



Владимир Токарев

Полстакана воды

Микропроза

Владимир Токарев

Полстакана воды. Микропроза

«Издательские решения»

Токарев В.

Полстакана воды. Микропроза / В. Токарев — «Издательские решения»,

ISBN 978-5-44-744342-9

В книгу кроме микропрозы вошли отрывки из книг «Сказки для топ-менеджеров», «Три менеджмента в одном флаконе», а также двух книг («Русский менеджмент» и «Новые компетенции службы персонала»), которые пока еще находятся в печати. Микропроза — произведение не для быстрого чтения.

ISBN 978-5-44-744342-9

© Токарев В.
© Издательские решения

Содержание

Полшляпы	6
Микропроза	7
Полстакана воды	7
Жизненная стратегия	8
Полседки	9
Конец ознакомительного фрагмента.	10

Полстакана воды
Микропроза
Владимир Токарев

© Владимир Токарев, 2016

ISBN 978-5-4474-4342-9

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

Полшляпы

*Все великие умерли и мне что-то нездоровиться...
Из высказываний однокурсника*

Один мой хороший знакомый, прочитав мою микропрозу «Полстакана воды», написал мне, что очень удивлен и снимает полшляпы.

Поскольку это моя первая книга, написанная в форме прозы (микропрозы) – я решил дать небольшие пояснения по подбору произведений (книга состоит из самостоятельных рассказов) на тот случай, если, вдруг, стану известным как Лев Толстой. Дабы критики не нашли в моей первой книге того, чего я не планировал. Я, конечно, дико извиняюсь, что по причине этих пояснений лишил исследователей литературы, к которым отношусь с огромным уважением, возможности написать глубокие научные труды по результатам моего первого (и, скорее всего, последнего) прозаического произведения.

Итак, почему удивился мой знакомый, прочитав мою микропрозу.

Просто потому, что на самом деле я пишу давно, но не просто серьезные произведения, но еще и по конкретной тематике – по широкому кругу вопросов менеджмента. А если и использую в своих произведениях известные сказки – то лишь как специальный инструмент: используемая мной метафора из сказки позволяет теории менеджмента легче «проникать в извилины» наших старых и потенциальных клиентов.

Итак, как организована подборка микропрозы:

1. По первым рассказам Полстакана воды, Пол-блондинки и др. и пояснять ничего не нужно, всего лишь не советую рассматривать микропрозу как быстрое чтение.

2. Почему в сборник микропрозы попали сказки для топ-менеджеров?

Кажется, по простой причине (это написали бы исследователи «после меня», которых я лишил куска хлеба).

«Ну, например, кот в сапогах – он наполовину кот, но он же в сапогах!» – отметили бы профессиональные ценители литературы.

Но на самом деле представленные сказки они сказки всего лишь наполовину, на вторую половину – это серьезные управленческие рекомендации автора сказки, а я всего лишь помогаю это понять.

3. Инструкции, которые попали в книгу, также состоят из двух неделимых частей: они серьезные и одновременно – не очень.

И ничего более того. Желаю неспешного прочтения.

С уважением, Автор

Микропроза

Полстакана воды

Он налил полстакана воды и стал ждать, как в соответствии с нанотехнологиями, молекула за молекулой из наполовину полного стакана получается наполовину пустой.

Он думал о том, что все девчонки – Мальвины. И потому, пусть у них голубые волосы и прекрасные голубые глаза – не нужно обманываться – они очень любят учить: «Не пиши то, пиши про это!» А если, не дай Бог, ты станешь послушным, исчезнет причина тебя воспитывать – и потому мужчины должны быть благоразумны и своевременно совать свой нос в противную чернильницу, чтобы услышать: «А ты вымыл руки?»

Он заснул, поскольку не догадывался, что наблюдение за тем, как вода испаряется по одной молекуле – это самое сильное лекарство, а в далеком будущем – единственное положительное дело рук Госкорпорации РОСНАНО, которое будет практически использоваться в медицине – для борьбы с бессонницей.

... Утром, проснувшись и включив компьютер, он увидел, что ему пришло письмо от клиента, с которым велись безуспешные переговоры уже более полугода, в письме сообщалось: «Мы согласны с Вами работать, назначайте дату начала проекта».

Он криво усмехнулся и ненароком посмотрел на стакан воды – тот был до краев полон: «Ночью подлила Марта».

Жизненная стратегия

На тарелке лежали два яблока. Одно большое красивое красное, так и хотелось впиться в него зубами, и пусть брызги во все стороны – наплевать! Но рядом лежало еще одно – с небольшой гнильцой. Она подумала: «Если съесть сначала яблоко похуже, то завтра красивое яблоко будет не такое вкусное. Но если начать с красного яблока – тогда завтра второе яблоко можно будет выкинуть».

Она так и не приняла решение, а лишь подумала о том, что в жизни тоже так – или нужно брать все только лучшее, но тогда скоро «можно остаться вообще без яблок».

Или же не пропускать то, что пока вполне сносно, но тогда и завтра будет лишь сносно.

А так хочется долго долго есть только красивые красные яблоки...

Полселедки

От «ледового побоища», которое устроили вчера вечером друзья, на утро остались приличная размером краюшка черного, правда еще довольно мягкого хлеба, нетронутая пачка сливочного масла местной фабрики (так как никому в голову не пришло залезть в морозилку) и полселедки.

Ну ничего, и не такое бывало. И он решил, как любил это делать, провести реальный эксперимент, в данном случае, чтобы подтвердить закон убывающей предельной полезности (он работал преподавателем педагогического института и читал «Экономическую теорию»). Экономические исследования были его маленькой слабостью.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.