

12+

**Как заработать
Миллион
В телефоне**



Мир Бизнес Планов

Евгений Торнов

Евгений Торнов

**Как заработать
миллион в телефоне**

«Издательские решения»

Торнов Е.

Как заработать миллион в телефоне / Е. Торнов — «Издательские решения»,

ISBN 978-5-00-672313-9

Книга о современном заработке, при котором можно обеспечить себя и своих детей на всю жизнь. А еще передать им по наследству как созданную империю.

ISBN 978-5-00-672313-9

© Торнов Е.
© Издательские решения

Как заработать миллион в телефоне

Евгений Торнов

© Евгений Торнов, 2025

ISBN 978-5-0067-2313-9

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

Ведение.

Книга о создании вам дохода 100 000 – 1 000 000 рублей в месяц и более. Мы будем его создавать вам с помощью этой книги. Почему другим можно зарабатывать миллионы, ничего не делая, а вам нельзя? Теперь и вы тоже так сможете, и данной книгой мы вам это будем настраивать. Готовые схемы в этой книге приведут вас к успеху, у вас будет большая доходность, лежа на диване, но начинать нужно уже сейчас. У всего этого есть свои секреты. В связи с требованиями правил на первых 10 страницах названия соц. сетей не могут указываться в полном виде, но, думаю, всем понятно и из сокращенных вариантов, о каких соц. сетях идет речь.

Оглавление:

1. Часть – ведение. Зачем быть бедным и работать, если можно быть богатым и не работать.
2. Часть – устройство заработка на «В-кте».
3. Часть – устройство заработка на «Од-никах».
4. Часть – устройство заработка на «Те-раме».
5. Часть – итог.

Часть 1. Как я научился зарабатывать, не вставая с дивана.

Данная книга будет иметь конкретные схемы, которые можно и нужно повторить. Притом литературный жанр требует введения, что ж, надо так надо.

Когда мне было 16 лет, мой отец отвел меня в магазин мототоваров. Я смотрел на новенький мопед с восхищением, но его цена казалась недостижимой. «Почему мы не можем его купить?» – спросил я. Отец, работавший старшим смены на заводе, мог его купить, да и привел он меня туда не случайно, и ответил так: «Деньги не падают с неба, сын. Но ты можешь его заработать сам». В тот день я впервые задумался о природе денег.

Урок, изменивший всё.

Он произошел уже когда у меня самого были дети. В тот момент я работал на трех работах, не понимал, почему нет денег, и ничего не успевал, а мои дети из-за моего постоянного отсутствия оставались без отцовского внимания. Однажды я случайно подслушал разговор двух студентов в автобусе. «Вчера получил 15 тысяч за рекламу в своей группе В-кте», – хвастался один из них. Для меня, получавшего 2000 рублей в день, это звучало как фантастика. Мне нужно было 2 недели работать за эти деньги, а тут какая-то группа, какая-то реклама и сразу сумма. Я в целом уже тогда понимал, что рекламный пост – это всего одно нажатие кнопки, меня поразила цена этого нажатия и что об этом говорил какой-то явно не работающий ребенок. Многие случайности в жизни далеко не случайны, и эта фраза незнакомого парня в грязном автобусе перевернула дальше всю мою жизнь, как, возможно, уже начинает

меняться у тех, кто дочитал до сюда. Потом мне страшно было подумать, что бы было, если бы я сидел на метр дальше и не услышал их разговор.

Я потратил месяц на изучение темы. Создал первую группу о спорте, наполнял её скопированными мемами и новостями. Я тогда не знал, как делать оригинальный контент, и моя группа была просто копией таких же групп. Через 2 месяца в ней как-то само собой образовалось 20 000 подписчиков, и местный спортивный магазин заплатил мне первые 5 000 рублей за рекламный пост. Позже я узнал, что за 2 месяца роста группы таких просьб по размещению платной рекламы.

было больше 10, то есть я мог заработать 50 000 рублей еще во время ее развития. В то время я ещё не до конца понимал, как пользоваться функциями «В-те», и сообщения приходили в групповой чат, назначение которого мне было неизвестно. К тому же, я допустил еще несколько ошибок.

Уже запоминаем первый секрет: при открытых сообщениях группы и отсутствии телефона вам пишут туда для того, чтоб дать вам деньги.

И так. Это были самые легкие деньги в моей жизни. Для их получения я нажал только одну кнопку и отправил пост. Я понял важный и главный урок: видишь денежную кнопку – нужно на нее жать, жизнь редко дает второй шанс. И я стал жать, стал развивать это направление.



Две правды о деньгах:

1. Деньги не равны труду.

Мой отец вставал в 6 утра и возвращался затемно. Его зарплата – 40 000 рублей (с тех годов на наши деньги). Владелец завода, появлявшийся раз в месяц, получал в 100 раз больше. Я сам провел так часть жизни, на бесполезной работе, о которой жалею.

2. Деньги текут к тем, кто понимает правила игры.

Те студенты из автобуса не были гениями. Они просто знали то, чего не знал я: в современном мире богатеет не тот, кто работает, а тот, кто владеет активами. (Активы – мы еще вернемся к этому заветному слову, вы тоже можете владеть активами.) Но они не развивались, полученные деньги отправляют молодежь в загул на неделю, они бросают свои начинания, думая, что когда они вернуться с гулянки в брошенную группу, все будет так же. Нет, бросать нельзя, повторно все раскачивается сложнее.

И это еще один секрет и шанс более старшего и более мудрого поколения – вы не бросите! И быстро обгоните 90% конкурентов.

Как соцсети изменили правила

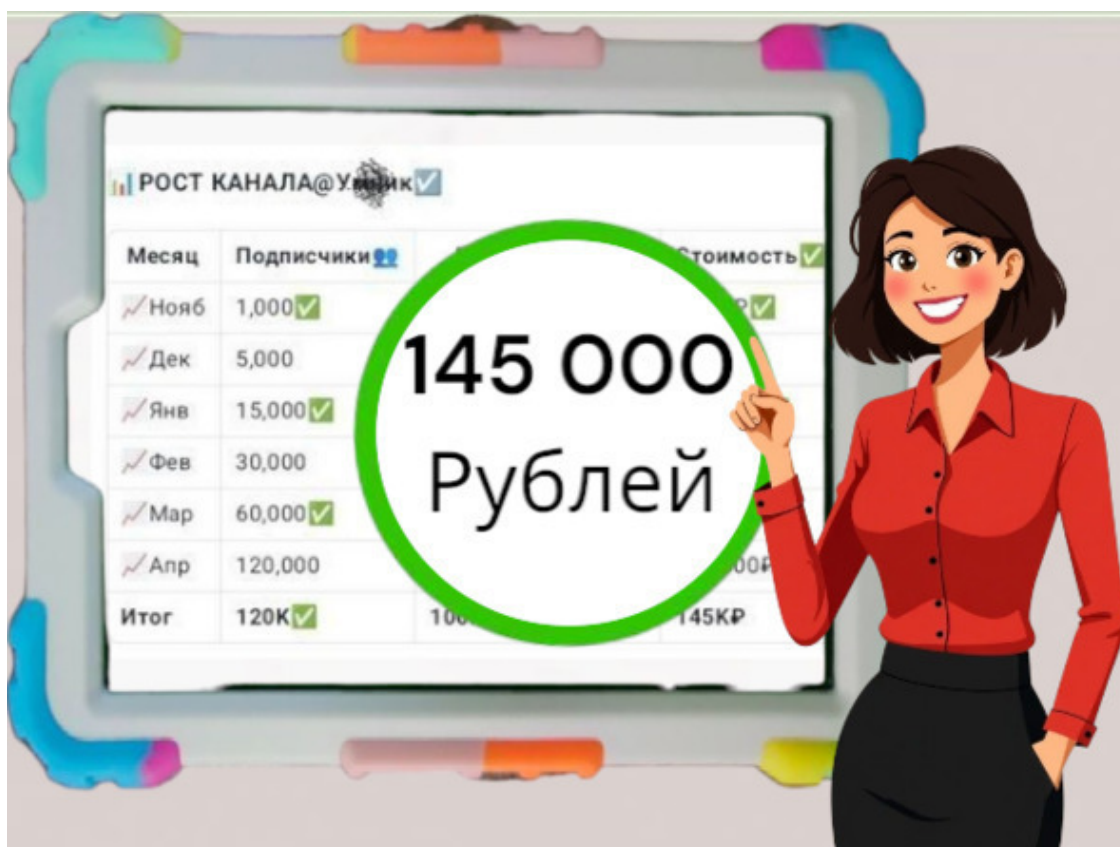
В 2022 году произошла тихая революция:

– 15-летняя школьница из Екатеринбурга продала «Т-рам» канал за 2 миллиона рублей.

Бывший учитель истории зарабатывает 400 000 в месяц на пабликах об автомобилях, в которых не разбирается.

Еще один секрет: вам не нужно разбираться в том, о чем будет контент, вам нужно разбираться в устройстве заработка на группах и каналах, это в сотни раз важнее, и об этом данная книга.

Пенсионерка из Краснодара содержит семью на доход от групп в «О-никах» и получает с одной группы больше, чем вся ее семья вместе взятая.



Эти люди не исключения. Они просто используют три секрета цифровой эпохи:

1. Автоматизация.

Моя первая группа требовала 4 часа ежедневной работы при прибыли 30 000 рублей в месяц. Сейчас 20 групп отнимают 30 минут в день благодаря планировщику публикаций, и не буду пока называть цифру дохода, чтоб вас не пугать. А когда у человека куча денег и сво-

бодного времени, первое, что ему хочется, – это написать книгу и поделиться с миром своим знанием.

2. Эффект масштаба.

Один рекламный пост в группе на 5 000 подписчиков приносит 500 рублей. В 20 таких группах – уже 10 000 рублей за те же 5 минут работы. И это в день, в начале пути.

У эффекта масштаба есть еще одна сторона, и это еще один очередной секрет: при большом количестве публикаций один пост всегда «выстрелит» на миллионы просмотров и лайков, и этот пост выводит ваше сообщество в топ, и с него начинается взлет. Таких постов не может быть много – соцсети этого не позволят, иначе вы загородите собой все, очень редко когда в начале таких постов несколько в месяц, но уже с 3-го месяца количество таких постов начинает расти. Алгоритм соцсети поддерживает тех, кто старается.

3. Делегирование.

Когда доход начинает превышать 100 000 рублей, нужно нанимать человека, вполне подойдет студент, потому что для него 25 000 в месяц – это деньги, причем это не деньги из вашего кармана. Тут скорее работает по-другому: каждый нанятый студент зарабатывает 100 000 рублей, из них он 75 000 рублей отдает вам, а 25 000 рублей оставляет себе. С одной поправкой: у него нет права оставлять себе деньги, все деньги приходят вам, а потом вы решаете, дать ему его 25 000 рублей или нет. А нужно ему всего-навсего отвечать на комментарии и выпускать заметки по инструкции. Это не сложно, но нудно и занимает много времени. Представьте, что рекламодатель написал в 7 утра. Вы ему ответили, а он написал еще один уточняющий вопрос через 2 часа, вы ответили, он не всё понял и еще через 3 часа, когда ему удобно, задал вопрос, и так растягивается на весь день. А их пишет с десятков, оплатят не все, а время заберут все. Поэтому уже с первой нормальной прибыли лучше нанять на это человека, а его зарплата окупится одним рекламным заказом.

Ваша дорожная карта.

Эта книга – результат 5 лет проб и ошибок. Вам достается всё в максимально скомпилированном виде. Вам не нужно тратить годы на ошибки – вам нужно просто повторить по тексту написанного. Я прошел путь от:

– Постов за еду в 2020 году.

– Первых 20 000 рублей в неделю, за которые нужно было сидеть нажимать кнопки весь день.

– До дохода, который и не снился, и за который ничего не нужно делать.

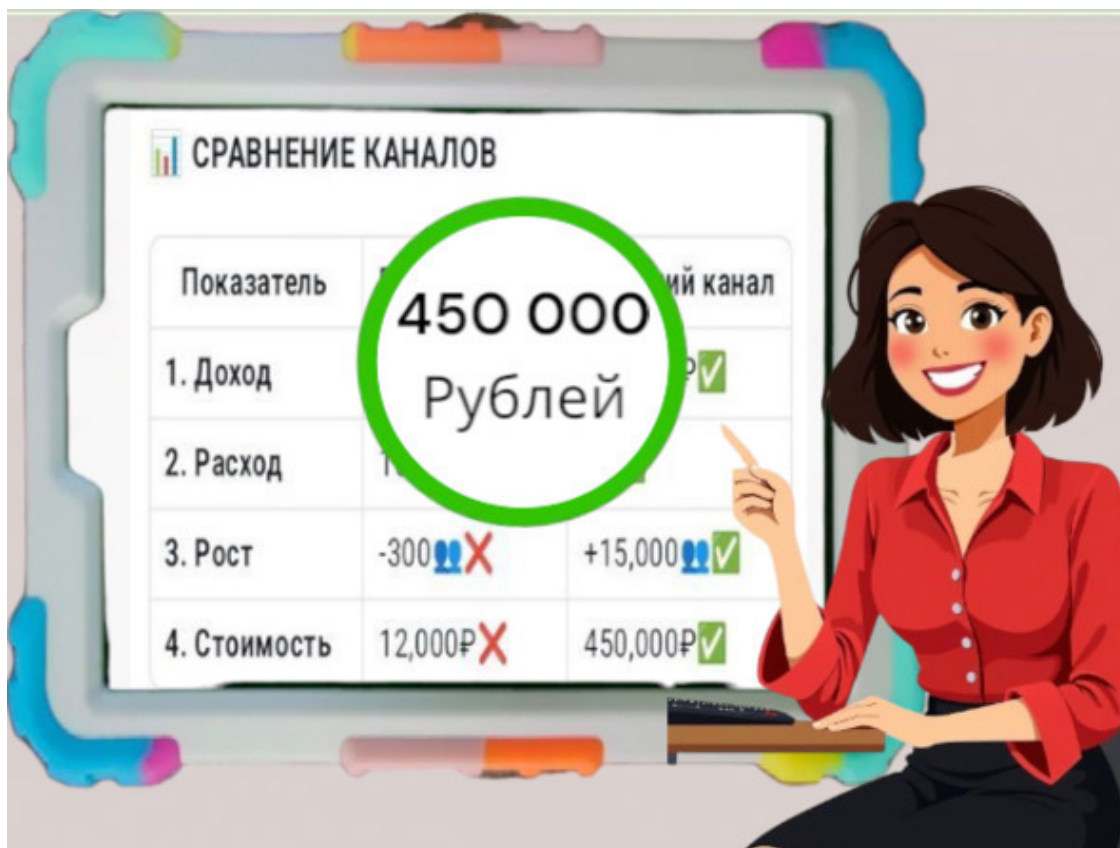
Теперь ваша очередь. В следующих главах вы получите пошаговые инструкции для старта без вложений.

Но сначала – последняя история.

Диван как символ свободы.

Представьте себе, что вы сидите на опостылевшей работе, как было у многих, начальник кричит, что вы «никогда не станете богатым с таким отношением». А через год вы покупаете квартиру в его районе, только лучше, чем у вашего начальника, к тому моменту уже бывшего. Так и произошло с моим другом, которому мы настраивали сеть групп.

Недавно я заходил к нему, и он ненароком похвалился уведомлением, которое пришло ему при мне – уведомление о переводе 87 000 рублей за рекламу в одной его группе. Никогда не забуду его фразу: «Мелочь, а приятно».



Это не хвастовство. Это доказательство, что система работает.
Ваше будущее начинается сегодня. Проверните страницу – и сделайте первый шаг.

Часть 2. В-кте: как превратить группы в печатный станок для денег.

Сейчас для вас это дико, что одна заметочка в вашем посте, которую вы даже не писали, просто скопировали, может стоять и 5000 рублей, и 500 000 рублей, это зависит от вашей группы.

У меня была очень интересная история, связанная с группой в В-кте. Ко мне пришел парень и попросил продать ему одну из моих групп, которую я не хотел продавать. Есть группы посильнее, есть те, что медленнее развиваются, эта группа не особо приносила доход, но была мне дорога как память. Это была одна из первых прибыльных групп. Ему нужна была именно эта, чтоб сразу влиться и не менять тематику. Сначала я ему отказал, но потом, видя, как у парня горят глаза, как он готов стараться, как я когда-то, я увидел в нем себя несколько лет назад и отдал ему группу просто так. Сразу на этом этапе опишу, как продают группу: вы, владелец группы, назначаете владельцем другого человека после оплаты. Раньше продавали вместе с аккаунтом владельца, но теперь так делать нельзя.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.