

Умение отстаивать СВОЮ ПОЗИЦИЮ

Александр Чичулин



Мастерство Убеждения: Путь к Успеху
и Влиянию

Александр Чичулин

**Умение отстаивать свою
позицию. Мастерство убеждения:
путь к успеху и влиянию**

«Издательские решения»

Чичулин А.

Умение отстаивать свою позицию. Мастерство убеждения: путь к успеху и влиянию / А. Чичулин — «Издательские решения»,

ISBN 978-5-00-606376-1

Эта книга является практическим руководством, которое поможет овладеть искусством убедительной аргументации и общения. Автор книги, известный писатель и эксперт в области аргументации Александр Чичулин, предлагает читателям всесторонний обзор основных принципов, приемов и навыков, необходимых для успешного отстаивания собственных убеждений и интересов.

ISBN 978-5-00-606376-1

© Чичулин А.
© Издательские решения

Содержание

Глава 1: Введение	6
v Определение понятия «умение отстаивать свою позицию»	6
v Цели и задачи курса	7
Глава 2: Основные принципы аргументации	8
v Аргументация как процесс	8
v Принципы логического мышления	9
Конец ознакомительного фрагмента.	10

Умение отстаивать свою позицию Мастерство убеждения: путь к успеху и влиянию

Александр Чичулин

© Александр Чичулин, 2023

ISBN 978-5-0060-6376-1

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

Глава 1: Введение

v Определение понятия «умение отстаивать свою позицию»

В этой главе мы приглашаем вас в увлекательный мир убеждающей коммуникации и искусства аргументации. Прежде чем погрузиться в технику и стратегию аргументации, давайте разберемся в фундаментальном понятии «убеждающая коммуникация» и «искусство убеждения».

Что подразумевается под этим вызывающим фразеологизмом? Это не просто умение выражать свое мнение, но и искусство делать это эффективно, убедительно и с уважением к чужой точке зрения. Отстаивание своей позиции включает в себя целый комплекс навыков, позволяющих не только выразить свои мысли, но и повлиять на других так, чтобы они услышали вас и приняли во внимание.

В современном мире, где информация становится все более доступной, а общение играет ключевую роль, умение отстаивать свою точку зрения становится неотъемлемой частью личного и профессионального успеха. Это умение можно развивать и совершенствовать, и оно может стать вашим надежным союзником в самых разных ситуациях.

В этой книге мы рассмотрим, как теоретические, так и практические аспекты умения отстаивать свою точку зрения. Мы познакомим вас с принципами аргументации, лежащими в ее основе, а также с приемами, которые помогут вам стать более убедительным и влиятельным в общении с другими людьми.

Итак, уважаемые читатели, добро пожаловать в мир «Навыков аргументации». Приготовьтесь к увлекательному путешествию, которое изменит ваше представление об общении и поможет достичь новых высот в достижении поставленных целей. Вперед к новым знаниям и навыкам!

v Цели и задачи курса

Теперь, когда мы поняли, что означает «умение отстаивать свою позицию», давайте перейдем к разбору целей и задач данного курса. Понимание того, чего мы хотим достичь, поможет нам лучше ориентироваться в мире эффективной аргументации.

Цели курса:

Развитие навыков аргументации: Основной целью этого курса является развитие ваших навыков аргументации. Мы стремимся сделать вас более уверенными и компетентными коммуникаторами, способными выстраивать логичные и убедительные аргументы.

Улучшение навыков общения: Курс также направлен на улучшение ваших общих коммуникативных навыков. Умение отстаивать свою позицию тесно связано с умением эффективно общаться с окружающими.

Научиться слушать: Отстаивание своей позиции не всегда означает громкое и убедительное высказывание своих аргументов. Мы также научим вас внимательно слушать других, что важно для понимания их точек зрения и построения конструктивного диалога.

Задачи курса:

Понимание основных принципов аргументации: Вы узнаете основные принципы логического мышления и аргументации, которые лежат в основе умения отстаивать свою позицию.

Практические навыки аргументации: Курс предоставит вам практические навыки и инструменты для эффективной аргументации в различных ситуациях, будь то в профессиональной или повседневной жизни.

Развитие уверенности в себе: Мы поможем вам развить уверенность в себе и в своих аргументах, что будет способствовать более убедительной коммуникации.

Создание атмосферы уважения и взаимопонимания: Курс подчеркивает важность уважительного отношения к мнению других и научит вас строить диалоги, основанные на взаимопонимании.

С учетом этих целей и задач мы готовы приступить к исследованию навыка аргументации. Вперед к новым знаниям и навыкам, которые помогут вам добиться успеха в самых разных областях вашей жизни.

Глава 2: Основные принципы аргументации

v Аргументация как процесс

В этой главе мы погрузимся в самые глубокие аспекты аргументации и попытаемся разгадать её тайны. Аргументация, как процесс, не ограничивается лишь высказыванием своего мнения. Это искусство, которое требует умения строить логически обоснованные аргументы и эффективно их преподносить.

Аргументация – это процесс убеждения с помощью рациональных и утвердительных суждений, состоящих из доводов и выводов.

Рассмотрим ключевые моменты:

1. Структура аргументации: Аргументация подобна зданию, которое нужно правильно сконструировать. Она включает в себя вводную часть, в которой формулируется ваша позиция, а также основное тело аргументации, где представлены факты, логические связи и доказательства поддержки вашей позиции. Наконец, заключение усиливает вашу аргументацию и делает её более запоминающейся.

2. Логическое мышление: Основой успешной аргументации является логическое мышление. Вы должны уметь выявлять логические связи между фактами, оценивать доказательства, идентифицировать ошибки в аргументации собеседника и строить свои аргументы на основе четкой логики.

3. Обоснованность: Каждый аргумент, который вы представляете, должен быть обоснован фактами или авторитетными источниками. Это делает вашу аргументацию более убедительной и надежной.

4. Эмпатия: Важным аспектом аргументации является понимание точки зрения собеседника и уважение его мнения. Эмпатия позволяет строить диалог, а не просто убеждать. Иногда умение выслушать и понять другого человека может быть сильнее, чем сотни аргументов.

5. Эффективная коммуникация: Ваше умение аргументировать свою позицию должно сопровождаться умением передать её другим. Выразительность, голос, жестикуляция – всё это играет роль в эффективной коммуникации.

Итак, аргументация – это не просто слова. Это искусство логично и убедительно представлять свою точку зрения. Научиться этому искусству – значит стать более уверенным и влиятельным коммуникатором. Давайте продолжим наше путешествие и глубже исследуем мир аргументации.

v Принципы логического мышления

Теперь, когда мы начали понимать, что аргументация – это процесс убеждения с помощью рациональных аргументов, давайте перейдем к ключевым принципам логического мышления, которые лежат в основе успешной аргументации.

Логика – это язык разума, и аргументация – это искусство говорить на этом языке правильно.

В этой главе мы исследуем следующие принципы:

1. Принцип непротиворечивости: Ваши аргументы должны быть логически согласованы и не противоречить друг другу. Противоречивость может подорвать убедительность вашей позиции.

2. Принцип доказательства: Каждый аргумент требует поддержки в виде доказательств, фактов или авторитетных источников. Само утверждение без подкрепления не будет убедительным.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.