

Алексей Николаевич Меретин

В мечтах о богатстве



Алексей Меретин

В мечтах о богатстве

«Издательские решения»

Меретин А. Н.

В мечтах о богатстве / А. Н. Меретин — «Издательские решения»,

ISBN 978-5-00-560326-5

Эта книга является инструкцией для тех, кто хочет жить спокойно и быть уверенным в стабильности не только сегодня, завтра, но и ближайшие несколько лет при любых кризисах.

ISBN 978-5-00-560326-5

© Меретин А. Н.
© Издательские решения

Содержание

В МЕЧТАХ О БОГАТСТВЕ	6
МОИ ПЕРВЫЕ АКЦИИ	11
ЗНАКОМСТВО С ВАЛЮТОЙ	12
ПЕРЕЕЗД В НОВЫЙ ГОРОД	13
ПИФы	20
ETF в долларах	21
ВЫХОД НА БИРЖУ	23
ПСИХОЛОГИЯ	26
МОЙ СТИМУЛ	29
МОЯ ОШИБКА В СОЗДАНИИ СОВМЕСТНОГО БИЗНЕСА	32
Конец ознакомительного фрагмента.	39

В мечтах о богатстве

Алексей Николаевич Меретин

Редактор Георгий Алексеевич Меретин

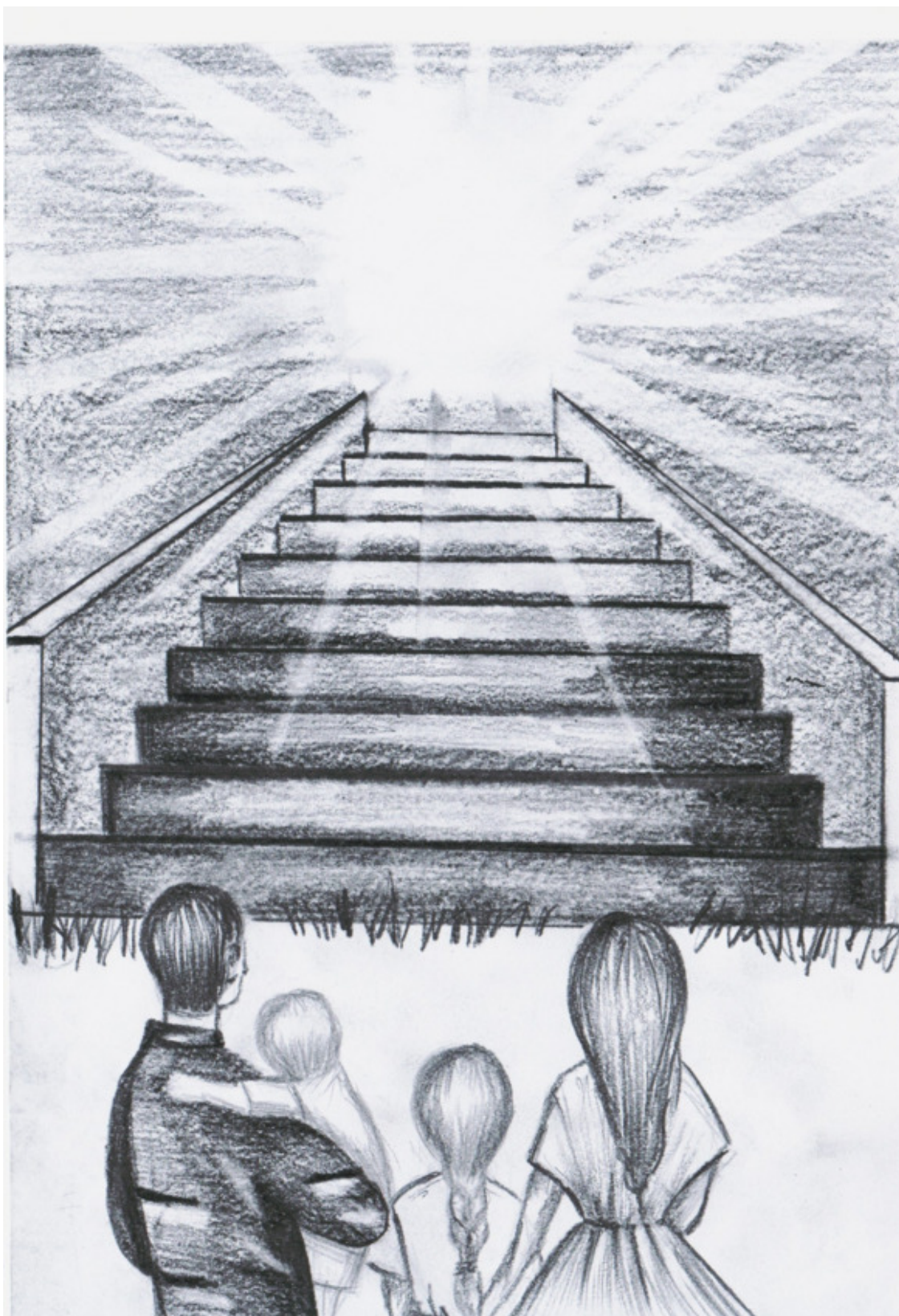
© Алексей Николаевич Меретин, 2022

ISBN 978-5-0056-0326-5

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

В МЕЧТАХ О БОГАТСТВЕ

Мой инвестиционный путь



ВВЕДЕНИЕ

Эта книга – инструкция и руководство по инвестированию с нуля.

У всех нас различные финансовые возможности, различные ожидания от жизни и требования к себе. В книге не будет описания легких заработков, мы просто постараемся вместе выработать определенную дисциплину, а также определиться со своими целями.

Как правильно поступать со своими сбережениями, чтобы не только сберечь их, но и приумножить? Как использовать свои знания и умения для улучшения своей жизни и жизни окружающих нас людей, для расширения границ своих финансовых возможностей?

У каждого из нас различный достаток, а значит и разные финансовые возможности. У некоторых из нас много денег, у большинства мало, а некоторые считают, что у них за душой ни гроша. Лёгкие деньги без знаний и дисциплины как приходят, так и уходят очень быстро. Осознание упущенных возможностей приходит позже.

Возможно у многих нормальные поступления на карточку, но денег до следующей зарплаты почему-то не хватает. А вы мечтаете о финансовой свободе, о хорошей прибавке к будущей пенсии, о независимости от пенсии. Даже если у вас сейчас копеечный доход – ничего страшного в этом нет. Предлагаю ознакомиться с вариантом повышения финансовой грамотности, сочетающий в себе практику, с минимальным риском финансовых потерь, который пробудит интерес к знаниям. Предлагаю стать инвестором и начать инвестировать, соблюдая строгие правила. Давайте разберемся в этих правилах, с чего надо начать и как поэтапно пройти инвестиционный путь, путь к своей мечте. В каком направлении двигаться, ведь дорог столько много и все они все по-своему интересны. Надо выбрать свой единственный, правильный и приносящий моральное удовлетворение путь. Книга является инструкцией для тех, кто хочет жить спокойно и быть уверенным в стабильности не только сегодня, завтра, но и ближайшие несколько лет при любых кризисах.

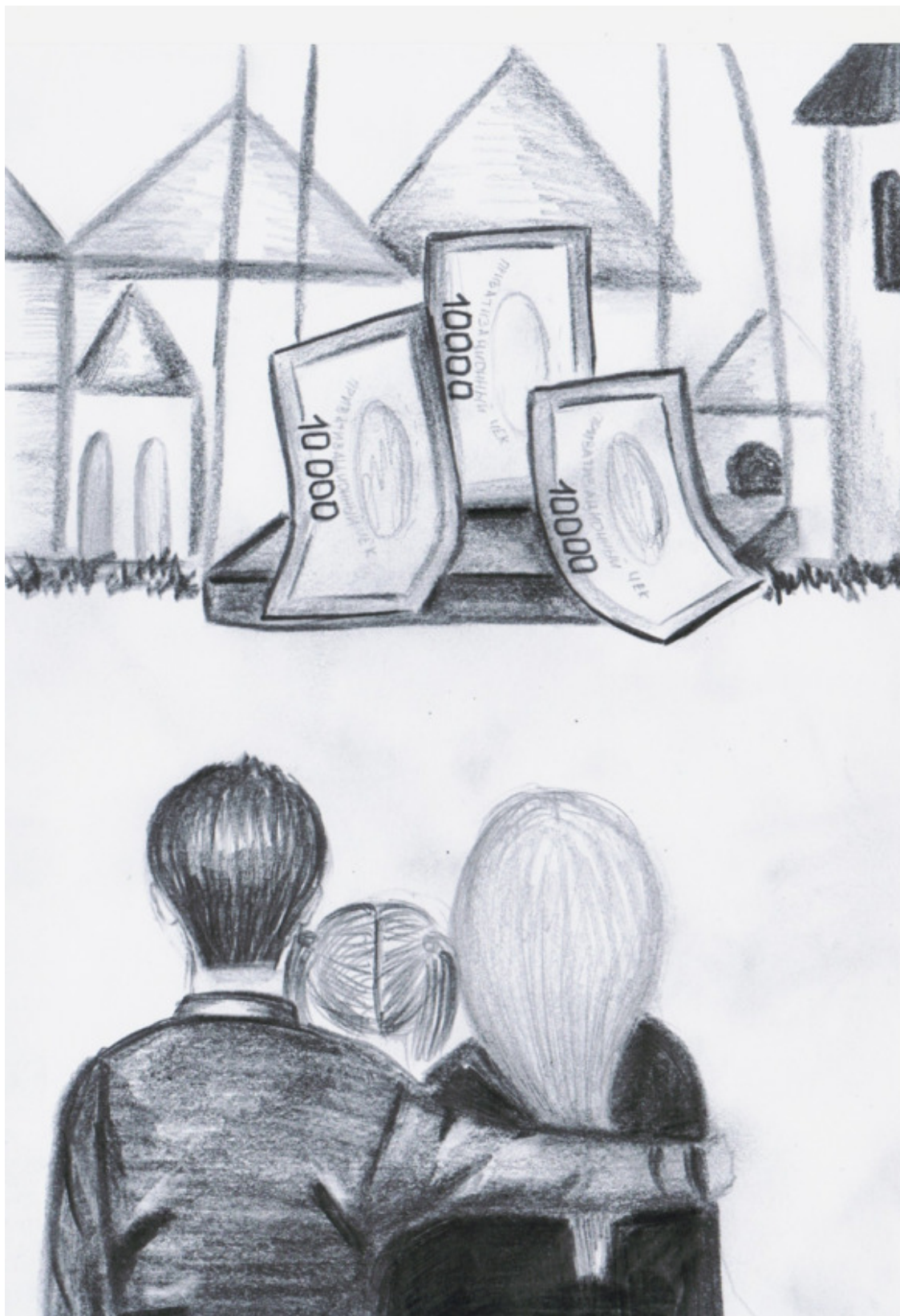
И так, начнем, но в начале моя история. Хотя эту историю вы можете пропустить. Если по каким либо причинам вы не любите мыльные оперы – можно сразу начать чтение с ознакомления предложенной мной инструкции по инвестированию. Текст этой книги продиктован жизнью, где описаны допущенные мною ошибки. Я описал свои ошибки для Вас в надежде на то, что вы их не повторите. Учиться на чужих ошибках гораздо легче и проще, постарайтесь уберечься от возможных неверных шагов, ведь в инвестициях любой неверный шаг приводит к финансовым потерям



ВАУЧЕР

Моя инвестиционная жизнь началась в городе С. с получения от государства трёх ваучеров: на меня, супругу и доченьку. С обменом ваучеров я не спешил, я просто не имел понятия, что с ними делать. Продавать перекупщикам за копейки было жалко, да и покупать дополни-

тельные ваучеры было не на что. Это было наше все: все то, что строили, растили и оберегали наши отцы, деды и прадеды.



Первичная идея государства с ваучеризацией населения была правильной – но ей не суждено было сбыться. В чем она заключалась? Просто на каждого гражданина нашей могучей,

богатой и необъятной родины должен был быть открыт индивидуальный счет. На эти счета должны были зачисляться вырученные средства от реализации наших природных богатств. Средства должны были улучшать наше с вами благосостояние. Только вот пошло все не по тому руслу, к власти пришли люди, которые не хотели улучшения благосостояния всего народа. Они хотели в первую очередь развалить строй и набить свои карманы, а не облегчить и улучшить нашу с вами жизнь. Развалить страну получилось прекрасно. Да и легкое обогащение с распродажи за копейки наших ископаемых недр и разработок Великих умов вскружила голову многим. Это невозможно остановить до сих пор. Допускаю, что и реформаторы хотели как лучше, но только для своего небольшого окружения.

Долго я любовался тремя красивыми бумажками с нарисованными на них единичкой и ноликами, долго тянул с обменом, да и не знал где и на что их можно обменять. Хотя краткая инструкция была прописана на обратной стороне приватизационного чека.

МОИ ПЕРВЫЕ АКЦИИ

Когда приватизация была уже в завершающей стадии, и тянуть с обменом ваучера дальше было нельзя, дорогой и любимый мною человек отвел меня туда, где можно было обменять их на частички наших предприятий. Сделали мы это в чековом инвестиционном фонде. На один ваучер были приобретены акции «РАО ЕЭС», а на оставшиеся два ваучера акции «Газпрома». С этого момента началась моя новая жизнь, жизнь инвестора. Я стал наблюдателем, наблюдая за изменением цен на акции, я мечтал...

Их оценочная стоимость долгое время не увеличивалась. Потом начались качели: то рост, то падение, огромный рост, громадное падение. Это захватывало, заставляло строить планы и разочаровываться. Это был адреналин. Когда цены на акции вырастали после глубоких падений, сильно сожалел о том, что не докупил «дешево». Жалел, что не покупал ваучеры, когда это было возможно, ведь они тогда стоили недорого.

Жизнь потихоньку бежала галопом. Работал в разных местах в городе С.. Зарабатывал небольшую зарплату, во многом ограничивал себя, излишков не было. Знаний, как правильно распоряжаться финансами, тоже не было. Инвестировать не умел, да и особо не знал возможных вариантов. Это сейчас мы умные: золото, валюта, и так далее, и тому подобное. На тот момент не было ни знаний, ни умений (**знаумений**). Умений, которые могли кормить тебя и твою семью при любых жизненных переменах. Знаний, которые могли тебе помочь приспособиться и выживать при смене различных видов деятельности. А перемен в девяностых годах было много. Трудно было адаптироваться к быстро меняющимся требованиям и запросам нового времени. Это было время заката криминального социализма и начала бандитского капитализма. Развал всех устоев, а взамен ничего. Люди, выросшие при социализме, не знали, куда себя деть, куда себя приспособить. Для некоторых эти перемены были смертельны. Сейчас другое время, почти у каждого есть минимальные средства для выживания. Идеалы и запросы меняются постоянно. Главным идеалом у людей стали деньги, но мы с вами поклоняться деньгам не будем, мы будем направлять их на заработки. Пусть наши деньги работают за нас на наше благосостояние, а мы будем стараться ими эффективно управлять и руководить. А уж по результату того, какую прибыль принесут нам деньги, можно будет судить о нас, – насколько мы эффективные руководители.

ЗНАКОМСТВО С ВАЛЮТОЙ

В течение девяностых годов через мои руки прошло порядка четырехсот долларов и немного более двадцати марок. Доллары были приобретены на деньги, вырученные с продажи земельного участка в области, а марки были подарены старшим братом. Это приятные воспоминания. Сожалею, что не покупал и не докупал, а просто потратил их, однако небольшой опыт в обращении с валютой был получен.

ПЕРЕЕЗД В НОВЫЙ ГОРОД

В 2000 году я остался без оплачиваемой работы и не смог устроиться на новую. Попытка поработать индивидуальным предпринимателем с треском провалилась. Зря потратил время и деньги. В этот сложный период меня пригласил к себе родной человек в город М.. Дал кров, дал хлеб, одел, обул, помог с работой. Пока моя семья оставалась в городе С., трудился, не покладая рук. Окунувшись с головой в работу, стал зарабатывать неплохую зарплату. Я пересылал деньги на содержание семьи, на себя тратил мало, поэтому появились свободные средства, которые пустил на накопление. Сбережения были под подушкой, другим вариантам не доверял. К народному банку «С» доверие еще не вернулось. Уж очень сильно он обидел людей. Столько средств было вложено в него, а он раз и никому ничего не должен. Молодцы, сейчас дивиденды стали раздавать огромные, а долги людям вернуть не хотят. И вдобавок сменили название. Наверное, для того, чтобы полностью откреститься от людей, чьи вложения до 1991 года просто обнулили. И скоро скажут нам великие слова: Это был банк «С», вы ему доверили свои сбережения, а мы банк «С+». Мы вам ничего не должны. Немного отвлекся.



ПРИОБРЕТЕНИЕ СВОЕГО ЖИЛЬЯ

Когда денег «под подушкой» набралось прилично, и спать на ней было уже некомфортно, задумался о покупке своего жилья. Через относительно небольшой промежуток времени удалось приобрести жилье недалеко от города М.. Перевёз семью в заработанную квартиру, на новое место жительства. Это была моя квартира, я её заработал. Первую ночь я спал на ков-

рике, постеленном на деревянном полу, но зато в своей квартире, и эта мысль грела мне душу, доставляя неизмеримое наслаждение и удовольствие. Вторую ночь я уже спал на приобретенной раскладушке, и с этого момента понеслись траты на обустройство. Сделал ремонт, купил мебель, родился сын. Денег получал более чем достаточно для нормального проживания нашей семьи из четырех человек. Деньги должны были оставаться, но они таяли. К завершению очередного месяца оставалось совсем немного. Меня это бесило, деньги утекали сквозь пальцы, я пытался остановить этот водопад, но получалось плохо.

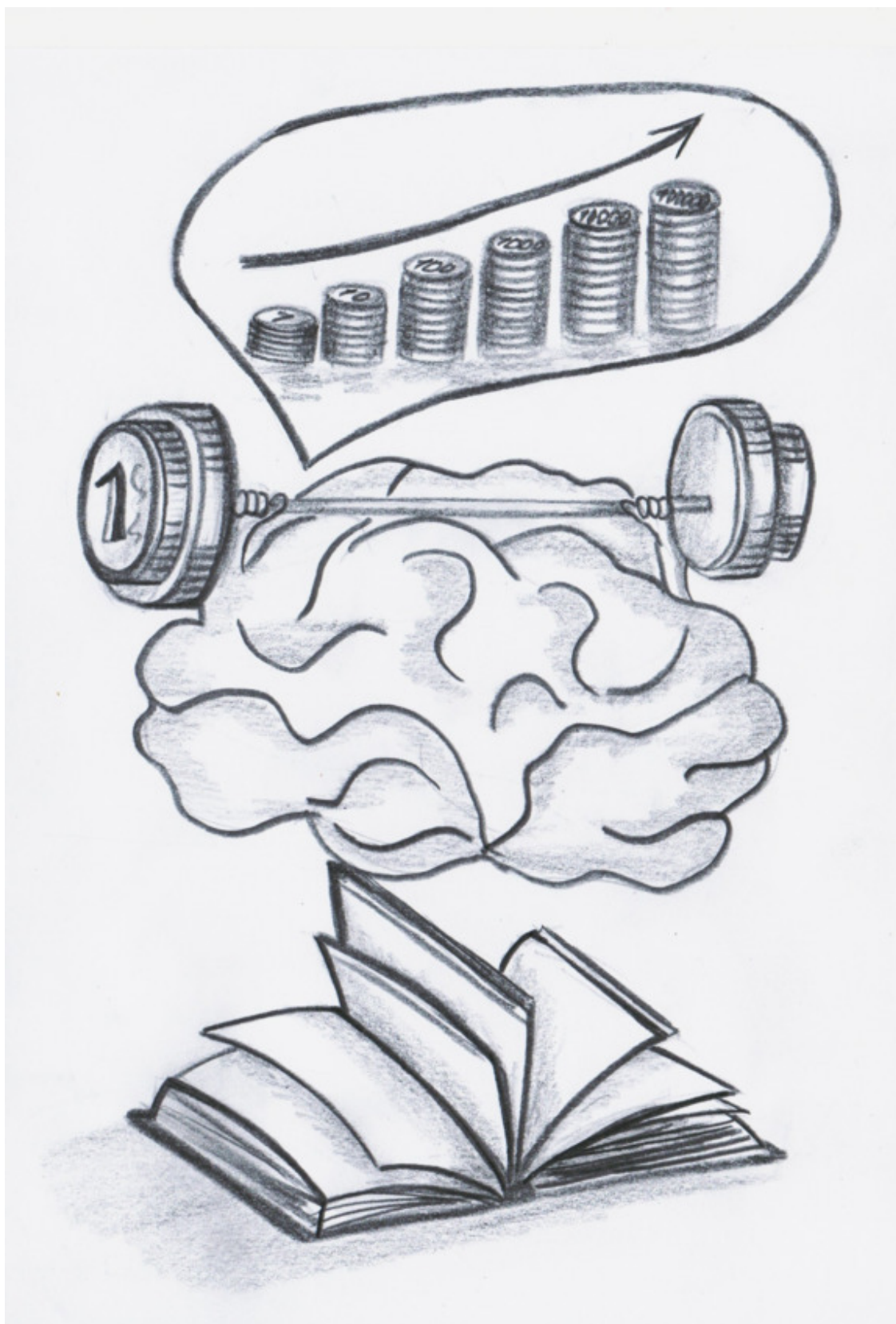


ПОТРЕБНОСТЬ В ЗНАНИЯХ

Пришло осознание того, что срочно нужны знания. Работа с хорошим заработком не вечна, деньги должны приносить прибыль. Первично занялся анализом расходов, немного удалось остановить ток денег, и началось накопление. Благо, что работа была со свободным

доступом в Интернет, и частенько между основными делами возникало свободное время. Начал много читать, анализировать, но деньги всё равно стремительно утекали сквозь пальцы. Удерживать их стоило большого труда, особенно когда семья уже привыкла к хорошим тратам. Продолжал читать, искал решения в различных способах уменьшения трат, и при этом старался ни в чем не ограничивать семью, особенно в еде. Искал возможности заставить работать деньги и при этом быть застрахованным от различных экономических потрясений.

Вычитав из Интернета о диверсификации, о том, как не надо складывать все яйца в одну корзину и хранить все накопления в одной валюте, я продолжил начатый с ваучеров инвестиционный поход.



ДИВЕРСИФИКАЦИЯ

Скопив немного золотых яиц, то есть наличности, я стал их раскладывать по корзинам.

Как и многие из нас, первое, что я встретил на пути, были паевые инвестиционные фонды, ПИФы. Их хорошо рекламируют, они понятны. В них был небольшой порог входа,

в одну позицию около 5000 рублей. Выход на биржу для торговли акциями через брокеров был гораздо более высокий, не то, что сейчас. Сейчас начинать инвестировать можно с очень незначительных сумм.

ПИФы

Для начала в банке Б. открыл пять ПИФов, потом в банке А. три ПИФа. Это были инвестиции в рублях, но в разных банках. Почему открыл в двух банках, а не в одном? Банки тогда часто закрывались, разорялись, и никто вам не гарантировал ни возврата вложенных средств, ни компенсаций. Это сейчас у нас страхование вкладов до полутора миллионов рублей. Да и то, отзывы лицензий у банков могут доставить много лишних хлопот.

ETF в долларах

На этом я не остановился, моя диверсификация также предусматривала вложения в валюту. На тот момент я нашел такую возможность только в банке Ю.. Банк Ю. предлагал вложения в валюту в различные индексы. Индексы по странам, по секторам экономики и так далее. Входной порог в один индекс равнялся ста долларам. Я открыл тридцать индексов.

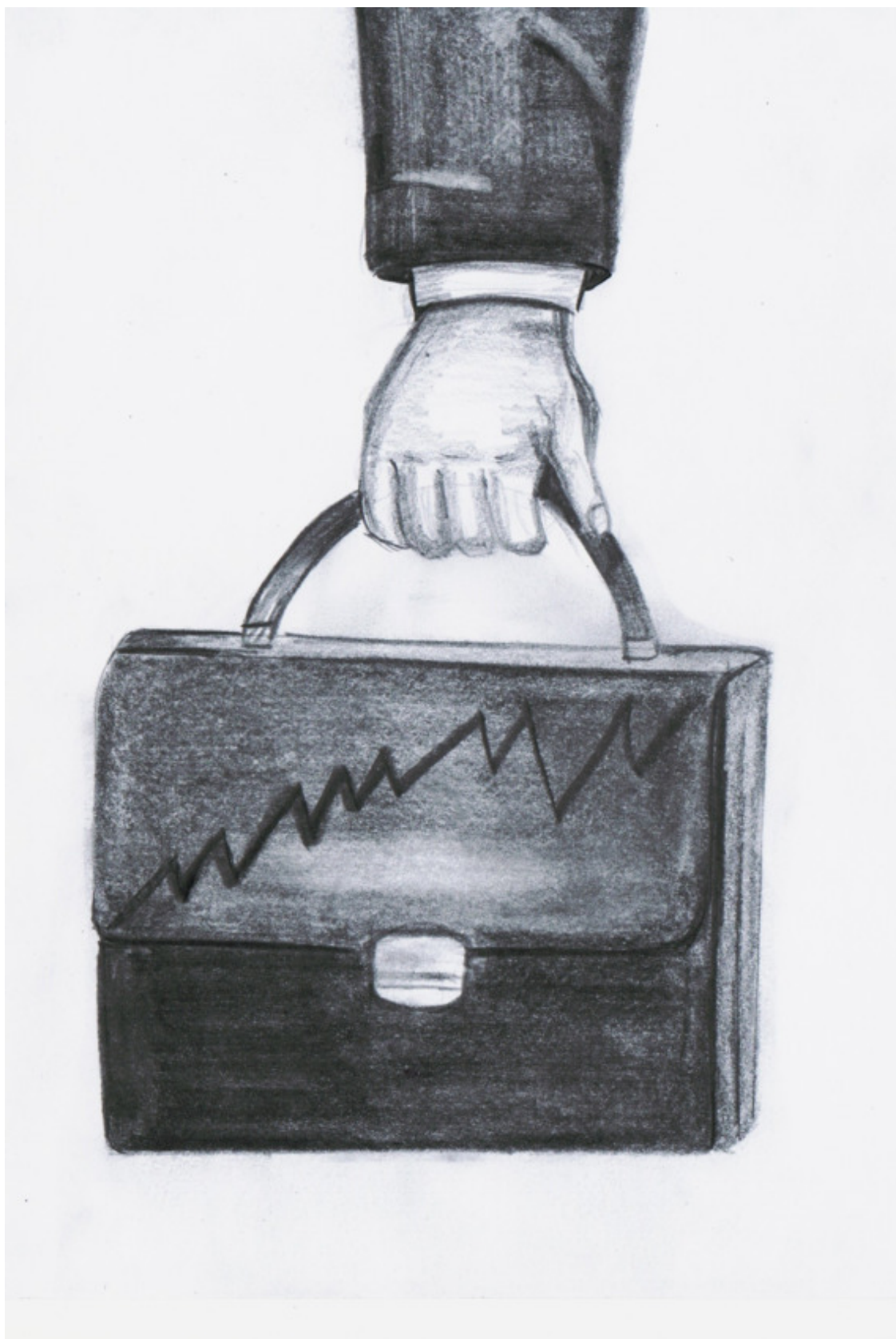


Какой же был кошмар, многократно ставить подпись при открытии каждой позиции. У меня было впечатление, что я расписался на каждой странице огромного произведения. Я думал, что моя рука такой нагрузки не выдержит. Сколько было израсходовано на это бумаги...

При увеличении позиций по паям и индексам все происходило немного быстрее, однако все равно отнимало много времени. Да, это вам не электронная цифровая подпись (ЭЦП).

ВЫХОД НА БИРЖУ

На начальном этапе меня устраивала покупка паев. Однако, понаблюдав за ростом и падением ПИФов, оценив размеры комиссионных, пришло осознание. ПИФы собирают те же люди, они собирают их по своему усмотрению, иногда в пай включают те позиции, которые, на мой взгляд, не имеют потенциала для роста. Да и рынок непредсказуем и адреналина маловато. Мне стало жалко платить повышенные комиссионные. Решил для себя, что пора выходить на рынок и самому формировать свой инвестиционный портфель. Так и поступил. В тех же банках А. и Б. открыл брокерские счета. Первично открыл торговый счет в банке Б. в мае 2008 года. В этот период цена акций была на самых максимумах. Съездил в головной банк и внес пятьдесят тысяч рублей, это был входной билет.



И понеслась тройка лошадей в светлое будущее. Я крепко держался за вожжи, и они меня куда-то уносили.

Покупал различные акции, по своему усмотрению. Покупал те, которые по тем или иным причинам больше нравились. Читал аналитику, советы, делал свои выводы и принимал реше-

ния. В случае падений винить было некого, вся ответственность была на мне. Открывал много позиций. Две, три позиции мне были не интересны, а вот пару тройку десятков в самый раз. Был интерес в разных сферах.

Единственное, что при этом расстраивало, это приходящие письма для участия в голосованиях и с результатами голосований. Мои микрочастички голоса не могли повлиять на решения в собраниях акционеров, а бумаги для рассылки акционерам тратилось очень много. У меня были открыты десятки позиций, вы представить не можете, сколько приходило мне в почтовый ящик заказных писем. Заполнение извещений на получение заказных писем стало немного напрягать. Я купил наборную печать, набрал на ней реквизиты паспорта и этим немного облегчил себе жизнь, но не почтальонам. Они меня не любили. Хотя каждое письмо приносило доход почте России. Мне тайно хотелось ни этих писем с бюллетенями для голосования и результатами голосования, а перечисления потраченных средств на эти письма на мой счет. Жалко, столько бумаги было израсходовано впустую. Могли бы просто прописать в законе или в уставе, что в голосование принимают участие и получают рассылку только те, кто имеет акции предприятия более определенного процента. Остальные могут получать бюллетени для голосования при определенных условиях. Хорошо, что сейчас рассылка стала электронной.

ПСИХОЛОГИЯ

Помню, как тяжело мне дались первые вложения в акции, прежде чем оценочная стоимость портфеля достигла ста тысяч рублей. Начало покупок акций совпало с мировым экономическим кризисом 2008 года. Я покупаю акции в свой портфель, а они падают, я снова покупаю и покупаю, а они падают ещё больше. Психологически на начальном этапе было очень трудно. А тут еще параллельно с дополнительными вложениями обесцениваются все твои активы. Ты вкладываешь заработанные деньги, то есть свой труд, а стоимость вложенных средств уменьшается и уменьшается. Здесь трудно не отчаяться и не распродать всё, но я выдержал. Просадка в стоимости была грандиозной. Зато потом, когда ситуация на рынке начала выравниваться, было приятно наблюдать бурный рост.



Конечно же, трудно начинать инвестировать в такой момент, когда обесценивается абсолютно всё. Рынок не всегда растет. Часто он просто стоит на месте, а иногда и падает. Ты живешь ожиданиями в будущем. А когда оно наступит это светлое и безоблачное будущее? И наступит ли вообще?! Ведь на пути к этой светлой мечте могут произойти очередные кри-

зисы, революции, девальвации, новые законы, налоги, налоги на налоги и не только. А жить хочется сейчас. Останавливало одно.

МОЙ СТИМУЛ

Стимул к накоплениям и инвестициям в моё будущее придавал вид стареньких пенсионеров. Людей, проработавших всю жизнь, а теперь влачивших жалкое существование. Пенсии у них были очень маленькими, прожить на эти средства было почти невозможно. Старики, заплатив коммунальные платежи, выживали до следующей пенсии, отказывая себе во всем, еда была скудной. Сейчас немного лучше. Теперь вспомним о том, что чем старше человек, тем больше у него болячек. Лекарства у нас даром не раздают. Так что в преклонном возрасте просто необходим дополнительный доход. Ведь мы же не хотим сидеть на шее у детей, а хотим им помогать и баловать внуков. Это так прекрасно – быть независимым. Поэтому есть мечта пораньше накопить денег для нормального и независимого существования. В этом случае можно будет искать работу не ради денег, а для души или же просто жить на деньги, зарабатываемые деньгами.



ПРОДОЛЖЕНИЕ ДИВЕРСИФИКАЦИИ

Диверсификация шла полным ходом. Рассматривал вложение денег в обезличенные металлические счета (ОМС). Уже присмотрел банк с минимальными комиссиями, но счёт открыть не успел. Приобрел пару гаражей. Пока были деньги, вложился в совместный бизнес

с родственниками из города С.. Была стабильная хорошая зарплата, было все хорошо. Однако ничто не вечно. Из-за недостатка знаний и отсутствия опыта допустил очередные ошибки. Каждая ошибка – это потеря денег.

МОЯ ОШИБКА В СОЗДАНИИ СОВМЕСТНОГО БИЗНЕСА

В создании совместного бизнеса у нас был устный договор, который был со временем расторгнут в одностороннем порядке. При создании совместного предприятия вы просто обязаны все прописать на бумаге, особенно если вы его заключаете с друзьями или родственниками. И тогда, даже в случае его расторжения, можно остаться с ними в хороших отношениях, обязательно составьте договор. В договоре должны быть прописано все: обязанности каждого, кто за что отвечает, сколько вносит, сколько получает с прибыли, что получает при разделе в случае раздела и так далее и тому подобное. Чем больше будет прописано в договоре, тем больше нервов и родственно-дружеских отношений вы сохраните в будущем. Это не обязательно, что ваш бизнес разрушится и вам придется разбегаться, но зачастую так и происходит. Просто каждый будет четко знать свои права и обязанности, а не думать о том, что он делает больше, а получает меньше.

Если до открытия совместного бизнеса вам не удалось заключить договор, не входите в этот бизнес, сохраните свои теплые отношения.

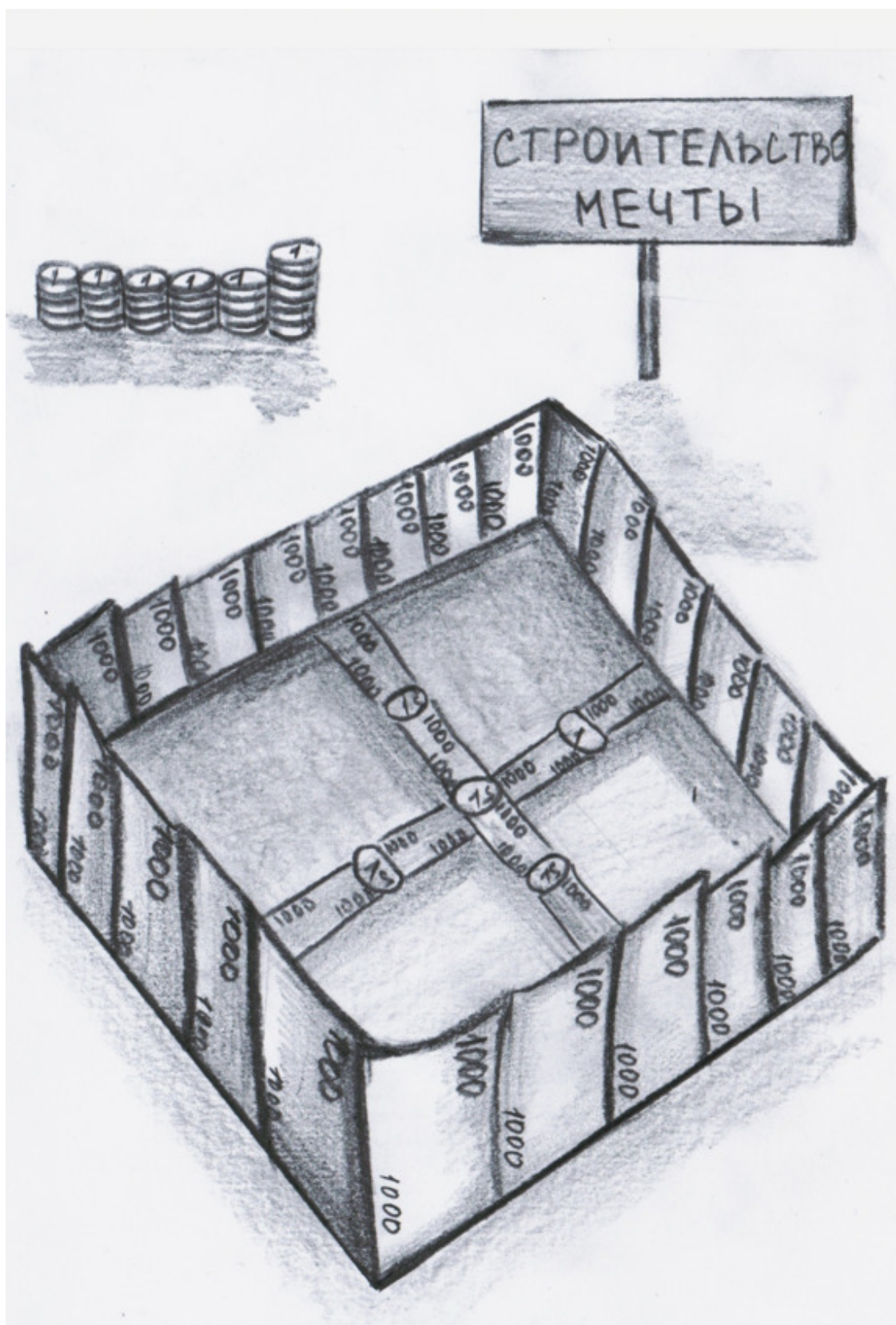


На первом этапе создания совместного предприятия ощущается эйфория, уже считаешь прибыль. Но реальность разочаровывает, прибыли нет. Повторюсь, особенно неприятно, когда тебя в одностороннем порядке выкидывают из совместного бизнеса. Так что там, где начинаются деньги, очень трудно сохранить дружеские и родственные чувства. Я сохранил. Благодаря

философскому отношению к деньгам, родственные отношения я ценю больше. У многих так не получится, это разочарование в близких людях и вражда до конца своих дней.

КОНЕЦ СКАЗКИ

Денег было вложено и диверсифицировано достаточно, задел был очень хороший. Однако это был всего лишь фундамент грандиозного сооружения, которое я собирался построить. Фундамент состоял из накопленных знаний, открытых счетов по различным направлениям. Также была сформирована дисциплина по регулярному внесению денежных средств на эти счета. Этот фундамент, как я думал, казался мне крепким. Но я ошибался, нашлось слабое звено. Слабым звеном оказался я и мои неправильные дальнейшие действия. Эти действия спровоцировали плавное его разрушение. Фундамент безоблачного будущего начал рушиться.



Кризис в мире привел к снижению стоимости всех моих вложений. Не только в банке Ю., но и во всех инвестициях была грандиозная просадка. Меня это не пугало, работа ещё некоторое время приносила стабильный доход. Я продолжал покупать. Однако кризис зацепил и разрушил нашу организацию. Я остался без работы, это был огромный удар по мне и без-

облачному будущему моей семьи. Ведь на все предыдущие работы меня приводили, как это не стыдно, за ручку. Вот и на очередную работу я также устроился по протее. Там у меня ничего не получалось. Убил много времени и потерял много средств на повседневные расходы. Предполагаю, что из-за моего склада характера и воспитания. Слишком уж был правильный, порядочный и всего стеснялся. А там надо было работать локтями и шагать по головам.

Как выяснилось позже, банк Ю., где были мои ETF номинированные в долларах, не инвестировал деньги вкладчиков в индексные фонды, а просто играл с плечом. В один «прекрасный» момент, не угадав направления движения рынка, некоторые позиции потеряли до 98 процентов от стоимости. После этого случая банк остановил прием денег у населения по этим позициям, закрыл этот инвестиционный отдел, а остатки стоимости фондов позже раздал. Благодаря большому количеству открытых позиций, я потерял немного более 33 процентов от вложенных средств. Считаю, что мне повезло. Хотя был момент, когда инвестиционный консультант отговаривал от вложения в такое большое количество фондов, предлагал вложить все в Китай, тогда ETF Китая росли очень быстрыми темпами. Я не послушал, поступил по-своему, в результате потерял гораздо меньше возможного.



Из совместного бизнеса в городе С. меня плавно выдвинули. Также плавно под нож пошли ПИФы. Работал на новой работе, денег не видел, а вот потребности семьи никто не отменял. Начались конфликты в семье. Дабы сохранить семью, пришлось вернуться в город С., где устроился на работу с небольшой зарплатой. Со временем обратно перебрались и мои родные супруга, дочка и сын. Расходы возрастали, сняли квартиру. Я все надеялся, что мы вернёмся

обратно, но все тщетно. В городе М. квартира долгое время пустовала, а в городе С. пришлось снимать квартиру.

По необходимости распродал акции из банков А. и Б.. Так рушилась моя мечта. Семья категорически отказывалась возвращаться в город М.. После длительного выжидания пришлось продавать квартиру и оставшийся гараж. На вырученные деньги купил жильё в городе С.. Однако к моменту приобретения жилья, было продано уже много акций. До этого момента вырученные с продажи акций средства шли не только на оплату съемного жилья, а также на содержание пустующего жилья в городе М.. На пропитание хватало зарплаты. Так трудно было создавать фундамент своей мечты и так легко оказалось все разрушить.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.