

12+

Максим Матвеев

КОМПАС УСПЕХА

Заметки из бесконечности



начало

счастье

призвание

успех

мышление

2-е издание, доработанное и осмысленное



Максим Матвеев
Компас успеха. Заметки
из бесконечности

<https://litres.ru/37664553>

ISBN 9785449330666

Аннотация

НЕЗАКОННОЕ ПОТРЕБЛЕНИЕ НАРКОТИЧЕСКИХ СРЕДСТВ, ПСИХОТРОПНЫХ ВЕЩЕСТВ, ИХ АНАЛОГОВ ПРИЧИНЯЕТ ВРЕД ЗДОРОВЬЮ, ИХ НЕЗАКОННЫЙ ОБОРОТ ЗАПРЕЩЕН И ВЛЕЧЕТ УСТАНОВЛЕННУЮ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВОМ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ. Что является основой понимания этого мира? В чём разница между успешными и посредственными людьми? Чем мышление нуля отличается от мышления бесконечности? Книга отвечает не только на эти вопросы. Есть риск, что она поможет найти путь к себе, если Вы его ищете.

Содержание

От автора	5
Благодарность	5
В поисках своего континента	7
Как читать эту книгу?	17
Глава нулевая.	29
Конец ознакомительного фрагмента.	33

Компас успеха

Заметки из бесконечности

Максим Матвеев

© Максим Матвеев, 2019

ISBN 978-5-4493-3066-6

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

От автора

Благодарность

Автор выражает благодарность некоторым своим коллегам, каждый из которых, сам того не ведая, внёс свой вклад в создание этой книги. Вот эти люди.

«Связной»: Басманова Надежда, Басырова Альбина, Горюшина Галина, Загурдаева Ульяна, Лашнёв Павел, Максимова Юлия, Мустафаева Руфина, Никитин Александр, Осипов Даниил, Покровский Евгений, Попова Евгения, Скрипина Эльвира, Холоднов Максим.

«Русфинанс Банк»: Ларина Ольга, Теленков Алексей.

Сбербанк: Дикей Нина, Ганиев Сергей.

«Много мебели»: Арсланова Маргарита, Двинянинова Екатерина.

«Тинькофф Банк»: Бернатович Татьяна, Вишталюк Никита, Галенко Ядвига, Горбунова Анна, Духанина Лилия, Елецкова Наталья, Коршунова Елена, Селегей Анна, Селезень

Жанна, Степанов Василий, Сутормина Анна, Тиньков Олег,
Фронин Александр.

ВС-Express: Алексеева Диана, Волкова Алла, Свистушки-
на Лариса, Фомина Татьяна.

В поисках своего континента

Лучшее – враг хорошего.
М. Джiovанни

*Не любить женщин – преступление,
любить их – наказание.*
В. Гюго

Люди начинают писать по трём причинам:
• *есть что сказать миру,*
• *нужны деньги,*
• *нечем себя занять долгими зимними вечерами.*
К. Крисп

Всю свою жизнь я путешествую и не могу себя представить без этого. Мне не сидится на одном месте, просиживать часами в офисе – точно не про меня. Прогулка по своему Королёву, поездка в Москву, не говоря уже о других городах и странах, возвращение в те места, которые запали в душу, – всё это я называю своими путешествиями. Иногда я сравниваю себя с вольной птицей, готовой облететь весь мир. Увидеть планету во всём её разнообразии, пообщаться с людьми разных культур – что может быть интереснее такого путешествия? Например, путешествие по необъятным просторам своего сознания.

Жизнь и вправду покажется короткой, если упустить её

из виду и прожить по «чужому сценарию», так и не найдя своего места под звездой по имени Солнце. А это случается слишком часто: люди думают, что преуспевают, их жизнь превращается в «дни сурка» с пятидневной рабочей неделей и нечастыми поездками за границу. У большинства из нас есть мечты, цели и даже целеустремлённость. При этом мы полагаем, что самые интересные впечатления и награды всегда достаются лишь упорным многолетним трудом и обширной программой действий, а счастье и допуск в мир тех, кто добился успеха, нужно заслужить или даже выстрадать. Таким человеком был и я. У меня тоже были свои мечты. В 2014 году одна из них не сбылась...

После окончания школы в 2004 году я поступал в четыре вуза (на два юридических факультета и два факультета иностранных языков) и получил проходной балл только на юридических факультетах. Выбор пал на Московский государственный индустриальный университет, где я и отучился пять лет. Любимыми предметами были криминология, уголовное право, история политических и правовых учений. Остальные дисциплины меня мало привлекали. Чем дольше я учился, тем яснее понимал, что не готов всю жизнь работать специалистом по гражданскому праву. Уже тогда я пришёл к выводу, что право лишь одно из моих увлечений, причём не основное.

Когда мне было лет 20, у меня появилась мечта работать в крупном банке, общаться с клиентами и зарабатывать боль-

шие деньги. Я представил себя сидящим в отделении: стекло от пола до потолка защищает от уличного шума и ветра, я в тёмном костюме сижу за компьютером и работаю с очередным клиентом. Этот образ самого себя был пределом мечтаний. Я считал, что деловой костюм почти всегда служит показателем успешности¹.

На последнем курсе после 30—40 собеседований меня приняли на работу юрисконсультантом в фирму, выпускавшую детскую книжную продукцию. Отработал там всего полгода, и на этом моя юридическая карьера закончилась навсегда. Около 80% людей работают не по профессии. Я вошёл в их число. Настала пора сменить область деятельности.

Мой путь в продажах начался 16 апреля 2011 года в компании «Связной». Тогда, в апреле 2011-го, я смутно представлял, какой опыт получу на новом месте и на сколько там останусь. В «Связном» я проработал 2 года 3 месяца и опыт продаж получил немалый. Продавал не только телефоны, лотерейные, железнодорожные и авиабилеты, страховки ОСАГО и КАСКО, но и многое другое. В целом работа мне нравилась. Я не особо думал о завтрашнем дне, а стремление стать руководителем магазина было слабым. Примерно через год после начала работы я стал замечать, что окружающий мир будто остановился в развитии. Я работал не только в своём, но и в других магазинах. И всё же эта перемена мест

¹ Тогда мне не была известна народная мудрость, согласно которой люди в костюмах работают на людей в майках и джинсах.

слабо мне помогала. В моей жизни начались «крысиные бега», напоминавшие *блуждание* по большому лабиринту. Разумеется, ни о каких накоплениях я тогда не думал. Уйти из «Связного» получилось лишь с четвёртой или пятой попытки (один раз меня отговорили уже после того, как я написал заявление об увольнении) в середине июля 2013 года.

Затем в моей жизни появился «Русфинанс Банк» – первое место, куда мне довелось вернуться. 1 августа 2013 года был мой первый день на новом месте. Работа заключалась в оформлении кредитов покупателям, пожелавшим купить мебель или кухню у партнёров банка. Она предоставляла больше свободного времени, чем в «Связном». Алексей, один из моих коллег, вскоре уволился. Через некоторое время в разговоре с ним я узнал, что он устроился представителем в «Тинькофф Банк». В ту минуту у меня в голове возник образ курьера с зарплатой в 20 000 рублей...

Ранней весной 2014 года я сидел на своём рабочем месте в небольшом торговом центре «Улей». Поскольку поток клиентов был небольшим, свободного времени у меня было много, а зарплата, соответственно, оставляла желать лучшего. Если добавить к этой картине несколько кредитов на сумму более 200 тысяч рублей (которые я набрал во время работы в «Связном»), то станет понятно, почему меня посетила мысль написать книгу о финансовой грамотности. В тот же день я стал писать (разумеется, для себя). Сначала составил план и оглавление, а затем в течение нескольких дней

напечатал свои мысли на несколько страниц. Однако дальше дело не пошло: мне тогда было нечего писать. Тем не менее мысль родилась. 16 апреля 2014 года я первый раз покинул «Русфинанс», чтобы вернуться туда спустя полтора года.

В июне 2014 года я начал работать в Сбербанке менеджером зала. В обязанности входило подключение услуг клиентам (мобильный банк, автоплатежи и т. д.), а также помощь в обращении с терминалами. Я ходил на работу как на праздник, поскольку работал по принципам «ответственность превыше всего» и «клиент всегда прав», воспринимал свой рабочий день как игру. Моя мечта словно начала претворяться в жизнь. Сбербанк стал первым банком, в котором захотелось остаться навсегда. Повышение до менеджера по продажам не заставило ждать. 31 августа после двухнедельного обучения я впервые сел по ту сторону клиентского окна и начал обслуживать посетителей. Сбылось именно то, о чём я мечтал не один год. И почти сразу же моя мечта разбилась о действительность, к которой я оказался не готов. Радость сменилась разочарованием и непониманием, что делать дальше. Вскоре после моего повышения к нам приехал руководитель королёвского отделения Сбербанка. В то утро за чашкой свежего чая он мне посоветовал прочитать книгу Стивена Кови «Семь навыков высокоэффективных людей». А ещё я запомнил, что ему удалось устроиться в Сбербанк лишь с 17-й попытки.

Я ушёл из Сбербанка в конце ноября и почти сразу вспом-

нил про «Тинькофф». Однако решил стать не представителем, а оператором центра по обслуживанию вызовов. После недели обучения в декабре 2014-го я снова ушёл. Тогда я решил, что работать оператором – не моя стезя. Наступили два года метаний и дальнейшего поиска. Оставалось всего два года до того дня, когда я переступил тот заветный порог, вошёл в ту стеклянную дверь, за которой меня ожидало моё призвание (точнее, первый этап моего призвания).

После неудачи с «Тинькофф Банком» внутри царила опустошённость с неопределённостью. Я не знал толком, куда пойти работать, поскольку не понимал, что именно мне было нужно, кроме денег. Казалось, ещё несколько месяцев назад моя мечта – работа в банке – осуществилась. Теперь я словно обжёгся о свою мечту.

Метания продолжались до апреля 2015 года. Наступил черёд попробовать свои силы в фирме, занимавшейся металлопрокатом. В июле я ушёл и оттуда, поскольку зарплату задерживали, и почти сразу же устроился в другую фирму, также связанную с металлопрокатом. Ушёл оттуда уже через два месяца работы по той же причине.

И снова – «Русфинанс». Я написал сообщение своей бывшей коллеге, которая к тому времени стала руководителем группы. И 20 октября 2015 года мне довелось вернуться туда, где я не был полтора года. Работал в основном в тех же торговых центрах, где и в первый раз. Кое-кто из менеджеров партнёров банка меня ещё помнил. Однако вторая по-

пытка оказалась хуже первой: снова довелось «просиживать штаны», а менеджеры магазина «Много мебели», где было моё рабочее место, получали зарплату, о которой я мог тогда только мечтать. Поэтому последний день февраля 2016 года был последним моим днём в «Русфинанс Банке».

С 1 апреля до середины октября мой путь был связан с компанией «Много мебели». В конце октября в свой последний рабочий день я вышел из торгового центра и по Московскому центральному кольцу поехал домой. Сидя в поезде, я знал, что «Тинькофф Банк» будет следующим местом моей работы. Но что меня ждёт? В те минуты у меня была мысль позвонить Алексею и узнать подробности работы представителя. Я этого не сделал, решив, что должен всё увидеть сам и без предубеждений.

9 ноября 2016 года, среда. Москва ещё не готовилась к Новому году. В тот день мир узнал имя сорок пятого президента Соединённых Штатов Америки. А я стал представителем «Тинькофф Банка». С тех пор ноябрь перестал быть самым нелюбимым для меня осенним месяцем.

Понадобилось пять с половиной лет, чтобы найти свою стезю. Теперь понимаю, что мне ещё повезло не искать её десятилетиями. Не так важно, в каком именно банке я стал работать. Важно то, что нашёл нужную область – работу разъездного характера, включающую в себя общение с людьми².

² Работа представителя банка коренным образом отличается от работы курьера. Представитель не только доставляет продукты банка и проверяет докумен-

Это нахождение можно сравнить с целым духовным континентом, в котором хочется развиваться.

1 декабря 2017 года, через год после своего устройства, мне пришлось покинуть мой любимый отдел по собственной вине³. Руководитель отдела мне сказала, что вынуждена со мной проститься: у неё не было гарантий, что в третий раз не придёт на меня подобная жалоба. В ответ она услышала, что «Тинькофф Банк» стал для меня больше чем просто работой. А ещё я сказал, что вернусь. И я ушёл, чтобы однажды вернуться и довести количество встреч с 3672 хотя бы до 10000.

6 декабря я начал писать эту книгу и решил сыграть в своеобразную лотерею: примерно раз в три месяца я отправляю анкету в свой любимый отдел. И так 70 попыток. Теперь я не привык сдаваться. Мой уход из банка вселил в меня одержимость. Когда я услышал слова: «Максим, нам

ты, но и консультирует клиентов и продаёт дополнительные услуги. Он является полноценным менеджером. Представителя можно сравнить даже с отделением банка. Я мечтал стать менеджером в отделении, а стал самым отделением – яркий пример, когда хорошая мечта разбивается о лучшую действительность.

³ С конца декабря 2016-го по 21 ноября 2017-го я позвал на кофе 77 девушек, которым привозил продукты банка. В 70 случаях я отправил им через несколько минут после встречи сообщения со своего телефона. Это было глупо и безответственно. Безответственно, поскольку я нарушал правила банка. Глупо, потому что каким бы вкусным ни был кофе, в сочетании с какао он выходит на новый уровень – мой уровень. Я это понял и на следующий день после своего последнего приглашения решил никому больше не писать сообщения с комплиментами и приглашением на кофе. Поэтому звонок руководителя моей группы 30 ноября потряс меня не на шутку. Из-за этих частых «подкатываний» я «слетел с трассы».

придётся с тобой распрощаться», то уже через секунду знал, что вернусь. Моё мышление дало мне ответ мгновенно. Оно само стало ответом. Я выбрал «Тинькофф». Теперь «Тинькофф» должен выбрать меня.

Таким образом, в конце 2017 года я остался в своей любимой области, при этом поставил себе цель вернуться к истоку, с которого начался новый этап моей жизни. Конечно, я мог этого не делать, ведь свой континент уже найден. Я не привязан мёртвой хваткой к какому-то определённом работодателю. Но почему тогда «Тинькофф»? Основная причина – люди. Я нашёл не только своё призвание, но и замечательных людей, создающих особую обстановку. В фильме Джеймса Кэмерона «Аватар» упоминаются «чистые души», которых выбрала Эйва. Я тянусь к ним.

В ноябре 2016 года моя душа достигла своих берегов, где хотела бы развиваться долгие годы. Я увидел свои земли, по которым мне предстоит пройти. Конечно, в этом огромном мире есть множество других источников, с помощью которых я мог бы проявить себя. Только их много, а я один. Почти каждый человек рано или поздно решает остановиться в поисках формы, чтобы приступить к развитию содержания (это относится не только к работе и призванию).

Почему я решил рассказать вам о своём видении успеха и написать эту книгу? Потому что захотел этого. Написание книги напоминает засасывание в мир необычных ощущений и повышенного тонуса. Порой мысли не просто лезут

в голову, а словно толкаются друг с другом. Хочется стучать по клавиатуре, изливать душу, творить и творить. У меня есть опыт, о котором можно и нужно рассказать миру, поделиться сокровенным ощущением прекрасного. Необязательно ждать десятилетиями, чтобы написать книгу об успехе и пути к себе. Если ты чувствуешь, что поймал свою волну, что мешает тебе сразу же поделиться свежими впечатлениями?

Значит ли это, что после такого духовного открытия моя жизнь стремительно изменилась? Конечно, не значит. Пусть мой жизненный опыт не такой долгий и профессиональный, как у большинства авторов книг, подобных этой, он показателен и разнообразен. Если «Компас успеха» покажется вам повторением очевидных истин либо наивной попыткой найти ключ к успеху для всех и каждого, то мне остаётся от души порадоваться за вас и признать вас творческой личностью. Но если хотя бы что-то вы почерпнёте из этой книги для себя, значит, наша встреча на этих страницах была не напрасна⁴, как не напрасен был мой путь к берегам своего духовного континента.

⁴ Подобными словами завершается «Думай и Богатей» Наполеона Хилла.

Как читать эту книгу?

*Каждый стоит столько же,
сколько стоит то, о чём он печётся.*
Марк Аврелий

*Неграмотными людьми XXI века будут не те,
кто не умеет читать и писать, а те,
кто не умеет учиться и переучиваться.*
Алвин Тоффлер

Прежде чем научиться читать между строк, нужно научиться читать сами строки. *Курсивом выделены важные мысли и слова, на которые желательно обратить внимание.*

Добро пожаловать на страницы моей книги! Попробуйте ответить себе, что вам нужно сейчас в первую очередь. Вы желаете *исполнять роль* почти идеального человека (бизнесмена, оратора, менеджера по продажам), почти не меняя своей сущности, изучить своё мышление *для достижения ваших целей* либо вы ищете ответ на основные вопросы мироустройства? Если вам требуются лишь *внешние* изменения вашей жизни, эта книга не для вас.

Не обещаю, что с прочтением последней страницы вы найдёте свой континент, но и не обещаю, что вернётесь обратно. Хотел бы заранее предупредить, что книгу желательно

прочитать *дважды*⁵. Перерыв между первым и вторым прочтением устанавливаете вы, наиболее приемлемый вариант – от трёх недель до двух месяцев. В это время ваш разум испытает усвоенные мысли на практике. После одного-двух дней воодушевления может появиться растерянность. Именно она подскажет вам, что делать дальше.

Мы живём в эпоху, когда основой развития стала информация, точнее, её избыток. Изобилие произведений об успехе, саморазвитии, открытии своего дела в начале XXI века рождено в ответ на запросы многих людей. Эти запросы порождены *неудовлетворённостью* жизнью в той или иной степени. По какой причине в эпоху избытка информации людям требуются знания о достижении успеха? Интерес к достижению *экономического благополучия*⁶ в развивающихся странах понятен. Но ведь и в развитых странах всё больше и больше людей записывается на курсы ораторского искусства, нейролингвистического программирования, изучает книги по личностному росту и т. д. Чего не хватает этим людям? В чём их жажда? Этим людям, как правило, хватает на жизнь.

⁵ Когда я в первый раз читаю книгу по саморазвитию, то подчёркиваю ручкой наиболее значимые мысли, а на полях отмечаю восклицательными знаками (от одного до трёх) ценность подчёркнутых слов. При повторном прочтении я делаю то же самое. Смысл текста становится понятнее *в 2—3 раза*, а количество подчёркнутых слов удваивается или даже утраивается.

⁶ Здесь «экономическое благополучие» шире понятия «финансовая независимость», под которой Роберт Кийосаки понимает наличие пассивного дохода, позволяющего не работать.

Они часто обедают в кафе и почти каждый день покупают латте, ежегодные покупки новых телефонов и поездки за границу – это тоже про них.

Со временем такой образ жизни *пресыщает*: кофе теряет свой вкус, каждый следующий пляж скучнее предыдущего, а привычка остаётся. После нескольких лет хорошей работы в хорошей фирме появляется желание жить не по чужому расписанию, а по своему, пусть и в ущерб заработку. Возникает потребность в расширении своей зоны комфорта, а значит, и во внутренних изменениях. Люди не желают отставать от жизни. Однако им не хватает понимания, в чём заключается *их* призвание. Кино и СМИ не столько искажают суть призвания, сколько *сужают* его. А многие люди чувствуют, что их путь другой.

Ответы находятся не только в книгах по саморазвитию, но и в религиях, йоге, путешествиях. Уже затаскано изречение Кун Фу Цзы (Конфуция): «*Займись любимым делом, и ты не будешь работать ни одного дня в своей жизни*». Если эти слова так известны, в чём причина их слабого воздействия на умы? Ведь полезные и убедительные мысли должны *заражать* людей, воодушевлять их на свершения большие и малые. Может, у людей «не те» дела являются любимыми? Нисколько. Так в чём же дело?

Причина, по которой многие люди остаются в посредственности, заключается в том, что, во-первых, представление об успешном человеке сведено почти целиком к *внеш-*

ней, видимой стороне успеха, и во-вторых, непонимание многих людей, как можно заниматься любимым делом и при этом обеспечивать себя и близких. Людям нужна не энциклопедия с ответами на все случаи жизни, а *компас*, который поможет найти свою «точку опоры». Мы ищем то, что прекратит наши блуждания⁷ не на короткий срок, а хотя бы на долгие годы, если не на всю жизнь. И некоторые находят (разумеется, в неожиданных для них местах).

Подведём краткие выводы:

- Многие люди неудовлетворены своей жизнью.
- Причина их неудовлетворённости – в расплывчатых желаниях, а источник этих желаний – искажённое мировоззрение.
- Неудовлетворённость можно свести к минимуму (погасить)⁸.

Не существует книги, учения или религии, которые смогли бы всеобъемлюще описать полноту и противоречивость нашего мира. Из книги в книгу кочует мысль «карта не есть территория»: какой бы мотивирующей и всеобъемлющей ни была работа, жизнь всегда шире, сложнее и глубже любых советов, схем и таблиц. Более того, запросы двух случайно выбранных людей в отношении собственного представления

⁷ «Сансара» происходит от *samsara*, означающего на санскрите «блуждание».

⁸ Если вы согласились с этими выводами, то вы согласились с первыми тремя Благородными истинами буддизма.

об успехе или о счастье иногда настолько различны, что может быть поставлена под сомнение сама необходимость в подобной литературе. Люди и вправду приходят к успеху и счастью со всех сторон. Одни удачно сыграли на бирже. Другие каждый месяц откладывали долю от зарплаты в банк (или в банку). Третьи сделали головокружительную карьеру в международной фирме. Четвёртые построили свою деловую империю. А кто-то, согласно Робину Шарме, даже уехал в Тибет или иным способом приобщился к духовной практике. Путь к успеху разнообразен и по формам, и по содержанию. И всё-таки есть ли что-то, объединяющее риск и принципы, целеустремлённость и деловую хватку? Да, есть.

Оказавшись в океане разнородной информации, очень легко потонуть в нём. Это касается и моря литературы по саморазвитию. Работ, которые помогли бы не только «залатать дыры в пожарном порядке», но и найти своё призвание, не так уж и много. И здесь дело не столько в том, что большинство подобных книг написано не психологами или педагогами. Чтобы помочь читателю найти свою «точку опоры», недостаточно лишь описать известные психологические приёмы, благодаря которым можно преуспеть на работе или в общении с людьми. Если человек желает найти себя в этом мире, ему рано или поздно придётся найти *своё отношение* к миру. Поэтому философия в качественных книгах по саморазвитию неизбежна. Она, строго говоря, неизбежна в любых качественных книгах.

Книжные полки переполнены советами, как стать миллионером чуть ли не через месяц, как быть со всеми на короткой ноге, как выступать перед любой аудиторией. Содержание многих мотивационных книг строится по отлаженной схеме «пугай и спасай». Сначала автор рекламирует книгу и объясняет, кому и для чего она нужна. Затем он говорит, что «вы не одиноки в своих проблемах». Наконец, с помощью описания жизненного пути некоторых известных личностей читателя призывают изменить свой внутренний мир и/или свой образ.

Обзор литературы по саморазвитию сам тянет на отдельную книгу: работ по данной теме написано предостаточно. В этом море книг по получению денег, достижению успеха и счастья есть «острова» наиболее удачных и, следовательно, продаваемых произведений. Необязательно изучать и треть этого моря, поскольку в большинстве книг вы найдёте одни и те же мысли, тезисы, принципы. Они известны, понятны и пригодны для применения. Однако жизнь не меняется *внезапно*, одной-двумя книгами здесь не ограничишься. Какими бы молниеносными ни были наши внутренние изменения, внешняя составляющая нашей жизни не будет поспевать за нашими мыслями. Вам тогда может показаться, что недавно прочитанные и усвоенные знания не действуют, а окружающая вас действительность осталась прежней. И вы будете правы в том, что она не изменилась. Зато изменились вы и ваше отношение к ней.

Книги по саморазвитию целесообразно разбить на три группы:

1) работы о мироустройстве (эзотерика и прочие философские работы);

2) т. н. мотивационная литература: книги Стивена Кови, Наполеона Хилла, Роберта Кийосаки⁹ и др. – они посвящены мышлению, жизненным принципам и целям;

3) работы по развитию навыков в какой-либо области жизни, от выступления перед аудиторией и переговоров до игры на музыкальных инструментах и открытия своей деловой империи.

Эволюция данной литературы в XX веке в целом повторяет описанную выше классификацию. Если в первой половине XX века преобладали книги третьей группы (Дейл Карнеги), то затем постепенно взяли верх книги о мышлении и целях (Наполеон Хилл и его последователи). Наконец, с конца XX века всё больше авторов обращается к мироустройству и нахождению себя в мире.

Все работы, прочитанные мной, оказали на меня влияние и подтолкнули к созданию «Компаса успеха». Четыре произведения стали для меня *определяющими*:

– «Золотые правила Будды» Евгения Бульбы (небольшая по объёму и достаточная для понимания буддизма, написана

⁹ Работы Кийосаки интересны тем, что удачно сочетают признаки второй и третьей группы.

живым, интересным языком);

- «Размышления» Марка Аврелия¹⁰;
- «Трансерфинг реальности» Вадима Зеланда;
- книги Наполеона Хилла;

Следующие произведения повлияли на меня меньше, хотя тоже существенно:

- немецкая классическая философия¹¹;
- «Тонкое искусство пофигизма» Марка Мэнсона;
- «Квадрант денежного потока» Роберта Кийосаки.
- «Семь навыков высокоэффективных людей» Стивена Кови.

На этих источниках и основан «Компас успеха». Другие авторы (Дейл Карнеги, Бодо Шефер, Джек Кэнфилд и пр.) оказали на меня меньшее влияние, хотя и у них я нашёл много полезного. Из религиозного наследия¹² отмечу лишь иудаизм (отношение к бедности и к предпринимательству), некоторые положения ислама (распределение ресурсов, помощь нуждающимся, учение об источниках права и др.) и протестантскую трудовую этику.

¹⁰ Едва ли не половину текста «Размышлений» можно использовать в качестве эпиграфов в этой книге. Я отбирал лучшее.

¹¹ После изучения «Критики чистого разума» И. Канта философия окончательно перестала для меня быть чем-то сложным и таинственным, а во время знакомства с философией Фихте моё сознание «дошло до самого себя».

¹² Буддизм, по моему мнению, не является религией.

Многие книги по саморазвитию рассматривают эффективность и достижение целей как своеобразные вершины, путь к которым легко разбивается на этапы или ступени. Более того, материал подаётся таким образом, что изучать его можно лишь в той последовательности, в которой он подаётся в книге. Напротив, в последнее время появилось слишком много сборников с десятками советов (этапов, уроков и т. д.), которые можно читать в любой последовательности. «Компас успеха» отходит от этих крайностей: познание больше напоминает изучение шара или статуи, а не горную тропу. Принципы данной книги относятся скорее к *повседневной*, «фоновой» деятельности. Они описывают не то, что поможет однажды проснуться знаменитым, а то, как *проснуться* успешным.

Главы можно читать в любом порядке, поскольку каждая из них обладает *самодостаточностью*.

В нулевой главе освещается образ жизни некоторых успешных людей. Выявлены и описаны признаки, которые их объединяют и одновременно отличают их от неуспешных людей.

В первой главе описываются *бесконечность* как первооснова и *три* типа мышления, выделенные автором.

Во второй главе раскрываются принципы бесконечности и положения, из которых они состоят.

Наконец, в третьей главе освещено *начало* – *важнейшее* после бесконечности понятие в этой книге, обосновывается

его неизбежность.

Книга посвящена почти целиком мышлению и мироустройству – тем областям, в которых можно найти свою «точку опоры», если у вас её пока нет. Вопросы взаимодействия с другими людьми в книге затрагиваются слабо: успех в общении с другими людьми не может быть *без успеха в общении с собой*. Компас, о котором идёт речь в книге, есть компас *внутреннего* успеха. В отличие от обычного компаса, который может в некоторых случаях указывать неправильное направление (например, близость другого компаса), компас успеха всегда указывает нужный путь. Этот путь – вы сами.

Автор данной книги во время её написания не был ни бизнес-тренером, ни психологом, ни гуру продаж. Я люблю девушек, конкурс «Евровидение»¹³, боевые искусства, иностранные языки. Ещё мне нравится кататься на метро, читать книги, общаться с людьми. На этих страницах вы не найдёте ответов на большинство ваших вопросов. Также не будет сильным преувеличением назвать данную книгу краткой автобиографией с добавлением трёх принципов и некоторых философских размышлений. В любом случае не останавливайтесь на этой книге слишком долго, читайте как можно больше. Вам потребуется время для проверки приведённых

¹³ Песенный конкурс «Евровидение» проводится непрерывно с 1956 года и уже обрёл миллионы поклонников, к которым в 2001 году присоединился и я. Некоторые исполнители выступают на нём не по одному разу.

в этой книге выводов.

Книга содержит много понятий, смысл которых нужно прочувствовать: «первичное», «вторичное», «безвременье», «осознанность»... Я умышленно выбрал немного философский стиль изложения, и пусть вас это не пугает. В саморазвитии нет ничего сверхсложного (как и в любой области жизни), по мере использования описанных принципов вы поймёте, что преодоление пути легче и приятнее, чем выглядит со стороны. И всё же к вопросам качественного изменения жизни следует подходить ответственно.

Поскольку эта книга принадлежит вам, *подчёркивайте* в ней те мысли, которые покажутся важными. Это и будет лучшим усвоением «Компаса успеха». Не будет лишним завести себе тетрадь и пополнять её заметками из этой и других подобных книг. Из таких заметок и родилась книга, которую вы сейчас читаете. А вдруг ваши заметки станут вашей книгой? Подарите себе 21 день – наименьшее время для выработки привычки¹⁴. Пусть на ближайшие три недели это будет привычка быть успешным!

Не воспринимайте на веру то, что здесь написано. Только испытание практикой даст вам ответ, подходит ли вам «Компас успеха». После изучения каждого положения подумайте

¹⁴ В 2006 году американский священник Уилл Боуэн предложил эксперимент: человек надевает на руку браслет и в течение 21 дня не сквернословит, не жалуется и не сплетничает. Если он скажет запретные слова, то надевает браслет на другую руку и отсчитывает дни заново. Самому Боуэну потребовалось 3 месяца на прохождение своего испытания.

хотя бы пару минут, как оно связано с вашей жизнью. Лучше всего читать книгу в тихом месте.

Если вы с лёгкостью усвоите почти всё, что написано в «Компасе успеха», то лучшее, что вы сможете сделать, – это передать её другим. Оставьте её на скамейке, в транспорте, можете подарить близким людям. Читайте и меняйте свою сущность по вашему выбору на ваш вкус. Помните: всё, что нужно, есть в вашей голове.

А теперь просто скажите себе: «Да! Однозначно да»!

Глава нулевая.

За горизонтом успеха

*Если я стану таким, как он,
то кто же будет таким, как я?*
Еврейская поговорка

*Миллиарды людей могут готовить гамбургеры,
которые гораздо вкуснее, чем у «Макдоналдс», но
только компания «Макдоналдс» создала систему,
которая готовит миллиарды гамбургеров.*
Роберт Кийосаки

Предлагаю не тратить понапрасну время и сразу перенестись в мир людей, к которым стремится большинство, и увидеть, прочувствовать то, чего этому большинству не хватает. Чем точнее мы увидим картину, чем яснее в нашем сознании возникнет образ наилучшей разновидности самих себя, тем быстрее мы окажемся там, куда зовёт нас мышление.

Какие у вас возникают мысли при словах «успешный человек»? Наверняка вы сразу представили Стивена Джобса или Уильяма Гейтса во время их выступлений либо известного артиста, политика или нобелевского лауреата. Словом, известного человека, который «сделал себя сам».

Понятие «успех» происходит от слова «спеть» (становиться спелым, зрелым). Получается, что слово «успех» род-

ственно слову «зрелость». Так и есть: успешные люди являются зрелыми личностями. Поэтому будем понимать под успехом в первую очередь психологическую зрелость. А общественное признание и внешние проявления успеха будут *вторичны* по отношению к внутренним победам и достижениям.

Особое значение имеет то, в каких условиях человек провёл своё детство, отрочество и юность. Условия, в которых рождается ребёнок, можно разделить на три группы.

Чёрная дыра	Серая дыра	Третья группа
Люди, родившиеся в тяжёлых условиях (на войне, в нищете, в районах с высоким уровнем преступности и т. д.), выбраться из которых также тяжело.	Ко второй группе относится большинство населения планеты. Жизнь этих людей серая, в ней не хватает красок. При этом уровень достатка <i>не имеет значения</i> : прозябают в «серой дыре» как бедные люди, так и владельцы яхт и особняков	К третьей группе относятся яркие, успешные личности. Среди них также есть и миллионеры, и те, кто едва сводит концы с концами. Но объединяет их неиссякаемая и безусловная любовь к жизни, к своему окружению, ко всему новому. Они словно светятся от счастья и не засиживаются на одном месте

Далеко не каждый достигший высот человек на слуху или на виду. Мы видим лишь надводную часть айсберга, а подводная часть во много раз тяжелее и обширнее. Не будем в

очередной раз вспоминать деятелей прошлого, рассмотрим некоторых успешных людей сегодняшнего дня.

В 2018 году словенская певица Леа Сирк после трёх неудач получила право представлять свою страну на «Еurovision». Она дважды выступала на конкурсе на подпевках, ей этого показалось мало.

Баскетболист Майкл Джордан говорил: «Двадцать шесть раз мне доверяли забросить решающий мяч, а я промахивался».

В начале XXI века целеустремлённая жительница Южной Кореи лишь с 969-й (!!!) попытки сдала теорию на вождение (практическую часть – с 10-й попытки).

Как видим уже из этих трёх примеров, упомянутые люди стали известными в различных областях не из-за неудач: провалы есть в жизни каждого. Увольнение из собственной компании не каждый сможет принять, извлечь нужные выводы. А тот же Джобс смог. Причиной успеха упомянутых людей были практика и упорство, длившиеся порой десятилетиями. А успешными эти люди стали задолго до своей известности. Они решили посвятить свою жизнь своим увлечениям, в которых пусть и не всё идёт как по маслу, зато неудачи нисколько не мешают и не выбивают из колеи. Хотя далеко не у всех известных людей (особенно это относится к шоу-бизнесу) есть то, чему можно поучиться. Успешными можно назвать лишь тех «звёзд», которые светили хотя бы несколько лет и не погасли.

Многие великие люди говорят, что стать богатым и знаменитым не так трудно, как может показаться. А ещё они говорят, что до того, как стать успешными, они *неправильно* представляли себе цели своей жизни. Они нашли своё призвание *до* того, как появилось его материальное выражение. Как правило, таким выражением является деловая империя (сеть магазинов, банк и др.).

Чтобы человек не работал, а *занимался любимым делом*, вдобавок получая за это постоянный доход, ему следует превратить любимое дело *в систему*. В большинстве случаев система состоит более чем из одного человека. Вы решили разбогатеть? Похвально. Только вам вряд ли удастся разбогатеть в одиночку. И зачем лишать себя удовольствия в общении со своими помощниками?

Итак, общим у многих известных людей является не умение работать много часов подряд, не подвешенный язык, не чёткое представление своих целей и даже не воодушевлённость, которую они передают другим. Общее многих успешных людей – создавать *то, что больше собственной жизни*. И ради *этого* они живут. Они мыслят *на планетарном уровне*, не меньше. Они создают системы, которые расширяются. Чем более сложную систему создаёт человек, тем быстрее и отчётливее проявляется его *самобытность*

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.