

*Ибрагим Хан*

*Как строить  
бизнес: легко,  
честно  
и доступно*

*Руководство отдела  
продаж*

**Ибрагим Хан**  
**Как строить бизнес:**  
**легко, честно и доступно.**  
**Руководство отдела продаж**

*[http://www.litres.ru/pages/biblio\\_book/?art=67777053](http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=67777053)  
ISBN 9785005661876*

**Аннотация**

Бизнес – это не штамп на бумажке, и его успех зависит от развития самого управляющего, где в компании каждый сотрудник как человек семьи. Поэтому всё, что тебе дано – это быть честным и открытым для всех, и это привилегия.

# **Как строить бизнес: легко, честно и доступно Руководство отдела продаж**

**Ибрагим Хан**

© Ибрагим Хан, 2022

ISBN 978-5-0056-6187-6

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

**КАК СТРОИТЬ БИЗНЕС: ЛЕГКО, ЧЕСТНО И ДО-  
СТУПНО**

## **1. УВАЖАЙ МНЕНИЕ КЛИЕНТА И ПОЛУЧИШЬ УРО- ЖАЙ**

В первую очередь, чтобы бизнес был перед всеми, а именно перед покупателем прозрачным – поговори с ним!

А потом узнай своё мнение через него, потому-что любое дело за которое ты берёшься, особенно если оно твоё и принадлежит полностью по праву тебе, то ты должен его по крайней мере уважать и любить, и только потом всё затраты и усилия на его развитие вернутся обратно..

Деньги и выручку от сделок, и даже одной нужно как пред-

мет аксессуарной роскоши оставить на второй полке.

Тогда, если клиент был достаточно адекватным и логичным в своих убеждениях и нареканий, то неминуемо получишь от него всё, что хочешь, однако главное не забывай о себе, и конкретно в том случае: если всё потеряешь!

# Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.