

Александр Петров

[physiognomikе]

ФИЗИОГНОМИКА ЛИЧНЫХ ОТНОШЕНИЙ

ИНДИВИДУАЛИСТ,
ПРЕДПОЧИТАЕТ
САМОСТОЯТЕЛЬНО
ПРИНИМАТЬ
РЕШЕНИЯ

СКЛОННОСТЬ
СИСТЕМАТИЗИРОВАТЬ
ЗАДАЧИ

ПРОЯВЛЯЕТ
СДЕРЖАННОСТЬ
В ЭМОЦИЯХ

ЧУВСТВИТЕЛЬНАЯ
И СТРАСТНАЯ
НАТУРА

СТРЕМЛЕНИЕ
ВЛИЯТЬ
НА ОКРУЖАЮЩИХ

КТО СКРЫВАЕТСЯ
ПОД МАСКОЙ?

КАК УВИДЕТЬ
ИСТИННОЕ ЛИЦО
С ПЕРВОЙ ВСТРЕЧИ

Александр Петров
Физиогномика личных
отношений: как увидеть
истинное лицо с первой встречи
Серия «Практический тренинг»

*Текст предоставлен правообладателем
<https://litres.ru/71533846>*

*Физиогномика личных отношений: как увидеть истинное лицо с первой
встречи / Александр Петров: АСТ; Москва; 2025
ISBN 978-5-17-120935-3*

Аннотация

Новая книга Александра Петрова в большей степени заинтересует прекрасную половину читателей, хотя и мужчины смогут найти полезную информацию для себя. Пожалуй, впервые вы узнаете не только о том, что скрывается за движениями губ, внешним видом носа и бровей, формой ушей и т.д., а узнаете о комбинации тех или иных черт лица или жестов. Знания по физиогномике – все то, что простым и понятным языком описано автором – помогут при знакомстве определить линию поведения человека, избежать попадания в «ловушку первого свидания», практически с первого взгляда сорвать все маски с собеседника и в дальнейшем построить

здоровые и гармоничные взаимоотношения или разобраться
и наладить текущие.

В формате PDF A4
сохранён издательский дизайн.

Содержание

О чем и для кого эта книга	6
Принцип «десятки»	11
Конец ознакомительного фрагмента.	12

Александр Петров
Физиогномика личных
отношений: как
увидеть истинное
лицо с первой встречи

© Петров А.

© ООО «Издательство АСТ»

О чем и для кого эта книга

Эта книга заинтересует прежде всего девушек и женщин. Хотя не возбраняется почерпнуть из нее полезные знания мужчинам всех возрастов. В книге рассказывается о том, как правильно налаживать контакт с тем или иным человеком, как выбрать подходящего партнера в личной жизни, да и в деловой тоже. Эта книга расскажет вам о физиогномике – о методе определения типа личности человека, его душевных качеств и состояния здоровья на основе анализа его внешности, в первую очередь его лица.

Физиогномику нередко путают с кинесикой¹. Возможно, вы видели американский телесериал «Обмани меня», где как раз раскрывалось много всяких фишечек, тестов, прикольных штучек на тему того, как можно вычислить ложь по невербальному поведению человека. Но проблема в том, что без взаимодействия с человеком, без непосредственного общения с ним сделать это практически невозможно. В сериале это хорошо показано: нужно долго наблюдать за человеком, потом устроить ему несколько провокаций и поймать его в

¹ Кинесика – это наука, которая изучает отражение поведения человека в его невербальных проявлениях, к которым относятся мимика (движение мышц лица), пантомимика (движения всего тела), «вокальная мимика» (интонация, тембр, ритм, вибрато голоса), пространственный рисунок (зона, территория, собственность и перемещения), экспрессия (выразительность, сила проявления чувств, переживаний).

момент эмоциональной нестыковки – это и есть момент... нет не истины, а вранья. Но это кинесика, о ней мы тоже немного поговорим в конце книги.

А физиогномика – это о другом. Физиогномика о том, что – брови, глаза, скулы, уши, ноздри и т. д. сами по себе и без движения сообщают нам информацию, основанную на статистике поведения и характера того или иного типажа людей. Анализируя увиденное, мы можем с первого взгляда определить базовую линию поведения человека и понять, врет он нам о себе или нет. Если его поведение отклоняется от predisposed, то это значит, что человек притворяется.

Обладая физиогномическими знаниями, вы изначально сможете понять, человек какой внешности может вам подойти в деятельности и личной жизни. Согласитесь, это важно для каждого из нас.

Существует проблема, которую можно условно назвать «ловушка первого свидания». Проще говоря – риск разочарования после очарования. Большинство людей пытаются в начале знакомства показать свои лучшие стороны либо демонстрируют свои усилия, попытки выработать в себе хорошие качества... Но вот проходит время, и они скатываются в привычное, естественное для них состояние, из которого человек никогда, оказывается, и не выходил, а лишь прикрывался маской – в широком смысле этого понятия.

Вот здесь и придет на помощь физиогномика, с помощью

которой вы сможете понять, как человек себя будет вести себя не в первую неделю знакомства и не во вторую-третью, а всегда. Каким он будет «настоящим». О нем всю правду расскажет множество элементов, которые отвечают за те или иные предрасположенности человека. Разумеется, бывают исключения. Но редко. Статистика показывает, что 90 % элементов тех иных предрасположенностей во внешности человека дают ему довольно точную характеристику. Но давайте не будем бояться разочаровываться в большинстве людей, которые нас окружают. У тех, кто вооружен методикой физиогномики, есть крупные козыри. Допустим, вам встретится человек, который, если судить только по чертам его лица, вам не очень-то подходит, но он вам нравится, и вы захотите с ним иметь отношения. Так вот, вооружившись знаниями, которыми наполнена эта книга, вы будете знать, что от него можно ожидать, как вам с ним вести себя и что делать для того, чтобы он был более лояльным к вам либо общался с вами на равных. Неприятные сюрпризы не будут вас подстерегать.

В книге мы будем много говорить о мимике и о жестах, которые не имеют многосложного толкования, а имеют под собой очень четкое, понятное смысловое значение. Вы видите нечто – и это значит то-то и то-то. Увидели – задумайтесь, сделайте вывод.

В этой книге мы пройдем более 30 параметров, которые могут быть в 2–5 вариантах, и это, конечно, далеко не все,

что можно изучить. В разборе людей я в своей практике использую более 40 параметров, отражение которых вижу на лице. В книге я расскажу о том, как каждые варианты параметров сочетаются между собой. И тогда вы, уважаемые читательницы и читатели, сможете прикинуть, как и с кем у вас могут выстраиваться здоровые и гармоничные взаимоотношения. Но для того, чтобы все это работало, вам необходимо принять несколько основополагающих фактов.

Во-первых – вам нужно будет принять себя: то, кем вы являетесь, что вам более свойственно, к чему вы сами предрасположены.

Во-вторых – вам следует понять, что отношения между людьми строятся на двух типах: они построены либо на химии, либо на физике.

Химия в данном случае – это принцип взаимного притягивания противоположностей; те или иные черты вашего партнера, которые вам противоположны, априори будут вас немного раздражать, но и вызывать при этом чувство влечения. Своего рода парадокс, но он существует.

Отношения, построенные на физике, – это тот вариант, когда вы сразу понимаете партнера и сразу находите с ним взаимопонимание. Но есть важный момент: вскоре после уменьшения между вами дистанции вам может стать скучно с этим человеком и поговорить будет не о чем. Кого-то это вполне устроит, а кого-то – категорически нет.

Какие отношения вам нужны – решать вам. Но, прочитав

эту книгу, вы будете понимать, что вам ожидать от человека, с которым вы захотите или не захотите строить отношения.

Итак, теперь давайте начнем погружение в физиогномику. Материал сложный, но интересный, и спешить не будем, обсудим все обстоятельно.

Принцип «десятки»

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.