь способность помогать людям и спасать души. Всё зависит от того, как мы их используем. Слово «деньги» на иврите имеет один корень со словом «кровь». Точно так же, как кровь, которая бежит по сосудам и доставляет питательные вещества во все органы, так и деньги помогают человеку существовать.

Почему-то науке финансовой грамотности не учат ни в школе, ни в ВУЗах, хотя это один из самых важных навыков, который нужен нам для простой, обычной жизни, как и умение общаться. Например, такой предмет, как химия, мы изучаем в школе много лет, но это редко кому может пригодиться. А вот с деньгами мы вынуждены сталкиваться каждый день, хотим мы того или нет.

Самое главное, что мы не обязаны быть бедными, и не Бог виноват, что мы сводим концы с концами. Это происходит потому, что никто из нас по-настоящему никогда не стремился к обеспеченной жизни. Мы привыкли видеть перед глазами бедность. Мы привыкли плыть по течению жизни. У нас перед глазами нет примера, который показывал бы нам другой путь.

Есть рассказ о всаднике, быстро скачущем на лошади. Казалось, он мчится по очень важному делу. Человек, стоящий у дороги, закричал: «Куда ты несёшься?» Наездник ответил: «Не знаю. Спросите лошадь!» Это история из жизни большинства людей, они мчат на лошади своих привычек, даже не понимая, куда она их несёт. Пришло время взять в руки поводья и развернуть жизнь в том направлении, где находится ваша цель.

Эта книга – не инвестиционная рекомендация. В ней содержатся ссылки на данные, относящиеся к разным периодам времени. Информация прошлых лет не гарантирует успеха в будущем. Я не берусь никому ничего доказывать. Я просто хочу рассказать свой финансовый путь и свои мысли на этом пути, рассказать о том, о чём никто не говорит публично. Что я понял о деньгах, о жизни и о себе. Эта история о том, что происходит, когда начинаешь шаги в неизвестность и что помогло мне их сделать. Здесь нет никакого подвоха. Я не буду рассказывать вам сказки про работу в 3 смены и не собираюсь продавать вам курс за 49,99. В Библии есть такие слова:

Мат 10:8: «... даром получили, даром давайте.»

Я просто расскажу, как всё было у меня на самом деле, а вы сами сделаете выводы. Я старался, чтобы эта книга не была скучной и занудной, а наоборот, стала полезной, особенно для верующих людей, кто хотел бы служить Богу своим именем. А как получилось – судить вам.

Глава 1. Моё детство

«Все мы родом из детства» Антуан де Сент-Экзюпери.



А это я. Меня зовут Серёжа. Я родился давно, ещё в прошлом веке, в другой стране, которой сейчас уже даже нет на карте. Я застал Владимира Высоцкого, Виктора Цоя, и Элвиса Пресли. Это было время, когда не было ни интернета, ни мобильных. Конечно же, вы догадались, что это СССР. Для меня это было прекрасное время. Я не родился с серебряной ложкой во рту, нет. Я родился в семье рабочих и у нас никогда особо не было больших денег. Мы жили в центре города, в старинном кирпичном доме, постройки 18 века, в полуподвале, в коммунальной квартире с печным отоплением. Сейчас кажется, что условия были просто ужасные. Общая кухня, кишущая тараканами, где стояло три двухкомфорочных плиты. Один общий умывальник, где из одного гусика текла ледяная вода. Обшарканные стены, с которых свисала старая краска. Маленький и холодный туалет, со сливным верхним бачком.

Но в то время, в 70-х так жили почти все и мне казалось, что у нас замечательная квартира. Особенно мне нравилась толщина стен. Учитывая, что это был старинный дом, она была метра полтора. Мы даже делали шалаш под этим большим подоконником и играли там.

Насколько я помню, впервые с деньгами я столкнулся, когда мне было, наверное, 3—4 года. С моими дворовыми друзьями мы выпрашивали по 1 или, если повезёт, по 2 копейки, чтобы якобы позвонить по уличному телефону. Эти копейки мы тратили просто на газированную воду в автоматах. Первый удар «граблями» пришёлся от родителей по мягкому месту, которые объяснили, что такие махинации делать не стоит. Если бы я знал, сколько раз мне ещё предстоит пробежать по граблям!

Мысль копить деньги по другому пришла чуть позже. Я складывал монетки в обычную жестяную банку из под кофе. Однажды папа подарил мне монетницу. Это такая коробочка с местами для монеток с пружинками. В такую копилку нужно было вставлять монетки соответственного достоинства в свои места. Это было и интересно и прибыльно. Конечно много

в монетнице было не накопить, поэтому остальное всё же нужно было складывать в банку. Но как и у всех детей деньги долго не задерживались. Их я тоже спускал – на мороженное и кино.

Шло время, у меня появился брат. Когда он немного подрос, мы с удовольствием облазили все дворы вокруг. Время было чудесное и беззаботное. Мы мечтали найти чемодан с деньгами, чтобы никогда больше не думать о том, как и где добыть денег. Но это навсегда осталось только детской мечтой. Со временем, нашей семье дали большую трёхкомнатную квартиру и мы переехали в другой, молодой район.

В это время, у мальчишек во дворе появились много перочинных складных ножичков. И тут проявились мои предпринимательские способности впервые. Каким-то образом, я провернул несколько обменных схем, прошу не путать с обманными, в результате которых у меня на руках осело порядка десятка перочинных складных ножиков.



Тут были и простые раскладные ножи и красивые небольшие ножички с рукояткой в виде попугайчиков, красивый маленький ножик в виде рыбки, складные ножи с несколькими лезвиями. Я был несказанно рад такому развороту дел. Но, к моему великому изумлению, дома началась какая-то проверка. Я уже не помню по какому поводу, но мне пришлось срочно избавиться почти от всей моей «коллекции». Этот удар граблями меня очень огорчил, ведь потраченного было уже не вернуть.

Но на этом моё желание иметь финансы не окончилось. В советское время можно было сдавать пустые бутылки: молочные по 15 копеек, из под пива, лимонада и из под водки тоже по 20 копеек. Мы стали совмещать приятное с полезным, катались на велосипедах и одновременно искали бутылки. К великой радости их валялось очень много. Были дни, когда мы спокойно набирали по целому рублю. А рубль в то время имел немалую ценность. Не то что сейчас.

Моё обучение финансовой грамотности началось ещё в детстве. Однажды, у кого-то из моих друзей я увидел интересную финансовую игру. Она называлась «Монополия». Правила я усвоил быстро и она мне очень понравилась. Придя домой, я решил сделать эту игру сам. Я попросил у мамы ватман размером А1 и сел рисовать игру. Я прочерчивал направления этой

ходилки, в клеточках рисовал названия разных фирм и компаний. Были клеточки с прибавкой капитала и разорениями. Я нарисовал игрушечные деньги разных номиналов. С тех пор мы с братом периодически играли в эту экономическую игру. Игра захватывала нас на несколько часов, было очень увлекательно. Но почему-то она не заложила в разум той финансовой мудрости, которая пригодилась бы мне в будущем.

В 1990-е года началась всеобщая приватизация. Каждому работающему человеку выдали ваучер. Это такая бумажка, напоминающее акцию, которая сообщал о том, что ты являешься совладельцем предприятия, на котором ты работаешь. Я в то время ещё не работал и ваучера у меня самого не было. Директора предприятий и разные богачи стали скупать эти ваучеры, чтобы стать владельцам этих предприятий. По неопытности многие люди не смогли распорядиться шансом стать настоящими собственниками. Ваучер, который был у мамы, мы продали за 10 тысяч рублей. На то время для обычного человека это были не то, чтобы хорошие, но всё же деньги.



В это же время, в 1990-е появились компании, которые позже стали называть финансовыми пирамидами. Тогда мы ничего не знали об этом. Вновь появившиеся компании обещали преумножить вклады буквально за считанные месяцы. В то время появились «МММ», «Хопёр инвест», «Русский дом Селенга» и многие другие. Лёня Голубков благодаря навязчивой рекламе МММ стал всенародно известен. Естественно, мы тоже наступили на эти грабли быстро разбогатеть и потеряли некоторую сумму денег в этих пирамидах, которая нашей семье далась нелёгким трудом.

Глава 2. Путь христианина

Пожалуй, самая главная глава в моей жизни – это путь христианина. Это путь не в погоне за деньгами, а путь в поисках веры и Бога. Как я уже сказал, я родился в Советском Союзе, где о христианстве предпочитали не знать и не говорить. Но у меня была любимая бабушка. Она родилась сразу после Революции в 1918 году. Она родилась и выросла в деревне Молога. Потом всех жителей этого района выселили, а это место затопили и сделали водохранилище. И естественно, она была верующей. За свою долгую жизнь она застала всех правителей, начиная от Ленина и заканчивая Путиным. И всё, что она знала о Боге, она тщательно хранила, соблюдала и рассказывала нам. Она была хорошей православной христианкой. Благодаря моей бабушке я тоже обрёл веру в Бога.

В 1989 году я закончил восемь классов без троек. Это помогло мне благополучно поступить в техникум даже без экзаменов. В СССР было престижно учиться не только в Вузе, но и в техникуме. Люди заранее могли понимать, что со средне-техническим образованием, они могли спокойно устроиться на любую престижную работу. Но позже всё изменилось.

После того, как в 1991 году рухнул Советский Союз, по телевидению стали показывать множество христианских программ. Смотря их, у меня стало возникать множество вопросов о вере. Что-то я спрашивал у бабушки, но что-то всё равно оставалось непонятным. Однажды после очередной программы, я увидел на экране адрес, где приглашали пройти заочные библейские уроки. И назывались они – «Новая жизнь». С этого и начинается мой личный путь христианина.

Я начал изучать эти библейские уроки. Но это были не электронные уроки в онлайн, как вы могли подумать сразу. Нет, нужно было написать письмо. Оно шло некоторое время, на него отвечали и проходило ещё много времени, прежде чем ко мне приходил ответ. Я изучал, заполнял уроки и отсылал их на проверку. Вот так долго это проходило. Но здесь вмешалось ещё следующее обстоятельство. К этому времени я благополучно закончил 4 курс техникума, и мне уже исполнилось 18 лет. Через день, как я получил диплом, меня забрали в армию.

Оглядываясь назад, я вижу руку Божию. Бог вёл меня по тому пути, который Он определил для меня. Я остался служить рядом со своим родным городом. И это сыграло одну из ключевых ролей, чтобы моя вера потихоньку укреплялась. Советский Союз уже перестал существовать, а становление России ещё только начиналось, поэтому форма в армии была такая же – ещё остатки советской формы. Следующему призыву выдали уже форму нового образца. Но не это важно. Главное то, что нас часто отпускали в увольнительные. Приходя домой, почти каждый раз я обнаруживал новые библейские уроки «Новая жизнь», которые мне присылали и во время службы. Я с радостью изучал их. И к тому времени, когда у меня закончился срок службы в армии, я закончил и весь цикл этих уроков. Мне прислали свидетельство об окончании курсов.

Можно было бы предположить, что после этого я стал ходить в церковь, но нет. Всё не так просто. Оказалось, что эти библейские истины не проникли глубоко в моё сердце. Вера была, но где-то глубоко внутри. К моему великому сожалению, я продолжил обычную мирскую жизнь. Но всё это только до поры, до времени. Зерна истины уже были посажены в почву моего сердца. Бог не оставлял меня.

Прошёл примерно год. Однажды, я сидел дома, после работы и смотрел телевизор, никого не трогал. В дверь позвонили. На пороге стояла женщина средних лет, которая пригласила меня в ближайшую субботу на богослужение. После её ухода, я в течение нескольких дней думал, стоит ли мне пойти в церковь или нет. Наконец, в пятницу вечером, я принял решение – пойти. Ведь если что-то будет не так, то просто я больше туда не пойду и всё. Но на моё удивление мне всё понравилось. Народ был дружелюбным и приветливым, а проповедь простой

и понятной. Я понял, как сильно Бог любит меня, что отдал Своего единородного Сына Иисуса Христа ради моего спасения! С тех пор, я уже навсегда отдал своё сердце Богу.



Учитывая, что тема этой книги – деньги, я бы хотел сделать такое сравнение и в христианской жизни. Как с деньгами, так и с грехом, человек часто наступает на одни и те же грабли. И к сожалению, этого часто избежать не получается. Главное, не оставаться в этом греховном болоте, а поскорее выбраться из него.

Я стал читать Библию, в которой с удивлением обнаружил, что Иисус Христос не осуждает богатство, а только вносит корректировки нашего отношения к нему.

1Тим 6:10: «*ибо корень всех зол есть сребролюбие,...*»

Само богатство – это не зло, любовь богатства или алчность – вот зло. Разница всего в одном слове, но какая это большая разница. Мало того, в 16 из 38 притч, Иисус сказал о том, как люди должны относиться к материальным благам. А это половина всех притч, больше чем о рае и аде вместе взятых. А значит, эта тема очень важна для людей.

Вся Библия содержит более 2500 ссылок на благосостояние и богатство. И более, чем в 2 раза превосходит употребление стихов, говорящих о молитве и вере. То, что мы делаем с деньгами, которые Господь даёт нам, очень важно и для самого Бога. Неправильное отношение к деньгам может привести к множеству бед, даже если вы не верите в Бога и не знакомы с Библией. Но в Библии сказано очень ясно:

Мат 6:24: «*... Не можете служить Богу и маммоне.*»

Слово «маммона» означает богатство, деньги. Т.е. вы не можете служить деньгам и Богу. Получается, как бы на один уровень ставится Бог и деньги. Это означает, что деньги в этом мире в действительности правят. Люди, имеющие деньги, имеют власть и авторитет. Библия

может стать вдохновляющий стимулом, чтобы вы правильно использовали свои финансы. Если вы служите Богу, то вы уже не служите деньгам, деньги служат вам. Бог даёт деньги не только для того, чтобы мы использовали их для своего личного благополучия, но и для того, чтобы мы могли распространять Его служение на этой земле и помогать тем людям, которые нуждаются в помощи.

Глава 3. Сетевой маркетинг

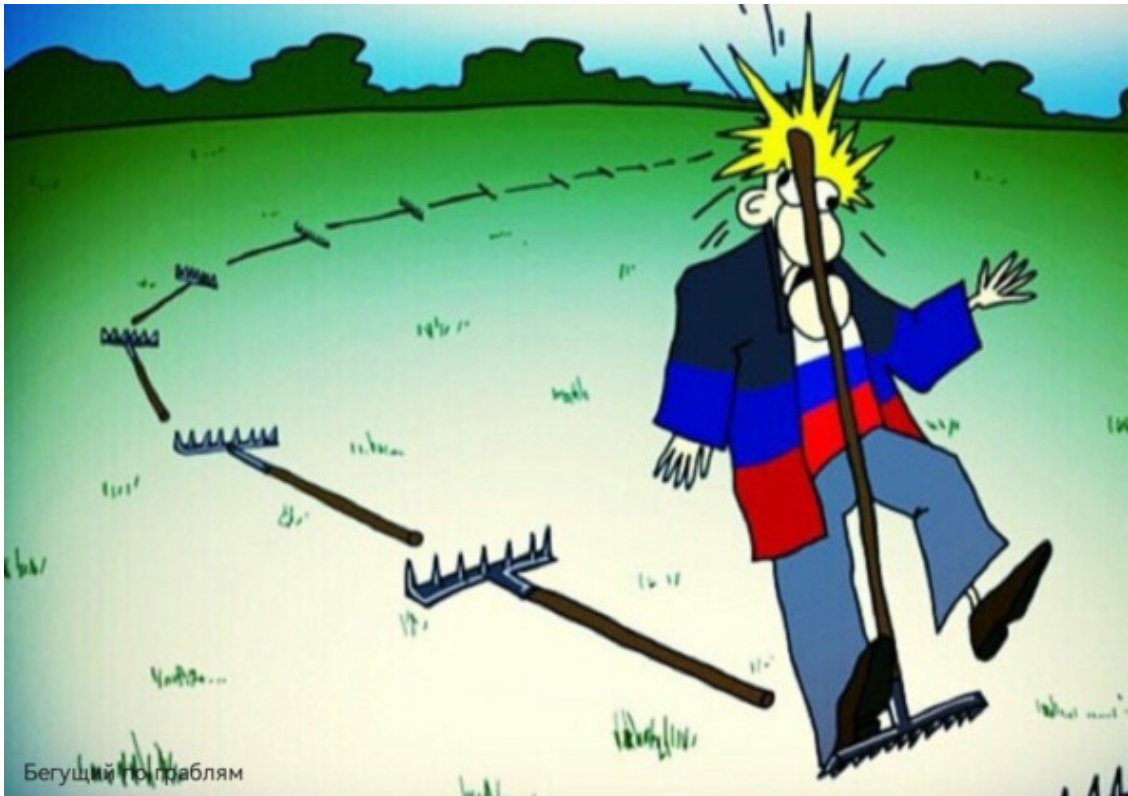
Ровно через год я нашёл красавицу жену. А в 2002 году у нас родилась моя любимая и ненаглядная доченька. То, что я был верующим человеком совсем не означало, что я должен быть бедным. Хотя, как говорится в пословице — *«бедность не порок»*, но всё-таки никому не хочется плодить бедность.

В это время на российском рынке стали появляться косметические фирмы, которые работают по принципу сетевого маркетинга. Одной из таких фирм была знаменитая фирма «Oriflame». Мы вместе с супругой решили попробовать свои силы в этом бизнесе. Мы познакомились с милой женщиной Людмилой, которая ввела нас в курс всех тонкостей сетевого маркетинга. Это было интересно и прикольно заниматься привлечением новых клиентов и продажей косметики.

Мы всерьёз погрузились в бизнес. Я уволился со своей работы, чтобы в течении дня мог заниматься полноценно этим бизнесом. Мы подали объявление в газеты, я сидел на телефоне, кстати стационарном. В то время ещё не было мобильных. Я приезжал к маме домой и принимал звонки. Я рассказывал по телефону об этой компании, говорил о прекрасных продуктах и возможности сотрудничества. С теми людьми, которые соглашались обсудить эти вопросы, мы назначали встречу прямо в офисе компании «Oriflame» и общались. Кто-то подписывался, как и мы и начинали самостоятельный бизнес, кто-то покупал только продукцию.

Но есть и другая сторона сетевого маркетинга. Для этого нужен талант этим заниматься. Нужно наличие подвешенного языка и умение продавать. Опыт продаж решает, потому что каждый месяц нужно было набирать определённое количество баллов, чтобы продвигаться по карьерной лестнице.

Поначалу всё шло неплохо, но когда все наши знакомые и друзья уже были оповещены, когда они накопили себе всё что хотели, начался спад. Мы так и не смогли выйти на уровень хотя бы той зарплаты, которую я получал ранее на работе. Я оставил этот бизнес и вернулся опять на завод. Эти грабли показали, что к сетевому маркетингу призвания у меня нет.



Глава 4. Грабли побольше

Я пытался получать постоянно хоть какие-то знания о финансах. Лет через 7 появился чудо-интернет. Сначала он работал от телефонного кабеля и для того, чтобы загрузить просто картинку уходило минут 5 минимум. Только позже интернет появился в широком обращении и я смог уже читать оттуда книги по экономике. Моя первая книга о финансовой грамотности была книга Роберта Кийосаки «Богатый папа, бедный папа». Она оказалась настоящим бестселлером. Но единственное, что я тогда понял из этой книги, что такое активы и пассивы. Активы – это то, что кладёт деньги в ваш карман, а пассивы – это то, что забирает деньги. Потом я прочитал все книги этого автора о финансах. Но между тем, что он пишет про рынки США, о заработках, бизнесе и инвестировании там, и тем, что у нас, в России-матушке есть большая разница.

Некоторые оказались даже в каком-то смысле вредными лично для меня. В одной из книг автор показывает, так называемый, «Квадрант денежного потока». У меня сложилось неправильное представление, что к инвестированию можно прийти только тогда, когда вы прошли все остальные ячейки. Т.е. работу по найму, работу на себя, организация бизнеса и только потом инвестирование. Автор никак не донёс мысль до меня, что инвестировать можно начинать даже из первого квадранта, даже работая в найме. И для этого не обязательно иметь высокие доходы. Всё что он подчеркнул, касательно инвестирования, это покупайте дома дешево, продавайте дорого. Но у меня, естественно, и близко таких сумм не было. Поэтому я отбросил для себя такое понятие, как инвестирование на несколько лет.

В 2013 году в интернете я нашёл курсы обучения трейдингу. Я подумал, что это как раз то инвестирование, о котором я читал ранее и начал самостоятельное обучение. Купил книгу по работе на бирже Форекс и немного изучив эту деятельность, я подумал, что понял, как это всё работает и решил открыть счёт в Форексе. Для меня это казалось, как быстрый финансовый успех без усилий. В голове у меня всплывали кадры из фильма «Волк с Уолл-Стрит».



Те, кто знают, что такое Форекс поймут, что шансов стать успешным трейдером у меня не было от слова «совсем». Особенно учитывая «плечи». Я смог продержаться месяца 3—4. Я занимался торговлей валютой. И для меня это время было каким-то бешеным, потому что такие просадки с этими «плечами» не просто тратят нервы, но и способствуют сливу всего капитала.

Это как казино. Вы, конечно, можете что-то выиграть, но таким же образом можете и всё проиграть. И это скорее всего. Да, я вышел из Форекса в минус, но хорошо, что небольшой. Сначала проиграл около 15 тысяч, а потом примерно 10 тысяч заработал и понял, что пора завязывать с Форексом. Похоже это не моё. Самосовершенствование не нужно путать с финансовой грамотностью. Это было не инвестирование, а просто спекуляции. Интересно, и почему это везде разбросаны эти грабли. Но как звучит слоган в одном советском киножурнале – *«Мы не привыкли отступать»*.

Глава 5. Предприниматель

И действительно, моя активная натура не дала мне сидеть на месте и через некоторое время я решил попробовать себя в предпринимательской деятельности. Я думал и размышлял, какое бы направление выбрать. И в таких размышлениях я разглядел нишу арт-футболок. Это футболки с какими-нибудь необычными картинками или надписями, которые невозможно было купить в обычном магазине просто так. Эти картинки не стираются, и носятся довольно долго. Почему я выбрал именно футболки? Сами футболки стоят недорого, дешевле, чем рубашки или толстовки. И при том, летом они наиболее востребованы. К тому же всегда есть люди, которые носят футболки постоянно. Каждый человек имеет в своём гардеробе несколько футболок, которые он охотно меняет в зависимости от настроения.

Это сегодня вы можете спокойно заказать такую необычную футболку в любом маркет-плейсе. В 2000-х годах в России это не было так распространено. В интернете я видел много таких арт-футболок. Они были такими привлекательными, что мне хотелось бы и себе таких. Мне казалось, что организовать такой бизнес крутая идея. Я сам придумал дизайн, цвета, логотип своей компании. Надписи и картинки для печати я также нашёл в интернете. А дальше, просто нужно закупить футболок и печатать на здоровье. Хватит и себе и на продажу.

Для печати надписей нужно было иметь специальную термобумагу. Её нужно было специально заказывать. А вот принтер был обычный, струйный. Просто так дешевле было, профессиональное оборудование для печати на ткани стоило тогда очень дорого. И хорошо, что я его не купил.

Самое сложное оказалось подобрать футболки. То рукава тянутся, то качество не очень. В итоге, нашли классные футболки в Иваново, прямо на оптовом рынке. Благо в Иваново производство текстиля. Когда я печатал, я был так рад. Картинки были просто чудесными.

Следующий этап процесса – это перевод изображения на материал. В домашних условиях всё было очень просто. Нужно было взять утюг и перевести изображения с термобумаги на ткань. После того, как на футболках стали красоваться необычные картинки и надписи, они выглядели просто потрясающе. Я сделал примерно 15—20 ярких футболок с принтами. Это была пробная партия.

На следующем этапе нужно было продать эти арт-футболки. Цена каждой футболки была не очень-то и высокая: себестоимость самой футболки, стоимость краски, термобумаги и немного идеи. Но это именно та деятельность, которая у меня совсем не получается. Эта стадия и погубила во мне предпринимателя. Любой бизнес банкротится, если не умеешь продавать. Но зато у меня в собственном пользовании была целая куча классных футболок. Моя семья долгое время носила их.

Бегущий по граблям



Глава 6. Куда бы пристроить деньги

«За всю жизнь я ни разу не встречал ни одного богатого человека, который никогда не терял денег. Впрочем, я знаю большое количество бедных людей, которые не потеряли ни цента». Роберт Кийосаки.

Как я уже писал выше, я познакомился с понятием инвестирования из книг знаменитого Роберта Кийосаки. После того, как я попробовал свои навыки в Форексе, я понял, что надо отдать дело инвестирования в руки настоящих профессионалов. Я нашёл крупную и единственную на то время в нашем городе контору, которая инвестировала на фондовом рынке. Меня грамотно проконсультировали и я открыл ПИФ. ПИФ – это паевой инвестиционный фонд. Если вы не хотите или не умеете разбираться сами что и как покупать, то такие фонды делают это за вас. Плохо уже сейчас помню, но вроде бы я выбрал какой-то консервативный фонд с облигациями. Я понятия не имел тогда, что это такое. Мне пообещали полную сохранность денег и даже небольшое их прибавление. И сказали, что надо продержать их хотя бы полгода для нужного эффекта. Я так и сделал.

Но мне хотелось, чтобы было быстрее. Через полгода, естественно, деньги сохранились и как и обещали, была небольшая прибавка. Но мне это всё не понравилось. Никакого контроля, даже никакого личного кабинета у меня не было. Да и процент за управление был такой, что проще было бы оставить эти деньги на депозите – больше бы получилось. Вообще, деньги я забрал.

Но если есть деньги, то не дело, чтобы они лежали под матрасом, куда-то ведь надо было их пристроить. И я нашёл следующее приключение для них. Накопительное страхование жизни. Я узнал, что можно застраховать свою жизнь, плюс жизнь и здоровье ребёнка. И спустя некоторое время, получить за это ещё и деньги. Но нужно было каждый месяц вносить определённую сумму на свой счёт.

Я застраховал наши жизни на 300 тысяч рублей на 10 лет. Всё в начале шло хорошо и я вносил каждый месяц нужную фиксированную сумму. Но как всегда что-то не срослось. Из-за инфляции эту сумму для меня стала слишком большая. Пришлось убавить сумму страхования до 100 тысяч рублей. Меньше, но ничего страшного.

Однако, при очередном платеже я узнал, что менеджер рассказывал мне не всю информацию о процессе страхования. В конце концов, я заморозил страхование и перевёл его в оплаченный продукт на эти же 100 тысяч рублей. И опять менеджер откровенно наврал мне о том, что наши жизни и здоровье были застрахованы до конца срока. Оказывается нет. И если с нами в это время что-то случилось бы, то это стало бы очень неприятным сюрпризом. И ещё, чтобы вывести оттуда свои деньги мне потребовалось ждать целых 7 лет. У меня осталось очень нехорошее впечатление об этом, может быть, и хорошо для кого-то продукте. Вообще не нужно было делать ни то, ни другое.

Глава 7. В поисках света

Я знал, чего хочу, но не знал, как этого достичь. Поэтому я не отступал. Читал, копал, рыл носом землю и искал. И как говорится — *«Кто ищет, тот всегда найдёт»*. Через несколько лет я нашёл для себя новую и интересную тему – это бизнес. А точнее – терминалы оплаты Qiwi. Это был уже раскрученный бизнес. Сумма входа была не такой уж и большой, но и не маленькой. Примерно полторы моей заработной платы. Я работал на заводе простым токарем и деньги заработанные тяжёлым трудом были ценны.



Вообщем, я решил попробовать себя в бизнесе. Я посчитал все затраты: на обслуживание, на аренду, посчитал сколько примерно будет прибыли. По моим подсчётам, это должно было приносить примерно порядка 15 тысяч рублей в месяц с одного терминала. По статистике люди кидали обычно от 50 до 200 рублей себе на телефоны. Проходило человек по 10—15 в день. Меня всё устроило и я купил сразу два терминала. Они стояли в проходных местах. Окрылённый, я думал, что наконец-то я стал бизнесменом. Это круто!

Но всё просчитать оказалось невозможно. Помимо покупки самих аппаратов, мне пришлось ещё потратиться на ленту, на симки, которые необходимы при покупке этого аппарата для входа. Продавец дал мне все данные для того, чтобы входить на сайт, личный кабинет, чтобы смотреть, сколько денег прошло, кто куда кинул сколько денег. Бизнес вроде как начал развиваться и аппараты и приносили где-то 200 рублей в день, не больше.

Народ наш ушлый и хитрый. Некоторые поняли, что можно кинуть на свой Qiwi кошелёк без комиссии, а потом оттуда оплачивать свои телефоны или всё, что им требуется. Комиссия составляла 7—9%. Мне сказали поставить такую, потому что иначе это вообще очень мало получается.

На некоторые услуги вообще нельзя по договору Qiwi выставлять комиссию, потому что запрещено. Они таким образом, видимо, привлекают к себе клиентов, чтобы больше оборот проходил через их аппарат, и чтобы, соответственно, они больше зарабатывали.

Я достаточно часто ездил к аппаратам из-за того, что я боялся того, что аппараты могут унести. Они ничем не прикручивались. Я надеялся просто на то, что просто аппараты тяжёлые, они простоят и их не унесут. Но всё равно страх был.

По сути, работа заключалась в том, что я приезжал к аппарату, открывал его и доставал деньги из купюроприемника. На самом терминале вводишь несколько комбинаций, пароль и обнуляешь аппарат, чтобы он понимал, что в купюроприемнике больше нет денег, что ты их только что снял. На самом деле, про этот бизнес сказать особо больше нечего, он не сложный.



Но конечно же, я не учёл того, что пик этого бизнеса прошёл примерно год назад. Бизнесменом я пробыл только год. И вновь я наступил на грабли, которые оставили очередной урок. Откуда они там взялись?! Надо отметить, что не все могут делать бизнес.

Глава 8. Откровение об инвестировании

«Ошибки – это пот успеха. И я мокрый насквозь!» Эм-Джей ДеМарко.

Если бы вы пошли на тренировку в спортзал, а инструктор запретил вам потеть, это отрицало бы её цель. Тяжёлая работа производит пот. И он становится свидетельством ваших усилий. Пот успеха – это неудача. Такой вот парадокс. Вы не можете развить сердечно-сосудистую выносливость без потоотделения и не можете испытать успех без неудачи. Неудача – просто естественная реакция на успех.

Одно из самых мощных убеждений, которые дают людям возможность жить той жизнью, которой они живут, – уверенность в том, что провалы – это нормально. Мы гораздо быстрее учимся на своих неудачах, отмечая, что у нас не получилось, а потом пробуя что-то другое. Так устроен наш мозг. Молодожёны несколько раз попробовав завести ребёнка не бросают это дело, если сразу не вышло. Они продолжают. В младенчестве мы учимся переворачиваться, потом ползать, а потом ходить, просто пробуя что-то сделать. Если у нас не получается мы не думаем: *Ну, наверное, я никогда не смогу ходить. Так и буду ползать.* Нет. Мы пытаемся, терпим неудачи, поднимаемся и снова пытаемся. В младенчестве мы ещё не умеем стыдиться неудач, поэтому упорно продолжаем свои попытки. Мы интуитивно осознаём, что если прекратим пытаться, то застрянем на одном месте навсегда. Единственный логичный вывод – пытаться снова. Мало того, нас ещё ипоощряют к этому близкие люди. Каждый раз, когда мы предпринимаем очередную попытку, они подбадривают нас и улыбаются нашим стараниям, а не устраивают нам выговор, если что-то не получается с первого раза. Зато потом начинает происходить нечто странное. Стоит нам немного подрасти, как вдруг оказывается, что неудачи перестали быть приемлемыми. Спортсменов настойчиво толкают к успеху тренеры. Мама и папа хотят видеть в дневнике только пятёрки. Учителя подчеркивают ошибки красной ручкой. Малейший промах может привести к грубым насмешкам и тыканью пальцами со стороны сверстников. Так мало-помалу у людей развивается страх неудачи, страх выделиться из толпы, который иногда может превратиться в боязнь успеха и страх сделать что-то не так, как делают остальные. Попытки вписаться в нормы общества мешают развитию креативности и готовности рисковать.

Этот страх не был запрограммирован заранее. На самом деле нас учили ему родители, сверстники, родственники и учителя. Конечно, никто не собирался делать это сознательно. Большая часть советов сыплется на нас для нашего блага, но они всё равно могут нанести вред.

Если вы избегаете неудачи, вы избегаете успеха. Каждый провал – это шаг ближе к успеху. Вы должны рисковать. Я уверен, вы уже слышали это. Но я хочу объяснить, почему это важно. Вы обязательно потерпите неудачу. Вы проиграете. Вы облажаетесь. Это неизбежно, примите это, потому что именно это и есть путь к успеху. Кто-то, читая эту книгу может сказать, что я полный неудачник. И возможно, это действительно так и было. Но, наверное, не существует человека, который не ошибался бы в своей жизни. Мы все помним для чего на кончике карандаша есть стёрка? Мы все ошибаемся и это нормально. Самое главное, я не стал останавливаться на этих неудачах. Я сделал выводы из своих ошибок. Чаще всего я допускал ошибки, когда я не советовался и торопился. Но тогда судьба сбивала меня с ног я поднимался и шёл дальше. На самом деле, только боль является вашим единственным союзником. Пока вам не станет настолько плохо, что терпеть это будет невозможно. Ошибки сделали меня очень сильным. Эти уроки жизни сделали меня тем, кто я есть. Это, конечно, хорошо рассказать, как Бог помогал в разных неудачах, но теперь мне захотелось рассказать, что это такое, когда получилось. Как сказал Теодор Рузвельт, *«Лучше совершить великие поступки, праздновать великие победы, даже если по пути случаются ошибки, чем вставать в ряды обычных людей, не знающих ни большой радости, ни большой беды, живущих серой жизнью, где нет ни побед, ни поражений».*

Я хотел изо всех сил быть полезным Богу. У меня был чёткий план для этого. Я молился и просил Его указать мне верное направление по пути к финансовой грамотности. Я хотел посмотреть, как будет действовать Бог, что Он будет делать? Я решился испытать Бога и стал уповать на Его обетования. Далее вы увидите, что Он сделал в ответ на моё доверие. Я много лет рассказывал о вере в Бога. Но пришло время перейти на новые отношения. Я также смог увидеть, что множество успешных людей не сдаются и проходят с достоинством через неудачи и потери и вновь создают свой капитал. Через потери прошли Уолт Дисней, Генри Форд, Роберт Кийосаки, Дональд Трамп, Илон Маск, Николас Кейдж, Владимир Кехман, Борис Березовский, Саидмурод Давлатов и многие многие другие. Эти люди достигали высот в бизнесе и инвестициях, терпели огромные убытки или были банкротами и опять поднимались. Я опять понял, что мои мизерные потери по сравнению с ними даже смешно обсуждать. Не я один прошёл этим путём. Я шёл по другим следам. Эта ситуация помогла мне активизировать свою веру. Я стал прислушиваться к действиям Бога. Оказалось, что мне нужен был последний хороший волшебный пендель, чтобы процесс перехода от граблей на новый уровень начался. Я рад прожитым дням, моя жизнь оказалась насыщенной и переживаниями и радостными моментами. Я благодарен тем людям, которые заставили меня расти. Вначале я многих недолюбливал за или переживания, но сейчас благодарен. Они заставили меня расти быстрее. Я благодарен Богу, что Он провёл меня именно этим путём, значит так нужно было. После всех своих неудавшихся финансовых приключений я всё равно с надеждой смотрел в будущее и знал, что с пола всё равно не упадёшь. Надо что-то делать дальше. Я верил, что однажды Бог изменит мою реальность, но одновременно я понимал, что жизнь не изменится сама собой. Несмотря на отсутствие специального образования, я с большим энтузиазмом продолжал искать путь с помощью чтения книг и просмотра образовательных роликов и вебинаров.

Поворотный момент в моей жизни произошёл, когда я осознал, что у меня финансовая близорукость и я не вижу дальше кончика своего носа. Я понял, что если и дальше буду так же жить, то и моей дочери суждено жить от зарплаты до зарплаты и экономить каждую копейку. Я решил во чтобы то ни стало, поменять ситуацию и спросить у Бога совет, который ничего не будет мне стоить.

Иак 1:5: «Если же у кого из вас недостает мудрости, да просит у Бога, дающего всем просто и без упрёков, – и дастся ему.»

Оказывается, всё это время я собирал в своей жизни не свой пазл. Я думал, что это нужная картинка, которую я видел у других людей. Но это была совершенно не та картинка. А я то думал, почему пазл никак не собирается. Однажды Бог сказал: «Я даю тебе пазлы той картины, которую задумал в твой жизни в соответствии с Моей целью». Теперь в моей коробке есть нужные детали для моей жизни и есть нужная картинка. Можно собирать.



Продолжая своё самообразование, я вернулся к теме инвестирования с другой стороны. Раньше я думал, что инвестор – это богатый дяденька в смокинге и с сигарой во рту, у которого уже есть миллионы. Это очень популярное заблуждение, навязанное нам. Считается, что инвестирование – тема сложная, требующая специальных знаний и не всем подходящая. На самом деле научиться вкладывать средства для формирования и приумножения капитала может каждый. Главное – иметь позитивный настрой, мотивацию, знать основные правила и понимать, что получение дохода – это не игра и везение, а результат продуманных действий и работа. Прежде всего над собой.

Тема инвестирования очень обширная. В неё входит жилая и коммерческая недвижимость российская и зарубежная, паркинги, гаражи, контейнеры, автомобили, фондовый рынок, криптобиржа и ещё многое другое. Можно закопаться с головой. Не смотря на то, что я уже имел негативный опыт с инвестированием, в этот раз я посмотрел на это совершенно по-другому. Так, как я не видел до этого. Оказывается, инвестирование может стать интереснейшим занятием. Ведь это не только площадка для торговли и спекуляций, фондовый рынок прежде всего даёт возможность инвестировать деньги в работающий бизнес, который уже генерирует прибыль.



В это же самое время, моя супруга тоже параллельно обратила своё внимание на интересующую меня информацию. И я точно понял, что я на правильном пути и принялся анализировать этот вопрос ещё углублённее. При этом я продолжал молиться о Божьем водительстве.

И я чётко понял, что Бог наконец-то закончил моё испытание бедностью. **Начинается новая глава моей жизни – испытание богатством! Бог открыл мне правила денег!** Да, это не опечатка и вы не ослышались. Господь дал мне мудрости постичь тайну накопления и преумножения капитала. Я не только понял, чего хочу, но и понял, как это сделать. Понял, что богачи ничуть не умнее меня, просто они знали нечто такое, чего не знал я. **Фл 4:1 «Умею жить и в скудости, умею жить и в изобилии; научился всему и во всем, насыщаться и терпеть голод, быть и в обилии и в недостатке».** Начиная путь инвестора, я жалел только об одном, что не узнал об этом секрете раньше. Незнание не проблема. Это временный этап. При условии, что мы не позволим ему стать последним.

Я понял, что в этот раз смогу это сделать. Пришло время. Я почувствовал спокойную, твёрдую уверенность, что Бог рядом и Он открывает для меня новый этап. И не только для того, чтобы моя семья ни в чём не нуждалась. Я хотел быть полезным Богу в Его делах. Он всё мне открыл. Теперь моя ответственность всё это воплотить. Я был, как Иисус Навин и Халев перед входом в землю обетованную. Нужно было довериться Господу, пойти и взять то, что Он приготовил.

Чис 13:31: «Но Халев успокаивал народ пред Моисеем, говоря: пойдём и завладеём ею, потому что мы можем одолеть её.»

Как только я понял правила денег, то стал уже с пониманием читать книги по инвестированию и о жизни самых успешных людей мира. В книгах я увидел, что эти люди прошли точно тем же путём, который открылся передо мной теперь. Я чётко понимал, что я теперь двигаюсь в правильном направлении, механизм запущен.

К сожалению, я столкнулся с непониманием многих людей вокруг меня. Моё желание инвестировать подвергалось насмешкам разного рода. Я должен был пережить это. Не обращайтесь внимания на таких людей. Это ваша жизнь. Если ваш успех будет зависеть от чьего-то решения, вы вообще никогда не станете успешными. Меня было не сдвинуть с пути, о котором я узнал. Я был полон решимости идти до конца.

Это был именно тот путь, который я искал с самого детства. И если идти по нему, чётко следуя всем алгоритмам и правилам, то вы просто будете вынуждены стать богатым, некуда

будет деваться. Я стал понимать, как работают деньги. Самое главное во всём этом прекрасном процессе не возгордиться, а помнить, Кто вам дал это.

Послушайте одну притчу. Однажды на высоком сухом дереве сидел дятел и долбил его. Он так увлёкся добыванием жирных личинок, что не заметил, как началась гроза. Но и гроза не остановила его. Он продолжал своё дело. При очередном ударе дятла по дереву одновременно с ним по этому же дереву попала молния. Она расколола ствол дерева вдоль сверху до низу. Дятел немного отлетел в сторону, удивился и сказал: Ничего себе у меня удар. Иногда нам может показаться, что всё, что мы сделали, это наша заслуга. Но нам нужно помнить, что только с Божьей помощью мы смогли достичь успеха.

Втор 8:10—14,17—18: *«И когда будешь есть и насыщаться, тогда благословляй Господа, Бога твоего, за добрую землю, которую Он дал тебе. Берегись, чтобы ты не забыл Господа, Бога твоего, не соблюдая заповедей Его, и законов Его, и постановлений Его, которые сегодня заповедую тебе. Когда будешь есть и насыщаться, и построишь хорошие дома и будешь жить в них, и когда будет у тебя много крупного и мелкого скота, и будет много серебра и золота, и всего у тебя будет много, – то смотри, чтобы не надмилось сердце твое и не забыл ты Господа, Бога твоего, Который вывел тебя из земли Египетской, из дома рабства; ... и чтобы ты не сказал в сердце твоём: „моя сила и крепость руки моей приобрели мне богатство сие“, но чтобы помнил Господа, Бога твоего, ибо Он дает тебе силу приобретать богатство, дабы исполнить, как ныне, завет Свой, который Он клятвою утвердил отцам твоим.»*

Наше отношение к материальным благам будет свидетельствовать об истинности нашей веры.

Но зачем вообще инвестировать? По утрам я вижу унылые лица людей, которые забиты в автобусы, как сельдь в бочке. Все они едут на работу невыспавшиеся и уставшие. И ехать им нужно на работу не потому, что им очень хочется, а просто потому что нужно зарабатывать деньги для себя и своей семьи. И я делал тоже самое всю свою жизнь. Мы просто рабы в современном обществе. Инвестирование открывает дверь освобождение от рабства.

Итак, как стать инвестором? Нужно ли тратить сотни и тысячи часов разбираться в непонятных вещах и лютых графиках? А может быть нужно пойти в специальный ВУЗ? Что сделать простому человеку, чтобы сформировать капитал, стать инвестором и начать жить на проценты? Разберёмся вместе.

Прит 21:5: *«Помышления прилежного стремятся к изобилию, а всякий торопливый терпит лишение.»*

Не торопитесь, прилежно и спокойно прочитайте эту книгу до конца, и вы получите чёткий пошаговый проверенный план действий, по которому прошёл я сам.

Глава 9. Образы будущего

Обещаю вам, что после прочтения этой главы, вы никогда больше не будете смотреть на деньги как раньше. Однажды, читая книги, я увидел прекрасное сравнение о росте капитала, о пассивном доходе. Я хочу привести вам это описание, которое я обнаружил. Преуспевающие люди воспринимают деньги, как семена – денежные семена, обладающие жизненной силой, способной превратить их в денежные деревья, плоды которых удовлетворят самые смелые мечты. И в таком отношении к деньгам преуспевающие люди абсолютно правы.

Посмотрите в вашем кошельке на монетку 1 рубль. И хотя вы на него ничего сейчас не купите, он раскрывает саму ДНК денег – они полностью пассивны. Каждый рубль являет собой денежное семечко. Так же как крошечный жёлудь содержит внутри силу способную превратить его в громадный дуб, каждый рубль обладает потенциалом, достаточным для того, чтобы вырасти в плодovitое денежное дерево. Вы в состоянии вырастить, хотя бы одно такое дерево всего за 1000 рублей в месяц. Кто-то может сказать, что это не те суммы, чтобы можно было, хоть как-то, начать инвестировать. Но поверьте мне, я так и начинал. Можете ли вы позволить себе подобный расход? Конечно, и если вы будете прислушиваться к изложенному в данной книге, то вскоре станете обладателем собственного величественного денежного дерева.

Давайте немного помечтаем. Представьте себе такую картину. В вашем саду жизни вы посадили маленькое денежное дерево. Вы ухаживаете за ним, поливаете, периодически вносите подкормки. И вот оно стало расти, его ветви стали разрастаться всё шире и шире во всех направлениях. Через некоторое время ваше денежное дерево стало приносить плоды. И чем больше вы подкармливать его и ухаживаете за ним, тем больше плодов оно приносит вам. И вот уже на каждой ветке зреют плоды. Придёт время, когда это денежное дерево сможет спокойно расти и без вашей заботы, само по себе. И оно будет приносить плоды 24 часа в сутки: когда вы спите, когда вы на работе, когда смотрите телевизор или едите. Вы хотели бы зарабатывать деньги во сне? Я не мог в это поверить. Это звучит, как сказка. Я вырос в реальности, где каждый рубль зарабатывался потом и физическим трудом. Идея о том, что завтра можно проснуться богаче, чем сегодня казалась мне аморальной. Но это дерево не перестанет плодоносить никогда. Бесконечный пассивный поток денежных средств. Ну как, вполне представили себе?



Уничтожив семя, вы тем самым вызовете смерть... дерева, которое могло бы из него вырасти. Всякий раз, когда вы неразумно тратите одну из бумажек, представляющих собой денежные знаки, это точно так же приводит к гибели потенциального денежного дерева. Вот почему так важно беречь денежные семена.

Так всё-таки, какова подлинная стоимость любого из таких семян? Это зависит от того, как долго вы будете растить из него денежное дерево и с какой скоростью будет осуществляться его рост. Предположим, вы взяли тысячную бумажку и положили её на специальный банковский счёт, который позволит соответствующей денежной массе расти, не подвергаясь влиянию налогов. Сколько времени потребуется этой банкноте, чтобы вырасти в 1 миллион рублей? Это зависит от процентной ставки по депозиту, которую обеспечит банковский счёт.

При ставке в 10% потребуется 9990 лет для того, чтобы 1 тысяча рублей превратилась в 1 миллион рублей. Что? Надеюсь, вы не собираетесь прожить столько лет? Расслабьтесь. С нашей тысячной бумажкой мы ещё не закончили. Нам требуется придать ускорение её росту. Как этого добиться? Вместо того чтобы, посадив всего одно семечко, сидеть и ждать, нельзя ли сделать по-другому?

Можете ли вы позволить себе кроме этой первой 1 тысячной купюры выделять каждый месяц ещё по 1 тысяче рублей? Скорее всего, можете. Тогда сколько лет потребуется, чтобы вырастить 1 миллион, «сажая» по 1 тысяче в месяц опять же, при 10% ставке?

Для этого понадобится уже всего 32 года! Вот это да! 1 тысяча рублей в месяц вполне может обеспечить вам капитал, равный 1 миллиону рублей, в течение вашей жизни. Но, к сожалению, и это тоже долго, согласитесь.

Давайте попробуем учесть ещё один нюанс, а именно, что проценты мы будем не снимать, а реинвестировать обратно. И теперь получится вот такая картина. Для того, чтобы создать капитал 1 миллион рублей, теперь нам потребуется всего 23 года. Этот феномен называется сложным процентом. Альберт Эйнштейн назвал сложный процент восьмым чудом света. Если

вам говорят, что $1+1=2$, то в данный момент это правильный ответ, но на долгосрочном периоде $1+1$ будет равно 3, а может быть и все 4.

Мечта ближе на 9 лет, но всё равно долго. Так что же делать, чтобы не только копить всю жизнь, но и успеть попользоваться этим капиталом? Дальше, я расскажу, как это сделать.

Глава 10. Мышление и привычки

«Если хочешь ошибаться – следуй за толпой.» Сократ.

Давным-давно, в седую быль в одном из государств выбирали царя. Умерший государь потомков не оставил, и жители города обратились к оракулу, безошибочно предсказывавшему урожайные годы, конфликты с другими странами, засуху и эпидемии. Мудрый, древний, как сами стены города, старец провозгласил, что правителем станет тот, чей раб первым увидит восход солнца. Удивились его предсказанию люди. Но велико было его имя в той стране, и народ от мала до велика собрался ещё затемно на плато. Молча стояли они, ожидая, как свершится пророчество, готовые поприветствовать нового правителя. Десяток претендентов на царство выбрали своих самых высоких рабов и пообещали свободу тому, кто первым увидит солнце и подарит своему господину власть. Под утро рабы вышли за город. Староста начертил на земле линию и приказал рабам не пересекать её. Выстроившись в шеренгу, нервничая от нетерпения, они стали внимательно всматриваться в то место, откуда должен появиться долгожданный диск солнца. И вот уже слабым жёлтым цветом окрасился холодный, синий небосклон. Рабы заволновались. Переглядываясь, чтобы удостовериться, что сосед не увидел первым, они переминались с ноги на ногу, напряжённо вглядываясь вдаль, то рассеивая свои взоры по всей равнине, то опять возвращая их в далекую точку на небосклоне. Вот-вот покажутся из-за горизонта первые лучи. Рабы становились на цыпочки, вытягивали головы, жульничали, подкладывая камни под ноги. И только один из них смотрел в противоположную сторону. Он стоял спиной к рассвету. Этот раб был не самым высоким, он не жульничал, как остальные, и был абсолютно спокойным. Другие сочли его умалишенным и не обращали на него внимания, как вдруг он заорал, что было сил: «Вижу! Вот он – восход!» Замерев на какое-то мгновение, будто осознавая услышанное, все – и претенденты на царствование, и остальные рабы, и несколько тысяч людей – обернулись, чтобы посмотреть, куда указывал раб. На самом кончике высокой мечети оранжевым пятнышком горел луч солнца... Хозяина этого раба провозгласили царём, а его щедро наградили и освободили от рабства. Так вот, не надо смотреть в ту сторону, куда смотрят все, не надо бежать вместе с толпой. Толпа почти всегда ошибается. Так почему одни люди становятся богатыми, а другие всю жизнь вынуждены работать, но даже издалека не видят этого богатства? Оказывается, что успех определяется не уровнем образования или профессии и даже не отношением к работе, а в первую очередь отношением к самому себе. И это относится и к бедности, которую следует рассматривать не как отсутствие денег, а как следствие нашего мышления.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.