18+

МАРИЯ КОРСАКОВА

ВСЕ НЕ ТО, ЧЕМ КАЖЕТСЯ

СЦЕНАРИЙ КОРОТКОМЕТРАЖНОГО ФИЛЬМА

Мария Корсакова

Все не то, чем кажется. Сценарий короткометражного фильма

http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=51617307
ISBN 9785449840523

Аннотация

Сергей всегда брал от жизни максимум: карьера, семья, мотогонки. Но новая высота не про «успешный успех», здесь ему придется создать себя заново.

Содержание

ВСЕ НЕ ТО, ЧЕМ КАЖЕТСЯ 5
Драма 5
Конец ознакомительного фрагмента. 11

Все не то, чем кажется
Сценарий короткометражного фильма

Мария Корсакова

© Мария Корсакова, 2020

ISBN 978-5-4498-4052-3
Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

ВСЕ НЕ ТО, ЧЕМ КАЖЕТСЯ
Сценарий

Драма

Мария Корсакова

+79099397994
mariyakor@yandex.ru

2019

ИНТ. ОФИС КЛАССА А. КАБИНЕТ ТОМАСА. ДЕНЬ. ЛЕТО

СЕРГЕЙ (35) – темно-синий шерстяной костюм, голубой галстук, белая рубашка, из нагрудного кармана торчит голубой платочек в тон галстуку, черные высокие носки, блестящие черные ботинки, спортивное телосложение, русые короткие волосы, широкое лицо с правильными чертами лица. Рост выше среднего.

ТОМАС (50) Грузный мужчина. Немец. Говорит по-русски с акцентом. Одет в белую сатиновую рубашку с запонками, шелковый голубой галстук. Серебряные запонки с монограммой инициалов ТТ.

Томас сидит за большим дубовым письменным столом, к столу приставлен стол для переговоров на 12 мест. На столе Томаса малахитовые письменные приборы, серебряные дерущиеся львы. Сергей сидит напротив него справа. На стенах большие фотографии производственных цехов. Большие окна в пол, открывается вид на Москва-Сити и на панораму Москвы.

ТОМАС

Мне было приятно побеседовать с Вами. В наше время не так часто встретишь такое идеальное сочетание профессиональных знаний и личных качеств у молодых людей. Вы прекрасно справились с тем тестовым заданием, которые мы Вам дали. Я со своей стороны буду рекомендовать совету директоров принять Вас на работу в качестве вице-президента по качеству. Это приоритетное направление как для нашего офиса, так и для всей корпорации. Мы в России всегда стараемся быть в авангарде и подавать пример другим филиалам. Я возлагаю на Ваш приход большие надежды, Ваш опыт в российском производстве и международном консалтинге значительно приблизит нас к этой цели.

СЕРГЕЙ

Благодарю, высокая оценка всегда приятна. С удоволь-

ствием приму предложение о сотрудничестве. Каковы же должны быть мои дальнейшие действия?

ТОМАС

Совету директоров, прежде чем принять решение, необходимо будет получить подтверждение службы безопасности, но я полагаю, что это будет формальность, так как Вас прекрасно знают на рынке. С таким послужным списком в дальнейшем Вы вполне можете рассчитывать на международную карьеру в рамках нашей компании. Я сам какое-то время руководил офисом в Юго-Восточной Азии и буду рад продолжить сотрудничество и за пределами Москвы в дальнейшем.

СЕРГЕЙ

Это замечательная перспектива. Что ж, я буду ждать информации от Вашего секретаря. Может быть, до принятия финального решения Вы хотели бы обсудить какие-то еще детали, связанные с моей текущей занятостью, я уверен, что это могло бы быть очень интересно и помогло бы Вашей компании?

ТОМАС

(протягивает руку для рукопожатия)

Еще раз, был рад интересной беседе. Будем на связи. Проверка займет около месяца.

Томас и Сергей встают, выходят из-за стола, жмут друг другу руки. Сергей выходит из кабинета.

ИНТ. ЛИФТ ОФИСА КЛАССА А. ДЕНЬ

Сергей один спускается в открытом лифте. Мы слышим звук сообщения мессенджера на телефон Сергея. Сергей открывает телефон и читает сообщение.

ИГОРЬ

Это Игорь. Владелец NeXTline. Мне Вас рекомендовал Никита Осеев, я хотел бы предложить Вам сотрудничество. Могли бы мы пересечься сегодня в 16—30 на Белорусской?

СЕРГЕЙ

(задумывается)
Нет
(стирает)
Да, я готов переговорить с Вами сегодня. Буду.

Сергей отправляет сообщение.

НАТ. УЛИЦА ПЕРЕД ОФИСОМ ТОМАСА. ЛЕТО. ДЕНЬ.

Сергей выходит из офиса на улицу, оглядывается по сторонам. Сергей доволен собой. Сергей оборачивается и смотрит на высокую башню, из которой он только что вышел. Сергей делает жест «yes!», он идет по набережной и подбрасывает и ловит ключи от машины.

ИНТ. КОВОРКИНГ. ПЕРЕГОВОРНАЯ. ДЕНЬ. ЛЕТО

Сергей, Игорь (40) – Быстрые жесты, мимика. Лысый, оспины на лице. Голова большая, неправильной формы с выпуклостями. Большие уши. Одет в белую футболку. На бицепсе видна часть татуировки в виде комбинации геометрических фигур. Джинсы, кеды. В ушах air pods.

Игорь сидит в переговорной комнате за стеклом и печатает на макбуке. Сергей входит в коворкинг и подходит к администратору, что-то спрашивает. Администратор показывает на переговорную, Сергей заходит и здоровается за руку с Игорем.

ИГОРЬ

Спасибо, что пришел. Как будем на ты или на Вы?

СЕРГЕЙ

На ты вполне.

ИГОРЬ

Смотри, я 10 лет отработал техническим директором в английской компании по обработке инструмента. Из-за всех этих санкций и прочей мутоты, контора решила свернуть бизнес. А у меня 50 человек, жены, дети. У самого куча планов. Клиенты стабильные, по пять лет с нами уже. Основной костяк со мной решил продолжать, а вот менеджер по качеству мой не решился. Качество в нашем деле – это первый вопрос. Не будет качества, не будет нас. Один я не потяну это, потому что сейчас крутые переговоры ведем с большими заказчиками. Если срастется, то на миллионы долларов выйдем быстро. Про завод Терседес в Подмосковье слыхал? Один из наших потенциальных клиентов. Тебя мне Никита рекомендовал, вы же в ним в школе вместе учились?

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, купив полную легальную версию на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.