



ПРАКТИЧЕСКОЕ
РУКОВОДСТВО

ВЕДЕНИЕ БИЗНЕСА В ИТАЛИИ

Карло Диего Д'Андреа



Карло Д'Андреа

Ведение бизнеса в Италии

«Издательские решения»

Д'Андреа К. Д.

Ведение бизнеса в Италии / К. Д. Д'Андреа — «Издательские решения»,

ISBN 978-5-00-559855-4

«Ведение бизнеса в Италии» — это практическое руководство, написанное командой юристов международной фирмы D'Andrea & Partners с многолетним опытом и знаниями в области сопровождения иностранных инвестиций в Италии. Данное руководство включает полную информацию по многим вопросам, с которыми столкнется инвестор в Италии: создание компании, налоги, трудовое право, подача заявления на получение визы и вида на жительство и многое другое.

ISBN 978-5-00-559855-4

© Д'Андреа К. Д.
© Издательские решения

Содержание

Отказ от ответственности	6
Предисловие	7
Глава 1. Введение	8
Инвестиционный статус российских корпораций	8
Глава 2. Политика и административное деление Италии	10
Политический профиль Италии	10
Административное деление Италии	11
Карта Италии	14
Глава 3. Виза и вид на жительство	15
Страны Шенгенского соглашения	15
Виза	16
Единая шенгенская виза	17
Деловая виза (Visto Affari)	18
Туристическая виза	19
Национальная виза	20
Самостоятельная занятость (предприниматель) – рабочая виза	21
Трудовая (рабочая) виза	22
Виза на проживание по выбору	23
Конец ознакомительного фрагмента.	24

Ведение бизнеса в Италии

Карло Диего Д'Андреа

Корректор Вероника Гринь

Переводчик Никита Полищук

Дизайнер обложки Andrew Lu

© Карло Диего Д'Андреа, 2022

© Никита Полищук, перевод, 2022

© Andrew Lu, дизайн обложки, 2022

ISBN 978-5-0055-9855-4

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

Отказ от ответственности

Это практическое руководство (далее – Руководство) написано профессионалами и экспертами компании D'Andrea & Partners Legal Counsel. Однако, учитывая постоянные изменения законодательства, рекомендуем данное Руководство рассматривать как общий обзор нормативных положений о прямых иностранных инвестициях в Италию, а не как юридическую консультацию по вопросам, подробно изложенным в настоящем документе. Поэтому, прежде чем предпринимать какие-либо действия, основываясь на информации, представленной в Руководстве, читателю настоятельно рекомендуем связаться с нашими юристами (www.dpgroup.biz).

Предисловие

Италия – маленькая страна с богатым историческим прошлым. На протяжении многих столетий творчество Италии проявляло свое уникальное очарование во многих областях: от мира моды и дизайна до автопрома, от кулинарии до сферы туризма. Здесь трудились мастера, которые внесли вклад в развитие страны и снискали большую популярность не только в Италии, но и во всем мире.

В последние 30 лет политические, экономические и коммерческие отношения между Россией и Италией продолжают укрепляться, поэтому многие итальянские корпорации приезжают, чтобы открыть заводы и расширить рынок в России.

На данный момент двусторонние отношения между Италией и Россией закреплены в Договоре о дружбе и сотрудничестве между Италией и Россией, подписанном в 1994 году, а также в Плане действий, подписанном в 1998 году. Основными вопросами экономического и торгового сотрудничества занимается Российско-Итальянский совет по экономическому, промышленному и валютно-финансовому сотрудничеству, который был создан в 1999 году.

В этом контексте приветствуются российские инвестиции в Италию. В частности, согласно исследованию EY Europe Investigation Survey, в котором анализируются иностранные инвестиции в Европе, несмотря на общее падение на 13% прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в Европе в 2020 году из-за пандемии COVID-19, Италия демонстрирует рост и увеличение на пять процентных пунктов этого показателя, также запланировано 113 новых проектов.

В целях укрепления экономического сотрудничества Руководство было задумано как всеобъемлющее введение во все аспекты инвестиционной деятельности в Италии: от основных административных подразделений в Италии до визового резидентства, от создания компании до трудовых соглашений, от базовой налоговой политики до мер по защите интеллектуальной собственности. Действительно, когда компания решает инвестировать в чужую страну, ей необходимо провести соответствующую оценку и собрать как можно больше информации, чтобы увеличить шансы на успех и снизить риск. Это Руководство может оказать большую помощь корпорациям в этом вопросе.

Глава 1. Введение

Инвестиционный статус российских корпораций

Несмотря на пандемию COVID-19 (началась в феврале 2020 года и серьезно ударила по ликвидности и стабильности мирового рынка), Россия, похоже, хорошо пережила кризис. Действительно, согласно соответствующим данным, в июне 2021 года Россия экспортировала 43 млрд долларов и импортировала 24,8 млрд долларов, в результате чего положительное сальдо торгового баланса составило 18,2 млрд долларов. В период с июня 2020 года по июнь 2021 года экспорт России увеличился на 18,8 млрд долларов (77,4%) с 24,2 млрд долларов до 43 млрд долларов, в то время как импорт увеличился на 6,31 млрд долларов (34,2%) с 18,5 млрд долларов до 24,8 млрд долларов.

В частности, в первой половине 2021 года основными экспортными товарами России были сырая нефть, нефтепродукты, товары, не указанные в других источниках, золото и угольные брикеты, а также запчасти для транспортных средств, телефоны, автомобили и медикаменты.

В список наиболее значимых экспортируемых товаров из России в Италию входят: минеральное топливо, нефть и дистилляты, битуминозные вещества, минеральные воски, черные металлы и драгоценные металлы, драгоценные камни, бижутерия, монеты.

Для увеличения экспорта и привлечения инвестиций за рубеж после пандемии COVID-19 российское правительство продвигает множество экономических инициатив. Среди них можно было бы упомянуть стратегию преодоления последствий пандемии коронавируса и развития страны на ближайшие десять лет, о которой объявил премьер-министр России Михаил Мишустин на Гайдаровском форуме 2021 года.

В рамках стратегии и согласно данным, собранным Российской академией народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации (РАНХиГС), механизм инвестиционных соглашений в рамках закона «О защите и поощрении капиталовложений» уже начал работать. В 2020 году было заключено 25 соглашений в химической промышленности, в сфере транспорта, энергетики и здравоохранения. При этом общий объем инвестиций в проекты превысил 1 трлн рублей. Для реализации проектов будет создано более 20 тысяч рабочих мест. В будущем правительство планирует расширить использование этого механизма, заключая соглашения в электронном виде с использованием государственной информационной системы, предоставляя бизнесу лучший доступ к этому инструменту и продолжая делать предпринимательство более привлекательным и эффективным, внедрять удобные налоговые режимы, снижать административную нагрузку и развивать инфраструктуру.

Кроме того, особое внимание уделено высокотехнологичным областям, таким как искусственный интеллект, квантовые технологии, технологии новых материалов и веществ и многим другим, чтобы сделать Россию более конкурентоспособной и привлекательной для экспорта.

Состояние двусторонней торговли между Россией и Италией и инвестиции российских корпораций.

Несмотря на сложную ситуацию последних нескольких лет, перспективы экономических связей между Италией и Россией выглядят очень многообещающими: ключевые макроэкономические показатели находятся на подъеме, а общий деловой климат улучшается.

Если мы посмотрим на ведущие экспортные позиции Италии и России, то приходим к выводу, что две страны обладают огромным потенциалом для расширения сотрудничества в различных сферах. В российском экспорте преобладают сырьевые товары, в то время как в Италии – в основном продукция глубокой переработки или высокотехнологичная. Помимо

природных ресурсов, сильнейшей стороной России являются ее знания; сильнейшими сторонами Италии являются ее устойчивость, коммерция, конкуренция и масштаб рынка.

Для российского бизнеса наибольшие возможности открывает экспорт сжиженного природного газа: ожидается, что к 2030 году мировой спрос удвоится, и Италия станет одним из основных потребителей российского газа. Кроме того, российские компании могли бы извлечь выгоду из сотрудничества с итальянскими компаниями по внедрению технологий глубокой переработки нефти и отходов сталеплавильного производства.

Италия имеет уникальное географическое расположение, соединяя Северную и Южную Европу. Население страны составляет более 60 млн жителей, общий ВВП – более 2 трлн долларов США, а национальный доход на душу населения – около 35 000 долларов США. По данным итальянского статистического центра ISTAT, в июле 2021 года ВВП Италии вырос на 4,5%, и в ближайшие месяцы ожидается дальнейший рост. Как хорошо известно, Италия является одной из самых высокоразвитых стран мира. Она занимает лидирующие позиции в искусстве, моде и других областях в мире.

Италия является членом Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) и занимает восьмое место по величине номинального ВВП в мире с высокоразвитой промышленностью, передовыми производственными технологиями и вторичным и третичным секторами экономики. Поскольку субъекты малого и среднего предпринимательства (МСП) составляют большинство, Италия – это один из наиболее развитых рынков в мире.

Регион Ломбардия, как экономический центр Италии, обеспечивает 22% валового национального продукта государства и 27% ее общего объема экспорта, в то время как 47% иностранных инвестиционных корпораций расположены здесь. Как столица Ломбардии, Милан насчитывает более 3000 многонациональных корпораций (33% из которых являются итальянскими корпорациями). Являясь моделью для развития смешанной экономики финансов, промышленности и третичного сектора экономики, Милан, несомненно, стал предпочтительным городом для иностранной инвестиционной деятельности в Италии.

Глава 2. Политика и административное деление Италии

Политический профиль Италии

Согласно Конституции Итальянской Республики, которая вступила в силу 1 января 1948 года, Италия является демократической республикой, и суверенитет принадлежит народу. Парламент является высшим законодательным и надзорным органом. Конституция Итальянской Республики устанавливает демократическую систему посредством разделения власти, в которой административная власть принадлежит правительству, законодательство осуществляется парламентом, а судебная власть – судами. Президент Республики является главой государства и представляет страну в целом, который избирается членами Сената и Палаты представителей и представителями из различных регионов на пленарном заседании. Правительство кабинета министров является ядром реальной государственной власти.

Парламент в основном выполняет законодательные функции. Правительство должно заручиться доверием двух палат и состоять из премьер-министра и министров. Премьер-министр руководит политикой правительства и несет за нее ответственность. Премьер-министр поддерживает последовательность политических принципов и управления, а также поощряет и координирует деятельность министров. С разрешения двух палат правительство имеет право издавать указ, имеющий силу общего права. В случае чрезвычайной ситуации правительство имеет право принимать временные меры, имеющие юридические последствия. Если указ или временная мера не будут одобрены парламентом и преобразованы в закон в течение 60 дней с момента их издания, указ или временная мера будут признаны недействительными.

Административное деление Италии

Национальный язык Италии – итальянский, но есть также много местных диалектов. Итальянская Республика разделена на регионы, провинции и города (поселки). В Итальянской Республике двадцать регионов, которые представлены в порядке с севера на юг следующим образом:

Trentino-Alto Adige (Трентино-Альто-Адидже) – самый северный регион Италии, состоящий из двух автономных провинций, Трентино и Альто-Адидже, площадью 13 606,87 квадратных километров. Здесь проживает более млн человек и имеются богатые лесные ресурсы; важным экономическим источником является туризм.

Val d'Aosta (долина Аоста) расположена в северо-западной части Италии, граничит с Францией и Швейцарией; регион ориентирован на туризм и имеет много горных районов.

Piemonte (Пьемонт), расположенный на северо-западе Италии, имеет развитое сельскохозяйственное производство и также является важным промышленным центром. Столица – Турин, и это одна из крупнейших в Европе площадок по производству автомобилей. В дополнение к автомобильной промышленности в этом регионе одинаково развиты телекоммуникационная и текстильная промышленность.

Lombardia (Ломбардия) расположена на севере Италии, занимает площадь около 23 861 квадратных километров, регион с развитой промышленностью. Его столица – Милан, важный экономический центр, промышленный и конференц-центр Европы. Другими важными городами являются Бергамо и Брешиа. Транспортные сети в городе, шелковая, текстильная, химическая и швейная промышленность чрезвычайно развиты.

Friuli-Venezia Giulia (Фриули-Венеция-Джулия) – это один из пяти автономных регионов, граничащих с Австрией на севере и Словенией на востоке. Это восточные ворота Италии. Тяжелая промышленность в основном представлена металлургией и судостроением. Столица Триест – диверсифицированный город.

Veneto (Венето) расположен в северо-восточной части Италии. Здесь много равнин и мягкий климат. Это один из основных регионов производства итальянского вина. В прибрежной зоне преобладает рыболовство. Столица региона – Венеция, всемирно известный исторический и культурный город, основными источниками дохода которого являются туризм и сфера услуг.

Emilia-Romagna (Эмилия-Романья) расположена в северной части Италии, специализируется на пищевой промышленности, машиностроении и производстве автомобилей. Столица региона – исторический и культурный город Болонья, который является одним из важных железнодорожных и автомобильных транспортных узлов Италии, также имеет развитую экономику. Болонья – одна из крупнейших выставочных площадок Европы. В городе расположен старейший университет на Западе.

Liguria (Лигурия) расположена в северо-западной части, имеет развитое транспортное сообщение и многочисленные порты. Это также один из населенных районов, занимающий площадь около 5 422 квадратных километров. В регионе развита нефтехимическая, металлургическая, пищевая и судостроительная промышленность. Столица Генуя имеет крупнейший морской порт в Италии и является вторым по величине портом на побережье Средиземного моря.

Toscana (Тоскана), расположенная в центральной Италии, является родиной эпохи Возрождения. Регион имеет хорошо развитую экономику, известен производством вина. Флоренция, столица региона, – это европейский культурный центр, который имеет развитую ремесленную промышленность. Флоренция – центр мирового искусства.

Umbria (Умбрия) расположена в центральной Италии, занимает площадь более 8 000 квадратных километров, с населением около 840 000 человек. Столицей региона является Перуджа. Местность преимущественно гористая. Регион имеет более чем 100-летнюю историю промышленности, которая сосредоточена в Перудже и Терни. В настоящее время все еще существует много важных корпораций в сфере производства одежды, мебели и керамики.

Marche (Марке), расположенный в центральной Италии, сохранил сильную традиционную культурную атмосферу. Регион имеет разнообразный рельеф, занимает площадь менее 10 000 квадратных километров, с населением около 1,5 млн человек. Находясь на побережье Адриатического моря, имеет развитые порты и богатые рыбные ресурсы. Регион специализируется на производстве обуви, также развита текстильная промышленность. Столица региона – известный портовый город Анкона.

Lazio (Лацио), расположенный на среднем западе Италии, окружен Апеннинскими горами на востоке и омывается Тирренским морем на западе. Регион является важным экономическим центром Италии площадью 17 236 квадратных километров и с населением около 5,9 млн человек. Основными отраслями промышленности региона являются аэрокосмическая промышленность и культурный туризм. В регионе Лацио насчитывается 10 аэропортов и 4 порта, а железнодорожный и автомобильный транспорт чрезвычайно развит. Рим, столица региона, является известным итальянским культурным городом и крупнейшим городом Италии, а аэропорт Фьюмичино – крупнейшим аэропортом Италии.

Abruzzo (Абруццо) расположен в центральной Италии, занимает площадь 10 753 квадратных километров, славится туристическими ресурсами. Сельское хозяйство по-прежнему занимает важное положение. Ведущие отрасли промышленности в регионе – текстильная, пищевая и электротехническая.

Molise (Молизе) – второй по величине регион в центральной Италии, занимающий площадь 4 438 квадратных километров и с населением около 330 000 человек. Столицей региона является Кампобассо. В экономике этого района преобладают сельское хозяйство и животноводство; на юге расположен самый известный сахарный завод.

Campania (Кампания) расположена в южной части Италии, занимает общую площадь 13 592,62 квадратных километров, с населением около 5,9 млн человек. Основными отраслями промышленности региона являются агропродовольственная, обрабатывающая промышленность, металлообработка, а также туризм. Это важный промышленный район на юге, с удобной транспортной развязкой, имеющий два международных аэропорта и два международных порта одновременно. Столицей региона является Неаполь, быстро развивающийся промышленный город на юге, в котором сосредоточены отрасли тяжелой промышленности.

Puglia (Апулия) – регион на юге Италии, омываемый Адриатическим морем на востоке, занимающий площадь 19 362 квадратных километров, и с населением около 4,02 млн человек. Крупные города региона – Бари, Таранто и др. Таранто также является важным портовым городом. Основные отрасли промышленности региона – пищевая, текстильная, обувная промышленность, производство металлических изделий и т. д. Одновременно развито и сельское хозяйство.

Basilicata (Базиликата) – это южный регион Италии, занимающий площадь 9 992 квадратных километров, со столицей в городе Потенца, в котором хорошо развита пищевая промышленность.

Calabria (Калабрия) – регион в южной части Апеннинского полуострова площадью 15 080 квадратных километров и с населением более 2 млн человек. Калабрия в основном основана на сельском хозяйстве, а ее промышленность сосредоточена в Кротоне и на равнинной территории Ламеция-Терме.

Sicilia (Сицилия) – крупнейший регион Италии, расположенный в самой ее южной части, со столицей в Палермо. Большое количество солнечных дней в году делает его особенно под-

ходящим для развития фотоэлектрической промышленности. Также развиты пищевая, химическая, металлообрабатывающая промышленность.

Sardegna (Сардиния) занимает площадь около 24 090 квадратных километров и является вторым по величине островом в Средиземном море. Экономика в основном основана на сельском хозяйстве и горнодобывающей промышленности. Столицей Сардинии является Кальяри, где также сосредоточены важные отрасли нефтехимической промышленности.

Карта Италии



Примечание – Чтобы узнать больше о каждом регионе Италии, ознакомьтесь с приложением I в конце Руководства. В приложении Вы найдете информацию по общим и экономическим данным по регионам Италии, их провинциям и промышленным районам, которые помогут Вам в осознанном инвестировании.

Глава 3. Виза и вид на жительство

Страны Шенгенского соглашения

26 октября 1997 года Италия подписала Шенгенскую конвенцию о государственной визовой политике и официально присоединилась к Шенгенской системе. Страны Шенгенской зоны включают: Австрию, Бельгию, Данию, Финляндию, Францию, Германию, Грецию, Италию, Люксембург, Нидерланды, Португалию, Испанию, Швецию, Исландию, Норвегию, Словению, Эстонию, Латвию, Литву, Польшу, Чехию, Словакию, Венгрию, Мальту, Швейцарию.

Граждане, находящиеся за пределами Шенгенской зоны, могут въезжать в Италию только при соблюдении следующих условий:

- Прибыть через пограничный пункт пропуска.
- Иметь при себе паспорт или проездной документ, который имеет ту же законную силу, что и транзитный документ.
- Иметь въездную или транзитную визу.
- Не быть отмеченным в SIS (Шенгенской информационной системе).
- Не представлять угрозы общественному порядку, национальной безопасности и международным отношениям.
- Доказать, что обладаете достаточными экономическими ресурсами.

Гражданину, не являющемуся гражданином ЕС, который не соответствует хотя бы одному из вышеперечисленных условий, может быть отказано во въезде.

Виза

Несмотря на особые требования в отношении буфера и вакцины из-за пандемии COVID-19 (и в связи с тем, что требования постоянно меняются, они не включены в это Руководство; для получения дополнительной информации, пожалуйста, посетите веб-сайт Министерства иностранных дел Италии www.viaggiaresicuri.it), в соответствии с европейским и итальянским законодательством, граждане России, которые хотели бы приехать в Италию, должны получить визу.

Заявления на визу можно подать через визовые центры компании Visa management service – VMS (www.italyvms.ru), которой была доверена служба сбора визовых заявлений для Италии. Визовые центры действуют в Москве и 24 других городах Российской Федерации. Мы приглашаем всех российских граждан и предпринимателей найти ближайший к ним визовый центр на вышеупомянутом веб-сайте.

Официальными офисами визового центра на территории Российской Федерации являются штаб-квартира в Москве, VIP-офис в Москве и Санкт-Петербурге, офисы (филиалы) по всей России: Архангельске, Белгороде, Челябинске, Новгороде, Омске, Перми, Ростове-на-Дону, Самаре, Ставрополе, Томске, Ульяновске, Уфе, Владивостоке, Екатеринбурге, Иркутске, Казани, Калининграде, Красноярске, Липецке, Минеральных Водах, Воронеже, Волгограде.

Визы, выданные итальянскими консульскими органами, можно разделить на три категории: единая шенгенская виза (USV), виза с ограничением территории действия (LTV) и национальные визы (NV). Поскольку LTV выдается только в исключительных случаях, а также в случае чрезвычайной ситуации (например, отсутствие действительного признанного документа, национальные интересы), USV и NV являются наиболее подходящими типами виз, связанными с инвестированием в Италию, и поэтому они будут рассмотрены ниже.

Единая шенгенская виза

Единая шенгенская виза позволяет иностранному гражданину осуществлять транзит или проживать во всех странах, входящих в Шенгенскую зону в Европе, в течение определенного периода: максимум до 90 дней в течение 180-дневного периода. Шенгенская зона в Европе состоит из следующих 26 стран: Австрия, Бельгия, Чешская Республика, Дания, Эстония, Финляндия, Франция, Германия, Греция, Венгрия, Исландия, Италия, Латвия, Литва, Лихтенштейн, Люксембург, Мальта, Нидерланды, Норвегия, Польша, Португалия, Словакия, Испания, Швеция и Швейцария.

Типы шенгенских виз зависят от целей въезда: деловые, медицинские, спортивные мероприятия, официальные визиты, транзит, путешествия, туризм. Шенгенские визы, связанные с инвестированием в Италию, – это деловые визы и туристические визы. Основные условия их получения представлены ниже.

Деловая виза (Visto Affari)

Деловая виза является шенгенской визой и действительна во всех странах Шенгенского соглашения. Эта виза позволяет иностранцам в коммерческих целях находиться в Италии и странах Шенгенского соглашения в течение короткого периода времени (до 90 дней), например, для подписания контракта или проведения деловых переговоров.

Как правило, для подачи заявления на деловую визу требуется:

- Билет в оба конца (или подтверждение наличия личного транспорта).
- Документы, удостоверяющий личность и квалификацию заявителя и их компаний.
- Документы, подтверждающие цель визита в Италию с указанием ожидаемых деловых контактов.
- Подтверждение наличия денежных средств на время пребывания.
- Медицинская страховка.

Если иностранные граждане приглашаются итальянскими компаниями (подписание контрактов, покупка товаров или материалов, ремонт оборудования, покупка или продажа товаров или соответствующее обучение, посещение выставок или просто посещение итальянских компаний), они должны предоставить пригласительное письмо при подаче заявки, которое подписано приглашающей компанией. В дополнение к указанию мероприятий, которые будет проводить приглашающая компания, следует также указать время и цель пребывания. В то же время приглашающие компании должны предоставить копию удостоверения личности подписавшего и копию свидетельства о регистрации корпорации (Visura Camerale), выданного в течение шести месяцев.

Документы для подачи заявления на визу можно подготовить, загрузив «Форму рассмотрения заявления на деловую визу» с веб-сайта визового центра.

Туристическая виза

Туристическая виза, как следует из названия, выдается иностранным гражданам, посещающим Италию или другие страны Шенгенского соглашения в туристических целях, срок действия которой составляет 90 дней. Как шенгенская виза, она действительна во всех странах Шенгенского соглашения. Для получения такой визы обычно требуются следующие документы:

- Подтверждение собственного социально-профессионального статуса.
- Подтверждение наличия достаточных денежных средств на время пребывания.
- Билет в оба конца.
- Свидетельство о проживании: свидетельство о бронировании отеля; если вы проживаете в итальянском доме, эта семья должна предоставить свидетельство о проживании.
- Медицинская страховка.

Как и в случае с деловой визой, документы для подачи заявления на визу можно подготовить, загрузив «Форму рассмотрения заявления на туристическую визу» с веб-сайта визового центра.

Национальная виза

Национальная виза, известная как виза на длительное пребывание, выдается итальянскими властями на срок более 90 дней для одного или нескольких въездов на территорию Италии. Гражданам, получившим визу, разрешается свободно перемещаться по другим странам Шенгенского соглашения на срок не более 90 дней в течение полугодия. Среди соответствующих национальных виз для российских инвесторов в Италии есть визы для самостоятельной работы, работы по найму, проживания по выбору и для инвестиций.

Самостоятельная занятость (предприниматель) – рабочая виза

Виза для самостоятельной занятости – это разновидность визы, выдаваемой иностранным гражданам, желающим работать в Италии в качестве предпринимателей. Тип предпринимательской деятельности может быть промышленным, коммерческим, ремесленным, или имеющей целью создание компаний и партнерств.

Документы, которые должны быть представлены гражданами России для получения этой визы (в соответствии со статьей 26 Закона об иммиграции T.U., обнародованного в соответствии с Указом №298 от 1998 года):

- Подтверждение наличия подходящего жилья на время пребывания.
- Сертификат, в котором абстрактно сообщается о ресурсах, необходимых для осуществления предпринимательской, коммерческой или ремесленной деятельности, выданный Торговой палатой, компетентной для территории деятельности.
- Экономическая доступность в Италии, достаточная для того, чтобы гарантировать объем необходимых ресурсов, указанных в Сертификате Торговой палаты.
- Наличие дохода, связанного с предыдущим финансовым годом, – выше минимального уровня, требуемого законом для освобождения от участия в расходах на здравоохранение (8500 евро), уже приобретенного в стране проживания.
- Разрешение (Nulla Osta) территориально компетентного Управления Министерства внутренних дел (Квестуры).

Посольство или консульство проверят, соответствует ли заявитель этим основным требованиям. Количество выданных виз иностранным работникам не должно превышать верхнего предела, указанного в документах, выданных премьер-министром.

Все перечисленные документы требуются так же и в том случае, если гражданин намерен работать менее 90 дней. Однако в этом случае, по данным Министерства иностранных дел Италии (www.vistoperitalia.esteri.it), виза будет не рабочая, а шенгенская.

Трудовая (рабочая) виза

Этот вид визы в основном предоставляется тем иностранцам, которые призваны или хотели бы работать в Италии.

Если нанимаемый работник является иностранным гражданином, работодатель (итальянец/компания или иностранец с ВНЖ в Италии) должен представить следующие документы в Миграционное управление (Sportello Unico per l'Immigrazione) по месту жительства, или по месту регистрации компании, или по месту, где компания осуществляет деятельность:

- Заявление на получение разрешения на работу.
- Документы, касающиеся размещения иностранных работников.
- Договор о проживании с соответствующими условиями найма, в котором указывается, что работодатель обязан оплатить репатриацию работника.
- Заявление о своевременном выполнении декларационных обязательств при изменении трудовых отношений.

Миграционное управление выдаст разрешение на работу в течение 40 дней с даты подачи заявления на основании верхнего предела количества иностранных работников, указанного в документах, выданных премьер-министром. После проверки посольство Италии в стране происхождения иностранного гражданина выдаст визу и налоговый номер, необходимый при условии пребывания на территории страны более трех месяцев.

В течение восьми дней после въезда иностранные граждане должны подписать договор о проживании в Едином иммиграционном окне и предоставить копии документов в посольство или консульство соответствующего консульского округа и местный центр управления трудоустройством.

Все перечисленные выше документы требуются так же и в том случае, если гражданин намерен работать менее 90 дней. Однако в этом случае, по данным Министерства иностранных дел Италии (www.vistoperitalia.esteri.it), виза будет не трудовая (рабочая), а шенгенская.

Виза на проживание по выбору

Для тех, кто желает приобрести недвижимость в Италии, действующее итальянское миграционное законодательство позволяет гражданам России подавать заявления на долгосрочную визу D в соответствии с положениями Закона №850, обнародованного 11 мая 2011 года. Пожалуйста, обратите внимание, что иностранцам с этой визой не разрешается работать в Италии.

Срок действия такой визы, как правило, составляет один год. Заявитель должен обратиться в соответствующий полицейский участок для подачи заявления на получение вида на жительство в течение восьми дней после прибытия в Италию. Если иностранный резидент покидает страну более чем на шесть месяцев подряд, срок действия вида на жительство не может быть обновлен или продлен (исключения основаны на положениях статьи 13 Закона ДНР 394/1999).

Чтобы подать заявление на получение такой визы, необходимо доказать соответствующим органам устойчивое финансовое положение и получение стабильного дохода, не связанного с работой. Это может быть пенсия/пенсия по старости, доход от недвижимости, предпринимательской деятельности или другой получаемый годовой доход (за вычетом дохода от работы). Минимальный годовой доход должен быть не менее 31 000 евро. При подаче заявления на визу физическое лицо должно предоставить документы, подтверждающие его финансовую состоятельность за последний год, чтобы доказать соответствие экономическим требованиям принимающей стороны (сведения о банковских расходах и поступлениях, о владении акциями и облигациями, документы, подтверждающие право собственности на недвижимое имущество, и договоры аренды в отношении данного недвижимого имущества).

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.