

12+

НА КРЫЛЬЯХ ПЕРЕМЕН

автор:

**АННА
КУСАКИН**

автор:

**ЕВГЕНИЙ
КУСАКИН**

Евгений Кусакин

**На крыльях перемен. Как
найти свое дело и обрести себя**

«Издательские решения»

Кусакин Е. А.

На крыльях перемен. Как найти свое дело и обрести себя /
Е. А. Кусакин — «Издательские решения»,

ISBN 978-5-00-652758-4

Как работник завода уволился, освоил удаленную профессию и начал зарабатывать на любимом деле. Частично основанный на реальных событиях рассказ, показывает путь человеческой трансформации, а также показывает сложности и внутренние переживания, с которыми сталкивается главный герой рассказа.

ISBN 978-5-00-652758-4

© Кусакин Е. А.
© Издательские решения

Содержание

Глава 1: Закованный в рутине	6
Глава 2: Старший брат и новый взгляд на жизнь	9
Глава 3: Первая искра перемен	10
Глава 4: Неудачи и падения	12
Конец ознакомительного фрагмента.	13

На крыльях перемен Как найти свое дело и обрести себя

**Евгений Александрович Кусакин
Анна Борисовна Кусакина**

Профессиональный вдохновитель Анна Борисовна Кусакина

© Евгений Александрович Кусакин, 2025

© Анна Борисовна Кусакина, 2025

ISBN 978-5-0065-2758-4

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

Глава 1: Закованный в рутине

Ты не сможешь найти свет, если не признаешь, что вокруг темнота.

«Женя, почему ты выглядишь таким подавленным в последнее время?» – спросил меня мой коллега Леша, когда мы обедали в заводской столовой. Его голос был добрым, но внимательным, словно он давно наблюдал за мной.



«Да всё нормально», – отмахнулся я, стараясь скрыть нарастающее внутри чувство пустоты. Но его взгляд говорил, что он не собирается отступать.

«Ты ведь не похож на человека, который доволен своей жизнью. Я заметил это уже давно. Может, пора что-то менять?»

Эти слова зацепили меня. Леша был прав: я давно чувствовал себя закованным в рутине. Работа инженером в проектно-конструкторском отделе на заводе, кажется, отнимала все мои силы. Мой день начинался с бесконечных чертежей, правок и обсуждений конструкторской документации. Да, я общался с коллегами из других отделов, но даже эти встречи не приносили радости – всё казалось механическим, будто жизнь идёт по заранее заданной программе.

Каждый день был словно копия предыдущего. Я чувствовал, что застрял в замкнутом круге, из которого нет выхода. Работа приносила деньги, но не удовлетворение. Я мечтал о чём-то большем, о свободе. В голове постоянно крутилась мысль: «Неужели это всё, на что я способен?»

Единственное, что помогало мне держаться, – это книги. На моей полке собраны произведения Роберта Кийосаки, Джорджа Клейсона, Джека Траута и Вадима Арчера. Особенно меня зацепила его книга «Выбравший бездну». Она заставила меня задуматься о том, как я живу, и вдохновила искать ответы.

Но чтение – это ещё не всё. Каждый вечер, вернувшись домой, я открываю свой закрытый чат в Telegram. Это место, где я пишу свои мысли и переживания. Не ради удовольствия – мне никогда не нравилось писать. Скорее, это способ разобраться в себе. «Как найти своё дело?»

Как перестать бояться перемен? Что мне нужно, чтобы начать жить по-настоящему?» – такие вопросы я задаю себе снова и снова.



Однажды, записывая в чат очередную мысль, я вдруг остановился. «А что если попробовать что-то новое? Может, и правда, пора что-то менять, как заметил сегодня Леша, – мелькнула у меня идея. – Просто маленький шаг...»

Это был момент, когда я почувствовал легкую искру надежды. Может, с этого и начнутся перемены?

Леша прервал мои размышления:

«Знаешь, Женя, иногда нужно просто попробовать. Не думай сразу о больших изменениях. Начни с малого».

Я кивнул, не отвечая. Но внутри что-то изменилось. Эти слова совпали с моими собственными мыслями. Это было начало пути, который я ещё не мог ясно видеть, но уже знал: назад пути нет.

Вечером, уже дома, я снова открыл свою полку с книгами. Пальцы скользнули по корешкам, пока взгляд не остановился на Арчере. Открыв

«Выбравший бездну», я перечитал одну из любимых цитат: «Если хочешь другого результата, перестань делать то же самое». В эту секунду мне казалось, что эти слова обращены прямо ко мне. Я осознал, что перемены начинаются не с громких решений, а с внутренних вопросов: «Что я могу сделать уже сейчас? Какой шаг сделаю завтра?»

Вместо привычного телевизора я открыл ноутбук. «Что я могу сделать, чтобы уйти с завода? – начал я писать в чат. – Может, стоит попробовать изучить что-то новое? Что сейчас актуально?» В голове мелькали идеи: технологии, онлайн-работа, курсы. Пока ещё всё казалось туманным, но я чувствовал: так будет не всегда.

На следующий день я рассказал Леше о своих мыслях. Он слушал, не перебивая, а потом сказал: «Это хороший старт, Женя. Главное – не бойся. Просто начни. Ты удивишься, куда тебя это приведет». Его слова вдохновили меня. Впервые за долгое время я почувствовал, что у меня есть цель.

Прошли недели. Я стал искать информацию о новых возможностях. Вечерами, вместо привычного сидения перед телевизором, я изучал курсы, читал статьи и смотрел видео о том,

как люди начинают работать удалённо. Это стало моей новой привычкой. Каждый день я делал хоть что-то, чтобы приблизиться к своей мечте. И каждый вечер записывал в чат свои мысли и маленькие успехи.

«Сегодня я узнал, что можно зарабатывать удаленно. Это не миф, а реальность. Есть профессии, которые позволяют работать из любой точки мира, и, кажется, это направление будет только расти», – написал я однажды. Эта мысль казалась мне одновременно вдохновляющей и пугающей. Но теперь я знал: у меня есть шанс вырваться из рутины.

Леша продолжал поддерживать меня. «Помни, Женя, маленькие шаги складываются в большое путешествие. Главное – не останавливайся». Я знал, что его слова правдивы. Теперь каждый мой шаг, каждое новое действие было направлено на то, чтобы выбраться из рутины и наконец почувствовать себя свободным.

Глава 2: Старший брат и новый взгляд на жизнь

«Путь в тысячу ли начинается с первого шага» Лао-цзы.

Встреча с братом всегда была для меня чем-то особенным. Адам – мой старший брат, успешный эксперт по продажам. Он был тем человеком, на которого я смотрел с восхищением, но иногда и с завистью. Его уверенность в себе, энергия и умение достигать своих целей всегда поражали меня. И я решил обратиться к нему за советом.

«Привет, Адам. У тебя найдётся время для меня? Хочу поговорить», – написал я ему, и он быстро ответил: «Конечно, приезжай. Буду рад тебя видеть».

Через пару часов я уже сидел в его уютной гостиной, наполненной светом и книгами. Адам всегда был человеком действия, и это чувствовалось даже в атмосфере его дома.

«Так о чём ты хотел поговорить?» – спросил он, садясь напротив.

Я сделал глубокий вдох: «Я устал от своей работы. Она словно выжимает из меня жизнь. Но я не знаю, что делать дальше. Мне кажется, я застрял».

Адам внимательно посмотрел на меня, его взгляд был серьезным. «Ты понимаешь, что перемены – это не что-то, что происходит само собой? Они требуют усилий. Ты готов к этому?»

«Готов, но я не знаю, с чего начать», – признался я.

Адам улыбнулся и вдруг из его уст нежно и поучительно выпорхнули следующие слова:

«Однажды ученик пришёл к мастеру и сказал: «Учитель, я боюсь ошибаться. Что, если я выберу неправильный путь?» Мастер молча указал на дерево, которое стояло у обрыва. «Видишь это дерево? Оно выросло, несмотря на ветер, дождь и каменистую почву. Его корни глубоко в земле, а ветви тянутся к свету. Оно не боялось ошибок, оно просто росло. Если ты никогда не сделаешь шаг, то так и останешься семенем в земле». А ещё помни, сказал мне Адам, если ты чего-то хочешь всем сердцем, вся Вселенная начинает тебе помогать.

Его слова попали прямо в сердце. Я задумался: может, дело не в том, чтобы выбрать идеальный путь, а в том, чтобы просто начать двигаться?

Мы проговорили несколько часов. Адам рассказал мне о своём опыте – как он начал с самых простых вещей, как учился продавать, как находил клиентов и выстраивал связи. Но больше всего меня впечатлила его история о том, как он открыл для себя возможности онлайн-работы.

«Знаешь, Женя, я раньше думал, что офис и встречи – это единственный путь. Но однажды я осознал: рынок меняется. Сейчас ты можешь работать из любой точки мира, если у тебя есть знания и желание. Это не миф – это уже реальность. Онлайн-профессии – это будущее. А самое интересное – они открывают такие творческие возможности, о которых мы даже не думали раньше».

Эти слова вдохновили меня. Я вернулся домой с совершенно другим настроением. Впервые за долгое время я чувствовал, что передо мной открывается новая дверь.

Вечером я снова открыл свой секретный чат и написал: «Сегодня понял, что мир намного шире, чем я думал. Существует столько возможностей для развития, и они доступны каждому, кто готов учиться и быть открытым людям и миру».

Я понимал, что впереди много работы и неизбежных ошибок. Но теперь я знал, что ошибки – это часть пути. Ведь не ошибается только тот, кто не совершает никаких действий. И, как сказал Адам, если я чего-то хочу всем сердцем, то у меня обязательно всё получится, и вся вселенная будет мне в этом сопутствовать.

Глава 3: Первая искра перемен

«От скептицизма проигрывает только скептик».

После разговора с Адамом моя жизнь начала меняться. Его истории о возможностях онлайн-работы и удаленных профессий стали для меня настоящим откровением. Но чем больше я углублялся в эту тему, тем больше вопросов и сомнений у меня возникало.

Я решил начать с простого. Составив список направлений, я начал изучать рынок удаленных профессий. Передо мной открылась целая вселенная: реклама, программирование, IT, маркетинг, дизайн, создание чат-ботов и автоворонки, и ещё десятки других областей. Каждое из них казалось мне по-своему интересным, но одно направление особенно привлекло мое внимание – маркетинг и работа с чат-ботами.

Эти профессии были не просто про технологии, они были про творчество, креативность и самовыражение. Мне казалось, что это идеальное сочетание: я мог бы создавать что-то новое, помогать людям и при этом зарабатывать.

Но внутри меня ещё жил скептик. «Все эти онлайн-профессии – это модная тенденция, которая не принесет реального результата», – говорил этот голос. И всё же что-то внутри меня шептало: «Попробуй, ведь ты ничего не теряешь».

Каждый вечер я смотрел обучающие видео, читал статьи и пробовал найти свой путь. Курсы и тренинги вызывали у меня бурю эмоций. С одной стороны, я вдохновлялся успехами других людей, которые делились своими историями. С другой – меня охватывали сомнения: а смогу ли я? Достаточно ли у меня навыков, чтобы освоить что-то совершенно новое?

Однажды я наткнулся на историю человека, который оставил успешную карьеру в финансах ради того, чтобы стать специалистом по автоворонкам. Он рассказывал, как первые шаги давались с трудом, но постепенно к нему начали приходить клиенты, а его работа стала приносить не только деньги, но и удовольствие. Эта история поразила меня своей схожестью с моими мыслями и страхами. Я понял, что не одинок в своих сомнениях.

Я решил поделиться своими мыслями в чате, который стал для меня местом размышлений и планов: «Сегодня изучил основы маркетинга. Это невероятно, сколько возможностей открывается в этой сфере. Но пока не понимаю, с чего начать. Нужно выбрать один фокус и углубиться».

Первые трудности не заставили себя ждать. Одним из заданий на курсе было создать тестовый проект – чат-бота для небольшого бизнеса. Я почувствовал, как внутри меня просыпается страх: «А что если ничего не получится? Если я просто потрачу время впустую?» Но в этот момент я вспомнил слова Адама: «Если ты чего-то хочешь всем сердцем, вся Вселенная начнёт тебе помогать». И решил попробовать.

Мой первый тестовый проект оказался сложнее, чем я ожидал. Я столкнулся с десятками мелких проблем: от настройки платформы до понимания логики работы чат-бота. Иногда мне казалось, что я зашёл в тупик. Но каждый раз, когда я находил решение, это приносило мне огромное удовлетворение. В какой-то момент я осознал, что даже эти мелкие победы дают мне силы двигаться дальше.

Одновременно я начал искать вдохновение в реальных примерах. Я нашёл несколько известных проектов, где чат-боты использовались для автоматизации общения с клиентами, продаж и даже обучения. Меня поразило, насколько это направление разнообразно. Я понял, что создание чат-ботов – это не просто технология, это инструмент, который может менять бизнес и помогать людям.

Вечером, завершив очередной день обучения, я записал в чат: «Сегодня я столкнулся с первыми трудностями, но понял одну важную вещь: ошибки – это не провал, а часть пути. Главное – не останавливаться и идти дальше.

Теперь я знаю, что могу сделать это, несмотря на все сомнения».

Чтобы лучше понять, как работают профессионалы, я стал изучать кейсы успешных специалистов. Один из них – история молодой девушки, которая с нуля построила карьеру в онлайн-маркетинге. Ее путь был наполнен трудностями: она прошла через десятки отказов, выучила несколько языков программирования и научилась работать с клиентами по всему миру. Её история вдохновила меня на то, чтобы не бояться трудностей, а воспринимать их как возможность учиться.

С каждым днём мой скептицизм уменьшался. Я начал верить, что онлайн-работа – это не просто миф, а реальный шанс изменить свою жизнь. Я стал анализировать рынок удаленных профессий более глубоко, изучая тренды и востребованные навыки. Оказалось, что спрос на специалистов в области чат-ботов и автоворонок растет и продолжит расти ближайшие 10 лет. Это давало мне уверенность в том, что я выбрал правильное направление. И хотя впереди меня ждали новые проблемы, я чувствовал, что справлюсь. Ведь, как говорил мой брат, «путь к успеху начинается с первого шага».

Я осознавал, что впереди меня ждёт ещё много работы, но теперь у меня была цель, которая вдохновляла меня каждое утро. Мир больше не казался мне ограниченным. Теперь он представлялся огромным полем возможностей, где каждый может найти своё место, если достаточно смел, чтобы сделать первый шаг.

Глава 4: Неудачи и падения

«Только тот, кто не боится падений, способен научиться летать».

Ах да, чуть не забыл рассказать о том, как я вообще выбирал обучение. Это была отдельная история. Когда я только начал изучать рынок удаленных профессий, мне повсюду попадались курсы и тренинги. Одни обещали золотые горы, другие выглядели слишком сложными. Но главный страх был не в выборе, а в деньгах. Стоимость многих курсов казалась высокой, и я боялся, что это всё обман. «Что если я заплачу, а меня просто обманут? Или я ничего не пойму и деньги окажутся выброшенными на ветер?» – эти мысли преследовали меня.

Я долго откладывал решение, но в какой-то момент понял: без вложений в себя мне не двинуться с места. Решившись, я выбрал курс, который показался мне надежным. И даже после оплаты страх не исчез. Теперь я боялся другого: «Что если я не найду клиентов? А вдруг это всё не для меня?» Эти переживания остались со мной и позже, когда я уже пытался делать первые шаги.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.